



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

НАРОДНЫЙ СОВЕТ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

ПРАВИТЕЛЬСТВО ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДОНЕЦКАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ»

ЮЖНО-РОССИЙСКИЙ ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ – ФИЛИАЛ

ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»



МАТЕРИАЛЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

«Пути повышения эффективности управленческой
деятельности органов государственной власти
в контексте социально-экономического
развития территорий»

Секция 4: Методологические основы
функционирования и развития
финансово-банковских механизмов
управления экономикой

6-7 июня 2024 года
г. Донецк

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

НАРОДНЫЙ СОВЕТ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

ПРАВИТЕЛЬСТВО ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДОНЕЦКАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ»

ЮЖНО-РОССИЙСКИЙ ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ – ФИЛИАЛ
ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО
УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»



**Пути повышения эффективности управленческой деятельности
органов государственной власти
в контексте социально-экономического
развития территорий**

**МАТЕРИАЛЫ VIII МЕЖДУНАРОДНОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ**

(Донецк, 6-7 июня 2024 года)

**Секция 4. Методологические основы
функционирования и развития
финансово-банковских механизмов
управления экономикой**

Донецк
2024

УДК 351:332.1(063)
ББК Ф033.141+У050.14я431
П 90

Пути повышения эффективности управленческой

П90 деятельности органов государственной власти в контексте социально-экономического развития территорий: материалы VIII Международной науч.-практ. конф. (Донецк, 6-7 июня, 2024 г.). Секция 4. Методологические основы функционирования и развития финансово-банковских механизмов управления экономикой / ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС». – Донецк: ДОНАУИГС, 2024. – 349 с. – Текст : электронный.

В сборнике представлены материалы VIII Международной научно-практической конференции «Пути повышения эффективности управленческой деятельности органов государственной власти в контексте социально-экономического развития территорий», в которых отражены результаты исследований концептуальных и прикладных аспектов функционирования и развития финансово-банковских механизмов управления экономикой.

Сборник предназначен для широкого круга лиц. Представляет интерес для специалистов в области государственного управления экономикой, научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов, руководителей органов государственной власти и местного самоуправления, предприятий, предпринимателей и управленцев среднего звена.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Материалы VIII Международной научно-практической конференции «Пути повышения эффективности управленческой деятельности органов государственной власти в контексте социально-экономического развития территорий» включены в базу данных Российского индекса научного цитирования (РИНЦ).

УДК 351:332.1(063)
ББК Ф033.141+У050.14я431

© ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС», 2024

Программный комитет:

- Пушилин Д.В.** – Глава Донецкой Народной Республики
- Жога А.В.** – Председатель Народного Совета Донецкой Народной Республики
- Макеева О.А.** – Чрезвычайный и Полномочный Посол Донецкой Народной Республики в Российской Федерации
- Костровец Л.Б.** – Ректор федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донецкая академия управления и государственной службы»
- Толстыкина Л.В.** – Заместитель Председателя Правительства Донецкой Народной Республики
- Ванин О.В.** – Руководитель Аппарата Народного Совета Донецкой Народной Республики
- Ярош С. А.** – Председатель комитета Народного Совета Донецкой Народной Республики по образованию, науке, культуре и делам общественных организаций
- Баевский А.В.** – Председатель Комитета Народного Совета Донецкой Народной Республики по гражданскому и арбитражному законодательству
- Колударова О.П.** – Министр образования и науки Донецкой Народной Республики
- Козина Н.Ю.** – И.о. Министра промышленности и торговли Донецкой Народной Республики
- Стрельченко Д.И.** – И.о. Министра труда и социальной политики Донецкой Народной Республики
- Шамов А.С.** – И.о. Министра юстиции Донецкой Народной Республики
- Деушев Р.Р.** – Заместитель Руководителя Администрации Главы Донецкой Народной Республики
- Желтяков М.В.** – И.о. Министра культуры Донецкой Народной Республики
- Окорокова Г.П.** – Заместитель председателя Общественной палаты Курской области, председатель правления Курской областной общественной организации «Союз женщин России» и курского регионального отделения Межрегиональной общественной организации «Знание», президент частного образовательного учреждения высшего образования «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса»
- Мухаметнуров Т.Д.** – Заместитель руководителя Управления Федерального Казначейства по Донецкой Народной Республике

- Григорьева В.П.** – Президент Союза содействия развитию промышленности и торговли Донецкой Народной Республики
- Шевченко Д.С.** – Глава Ясиноватского муниципального округа Донецкой Народной Республики
- Кононов В.П.** – Начальник управления по социальной поддержке военнослужащих в отставке и патриотическому воспитанию при Главе Донецкой Народной Республики
- Окороков В.М.** – Ректор частного образовательного учреждения высшего образования «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса»
- Тедеев В.Б.** – Ректор государственного автономного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Юго-Осетинский государственный университет им. А.А. Тибилова»
- Гварамия А.А.** – Ректор Абхазского государственного университета
- Сологуб В.А.** – Профессор кафедры государственного и муниципального управления Южно-Российского института управления – филиала федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»
- Литвинова С.А.** – Декан факультета управления Южно-Российского института управления – филиала федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»
- Хашева И.А.** – Доцент кафедры государственного и муниципального управления Южно-Российского института управления – филиала федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»
- Овакимян М.А.** – Доцент кафедры государственного и муниципального управления Южно-Российского института управления – филиала федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»

Организационный комитет:

- Кретьева А.В.** – Председатель организационного комитета, проректор федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донецкая академия управления и государственной службы»
- Науменко С.Н.** – Заместитель председателя организационного комитета, доцент кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донецкая академия управления и государственной службы»
- Малик М.А.** – Проректор федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донецкая академия управления и государственной службы»
- Докторова Н.П.** – Декан факультета менеджмента федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донецкая академия управления и государственной службы»
- Голос И.И.** – Декан факультета юриспруденции и социальных технологий федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донецкая академия управления и государственной службы»
- Рощина Ю.О.** – Декан факультета государственной службы и управления федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донецкая академия управления и государственной службы»
- Саенко В.Б.** – Декан финансово-экономического факультета федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донецкая академия управления и государственной службы»
- Смирнова Е.А.** – Директор центра организации научных исследований федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донецкая академия управления и государственной службы»
- Долгашова Ю.О.** – Начальник научно-организационного отдела Южно-Российского института управления – филиала федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»



ГЛАВА ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

бульвар Пушкина, дом 76, город Донецк, 283001, e-mail: admin_ud8@glavadnr.ru

04 июля 20 14 года

№ 310-14/1

Участникам и организаторам
VIII Международной научно-
практической конференции «Пути
повышения эффективности
управленческой деятельности органов
государственной власти в контексте
социально-экономического развития
территорий»

Приветствую участников и организаторов VIII Международной научно-практической конференции, посвященной вопросам повышения эффективности управленческой деятельности органов государственной власти!

Это значимое событие, в котором ежегодно принимают участие теоретики, исследователи и практики, готовые обменяться опытом, знаниями и идеями в области управления и социально-экономического развития территорий.

Конференция дает возможность представить научные разработки и обсудить актуальные проблемы, стоящие перед нами в контексте социально-экономического развития региона, особенно это важно в переходный период, который проходят Донецкая и Луганская Народные Республики, Запорожская и Херсонская области.

Многие вопросы требуют оперативных и зачастую нестандартных решений. И суть эффективного регионального строительства на данном этапе

заключается во внедрении рабочей системы госрегулирования с учетом накопленного опыта. Нам помогают и нас поддерживают 27 российских регионов-шефов – с их знаниями, проектами, возможностями и, главное, желанием созидать во благо России. Вместе мы стремимся к достижению экономической и социальной стабильности, формируем инновационные подходы к решению насущных задач.

Уверен, что конференция будет продуктивной и полезной для всех ее участников.

Уважаемые друзья! Желаю вам интересных дискуссий, плодотворного обмена опытом, свежих идей и укрепления сотрудничества!

С уважением,
Глава
Донецкой Народной Республики



Д.В. Пушилини



Уважаемые участники конференции!

Приветствую Вас на традиционной площадке для проведения дискуссий и обмена передовым опытом в сфере государственного управления – VIII Международной научно-практической конференции «Пути повышения эффективности управленческой деятельности органов государственной власти в контексте социально-экономического развития территорий».

Восьмая по счету конференция вызвала интерес у руководителей органов государственной власти и местного самоуправления, учреждений, организаций и бизнес-структур, учёных и представителей сферы образования 20-ти регионов Российской Федерации, а также Республики Беларусь, Республики Казахстан, Республики Таджикистан, Приднестровской Молдавской Республики, Республики Абхазия, Турецкой Республики и Объединенных Арабских Эмиратов. Они объединились на одной научно-практической площадке, чтобы поделиться знаниями и передовым опытом решения вопросов в области стратегического управления развитием экономики, менеджмента и маркетинга, правовых, социально-философских и психологических аспектов деятельности органов власти, современных механизмов государственного управления экономикой.

Безусловно, решение таких важных для исторических субъектов Российской Федерации проблем является значимым и своевременным.

Уверена, что в ходе обсуждения заявленной на Конференции проблематики удастся выработать механизмы, внедрение которых будет способствовать повышению эффективности управленческой деятельности органов государственной власти.

Желаю всем участникам плодотворной работы!

**Ректор ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС»
Л.Б. Костровец**

МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ФИНАНСОВОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ РЕГИОНА¹

АГАФОНЕНКО О.Ю.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры учёта и аудита

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Определён сценарий устойчивого развития регионов. Разработана схема оценки уровня устойчивого развития региона, сочетающая экономический, финансовый и социальный блоки. Обоснован механизм формирования и оценки региональных финансовых потоков по критерию финансовой обеспеченности региона. Обоснованы направления развития межрегионального финансового взаимодействия.

Ключевые слова: развитие, регион, финансовая обеспеченность, финансовый механизм, стратегия, межрегиональное финансовое взаимодействие.

MECHANISM FOR FORMING A STRATEGY FOR FINANCIAL SECURITY OF THE REGION

AGAFONENKO O.Yu.,

Candidate of Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Accounting and Audit

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. A scenario for sustainable regional development has been determined. A scheme for assessing the level of sustainable development of a region has been developed, combining economic, financial and social blocks. The mechanism for the formation and assessment of regional financial flows based on the criterion of financial security of the region is substantiated. The directions for the development of interregional financial interaction are substantiated.

Keywords: development, region, financial security, financial mechanism, strategy, interregional financial interaction.

Обеспечение устойчивого развития экономики относится к первоочередным стратегическим задачам регионов. Финансовая независимость и социально-экономическое развитие регионов, прежде всего,

¹ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Теоретико-методические подходы к управлению социально-экономическими процессами в условиях экономической нестабильности» (регистрационный номер 1023022500030-6), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

зависит от внедрения стимулирующих механизмов роста их финансовой обеспеченности и финансового потенциала. Однако возможности регионов в формировании финансового потенциала ограничены в связи с природно-климатическими условиями, структурой экономики и уровнем развития производства. Отсутствие в регионах достаточных ресурсов финансирования усиливает региональную дифференциацию и снижает уровень возможностей их экономического развития [1].

На сегодняшний день основной акцент делается на формировании и использовании бюджетного и налогового потенциала и не учитывается потенциал кредитных, страховых и инвестиционных компаний. Административные, экономические, социальные рычаги и инструменты управления регионом слабо соединены меж собой, не учитывают особенностей регионального развития, не имеют под собой системной базы.

Повышение уровня финансовой самодостаточности регионов может быть достигнуто на основе учёта финансовых возможностей государства и субъектов экономики регионов.

Механизм финансового обеспечения развития региона должен быть ориентирован на создание экономической базы для регионального развития. Поэтому широкий энтузиазм вызывает теория и практика заслуги устойчивого регионального развития на базе денежного или стоимостного механизма [2].

Устойчивое социально-экономическое развитие региона заключается в способности длительного сохранения условий для воспроизводства потенциала территории в режиме сбалансированности и социальной ориентированности. Он достигается при выполнении базового наличия денежного потенциала регионального хозяйства, способного поддерживать экономическую сохранность развития региона, качество жизни населения с соблюдением экологического баланса. Его уровень зависит от эффективности формирования и использования региональных денежных ресурсов.

В связи с этим среди направлений оценки уровня развития региона целесообразно выделение финансового блока, связанного с оценкой эффективности формирования, распределения и использования бюджетных и внебюджетных средств (рис. 1).

Достижение устойчивого экономического роста регионов, стабильного социально-экономического развития невозможно без создания оптимальной системы распределения финансовых потоков. Региональные финансовые потоки следует рассматривать как встречное движение финансовых ресурсов региона с целью обеспечения региональной жизнедеятельности и устойчивости экономического развития территории.

Для эффективного управления финансовыми потоками необходима постоянная оценка сложившейся ресурсной базы и финансовой обеспеченности региона на всех уровнях управления [3].

Система управления финансовыми потоками региона должна обеспечить их максимальное положительное сальдо, что позволит сформировать запас финансовой прочности для устойчивого

территориального развития. В связи с этим наиболее подходящим критерием ранжирования регионов является их способность к производительной деятельности по обеспечению собственных затрат источниками финансирования, то есть покрытие финансовым потенциалом расходных обязательств региона (K_n). Для обеспечения устойчивости экономического развития региона значение $K_n \geq 1$.



Рис. 1. Принципиальная схема оценки уровня устойчивого развития региона

Наличие структурных диспропорций в балансе финансовых ресурсов регионов, прежде всего, обусловлено их финансовой зависимостью от средств федерального бюджета.

На сегодняшний день отношения между центральными и региональными органами управления строятся на принципах императивности, особенно в финансовой сфере.

Бюджетная политика государства основывается на аккумуляции основных финансовых ресурсов в федеральном бюджете. Объем полномочий по распоряжению финансовыми средствами, предоставленными из федерального бюджета, ограничен, что сдерживает развитие финансового сектора в регионах. Ограниченность и дефицитность денежной базы замедляет реализацию стратегических направлений регионального развития [4].

Региональные и местные власти не могут в полной мере выполнить социальные обязательства. Одним из путей решения этих проблем является построение системы межрегиональных финансовых связей по ключевым

направлениям, приведённым в табл. 1.

Расширение полномочий региональных органов в рамках действующих нормативных и правовых ограничений будет способствовать повышению эффективности финансовой политики региона. Региональные власти должны концентрировать усилия на максимальном использовании имеющихся региональных ресурсов для стабилизации и улучшения социально-экономического состояния региона и его устойчивого развития.

Таблица 1

Направления развития межрегионального финансового взаимодействия

Направления развития	Мероприятия
Обеспечение финансового взаимодействия территорий и единства экономического пространства страны при сохранении финансовой самостоятельности регионов	увеличение количества совместных межрегиональных проектов, инициированных в регионе, при условии софинансирования из федерального бюджета; увеличение объёма средств, привлекаемых на условиях софинансирования; финансирование развития транспортной инфраструктуры регионов с целью обеспечения транспортной доступности территорий.
Устранение препятствий для реализации инвестиционных проектов развития малого бизнеса на региональном и местном уровнях	включение в планы социально-экономического развития регионов проектов межрегионального характера, финансируемых на условиях государственно-частного партнёрства; увеличение количества согласованных с соседними регионами социально-экономических проектов развития
Создание условий для свободного перемещения финансовых ресурсов между регионами	экспертиза региональных целевых и ведомственных программ; разработка нормативно-законодательных актов; дифференциация бюджетных услуг по видам деятельности с учётом потребностей населения

Основным направлением совершенствования финансовой политики регионов является создание инновационно-ориентированных кластеров в системе регионального хозяйства для рационального использования ресурсов, что является важнейшим фактором обеспечения их финансовой устойчивости. В современных условиях усиление дестабилизирующих факторов происходит за счёт снижения устойчивости функционирования социально-экономических систем. Обострение социально-экономических проблем, ухудшение качества жизни населения и состояния окружающей среды приводят к необходимости разработки концепции устойчивого развития регионов. Исследование этих проблем включает широкий спектр вопросов обеспечения социальной, экономической и экологической безопасности, касающихся интересов всего регионального сообщества [5]. Механизм управления устойчивым социально-экономическим развитием региона предполагает системное использование административно-правовых, экономических, социальных, институциональных методов, инструментов управления, а также набора ресурсных средств для быстрой адаптации региональной системы к нестабильной среде, реализации стратегии обеспечения устойчивости

развития региона. Необходимым элементом механизма управления развитием региона является система оценки формирования устойчивости, поскольку она выполняет функцию обратной связи в системе управления.

Список использованных источников

1. Голованова, Л. А. Сущность финансовой системы региона / Л. А. Голованова, А. И. Крылова, А. В. Новосёлова // Электронное научное издание «Учёные заметки ТОГУ». – 2016. – Том 7. – № 4. – С. 610-617. – URL: http://pnu.edu.ru/media/ejournal/articles-2016/TGU_7_271.pdf – Текст : электронный.
2. Борщ, Л. М. Развитие региональной финансово-экономической системы и её устойчивость / Л. М. Борщ, Д. Д. Буркальцева, Д. Н. Михайлова. – Текст : непосредственный // Научный вестник: Финансы, банки, инвестиции. – 2021. – № 2. – С. 5-20. – DOI 10.37279/2312-5330-2021-2-5-20.
3. Блаженкова, Н. М. О проблемах проведения мониторинга социально-экономического развития региона в современных условиях хозяйствования / Н. М. Блаженкова, Ф. Ф. Байрушина. – Текст : непосредственный // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. – 2022. – № 1(39). – С. 94-100. – DOI 10.17122/2541-8904-2022-1-39-94-100.
4. Гилев, П. Д. Социально-экономическое развитие региона как объект исследования и прогнозирования / П. Д. Гилев. – Текст : электронный // Современные научные исследования и инновации : [сайт]. – 2022. – № 2. – URL: <https://web.snauka.ru/issues/2022/02/97711>.
5. Митина, И. А. Финансовая политика региона и особенности её реализации (на примере Ростовской области) / И. А. Митина, Э. А. Челышева // Вестник Евразийской науки. – 2018. – № 1. – Том 10. – URL: <https://esj.today/PDF/51ECVN118.pdf>. – Текст : электронный.

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ В УПРАВЛЕНИИ ПРОМЫШЛЕННЫМ СЕКТОРОМ²

АКСЁНОВА Е.А.,

*канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры финансов*

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Исследование направлено на раскрытие сущности государственной поддержки в управлении промышленным развитием региона на примере Донецкой Народной Республики. В этой связи рассматриваются

² Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

теоретические подходы к осмыслению процессов государственного управления, выявляются отличительные черты процесса оказания поддержки промышленности со стороны государства, определяется функциональная система государственной поддержки промышленности, действующая на территории Донецкой Народной Республики. Приводится обоснование необходимости актуализации существующих в стране форм господдержки промышленности в связи с принятием в настоящее время нового стратегического приоритета, связанного с достижением технологического суверенитета.

Ключевые слова: субъекты промышленности, государственная поддержка, кредит, управление, промышленный потенциал.

THE ROLE OF GOVERNMENT SUPPORT IN THE MANAGEMENT OF THE INDUSTRIAL SECTOR

AKSYONOVA E.A.,

Candidate of Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Finance

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The research is aimed at revealing the essence of state support in the management of industrial development of the region on the example of the Donetsk People's Republic. In this regard, theoretical approaches to understanding the processes of public administration are considered, the distinctive features of the process of providing support to industry from the state are identified, the functional system of state support for industry operating on the territory of the Donetsk People's Republic is determined. The substantiation of the need to update the existing forms of state support for industry in the camp in connection with the adoption of a new strategic priority related to the achievement of technological sovereignty is given.

Keywords: subjects of industry, government support, credit, management, industrial potential.

Поддержка отечественных промышленных предприятий стала одним из ключевых приоритетов государственной политики в свете внешнего экономического и политического давления. После введения санкций и, как следствие, увеличивающейся необходимости развивать местное производство, проблема недостатка финансирования и инвестиций в промышленность стала более актуальной. Для решения этой проблемы и поощрения развития российской промышленности, а также увеличения объемов производства и экспорта продукции, активно разрабатываются новые и совершенствуются уже действующие меры и инструменты государственной поддержки.

С целью раскрытия сущностной характеристики государственной поддержки, а также для определения отличительных её особенностей были исследованы нормативно-правовые акты РФ и научные публикации учёных Шилиной А. Н. «Механизм формирования финансовой стабильности предприятий» [1], Арчиковой Я. О. «Анализ эффективности инвестиционно-инновационной деятельности предприятий» [2], Петрушевской В. В. «Направления совершенствования экономической политики промышленного развития региона» [3]. В этих работах даётся общая характеристика государственной поддержки и определяются составные элементы указанной системы, что поспособствовало построению структурной модели системы поддержки промышленности, которая действует на территории Российской Федерации.

На законодательном уровне дефиниция «государственная поддержка» была введена в ФЗ от 23.08.1996 г. № 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике», однако последующие нормативно-правовые акты значительно расширили и изменили первоначальную трактовку. Таким образом, государственная поддержка – совокупность мер экономического, организационного и правового характера, применение которых осуществляют органы власти федерального, регионального и местного уровней, направленные на субъекты промышленности для достижения оперативных и стратегических целей социально-экономического развития государства. Вопрос о применении государственных программ для реализации промышленной политики на территории Российской Федерации остаётся открытым. Система государственной поддержки промышленности Донецкой Народной Республики направлена на модернизацию инфраструктуры региона и увеличение его промышленного потенциала.

Меры поддержки предприятий направлены на формирование финансовых ресурсов в промышленности, устранение административных барьеров, оказание информационной поддержки субъектам промышленности и поощрение инновационных разработок. Так, на начало 2024 года на территории Донецкой Народной Республики утверждён 31 нормативно-правовой акт, которые регулируют отношения в сфере оказания государственной поддержки субъектам промышленности. Эти законодательные акты усовершенствовали систему поддержки предприятий Донецкой Народной Республики путём разработки и внедрения, в общей сложности, 48 мер поддержки [4]. При изучении принятых в Республике государственных мер поддержки промышленности получены следующие результаты. Несмотря на их разнообразие и многочисленность, некоторые меры демонстрируют схожие признаки и характерные особенности.

В связи с этим целесообразно провести группировку данных мер по комплексным категориям, среди которых:

– меры по финансовой поддержке субъектов промышленности (осуществление государственного субсидирования сельскохозяйственного

комплекса; предоставление льготных микрофинансовых займов субъектам малого и среднего бизнеса; выделение предприятиям по льготной ставке кредитных средств; выдача льготных грантов и целевых займов субъектам промышленности; проведение республиканской лизинговой программы);

– меры по снижению налоговой нагрузки (отмена таможенных выплат и единого сбора при доставке товаров, которые напрямую связаны с реконструкцией объектов, а также с проведением восстановительных и строительных работ, выполненных в территориальных границах Республики; совокупность льгот на доставку сырья и товаров с целью стимулирования производственной деятельности субъектов промышленности; отмена патентных платежей для малого и среднего бизнеса; списание долговых обязательств по налоговым платежам);

– совокупность льгот по использованию субъектами промышленности земельных участков; льгота по выплате единого взноса в бюджет; возможность переноса срока выплат налоговых платежей в бюджет;

– меры по снижению административной нагрузки (мораторий на использование контрольно-кассовой техники на территории ДНР; перевозка по территории Республики нефти и нефтепродуктов осуществляются без оформления лицензии; некоторые лицензии автоматически продлевают своё действие; производственные субъекты, осуществляющие свою деятельность на освобождённых территориях ДНР, имеют возможность зарегистрироваться в упрощённом порядке);

– меры по уменьшению административных санкций (утверждение ограничений на взимания штрафов с субъектов промышленности);

– меры по сокращению мероприятий в контрольно-надзорной сфере (введение ограничений на систематическое проведение мероприятий по выявлению нарушений субъектом лицензионных условий; введение ограничений на организацию и проведение контрольных мероприятий в отношении производственных субъектов в целом);

– ограничения в отношении организаций, которые объявили себя банкротами, в частности, запрещено блокировать банковские счета организации-банкрота;

– меры по увеличению занятости населения (лицам, которые были мобилизованы, заработная плата начисляется с предоставлением субсидии от государства; оформление трудовых договоров в Республике производится в упрощённом формате; выделение субсидий на трудоустройство с целью снижения безработицы среди молодёжи; возможность получения трудового места временного характера; оказание содействия организациям в поиске трудовых кадров; введение программ переобучения рабочих кадров на бесплатной основе).

Таким образом, можно заключить, что роль государственной поддержки в управлении промышленным сектором стимулирует:

– экономическое развитие – государственная поддержка может способствовать стимулированию экономического роста через создание

благоприятной инвестиционной среды, обеспечение доступа к финансированию, содействие в разработке и реализации инноваций;

– конкурентоспособность – государственная поддержка может помочь промышленному сектору улучшить свою конкурентоспособность на мировом рынке через развитие инфраструктуры, обучение кадров, содействие в экспорте продукции;

– стабильность рынка – государственная поддержка может способствовать стабильности и предсказуемости национального промышленного сектора, что в свою очередь способствует устойчивому развитию экономики страны;

– социальные аспекты – государственная поддержка может помочь снизить уровень безработицы, обеспечить рабочие места и социальную защиту работников промышленного сектора.

В целом, государственная поддержка играет важную роль в управлении промышленным сектором, способствуя его развитию, конкурентоспособности и стабильности. Совершенствование направлений государственной поддержки должно быть направлено на повышение стимулирование экономического развития, повышение конкурентоспособности отечественных производителей, стабилизацию промышленного сектора и решение социальных задач.

Список использованных источников

1. Шилина, А. Н. Механизм формирования финансовой стабильности предприятий / А. Н. Шилина. – Текст : непосредственный // Торговля и рынок. – 2021. – № 3 (59). – С. 357-364. – EDN FTJGMU.

2. Арчикова, Я. О. Формирование и развитие инновационной деятельности в Донецкой Народной Республике / Я. О. Арчикова, В. Р. Борисенко. – Текст : непосредственный // Актуальные проблемы социально-гуманитарных исследований в экономике и управлении: сборник научных статей VIII всероссийской научно-практической конференции факультета отраслевой и цифровой экономики БГТУ, Брянск, 30 сентября 2022 года. – Брянск : Брянский государственный технический университет, 2023. – С. 9-14. – EDN GCDKTH.

3. Петрушевская, В. В. направления совершенствования экономической политики промышленного развития региона / В. В. Петрушевская, Н. С. Стружко. – Текст : непосредственный // Финансовый менеджмент. – 2023. – № 5. – С. 39-47. – EDN XSIQME.

4. В Республике установлены и действуют без малого полсотни мер поддержки предпринимательства / Алексей Половян. – Текст : электронный // Правительство ДНР [сайт]. – URL: <https://pravdnr.ru/news/v-respublike-ustanovleny-i-dejstvuyut-bez-malogo-polsotni-mer-podderzki-predprinimatelstva-aleksej-polovyan/> (дата обращения: 28.02.2024).

ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО УЧЁТА КАК БАЗОВАЯ ДОМИНАНТА МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ ПРЕДПРИЯТИЯ³

АРДАТЬЕВА Т.И.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры учёта и аудита

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. В статье рассмотрена экологическая составляющая управления устойчивым развитием предприятия. В результате проведенного исследования построен таблично-текстовый график документооборота по учёту расходов на природоохранную деятельность. Сделаны выводы о том, что условия частичной автоматизации учёта расходов не позволяют принимать своевременные и эффективные управленческие решения.

Ключевые слова: организация, экологический учёт, механизм управления, природоохранная деятельность, устойчивое развитие предприятия.

THE ORGANIZATION OF ENVIRONMENTAL ACCOUNTING AS THE BASIC DOMINANT MECHANISM FOR MANAGING THE SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF THE ENTERPRISE

ARDATIEVA T. I.,

Candidate of Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Accounting and Auditing

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The article considers the environmental component of managing the sustainable development of an enterprise. As a result of the conducted research, a tabular-text schedule of document flow for accounting for environmental activities was built. It is concluded that the conditions of partial automation of cost accounting do not allow making timely and effective management decisions.

Keywords: organization, environmental accounting, management mechanism, environmental protection, sustainable development of the enterprise.

На сегодняшний день современное экологическое состояние обязывает к анализу комплексной взаимосвязи природы с деятельностью организаций, так как продолжение производства и потребления ускоренными темпами ведёт к постепенному ухудшению природосберегающей ситуации во всём мире. Решение масштабной проблемы сохранения безопасной окружающей среды для

³ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Теоретико-методические подходы к управлению социально-экономическими процессами в условиях экономической нестабильности» (регистрационный номер 1023022500030-6), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

будущих поколений требует разработки научно-методических подходов к формированию эффективного механизма управления устойчивым развитием предприятий. Уровень качества информационного обеспечения оказывает непосредственное влияние на принятие эффективных управленческих решений природоохранного характера, от которых зависит не только интерес конкретного предприятия, но и выполнение социально-экономических задач охраны окружающей среды [1, с. 161].

В учебных изданиях, публикациях, монографиях, диссертационных исследованиях учёные-экономисты (Ю. Б. Емелин, И. И. Коваленко, Т. Б. Путивская, Ю. Ю. Соловьёв и другие) внесли значительный вклад в решение вопросов, связанных с формированием механизма управления устойчивым развитием предприятия. Например, Ю. Б. Емелин и Т. Б. Путивская изучили «основы построения современного механизма рационального природопользования в системе управления устойчивым развитием экономики» [2, с. 61]. И. И. Коваленко рассматривает «составляющие устойчивости предприятия», систематизирует их [3, с. 178], в том числе экологическую. Однако практическая деятельность промышленных предприятий Донецкого региона имеет потребность в дальнейших теоретических разработках относительно проблем организации экологического учёта для эффективного осуществления природоохранных мероприятий за счёт собственных средств предприятия. Цель исследования заключается в разработке графика документооборота по учёту расходов на природоохранную деятельность для формирования качественного информационного обеспечения управления устойчивым развитием предприятия. Деятельность угледобывающих предприятий Республики направлена на добычу подземным способом угольной продукции, что обуславливает повышенное негативное влияние на окружающую среду. Уже при строительстве и раскрытии шахтного поля изменяется рельеф местности, ландшафт, растительный и животный мир. Это значит, что экологическая проблема возникает сразу при создании нового предприятия [1, с. 161].

Необходимость поиска современных концептуальных подходов к решению проблем, связанных с природоохранной деятельностью отечественных предприятий угольной промышленности, становится всё более очевидной. Основным из таких путей признан рационально организованный учёт расходов на природоохранную деятельность, который является базовой доминантой механизма управления устойчивым развитием предприятий. Учёт расходов на природоохранную деятельность ведётся на основе документирования всех хозяйственных операций. Благодаря его построению можно достичь повышения качества документооборота за счёт уменьшения дублирования информации. Например, в период развития Советской эпохи теории и практики уделяли значительное внимание сетевым графикам документооборота. Его построение позволяло сократить маршрут, уменьшить дублирование информации, а значит облегчить труд учётного персонала в условиях частичной автоматизации учёта. Учитывая специфические особенности угледобывающей отрасли, разработан таблично-текстовый график документооборота по учёту расходов на природоохранную деятельность (далее – РПД) в условиях неполной автоматизации учёта (табл. 1).

Таблица 1

График документооборота по учёту расходов на природоохранную деятельность при условиях неполной автоматизации учёта

Исполнители Виды работ	Центры ответственности													Сроки обработки документа исполнителями (дата)	Отметка о выполнении											
	Начальник участка	Главный инженер	Технологическая служба	Маркшейдерская служба	Геологическая служба	Главный механик	Энергомеханическая служба	Материальный склад	Заместитель Д-ра по ЭФВ ¹	Отдел АСУТП ²	Отдел ЭПЦ ³	Отдел ОГиЗП ⁴	Отдел кадров			Централизованная бухгалтерия угольной шахты					ГУП ⁸					
																Расчётный отдел	Бухгалтер по учёту	Ведущий бухгалтер	Бухгалтер по учёту МЦ ⁶	Зам. главного бухгалтера	Заместитель ГБНУ ⁷	Главный бухгалтер	Директор шахты	Центральная бухгалтерия	Генеральный директор	
1	2	3			4	5	6	7			8	9					10	13		14	15	16				
1. Выписан счёт № 607 на получение спецодежды для шахтёров																								4 дня после получения		
2. Оформлена накладная, налоговая накладная на получение и отпуск МЦ																									В момент возникновения	
3. Составлен материальный отчёт																									Декада	
4. Отдел ЭПЦ контролирует нормы расходов, цен																									В момент возникновения	
5. Бухгалтер по учёту МЦ визирует материальный отчёт																									2 дня после составления	
6. При отклонении от допустимых норм электроэнергии, которую потребляет оборудование для очистки сточных вод, составлена сигнальная карта					2																				В момент возникновения	
7. Оформлен акт приёма-передачи																									//-//-//	
8. Начальник участка выписал наряды и передал для обработки	3																								Еженедельно	
9. Расчёт и начисление заработной платы																									1 и 2 пол. месяца	
10. Данные о заработной плате переданы в АСУТП																									17 (01-15) конец м-ца	

Продолжение табл. 1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	13	14	15	16
11. Другие структурные подразделения предоставляют первичные документы в бухгалтерскую службу								4					
12. Формирование контрольной ведомости по центрам расходов												По запросу	
13. Формирование аналитических регистров по учёту РПД												Ежемесячно	
14. Формирование сводной ведомости												Ежемесячно	
15. Формирование шахматной ведомости по счетам												Ежемесячно	
16. Составление журнала-ордера												Ежемесячно	
17. Формирование Главной Книги												Ежемесячно	
18. Составление финансовой отчётности												Ежегодно	
19. Предоставление финансовой отчётности в бухгалтерию ГУП												Ежегодно	
20. Составление сводной финансовой отчётности ГУП												Ежегодно	
21. Передача документов в архив (текущий / постоянный)												Согласно законодательству	

¹ Заместитель директора по экономическим и финансовым вопросам.

² Автоматизированная служба управления технологическим процессом.

³ Отдел по экономики, планированию и ценообразованию.

⁴ Отдел организации труда и заработной платы.

⁵ Бухгалтер по учёту основных средств.

⁶ Бухгалтер по учёту материальных ценностей.

⁷ Заместитель главного бухгалтера по налоговому учёту.

⁸ Государственное унитарное предприятие.

Согласно табл. 1, ответственные за центры расходов обязаны предоставлять документы в бухгалтерскую службу в соответствии с указанными сроками. С помощью сплошных стрелок показан маршрут, а стрелки с пунктиром обозначают контрольные функции. Таблично-текстовый график документооборота по учёту расходов на природоохранную деятельность составлен по разным видам работ и исполнителям. Каждый центр ответственности является исполнителем, который отвечает за конкретный вид работ. В графике отражены центры ответственности как на угольных шахтах, так и на предприятии угольной промышленности. Представители структурных подразделений угольной шахты от главного бухгалтера централизованной бухгалтерии получают копию данного графика документооборота.

Таким образом, в результате проведенного исследования разработан таблично-текстовый график документооборота, который является приложением к Положению об учётной политике предприятия. Однако при условиях неполной автоматизации учёта бухгалтерия не имеет возможности своевременно предоставить руководству необходимую информацию по запросу. В свою очередь, это влияет на своевременность принятого управленческого решения. В данном графике при попытках получения информации по запросу возникает её дублирование, увеличивается время на обработку каждого документа, что задерживает процесс их движения в целом. Поэтому учёт расходов требует комплексной автоматизации. Направлением дальнейших исследований является построение графика документооборота при условиях полной автоматизации учёта и сравнение его с вышеописанным графиком.

Список использованных источников

1. Рассулова, Н. В. Организация учёта расходов по центрам ответственности на предприятиях угольной промышленности / Н. В. Рассулова, Т. И. Ардатьева. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ ГОУ ВПО «ДонАУиГС» Серии «Финансы, учёт, аудит». Вып. 11. – Донецк, 2018. – С. 160-169.

2. Емелин, Ю. Б. Основы современного механизма рационального природопользования в системе управления устойчивым развитием экономики / Ю. Б. Емелин, Т. Б. Путивская. – Текст : электронный // Аграрный Научный журнал. – 2014. – № 9. – С. 61-63. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=22089900>.

3. Коваленко, И. И. Организационно-экономический механизм управления устойчивым развитием предприятия с учётом производственного риска / И. И. Коваленко, А. С. Соколицын. – Текст : электронный // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. – 2019. – Т. 12. – № 6. – С. 174-188. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsionno-ekonomicheskii-mehanizm-upravleniya-ustoychivym-razvitiem-predpriyatiya-s-uchetom-proizvodstvennogo-riska>.

УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ В ФИНАНСОВОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ⁴

АРЧИКОВА Я.О.,

*канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры финансов*

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Исследование посвящено управлению инновациями в финансовом секторе экономики. В работе рассматривается определение инноваций в финансовой сфере, их значимость для развития отрасли, а также цели и задачи управления инновациями. Особое внимание уделяется методам управления инновациями, таким как идентификация потребностей клиентов, создание инновационной культуры, партнёрство с технологическими стартапами и использование цифровых технологий. На основе анализа практик управления инновациями в финансовом секторе предлагаются рекомендации по успешному внедрению инноваций в финансовую организацию.

Ключевые слова: инновации, методы управления инновациями, управление, финансовый сектор, экономика.

INNOVATION MANAGEMENT IN FINANCIAL ECONOMIC SECTOR

ARCHIKOVA Y.O.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Finance*

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The study is devoted to innovation management in the financial sector of the economy. The paper examines the definition of innovation in the financial sector, its significance for the development of the industry, as well as the goals and objectives of innovation management. Particular attention is paid to innovation management techniques such as identifying customer needs, creating an innovation culture, partnering with technology start-ups and leveraging digital technologies. Based on an analysis of innovation management practices in the financial sector, recommendations are offered for the successful implementation of innovations in a financial organization.

Keywords: innovation, innovation management methods, management, financial sector, economics.

⁴ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Управление инновациями имеет особенно большое значение для финансовой сферы, так как этот сектор является одним из наиболее конкурентных и динамично развивающихся. Знание и применение новейших технологий и методов работы позволяет финансовым организациям оставаться на шаг впереди конкурентов, повышать качество услуг и улучшать процессы. В рыночной экономике, чтобы не отставать от конкурентов, руководителю недостаточно иметь хороший продукт, также необходимо тщательно следить за появлением новых технологий и планировать их внедрение в своей компании [1].

Инновация является конечным результатом внедрения инноваций для обновления объекта управления и получения экономического и научно-технического эффекта развития [2]. Инновации и новые технологии являются своего рода движущей силой, способствующей экономическому росту в странах. Переход к инновационной модели развития становится приоритетом для многих стран, поскольку возможен на основе формирования национальной инновационной системы, которая способна перевести национальную экономику в режим интенсивного инновационного развития [3].

Инновации в финансовом секторе – это новые технологии, методы и подходы, применяемые для улучшения услуг, процессов и продуктов в области финансов. Инновации могут включать в себя различные аспекты, такие как цифровизация, блокчейн технологии, искусственный интеллект, финтех-платформы и многое другое. Они позволяют улучшить эффективность, удобство, безопасность и доступность финансовых услуг для клиентов и компаний. Оценка эффективности инноваций в финансовом секторе является важным компонентом успешной стратегии развития компаний. Существует ряд методов оценки, которые могут помочь определить степень успешности внедрения инноваций в финансовой отрасли:

- финансовые показатели – один из наиболее распространённых способов оценки эффективности инноваций;
- ключевые показатели эффективности – используются для измерения достижения определённых целей и показателей производительности;
- оценка удовлетворённости и отзывов клиентов – получение обратной связи от клиентов позволяет оценить, насколько инновации соответствуют их потребностям и как они оценивают их полезность;
- сравнение с конкурентами – анализ результатов и успешности внедрения инноваций, сравнивая с конкурентами в отрасли, также может быть полезным методом оценки эффективности.

Управление инновациями в финансовом секторе экономики играет ключевую роль в обеспечении конкурентоспособности компаний и развитии индустрии в целом. Появление новых технологий, изменение потребностей клиентов и конкуренция на рынке требуют постоянных изменений и адаптаций со стороны компаний. Для успешного управления инновациями в финансовом секторе необходимо:

– анализировать тенденции рынка и изменения потребностей клиентов. Компании должны постоянно мониторить рыночную среду и понимать, какие инновации могут привести к улучшению предлагаемых услуг и увеличению конкурентоспособности;

– инвестировать в исследования и разработки. Разработка новых продуктов и услуг требует значительных инвестиций в исследования и разработки. Компании должны быть готовы вкладывать средства в инновации, чтобы оставаться конкурентоспособными;

– стимулировать инновационную культуру в организации. Работники должны быть мотивированы и поддерживать идеи по внедрению новых технологий и методов работы. Компании должны создавать условия для творчества и инноваций среди своих сотрудников;

– сотрудничать с внешними партнёрами. Для успешного внедрения инноваций компании могут сотрудничать с внешними партнёрами, такими как стартапы, инновационные центры или университеты. Это позволит использовать внешние знания и опыт для создания инновационных продуктов;

– постоянно оценивать эффективность инноваций. Компании должны оценивать результаты внедрения новых технологий и методов работы, чтобы понимать их эффективность и вносить коррективы в случае необходимости.

В целом, управление инновациями в финансовом секторе играет важную роль в формировании конкурентных преимуществ и обеспечении устойчивого развития отрасли. Развитие инноваций в финансовой сфере должно быть направлено на повышение качества услуг, удовлетворение потребностей клиентов и адаптацию к изменяющимся условиям рынка.

Список использованных источников

1. Петрушевская, В. В. Разработка инновационной политики предприятия как элемента финансовой стратегии / В. В. Петрушевская, К. В. Шарый. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Финансы, учёт, аудит». – 2021. – № 3 (23). – С. 158-171. – DOI 10.5281/zenodo.5782766. – EDN DLVEFY.

2. Гордеева, Н. В. Инновационная стратегия развития предприятий угольной промышленности / Н. В. Гордеева. – Текст : непосредственный // Экономика. Наука. Инноватика: Материалы II международной научно-практической конференции приуроченной 100-летию ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет», Донецк, 19 марта 2021 года. – Донецк : Донецкий национальный технический университет, 2021. – С. 144-146. – EDN OGBPNL.

3. Одинцова, Н. А. Финансовое обеспечение инновационной деятельности корпораций / Н. А. Одинцова, Я. В. Сажникова. – Текст : непосредственный // Модернизация российского общества и образования: новые экономические ориентиры, стратегии управления, вопросы правоприменения и подготовки кадров: Материалы XXIII национальной научной конференции (с международным участием), Таганрог, 15-16 апреля 2022 года. – Таганрог : Таганрогский институт управления и экономики, 2022. – С. 149-152. – EDN НКТПJL.

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ КАК ДРАЙВЕР СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

АФЕНДИКОВ Ю.П.,

*Депутат Народного Совета Донецкой Народной Республики,
Председатель комитета по бюджету, финансам и налоговой политике,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В данном исследовании рассматривается реализация и правовое регулирование особых экономических зон в РФ. Анализируется процесс становления особой экономической зоны в Донецкой Народной Республике (ДНР), выделены некоторые вопросы действия налоговых преференций в рамках свободной экономической зоны в ДНР. Рассматривается реализация и правовое регулирование особых экономических зон в РФ, а также исследуется их дальнейший вектор движения.

Ключевые слова: управление, развитие, свободная экономическая зона, преференции, налоговые льготы.

THE FUNCTIONING OF THE FREE ECONOMIC ZONE IN THE DONETSK PEOPLE'S REPUBLIC AS A DRIVER OF THE SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REGION

AFENDIKOV Yu.P.,

*Deputy of the People's Council of the Donetsk People's Republic,
Chairman of the Committee on Budget, Finance and Tax Policy,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. This study examines the implementation and legal regulation of special economic zones in the Russian Federation. The process of formation of a special economic zone in the Donetsk People's Republic (DPR) is analyzed, some issues of tax preferences within the framework of the free economic zone in the DPR are highlighted. The article considers the implementation and legal regulation of special economic zones in the Russian Federation, as well as their further vector of movement.

Keywords: management, development, free economic zone, preferences, tax benefits.

Территория страны является пространственной основой для развития её национальной экономики, где сосредотачиваются доступные ресурсы и осуществляются важнейшие социально-экономические процессы. Чем больше площадь страны, тем более масштабные становятся задачи по сохранению её

территориальной целостности и обеспечению эффективной интеграции социально-экономического пространства.

Свободные экономические зоны играют ключевую роль в современной международной экономической интеграции, способствуя ускорению финансовых потоков как внутри страны, так и за её пределами. Они способствуют обмену технологиями и ресурсами, а также установлению важных экономических связей между различными странами.

Правовое регулирование любых решений и действий в отношении особых экономических зон в России производится исходя из ФЗ № 116-ФЗ от 22.07.2005 «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» [1]. В той же статье первой главы дано определение особой экономической зоны с юридической точки зрения, содержащее список ключевых характеристик, применимых в контексте Российской Федерации. Суть его заключается в следующем: «Особая экономическая зона представляет собой часть территории Российской Федерации, определённая Правительством Российской Федерации, где действует специальный режим для осуществления предпринимательской деятельности, а также может применяться процедура свободной таможенной зоны» [4].

По данным Министерства экономического развития, в настоящее время в Российской Федерации действует 53 особых экономических зон (20 из них созданы за последние три года). Среди них 26 относятся к промышленно-производственному типу, 7 – к технико-внедренческим, 10 – к туристско-рекреационным и 2 – к портовым. За время существования ОЭЗ было зарегистрировано 993 резидента, включая 140 компаний с участием иностранного капитала из 42 стран мира. Общий объём заявленных инвестиций составил более 1,64 трлн рублей, а вложенных инвестиций – более 738 млрд рублей. Эти проекты создали около 58 тысяч рабочих мест и привнесли порядка трехсот миллиардов рублей в виде налоговых платежей, таможенных отчислений и страховых взносов.

Первые особые экономические зоны появились в России 21 декабря 2005 года, среди них были «Алабуга» и «Санкт-Петербург». Туристические и портовые ОЭЗ можно считать наиболее специфическими из-за их территориального фактора. Самой крупной и эффективной туристско-рекреационной ОЭЗ является «Байкальская Гавань» (табл. 1).

Существует ряд проблем при организации систем экономической безопасности во взаимодействии с ОЭЗ в России, связанных в основном с несогласованностью и несистематичностью распределения зон ответственности между уполномоченными государственными органами, контролирующими деятельность резидентов и управляющих компаний ОЭЗ. Отсутствие чётких границ ответственности часто приводит к конфликтам в сфере регулирования из-за наложения противоречащих норм, установленных различными уровнями управления, а также создаёт пробелы, способствующие теневой экономике.

Свободная экономическая зона для Донецкой Народной Республики – это территория в пределах границ которой действует особый режим осуществления предпринимательской и иной деятельности и применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны [2].

Таблица 1

Перечень наименований особых экономических зон Российской Федерации по типам [3]

Тип	Наименования
Промышленно-производственный	«Алабуга», «Липецк», «Тольятти», «Титановая долина», «Ступино Квадрат», «Центр», «Кулибин», «Моглино», «Калуга», «Лотос», «Узловая», «Орёл», «Кашира», «Грозный», «Алга», «Доброград-1», «Максимиха», «Авангард», «Красноярская технологическая долина», «Оренбуржье», «Новгородская», «Иваново», «Стабна», «Третий полюс», «Усть-Луга», «Пермь»
Технико-внедренческий	«Дубна», «Санкт-Петербург», «Томск», «Технополис Москва», «Исток», «Иннополис», ОЭЗ в Саратовской области
Туристско-рекреационный	«Байкальская гавань», «Бирюзовая Катунь», «Завидово», «Ворота Байкала», «Архыз», «Ведучи», «Эльбрус», «Матлас», «Армхи и Цори», «Мамисон»
Портовый	«Ульяновск», «Оля»

Так, для резидентов свободной экономической зоны установлены следующие налоговые льготы и преференции:

1. Налог на прибыль – на 10 лет установлена нулевая ставка по налогу на прибыль в части зачисления в федеральный бюджет в отношении прибыли от реализации инвестиционного проекта в свободной экономической зоне (п. 1.7-1 ст. 284 НК РФ). При этом, согласно Закону Донецкой Народной Республики от 29 декабря 2023 года № 42-РЗ «Об установлении налоговой ставки налога на прибыль для организаций – участников свободной экономической зоны на территории Донецкой Народной Республики», ставки налога на прибыль в части зачисления в бюджет Республики установлены в следующих размерах:

- 0% в течение первых 3-х налоговых периодов;
- 5% с 4-го по 9-ый налоговые периоды;
- 13,5% с 10-го налогового периода.

Следует отметить, что данные налоговые ставки применяются в отношении прибыли, полученной от реализации инвестиционного проекта в свободной экономической зоне на территории Донецкой Народной Республики, информация о котором содержится в инвестиционной декларации, при условии ведения налогоплательщиком отдельного учёта доходов (расходов), полученных (произведённых) при реализации каждого инвестиционного проекта в свободной экономической зоне на территории Донецкой Народной Республики, и доходов (расходов), полученных (произведённых) при осуществлении иной хозяйственной деятельности.

Кроме того, в рамках свободной экономической зоны действует ускоренная амортизация в отношении основных средств с коэффициентом 2

(пп. 3 п. 1 ст. 259 НК РФ). Вне свободной экономической зоны ставка налога на прибыль установлена в размере 20%.

2. Страховые взносы – 7,6% – в течение 5 лет, при условии выполнения среднеквартальных показателей: средней численности и средней заработной платы (пп. 22 п. 1, п. 17 ст. 427, п. 13 ст. 193, пп. 22 п. 1 ст. 342 НК РФ). Вне свободной экономической зоны ставка страховых взносов установлена на уровне 30%.

3. Акциз на жидкую сталь – 0% – в течение 5 лет, при условии выполнения среднеквартальных показателей: средней численности и средней заработной платы (пп. 22 п. 1, п. 17 ст. 427, п. 13 ст. 193, пп. 22 п. 1 ст. 342 НК РФ).

4. Налог на добычу полезных ископаемых на уголь и железную руду – 0 р. – начиная с 6 года льготы предоставляются в пределах объёма осуществлённых капитальных вложений (пп. 22 п. 1, п. 17 ст. 427, п. 13 ст. 193, пп. 22 п. 1 ст. 342 НК РФ).

5. Налог на имущество – 0% – в течение 10 лет с момента принятия каждого объекта имущества на учёт (п. 26 ст. 381 НК РФ).

6. Земельный налог – 0% – сроком на 3 года с месяца возникновения права собственности на каждый земельный участок (п. 12 ст. 395 НК РФ).

Таким образом, свободная экономическая зона представляет широкий перечень налоговых льгот для участников, которые они могут использовать на весь период реализации договора об осуществлении деятельности в рамках свободной экономической зоны. Предоставленные льготы позволят модернизировать предприятия, а также улучшить условия проживания граждан, в том числе путём создания новых рабочих мест.

Также следует отметить, что Комитетом Народного Совета по бюджету, финансам и налоговой политике проводится мониторинг исполнения как федерального законодательства, так и регионального законодательства, касающегося особенностей налогообложения в свободной экономической зоне в целях выявления сложностей в правоприменении и его усовершенствования. Основной рекомендацией является необходимость пересмотра нормативно-правового аспекта регулирования всех областей, связанных с особыми экономическими зонами. Важно чётко определить зоны ответственности и установить эффективные механизмы контроля, надзора и регулирования. Ключевым уровнем воздействия должны стать уполномоченные региональные органы власти, так как они способны быстрее реагировать на изменения, чем федеральные органы, и при этом не имеют прямых финансово-экономических интересов в деятельности ОЭЗ. Это также поможет устранить большую часть незаконной деятельности.

Во вторую очередь необходимо установить обновлённую единую нормативно-правовую базу, которая позволит местным властям и администрациям ОЭЗ определять направления развития и общие рамки. Предоставление федеральными властями пространства для реализации инициатив со стороны регионов и управляющих компаний ОЭЗ поможет разрешить противоречия и спорные ситуации, а также привести правовое

обеспечение к более актуальной форме, учитывая современные вызовы, риски и угрозы.

Список использованных источников

1. Об особых экономических зонах в Российской Федерации: Федеральный Закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ с изм. и доп. в ред. от 04.11.2022. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_54599/?ysclid=lwktqjyeim434410177. – Текст : электронный.

2. О свободной экономической зоне на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области: Федеральный Закон от 20 июня 2023 г. – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/document/0001202306240004?ysclid=lwktshj3yc274297867>. – Текст : электронный.

3. Третьяков, Г. А. Общая характеристика особых экономических зон в Российской Федерации / Г. А. Третьяков. – Текст : непосредственный // Актуальные проблемы административного, финансового и информационного права в России и за рубежом. Материалы межвузовской научной конференции на базе кафедры административного и финансового права Юридического института Российского университета дружбы народов. Российский университет дружбы народов. – Москва, 2021. – С. 132-139.

4. Чернявская, С. А. Формирование оценки эффективности управления особыми экономическими зонами / С. А. Чернявская, О. Ю. Непочатых, Д. Ш. Мусостова. – Текст : непосредственный // Вестник Академии знаний. – 2022. – № 52 (5). – С. 315-319.

РИСКИ ВНЕДРЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЕНИИ ФИНАНСАМИ

АФЕНДИКОВА Е.Ю.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры финансов

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. В работе представлены основные концептуальные подходы к толкованию понятий «риск», «бюджетный риск». Проанализированы затраты на развитие цифровой экономики, рассмотрен опыт г. Санкт-Петербурга по внедрению цифровых технологий в управлении финансами. Выделены риски цифровизации бюджетных отношений.

Ключевые слова: бюджетные риски, цифровизация, неопределённость, затраты, управление.

THE RISKS OF INTRODUCING DIGITAL TECHNOLOGIES IN FINANCIAL MANAGEMENT

AFENDIKOVA E.Yu.,

Candidate of Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Finance

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The paper presents the main conceptual approaches to the interpretation of the concepts of «risk» and «budget risk». The costs of developing the digital economy are analyzed, the experience of St. Petersburg on the introduction of digital technologies in financial management is considered. The risks of digitalization of budgetary relations are highlighted.

Keywords: budget risks, digitalization, uncertainty, costs, management.

В настоящее время цифровые технологии уже тесно интегрированы в нашу повседневную жизнь. Без использования современных IT-решений и автоматизации процессов практически невозможно представить работу в различных областях. Поэтому неудивительно, что цифровые технологии активно внедряются и в бюджетные процессы. Прогресс в этом направлении помогает отдельным регионам успешно функционировать и развиваться.

Следовательно, цифровизация бюджетных отношений направлена, с одной стороны, на повышение эффективности расходов бюджетов всех уровней, а с другой – на повышение качества предоставления государственных и муниципальных услуг. Целью исследования является выделение рисков внедрения цифровых технологий в управлении финансами, их анализ и разработка направлений по минимизации негативных последствий. В исследовании Ханиной Е. В. [4] под бюджетным риском понимается вероятностная ситуация, которая может привести к нарушению стабильности бюджетной системы и зависит от действий или бездействий участников бюджетного процесса. Это определение имеет свои преимущества: во-первых, учитывается вероятностная природа события, что позволяет провести количественную оценку риска, во-вторых, акцентируется на возможности участников процесса влиять на ход ситуации в лучшую сторону, что делает бюджетный риск управляемым. Под риском в общем смысле понимается воздействие неопределённости на достижение поставленных целей. Например, развитие и цифровизация финансового рынка подвержены различным видам рисков, таким как рыночные, инфляционные, политические и другие [1].

Санкт-Петербург является лидером во внедрении цифровых технологий в управлении финансами. Комитет финансов города активно работает над проектами цифровой трансформации городского хозяйства с целью создания единой цифровой платформы для более эффективного управления на основе достоверных данных. В рамках этой цифровой платформы уже работают две

информационные системы, в том числе система исполнения бюджетного процесса «электронное казначейство» и информационно-аналитическая система бюджетного учёта «облачная бухгалтерия».

Также в развитие механизмов, заложенных в конце 2022 года, был сформирован информационный ресурс «Реестр контрагентов Санкт-Петербурга». Он агрегирует информацию обо всех юридических лицах и индивидуальных предпринимателях, взаимодействующих с бюджетом Санкт-Петербурга, позволяет составлять портрет контрагента и минимизировать риск получения мер государственной поддержки предпринимателей, имеющих признаки недобросовестных. Состав национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» отражает необходимость цифрового равенства и комплексного подхода в развитии сектора информационно-коммуникационных технологий [2].

В конце 2023 года программа «Цифровая экономика Российской Федерации» достигла выполнения на уровне 95,8%, израсходовав при этом 132,3 млрд рублей из общей суммы в 138,1 млрд рублей. Осталось не использованными около 5,8 млрд рублей. Согласно отчёту Минфина РФ от 17 января 2024 года, в рамках программы было выполнено 8 федеральных проектов, из которых 3 завершены полностью: «Нормативное регулирование цифровой среды», «Цифровые технологии» и «Развитие кадрового потенциала ИТ-отрасли». На эти проекты было выделено соответственно 13,5 млрд рублей, 17,9 млрд рублей и 10,9 млрд рублей. Табл. 1 представляет затраты на развитие цифровой экономики за период 2017-2022 годов.

Таблица 1

Затраты на развитие цифровой экономики (миллиарды рублей)

Виды затрат	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Валовые внутренние затраты на развитие цифровой экономики	3324	3795	4094	4063	4848	5152
Внутренние затраты организаций на создание, распределение и использование цифровых технологий и связанных с ними продуктов и услуг	1739	1953	2453	2262	2947	3199
Затраты домохозяйств на использование цифровых технологий и связанных с ними продуктов и услуг	1210	1397	1641	1801	1901	1953

Валовые внутренние затраты на развитие цифровой экономики по отношению к ВВП России в 2023 году снизились до 3,4% с 3,6% в 2022 г. В сегменте бизнеса и госсектора доля снизилась с 2,2% до 2,1%, а расходы домашних хозяйств на использование цифровых технологий и связанных с ними товаров и услуг по отношению к ВВП страны уменьшились с 1,4% до 1,3% [3].

Цифровизация бюджетных отношений имеет ряд преимуществ, таких как увеличение эффективности и прозрачности управления финансами, уменьшение бюрократии и повышение уровня безопасности данных.

Однако этот процесс также сопряжён с определёнными рисками (рис. 1).



Рис. 1. Риски цифровизации бюджетных отношений

Кибератаки и утечки данных: цифровизация бюджетных отношений может увеличить вероятность кибератак и утечек конфиденциальных данных. Недостаточная защита информации может привести к утечке финансовой информации и нанести ущерб бюджетным организациям.

Технические сбои: неполадки в работе программного обеспечения или аппаратных средств могут привести к недоступности данных или ошибкам в их обработке. Это может привести к задержкам в работе бюджетных организаций и возможности потери финансовой информации.

Зависимость от технологий: цифровизация увеличивает зависимость бюджетных организаций от технологий, их обслуживание и обновление требует дополнительных затрат и специалистов. Необходимость обучения персонала и поддержания инфраструктуры может быть сложной задачей для организаций с ограниченным бюджетом. Отказ от бумажных документов: переход к электронному документообороту и отказ от бумажных носителей информации может создать проблемы с доступом к данным в случае недоступности цифровых устройств или программного обеспечения.

Недоступность для некоторых групп населения: цифровизация бюджетных отношений может создать барьеры для некоторых групп населения, таких как пенсионеры или малообеспеченные граждане, которые не имеют доступа к цифровым технологиям. В целом, рисками цифровизации бюджетных отношений можно управлять с помощью правильной стратегии

кибербезопасности, обучения персонала, регулярного обновления технологий и учёта потребностей всех групп населения при внедрении цифровых инноваций.

Для успешного управления рисками цифровизации бюджетных отношений необходимо принимать следующие меры:

- оценка рисков: проведение анализа возможных угроз и определение вероятности их возникновения;
- разработка стратегии управления рисками: определение целей, задач и методов минимизации рисков при цифровизации бюджетных отношений;
- обучение персонала: обучение сотрудников правилам безопасности в цифровой среде и методам предотвращения рисков;
- защита данных: установление надёжных систем защиты информации от несанкционированного доступа;
- разработка регуляторной базы: создание нормативных документов и правил в области цифровизации бюджетных отношений;
- мониторинг и анализ: постоянный мониторинг рисков и анализ эффективности принятых мер управления рисками;
- внедрение инноваций: использование новейших технологий и усовершенствование системы управления рисками.

Соблюдение данных мер поможет минимизировать риски при цифровизации бюджетных отношений и обеспечит успешное и безопасное внедрение цифровых технологий в финансовой сфере.

Список использованных источников

1. Масленников, В. В. Цифровые валюты: концептуализация рисков и возможности регулирования / В. В. Масленников, А. В. Ларионов. – Текст : непосредственный // Мир новой экономики. – 2021. – Т. 15. – № 4. – С. 16-28.

2. Петрушевская, В. В. Управление государственными финансами: проблемы вертикального взаимодействия / В. В. Петрушевская, И. В. Дмитров. – Текст : непосредственный // Международный журнал «Проблемы теории и практики управления». – 2022. – № 4. – С. 206-224.

3. Финансирование национального проекта «Цифровая экономика». – URL: <https://www.tadviser.ru/index.php/> (дата обращения: 03.05.2024). – Текст : электронный.

Ханина, Е. В. Бюджетные риски: подходы к определению и классификации / Е. В. Ханина. – Текст : электронный // The Newman in Foreign policy. – 2020. – № 52 (96). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/byudzhetye-riski-podhody-k-opredeleniyu-i-klassifikatsii> (дата обращения: 03.05.2024).

**ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ПРОМЫШЛЕННОСТИ ДНР**

БАЛАШОВА Р.И.,

*главный научный сотрудник отдела финансово-экономических исследований
ГБУ «Институт экономических исследований»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;*

ГРЕБЕНКОВА Е.А.,

*выпускник аспирантуры
ГБУ «Институт экономических исследований»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В работе рассмотрены теоретические и научно-методические подходы к формированию организационно-экономического механизма экономического роста. Предложена модель такого механизма и получила развитие категория «организационно-экономический механизм экономического роста сферы промышленности» как многоуровневое понятие, рекомендован аналитический подход к выбору приоритетных направлений инновационного развития промышленности ДНР.

Ключевые слова: организационно-экономический механизм, инновационное развитие, сфера промышленности, экономический рост.

**THE ORGANIZATIONAL AND ECONOMIC MECHANISM OF THE
ECONOMIC GROWTH OF THE DPR INDUSTRY**

BALASHOVA R.I.,

*Senior Researcher of the Department of Financial and Economic Research
SBI «Institute of Economic Research»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

GREBENNIKOVA E.A.,

*Graduate of postgraduate studies
SBI «Institute of Economic Research»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The paper considers theoretical and scientific and methodological approaches to the formation of an organizational and economic mechanism of economic growth. A model of such a mechanism has been proposed and the category «organizational and economic mechanism of economic growth of the industrial sector» has been developed as a multi-level concept, an analytical approach to choosing priority areas of innovative development of the DPR industry has been recommended.

Keywords: organizational and economic mechanism, innovative development, industrial sectors, economic growth.

В современной экономике формирование организационно-экономического механизма экономического роста показывает, что одним из определяющих факторов этого процесса являются стабильные тенденции инновационного развития промышленности. Основным результатом достижения этих целей является экономическое развитие, которое обеспечивает формирование механизма и оптимизирует его влияние на эффективность промышленной сферы [1]. Этот процесс базируется на инновационной основе и применении совокупности инновационных возможностей для развития отраслей промышленности.

Актуальность исследования данной проблемы подтверждается необходимостью решения ряда теоретических, методических и практических задач при формировании организационно-экономического механизма в условиях технологической, управленческой и цифровой активности.

Для экономики Донецкой Народной Республики достижение социально-экономического роста сопряжено с инновационным развитием на основе формирования организационно-экономического механизма. Научно-методические и аналитические подходы к инновации, её роли и функциям в обеспечении экономического роста неоднократно рассматривались учёными различных школ и направлений, и нашли отражение в научных работах К. Маркса [2], Ж. Б. Сэя [3], Й. Шумпетера [4].

В результате аналитической оценки данной проблемы установлено, что вопросы концептуального подхода к формированию институтов развития инновационной экономики рассмотрены авторами Е. Н. Лошинской [5], Т. Ивановой [6], А. Кравченко [7], А. Квартинной [8], Е. А. Гребенковой [7; 8]. Однако, несмотря на глубокое изучение, имеется необходимость в разработке, модели и научно-методического подхода к формированию инновационной политики и направленности организационно-экономического механизма экономического роста промышленной сферы на всех уровнях.

Анализ показал, что в промышленную сферу Донецкой Народной Республики необходимо внедрение инновационных проектов, быстрая окупаемость вложенного и накопление нового капитала, улучшение инновационных стандартов территории. Для повышения эффективности и инновационного развития субъектов промышленности формирование механизма должно строиться на принципах его стимулирования.

Мониторинг роли, значения и эффективности формирования и применения организационно-экономического механизма на микроуровне позволяет внести объективные изменения и определить его новые пределы, раскрыть сущность инновационной составляющей и показать связь её когнитивных свойств с его внутренними составляющими. При проведении диагностики следует учитывать, что оценка её методов и инструментов даст возможность выявить перспективные направления с целью дальнейшего

совершенствования процессов управления инновационным развитием и повышением эффективности экономики ДНР. Базовыми для повышения инновационной эффективности организационно-экономического механизма можно выделить цифровую, экономическую, финансовую, ресурсную, управленческую и инновационную составляющие.

Исследование отраслевого развития, модернизации и совершенствования научно-технической и производственно-технологической базы, организационно-экономической структуры промышленной сферы способствовали дальнейшему развитию категории (рис. 1) «организационно-экономический механизм экономического роста сферы промышленности», который характеризуется как многоуровневое понятие.

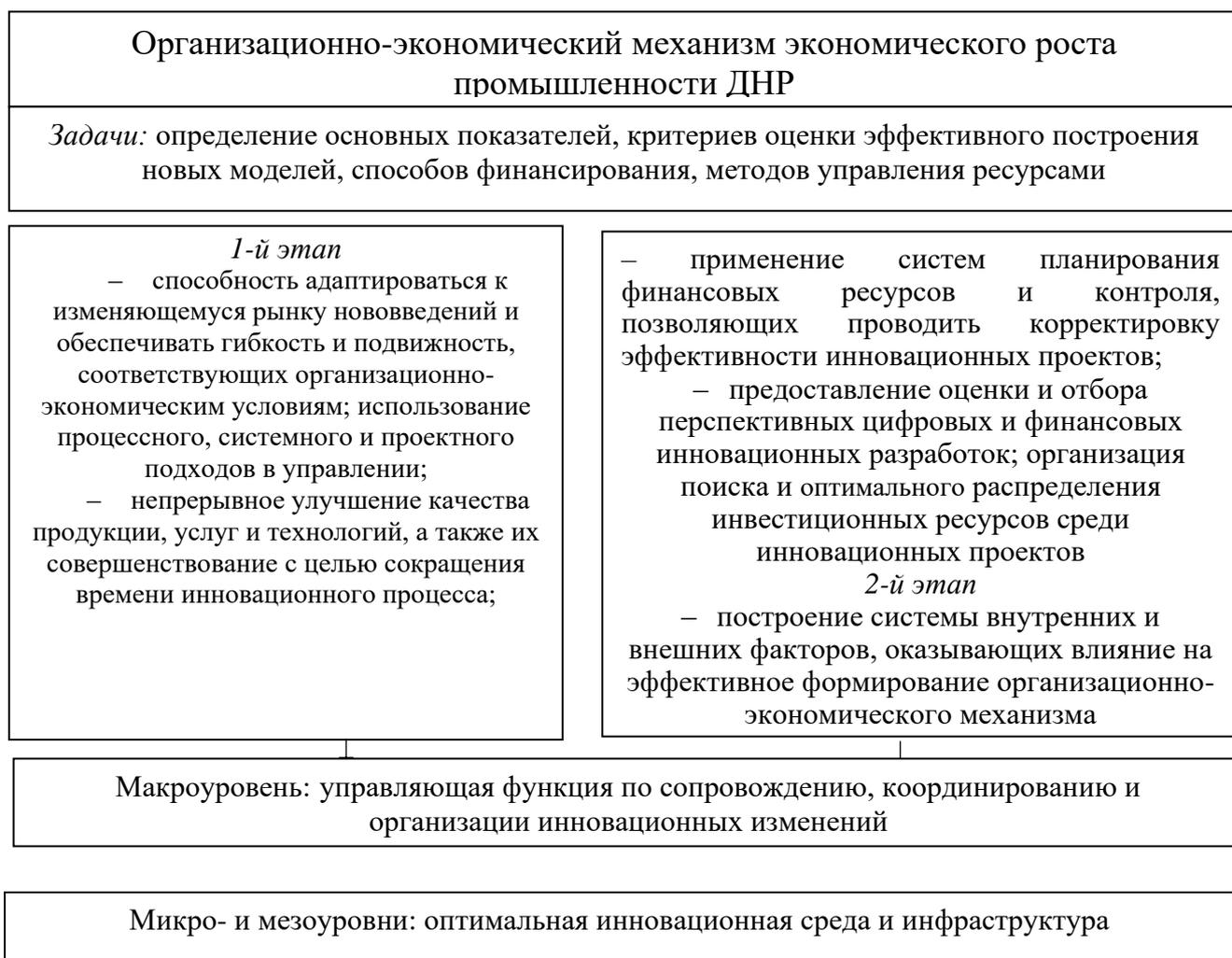


Рис. 1. Организационно-экономический механизм экономического роста промышленности ДНР: задачи, этапы, уровни формирования

Для модернизации оборудования и технологий субъектов предпринимательства в качестве приоритетных рассматриваются инновационные наукоёмкие отрасли и производства. Их развитие обеспечивается притоком средств, что определяет первостепенную роль привлечения инвестиций. В ходе оценки методов и инструментов



целесообразно представить цифровые, финансовые и организационные методы, реализация которых достигается с помощью таких инструментов, как цифровая реклама, мобильные и вычислительные инновации, инвестиции в сферу финансовых технологий, прямые и венчурные инвестиции на основе цифровой трансформации.

В результате исследования установлено, что общегосударственный и отраслевой уровни инновационного управления зависят от вида отрасли и её специфики, в которых предусматриваются формы и методы государственного стимулирования и поддержки инновационного развития. Определение эффективности формирования организационно-экономического механизма экономического роста представляет собой результат деятельности субъекта, способного максимально использовать и наращивать свои инновационные показатели. Это обеспечит создание инновационной инфраструктуры, расширение форм взаимодействия и развитие отраслей экономики ДНР.

Список использованных источников

1. О промышленной политике в Российской Федерации: Федеральный закон от 31.12.2014 г. № 488-ФЗ; принят Государственной Думой 16 декабря 2014 г., одобрен Советом Федерации 25 декабря 2014 г. – URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/39299>. – Текст : электронный.

2. Маркс, К. Сочинения / К. Маркс, Ф. Энгельс. – Москва : ГИПЛ. – 1960. – Т. 23. – 918 с. – Текст : непосредственный.

3. Сэй, Ж.-Б. Трактат по политической экономии. Экономические софизмы. Экономические гармонии. Сост., вступ. ст. и коммент. М. К. Бункиной и А. М. Семёнова. – Москва : Дело, 2000. – 232 с. – Текст : непосредственный.

4. Шумпетер, Й. А. Теория экономического развития. Капитализм, социализм и демократия / Й. А. Шумпетер; [предисл. В. А. Антонова; пер. с нем. В. С. Антонова и др.]. – Москва : «Эксмо», 2007. – 864 с. – Текст : непосредственный.

5. Лошинская, Е. Н. Актуальные проблемы цифровой трансформации малого и среднего бизнеса / Е. Н. Лошинская. – Текст : непосредственный // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2024. – Т. 1. – № 2 (143). – С. 103-109.

6. Иванова, Т. Л. Особенности стратегического планирования в контексте региональной экономической системы / Т. Л. Иванова. – Текст : непосредственный // XXII Национальная научная конференция с международным участием: Модернизация России: приоритеты, проблемы, решения. Россия: тенденции и перспективы развития, 14-16 февраля 2023. – Москва : Издательство: Институт научной информации по общественным наукам РАН. Ежегодник. – Выпуск 18. – Часть 2. – С. 186-190.

7. Балашова, Р. И. Теоретико-методические основы регионального функционирования и развития промышленности / Р. И. Балашова, А. А. Кравченко, А. И. Квартина, Д. Э. Левикина. – Текст : непосредственный

// Вестник Института экономических исследований. – 2023. – № 2 (30). – С. 154-163.

8. Аналитическая оценка угольной промышленности Донецкого региона. Вестник Института экономических исследований. – 2023. – № 3 (31). – С. 40-51. – Текст : непосредственный.

9. Балашова, Р. И. Организационно-экономический механизм сферы услуг в условиях региональной интеграции / Р. И. Балашова, О. В. Пархоменко, Е. А. Гребенкова. – Текст : непосредственный // Современные исследования в области предпринимательства, бизнеса и экономики, 5 июня 2022 г. – Самара : НОО «Профессиональная наука», 2022. – С. 5-11.

ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В НОВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ С УЧЁТОМ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ФИНАНСОВОМ СЕКТОРЕ

БОЙКО С.В.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры финансовых услуг и банковского дела

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Путём оценки развития предпринимательства в новых экономических условиях с учётом развития цифровых технологий в финансовом секторе сформировано понимание текущих тенденций и выявлены возможности для дальнейшего развития.

Ключевые слова: предпринимательство, цифровые технологии, финансовый сектор, искусственный интеллект, финансовые потоки, инновации.

ASSESSMENT OF ENTREPRENEURSHIP DEVELOPMENT IN THE NEW ECONOMIC ENVIRONMENT, TAKING INTO ACCOUNT THE DEVELOPMENT OF DIGITAL TECHNOLOGIES IN THE FINANCIAL SECTOR

BOIKO S.V.,

Candidate of Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Financial Services and Banking

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. By assessing the development of entrepreneurship in the new economic environment, taking into account the development of digital technologies in the financial sector, an understanding of current trends is formed and opportunities for further development are identified.

Keywords: entrepreneurship, digital technologies, financial sector, artificial intelligence, financial flows, innovations.

В условиях стремительно меняющейся экономической среды предпринимательство играет ключевую роль в стимулировании инноваций, роста экономики и улучшении благосостояния общества. С развитием цифровых технологий в финансовом секторе предприниматели получают доступ к новым инструментам и ресурсам для управления своим бизнесом. Электронные платежи, онлайн-банкинг, краудфандинг и криптовалюты – лишь некоторые из множества инноваций, которые меняют способы финансирования, управления денежными потоками и взаимодействия с клиентами. Важно отметить, что цифровые технологии также создают новые вызовы и риски для предпринимателей. Кибербезопасность, защита персональных данных, искусственный интеллект в принятии решений, автоматизация процессов – эти аспекты требуют постоянного внимания и адаптации со стороны бизнеса.

Развитие предпринимательства играет ключевую роль в экономическом развитии государства и имеет прямую связь с такими важными показателями, как валовой внутренний продукт (ВВП) и налоговые поступления в бюджет. Существует ряд аспектов, демонстрирующих позитивную связь между развитием предпринимательства и благосостоянием государства в целом [1].

Таким образом, развитие предпринимательства не только способствует экономическому росту и увеличению благосостояния граждан, но также приносит пользу государству в целом, обеспечивая увеличение ВВП, налоговых поступлений и снижение социальных проблем. Табл. 1 позволяет сравнить динамику ВВП, долю МСП, налоговые поступления и уровень безработицы за последние несколько лет, что поможет оценить влияние развития предпринимательства на экономику государства.

Таблица 1

Сравнения динамики ВВП, доли МСП, налоговых поступлений и уровня безработицы за 2019-2022 гг.*

Год	ВВП (млрд долларов)	Доля МСП (%)	Налоговые поступления (млрд долларов)	Уровень безработицы (%)
2019	1500	45	300	5
2020	1550	47	320	4.5
2021	1600	50	340	4
2022	1650	52	360	3.8

*Источник: [6]

Дополнительно стоит отметить, что развитие предпринимательства способствует диверсификации экономики и снижению её зависимости от отдельных отраслей или компаний. Предприниматели часто внедряют инновационные идеи, что помогает разнообразить экономическую структуру и повысить её устойчивость к внешним шокам или изменениям на рынке.

Кроме того, предпринимательская активность способствует развитию малых и средних предприятий, которые являются основой экономики многих стран. Данная категория предприятий обеспечивает значительное количество рабочих мест, вносит существенный вклад в производство и инновации, а также способствует развитию региональной экономики.

Для оценки развития предпринимательства в новых условиях необходимо учитывать не только экономические показатели, такие как уровень инвестиций, объём производства и уровень безработицы, но и степень интеграции цифровых технологий в бизнес-процессы предприятий. Анализ данных об использовании цифровых инструментов, уровне цифровой грамотности среди предпринимателей и доступности технологических ресурсов поможет понять, как предпринимательство адаптируется к новым вызовам.

Дальнейшее исследование и анализ направлены на более глубокое изучение влияния цифровых технологий на различные сферы предпринимательства. Это включает в себя изучение воздействия цифровизации на процессы производства, маркетинга, управления ресурсами и взаимодействия с клиентами. Экономические аспекты включают в себя оценку влияния цифровых технологий на производительность труда, рост доходов предприятий, сокращение затрат и увеличение конкурентоспособности. Технологический анализ позволит определить наиболее перспективные инновации и технологические решения, способствующие улучшению производственных процессов и оптимизации бизнеса. Социальные аспекты оценки включают в себя анализ влияния цифровой трансформации на занятость, социальную мобильность и равенство возможностей.

Важно также исследовать потенциальные риски и вызовы, связанные с цифровой трансформацией, такие как кибербезопасность, угрозы приватности данных, социальная диверсификация и возможные негативные последствия для традиционных отраслей и малого бизнеса. Оценка влияния цифровой трансформации на предпринимательство представлена в табл. 2.

Таблица 2 представляет оценку влияния цифровой трансформации на различные аспекты предпринимательства. В каждой ячейке указаны ключевые изменения или выгоды, которые приносит цифровая трансформация в соответствующем аспекте, включая экономический, технологический и социальный эффекты. Это позволяет лучше понять, как цифровые технологии меняют способы ведения бизнеса и взаимодействия с рынком [4].

Комплексный анализ экономических, технологических и социальных составляющих цифровой трансформации позволяет выявить ключевые факторы и вызовы, с которыми предприниматели сталкиваются, а также определить возможности для дальнейшего роста и инноваций. На основе этого анализа можно разработать эффективные стратегии поддержки, которые включают в себя как меры государственной поддержки и регулирования, так и инициативы частного сектора. Это может включать в себя программы

обучения и развития для предпринимателей в области цифровых технологий, финансовые инструменты и механизмы финансирования для стимулирования инноваций, а также меры по повышению доступности цифровых ресурсов и инфраструктуры.

Таблица 2

Оценка влияния цифровой трансформации на предпринимательство*

Аспект предпринимательства	Экономический эффект	Технологические инновации	Социальные изменения
Производственные процессы	Увеличение производительности, сокращение затрат	Внедрение автоматизации, использование интернета вещей	Обучение персонала, сокращение рабочих мест
Маркетинг и продажи	Расширение рынков сбыта, повышение конверсии	Разработка аналитических инструментов, персонализированный маркетинг	Изменение потребительского поведения, повышение конкуренции
Финансовое управление и анализ	Улучшение управления финансовыми потоками, снижение рисков	Внедрение цифровых банковских сервисов, финансовый анализ на основе больших данных	Изменение финансовой грамотности, доступность финансовых услуг
Взаимодействие с клиентами	Улучшение качества обслуживания, увеличение лояльности	Развитие онлайн-коммуникаций, персонализация сервисов	Изменение клиентской базы, повышение требований к обслуживанию

*Источник: [4, 5]

Динамика развития в условиях цифровизации финансовых операций представляет собой процесс изменения и совершенствования финансовых технологий и услуг в соответствии с требованиями современного рынка и потребностями потребителей. В последние годы наблюдается значительное ускорение цифровизации финансовых операций, которое влияет на все сегменты финансовой индустрии, включая банковское дело, страхование, инвестиции и платёжные системы. Цифровизация финансовых операций приводит к ряду изменений и нововведений:

Мобильные приложения и интернет-банкинг: банки и финансовые учреждения предлагают своим клиентам всё более удобные и функциональные мобильные приложения, позволяющие осуществлять широкий спектр финансовых операций, включая платежи, переводы, управление счетами и инвестициями, с любого устройства в любое время.

Цифровые платёжные системы: развитие цифровых платёжных систем, таких как электронные кошельки, криптовалюты и мобильные платежи меняет способы осуществления финансовых транзакций и повышает уровень доступности и удобства для пользователей [3].

Роботизированные финансовые консультанты: использование искусственного интеллекта и алгоритмов машинного обучения позволяет создавать персонализированные финансовые рекомендации и автоматизированные инвестиционные стратегии, что делает финансовые услуги более доступными и эффективными.

Блокчейн и цифровые активы: технология блокчейн предоставляет новые возможности для обеспечения безопасности и прозрачности финансовых операций, а также создания новых цифровых активов и рынков [2].

Кредитные платформы и пиринговое кредитование: платформы пирингового кредитования и краудлендинга изменяют традиционные модели кредитования, предоставляя новые возможности для финансирования предпринимательских проектов и инвестиций.

Эти изменения открывают новые перспективы для развития финансовой индустрии и создают новые вызовы для компаний и регуляторов. В условиях быстрого развития технологий и изменения потребительских предпочтений важно постоянно адаптироваться к новым условиям и развивать инновационные подходы к оказанию финансовых услуг. Развитие предпринимательства также создаёт благоприятную среду для привлечения иностранных инвестиций. Иностранные инвесторы видят в развитом предпринимательском секторе признаки стабильности и перспективы для своих инвестиций, что способствует экономическому росту и содействует интеграции страны в мировую экономику.

Таким образом, развитие предпринимательства содействует не только экономическому процветанию страны, но и укреплению её положения на мировой арене, способствуя росту ВВП, налоговым поступлениям и снижению уровня безработицы, что делает его важным элементом для устойчивого развития государства в целом. Дальнейшее развитие предпринимательства представляет собой ключевой фактор для устойчивого роста государства в целом. По мере того, как предпринимательская деятельность продолжает расширяться и становиться более интегрированной в мировую экономику, страна укрепляет своё положение на мировой арене [1].

Важно отметить, что предпринимательство способствует созданию благоприятной среды для инвестиций и развитию новых технологий. Компании, инвестирующие в инновации, играют ключевую роль в укреплении конкурентоспособности страны и формировании её имиджа как инновационного лидера. Это привлекает внимание иностранных инвесторов и способствует притоку капитала в экономику.

Кроме того, предпринимательство стимулирует создание новых рабочих мест и развитие человеческого капитала. Предприятия, осуществляющие инвестиции в кадры и профессиональное обучение, способствуют повышению уровня квалификации трудовых ресурсов и улучшению трудовой продуктивности. Это, в свою очередь, способствует укреплению социальной стабильности и снижению уровня социальных неравенств. Таким образом,

развитие предпринимательства является важным элементом для устойчивого развития государства, способствуя росту его экономики, укреплению его положения на мировой арене и повышению качества жизни его граждан. Одновременно это обеспечивает более благоприятную экономическую среду и создаёт возможности для инноваций и роста на мировом рынке.

Список использованных источников

1. Егорова, Н. Е. Развитие предпринимательства в цифровую эпоху: вызовы и возможности / Н. Е. Егорова, Ю. Б. Кузнецов. – Текст : непосредственный // Экономика и предпринимательство. – 2020. – № 11. – С. 837-841.
2. Иванов, А. Б. Блокчейн-технологии в финансовой индустрии: Перспективы и вызовы / А. Б. Иванов, В. С. Петров. – Текст : непосредственный // Финансовый журнал. – 2020. – С. 112-120.
3. Карпова, С. В. Цифровые инновации и их роль в финансовом секторе / С. В. Карпова, И. В. Петров. – Текст : непосредственный // Вестник университета. – 2020. – № 5. – С. 102-110.
4. Ковалёва, Ю. Н. Развитие цифровой экономики Российской Федерации в контексте технологии блокчейн / Ю. Н. Ковалёва. – Текст : непосредственный // В сборнике: Национальные тенденции в современном образовании. III Всероссийская научно-практическая конференция: сборник статей в 5-ти частях. Под редакцией А. Э. Еремеева. – Омск, 2021. – С. 72-79.
5. Погоржельская, Н. В. Современные тенденции развития финансового рынка Российской Федерации / Н. В. Погоржельская. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 32. – С. 138-152.
6. Федеральная служба государственной статистики. – URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/price>. – Текст : электронный.

**СОВРЕМЕННЫЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ЭФФЕКТИВНОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ⁵**

БОНДАРЕНКО О.В.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры учёта и аудита

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Фактором развития стратегического регионального планирования выступает эффективность управления регионом, которая связывается с профессионализмом и эффективностью деятельности

⁵ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Теоретико-методические подходы к управлению социально-экономическими процессами в условиях экономической нестабильности» (регистрационный номер 1023022500030-6), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

должностных лиц и государственных или муниципальных служащих, обеспечивающих функционирование системы управления регионом и эффективностью разработки и реализации проектов и программ социально-экономического развития региональной территории.

Ключевые слова: регион, развитие, территория, стратегическое планирование, инструментарий, управление, стратегия.

MODERN TOOLS FOR EFFECTIVE REGULATION OF REGIONAL DEVELOPMENT

BONDARENKO O.V.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Accounting and Audit
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. A factor in the development of strategic regional planning is the effectiveness of regional management, which is associated with the professionalism and efficiency of officials and state or municipal employees who ensure the functioning of the regional management system and the effectiveness of the development and implementation of projects and programs for the socio-economic development of the regional territory.

Keywords: region, development, territory, strategic planning, tools, management, strategy.

Одним из основных инструментов эффективного регулирования регионального развития является стратегическое планирование. Стратегическое планирование – механизм управления, направленный на достижение приоритетных целей государства, включающий процессы целеполагания, прогнозирования и планирования социально-экономического развития Российской Федерации [1].

Региональное стратегическое планирование – это процесс разработки плана долгосрочного социально-экономического развития региональной территории с указанием конкретных целей, задач, ресурсной базы, перечня ответственных за реализацию плана субъектов и параметров оценки эффективности реализации такого плана.

Суть стратегического планирования заключается в выборе основных приоритетов развития региона и определении путей, которыми должно двигаться региональное сообщество, чтобы сохранить или увеличить имеющийся экономический потенциал. Вместо фокуса на проблемах и недостатках рынка, стратегическое планирование ставит в центре внимания ключевые, долгосрочные интересы развития рыночной системы хозяйствования, что позволяет восстановить достаточные рычаги государственного воздействия на долгосрочные приоритеты и цели

социально-экономического развития, а также на ресурсы и инструменты их достижения.

Правительством РФ разработана обширная программа социально-экономического развития (ПСЭР) Донецкой Народной Республики (ДНР), Луганской Народной Республики (ЛНР), Запорожской и Херсонской областей на 2023-2025 годы с целевыми показателями до 2030, которая носит комплексный характер. В программе учтены как расходы на здравоохранение, образование, культуру, спорт, так и средства на восстановление жилья [2].

Программой предусмотрена реализация порядка 300 мероприятий, которые планируется направить на восстановление и ремонт инфраструктуры, обеспечение граждан комфортным жильём и необходимыми социальными объектами, что должно привести к повышению уровня жизни граждан новых субъектов РФ до среднероссийских показателей к 2030 году.

ПСЭР обозначает и масштабные цели для всего стройкомплекса России. А именно: планируется отремонтировать 4,5 млн кв. м жилья. Кроме того, в ближайшие годы планируется построить полтора миллиона квадратных метров нового жилья. Всего будет восстановлено 6,2 млн кв. м жилья. Также в программу развития заложены меры по восстановлению водоснабжения: решение по отлаживанию водовода обеспечит качественной водой 1 млн 200 тыс. жителей Донецкой агломерации, позволит построить и реконструировать 830 км сетей водоканала и водоотведения. Кроме того, планируется обновить теплотрассы и котельные, отремонтировать тысячи километров дорог. Программой запланировано поставить новые автобусы, а также установить сотни базовых станций мобильной связи [3].

В первую очередь ДНР, ЛНР, Херсонской и Запорожской областям необходимо расчистить территории от разрушений и оценить существующие мощности коммунальной инфраструктуры, произвести генеральное планирование территории с учётом нагрузок на существующую и будущую инфраструктуру, обеспечить минимальные подъездные пути к зонам строительства.

Не менее важна и социальная инфраструктура, например, особенно актуальна подготовка школ к новому учебному году. В Херсонской области можно выделить проект по строительству нового города на 30 тыс. человек на Арабатской стрелке. Это узкая полоса земли на Азовском море, место может стать ещё одной курортной точкой Крымского полуострова. В Запорожской области достаточно серьёзные планы по дорожному строительству. В связи с этим возникает необходимость планирования программы утилизации автомобилей из-за проблемы старого автопарка.

Министерство строительства РФ ведёт активную работу и координирует деятельность в разработке региональных программ Запорожской и Херсонской областей, ДНР, ЛНР. Министерство приводит данные о том, что в восстановлении новых субъектов принимают участие 74 подрядных организации и регионы всей России в рамках шефской помощи. Особенно активно на сегодняшний день участвуют 56 субъектов РФ. Одним из

направлений стратегического планирования является восстановление городской инфраструктуры. Разработаны мастер-планы по восстановлению и развитию Северодонецкой агломерации и города Мариуполь, генеральные планы городов Мариуполь, Северодонецк, Лисичанск и Рубежное.

На Донбассе в первую очередь нужно улучшать благосостояние граждан, а для этого необходимо повышать зарплаты, разработать программы, которые заинтересуют молодёжь остаться и работать на развитие региона. Также необходим порядок для реализации на территории ДНР сертификатов на материнский капитал. Из-за десятилетней войны на территории ДНР необходимо фундаментально подходить к вопросу модернизации всего: школ, больниц, детских садов, сферы ЖКХ. Одним из главных приоритетов развития региона является запуск промышленности и повышение её инвестиционной привлекательности. Ведь от этого зависит, прежде всего, появление новых рабочих мест, развитие инфраструктуры, рост доходной части бюджета.

Приоритетными направлениями развития являются металлургическая, коксохимическая отрасли, производство кабельно-проводниковой продукции, производство сталепроволочной канатной продукции. Также республика ставит перед собой цель развивать не только традиционные для нашего региона отрасли, но и, к примеру, радиоэлектронику, беспилотные авиационные системы и информационные технологии.

Стратегическими планами в сфере промышленности является создание государственного индустриального парка «Мариупольтяжмаш» на базе имущественного комплекса бывшего завода «Азовмаш» и «Азовэлектросталь», а также частного индустриального парка на территории Зуевского электромеханического завода. Одним из важных направлений стратегического планирования региона является развитие транспортной инфраструктуры. В рамках ПСЭР запланировано проложить две железнодорожные линии: одну из Донецка в Ростов-на-Дону, другую – закольцованную в регионе, что позволит значительно улучшить доставку грузов для развития региона.

Также планируется восстановить в республике более тысячи километров автомобильных дорог. Из них 405 километров – дороги общего пользования регионального и межмуниципального значения. В рамках специального инфраструктурного проекта при содействии регионов-шефов запланировано более 600 мероприятий по восстановлению, 200 из которых направлены на восстановление многоквартирных жилых домов, более 40 – объектов образования, 23 – здравоохранения, 22 – детских садов, 13 – спорта [4].

В сфере социальной защиты запланировано назначение и выплата 14 видов региональных социальных пособий и реализация мер социальной поддержки граждан, утративших жильё или имущество первой необходимости в результате боевых действий. Приоритетными останутся социальная защита и социальное обслуживание населения. Особое внимание уделяется участникам специальной военной операции. Также планируется дальнейшее расширение сети многофункциональных центров. Уровень

доступности предоставления государственных услуг планируется максимально приблизить к общероссийской норме в 90 процентов. Кроме того, в планах программы предусмотрено расширение списка региональных (муниципальных) услуг. Упор будет сделан на качество работы с заявителями, сокращение времени обслуживания до стандартных по всей России 15 минут.

В сфере культуры в регионе приоритетными направлениями является развитие сельских и поселковых культурно-досуговых учреждений, часть из которых планируется субсидировать из федерального бюджета. Также меры господдержки направлены на оказание детским и кукольным театрам. Согласно региональным мероприятиям, запланировано и продолжает свою реализацию оснащение детских школ искусств, библиотек, киноконцертных комплексов всем необходимым оборудованием.

Для реализации целей, задач, ресурсной базы и других факторов стратегического планирования регионов возникает необходимость создания межведомственной комиссии по реализации программы социально-экономического развития новых субъектов РФ, куда войдут представители органов власти, общественности и бизнеса. Таким образом, использование стратегического планирования в экономическом регулировании регионального развития позволяет установить тесную связь между принимаемыми мерами и их исполнителями. Для каждого российского региона стратегия социально-экономического развития – это основополагающий документ для встраивания в систему госпрограмм и привлечения бюджетных субсидий.

Список использованных источников

1. Министерство экономического развития Российской Федерации: [официальный сайт]. – URL: https://www.economy.gov.ru/material/directions/strateg_planirovanie/. – Текст : электронный.

2. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Восстановление и социально-экономическое развитие Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области: [Постановление Правительства Российской Федерации от 22.12.2023 № 2255]. – Текст : электронный // Официальное опубликование правовых актов – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/document/0001202312290053>.

3. Перевошикова, М. Четверо храбрых: как специальная программа ускорит развитие новых регионов России / М. Перевошикова – Текст : электронный // Известия: электронный журнал. – URL: <https://iz.ru/1502295/dmitrii-alekseev-mariia-perevoshchikova/chetvero-khrabrykh-kak-spetcialnaia-programma-uskorit-razvitie-novykh-regionov-rossii>.

4. Макаренков, Н. Что ждёт ДНР в 2024 году: Председатель правительства ДНР Евгений Солнцев дал большое интервью «Комсомолке» / Н. Макаренков, П. Ханарин. – Текст : электронный // Комсомольская правда: электронный журнал. – URL: <https://www.donetsk.kp.ru/daily/27556.5/4880991/>.

ОСОБЕННОСТИ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ СФЕРЫ ТУРИЗМА В НЕСТАБИЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ

БОРБЛИК К.Э.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры менеджмента

*ФГБОУ ВО «Мариупольский государственный университет им. А.И. Куинджи»,
Мариуполь, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Туризм представляет собой активно развитый сектор экономики и одновременно важный компонент социальной сферы развития общества. Туризм – это комплексная отрасль, имеющая мультипликативный эффект и характеризующаяся показателями туристопотока, поэтому она способна внести большой вклад как в развитие экономики региона, так и решить проблемные вопросы финансового обеспечения. Показатели туристопотока основываются на понимании разных видов и целей туризма. Именно интенсивность туристопотока определяет степень развития национального рынка туристических услуг.

Ключевые слова: туризм, развитие, миграция, территории, стратегическое развитие.

FEATURES OF MIGRATION PROCESSES IN THE TOURISM SECTOR IN UNSTABLE CONDITIONS

BORBLIK K.E.,

Ph.D. in Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Management

*FSBEI HE «Mariupol State University named after A.I. Kuindzhi»,
Mariupol, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. Tourism is an actively developed sector of the economy and at the same time an important component of the social sphere of society's development. The tourism industry is a complex industry that has a multiplicative effect and is characterized by indicators of tourist flow, therefore it is able to make a great contribution both to the development of the region's economy and to solve problematic issues of financial security. Tourist flow indicators are based on an understanding of the different types and purposes of tourism. It is the intensity of the tourist flow that determines the degree of development of the national market of tourist services.

Keywords: tourism, development, migration, territories, strategic development.

Динамичное развитие сферы туризма привело к не менее прогрессивному росту числа туристов, обслуживаемых туристическими

агентствами и операторами. Так, в 2020 году юридическими лицами, субъектами рынка, было предоставлено услуг населению на 263% больше, чем в 2015 году и на 34% больше, чем в 2019 году. В этом же году объем предоставленных туристам услуг физическими лицами-предпринимателями составил 809 тыс. чел, что на 181% больше, чем в 2015 году, и на 35,5% больше, чем в 2019 году.

Однако сложная политическая ситуация, сложившаяся на новых территориях 2017-2022 годах, негативно повлияла на потоки иностранных туристов. Так, если в 2015 году количество иностранцев, обслуживаемых предприятиями, составляло 112 тыс. чел, то в 2015 этот показатель упал до 15 тыс. чел. И хотя в последние годы наблюдается тенденция к увеличению количества иностранцев, обслуживаемая субъектами рынка туристических услуг, этот показатель еще не достиг кризисного уровня.

Что касается целей путешествий, то наиболее интенсивным является туристический поток в сфере организации досуга и отдыха. Выросло количество туристов, путешествующих в служебных целях, а также для обучения, а вот количество туристов, совершающих поездки с целью лечения уменьшилось на 1%.

Соответственно наиболее интенсивными являются туристические потоки: выездной с целью отдыха и внутренней со служебными и учебными целями. Что касается показателей выездного делового туризма, то за последние 7 лет они выросли более чем в 2 раза, что обусловлено активизацией глобализационных процессов и усилением интеграционной составляющей внутренней политики государства.

Что касается других видов туризма, то, как отмечалось выше, они на сегодняшний день недостаточно развиты, и не пользуются значительной популярностью среди населения России. По сравнению с 2015 годом возросло лишь количество лиц, обратившихся к субъектам рынка туристических услуг с целью организации путешествия с элементами специализированного туризма, выросло более чем в 5 раз в 2020 году. По другим видам туризма этот показатель только сокращался.

Туристический поток по странам, принимавшим российских граждан, за последние 5 лет также претерпел изменения. Евразийские страны занимают наибольший удельный вес в общем количестве государств (91%), избранных гражданами России для поездок с разными целями. Да, если в 2014 году наибольшее количество туристов приняла Российская Федерация (30% от общего показателя), то в 2017 году лидерские позиции заняла Турция (76% от общего объема) [1].

Следует отметить, что за период 2014-2020 гг. почти в 2 раза увеличилась интенсивность туристического потока в такие страны, как Турция (на 219%), Египет (на 691%). В то же время уменьшился по всем остальным странам. Такая ситуация обусловлена переориентацией туристического потока в более экзотические стране. Резко изменилась тенденция развития выездного туристического потока в 2020 году. Позитивная динамика

увеличения характерна по сравнению с 2019 годом для таких стран как Польша (на 30,3%), Венгрия (на 10,8%), Турция (на 34,2%), Румыния (на 98,9%) и Египет (на 37,6%). Что касается других стран, то показатель сократился в среднем на 15% [2].

Удельный вес стран, из которых в Россию прибывают иностранные туристы, в общем потоке составляет 81%. Как и исходящий туристический поток, въездной тоже претерпел определенные изменения в период 2014-2020 гг. [3]. Прежде всего, необходимо отметить, что если общий исходный поток туристов в 2020 году по сравнению с 2014 годом уменьшился на 99%, то въездной поток иностранцев сократился почти на 100%. В 2020 году наиболее интенсивным является поток из Казахстана (11,7% от общего показателя), однако в 2014 году ведущие позиции занимала Финляндия (37%). Однако 5 стран, из которых наблюдается наибольший поток туристов, осталась неизменной – Грузия, Беларусь, Армения, Республика Молдова, Румыния [4].

Следовательно, особенности миграционных процессов сферы туризма в нестабильных условиях продемонстрировали общее повышение спроса на туристические услуги разных видов. Наиболее популярными видами туризма оказались деловой и развлекательный. Среди стран, наиболее часто посещаемых российскими гражданами, следует отметить страны Евразии, курорты Турции и Египта. Отрицательная динамика въездного туристического потока, что связано в первую очередь с политической ситуацией на территории государства.

Список использованных источников

1. Александрова, А. Ю. Международный туризм / А. Ю. Александрова. – Москва : Аспект-Пресс, 2022. – 464 с. – Текст : непосредственный.
2. Ващук, А. С. Китайский туризм в Приморье как специфическая форма миграции / А. С. Ващук, Г. Б. Дудченко. – Текст : непосредственный // Власть и управление на Востоке России. – 2021. – № 1. – С. 53-59.
3. Драчева, Е. Л. Экономика и организация туризма: международный туризм : учебное пособие / Е. Л. Драчева, Ю. В. Забаев, Д. К. Исмаев. – Текст : непосредственный. – Москва : КНОРУС. – 2020. – 576 с.

ФИНАНСИРОВАНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

БОРИСЕНКО А.М.,

*старший преподаватель кафедры экономики предприятия
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. На современном этапе развития Республики финансирование высшего образования стало одной из самых актуальных проблем. Развитие образовательной сферы требует не только финансового вложения, но и грамотного управления ресурсами. В условиях экономического кризиса и сокращения бюджетных средств, выделенных на образование, высшие учебные заведения остаются в затруднительном положении. В данной работе рассмотрены направления по решению проблемы финансирования высшего образования.

Ключевые слова: высшее образование, бюджетные ассигнования, финансовые ресурсы, бюджетное финансирование, государственные расходы.

FINANCING OF HIGHER EDUCATION: PROBLEMS AND SOLUTIONS

BORISENKO A.M.,

*Senior Lecturer of the Department of Enterprise Economics
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. At the present stage of the Republic's development, financing higher education has become one of the most pressing problems. The development of the educational sphere requires not only financial investment, but also competent resource management. In the context of the economic crisis and budget cuts allocated to education, higher education institutions remain in a difficult position. In this paper, the directions for solving the problem of financing higher education are considered.

Keywords: higher education, budget allocations, financial resources, budget financing, government expenditures.

В современной России ключевым инструментом обеспечения качественного и сбалансированного развития высшего образования является Стратегия развития высшего образования. Результатом Стратегии является достижение определённых целей в области образования, инновационного развития, в сфере научных исследований, а также социально-экономического развития Российской Федерации. Для её реализации необходима организация чёткого планирования, координации действий и мониторинга достижения поставленных целей. Рассмотрим основные направления осуществления стратегии развития высшего образования. Во-первых, это повышение качества образования, которое включает улучшение содержания и методики обучения, усовершенствование системы оценки контроля качества знаний студентов, создание условий для самореализации и развития творческого потенциала студентов. Во-вторых, развитие исследовательской и инновационной деятельности, что отражается в создании научных центров, лабораторий, развитием научных школ и формированием научно-исследовательской инфраструктуры. Одним из основных направлений стратегии является

повышение финансовой устойчивости и привлечение дополнительных источников финансирования. Проблема финансирования высшего образования в Российской Федерации является одной из наиболее актуальных и значимых, поскольку недостаточное финансирование высших учебных заведений может привести к ряду серьёзных последствий, таких как ухудшение качества образования, недоступность высшего образования для многих граждан, а также может оказать негативное влияние на инновационное развитие страны. Рассмотрим состояние высшего образования в Донецкой Народной Республике (ДНР). Сегодня эффективное функционирование системы образования в Республике регулируется положениями Федерального закона № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» от 29 декабря 2012 года и разрабатываемыми в соответствии с этими положениями подзаконными актами.

Для создания единого образовательного пространства на всей территории Российской Федерации и успешной реализации положений Федерального закона об образовании с учётом изменений, внесённых Федеральным законом от 24 сентября 2022 года № 371-ФЗ, были утверждены единые для всей РФ Федеральные основные образовательные программы (ФООП). В 2023-2024 учебном году образовательную деятельность в Республике осуществляют 16 образовательных учреждений высшего профессионального образования и два филиала высших образовательных учреждений, которые имеют место расположения в других субъектах Российской Федерации [1]. На рис. 1 наглядно представлено количество высших образовательных учреждений ДНР в 2023 году, в том числе по формам собственности.

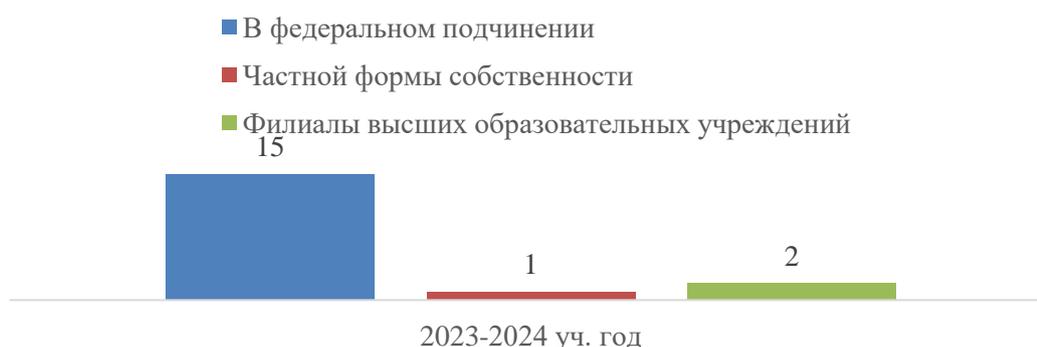


Рис. 1. Система высшего образования Донецкой Народной Республики

Анализ контингента обучающихся показал, что численность в 2023 году в сравнении с 2020 годом увеличилась на 7,7% и составила более 55 тыс. человек. Количество обучающихся в 2023 году, зачисленных на обучение по образовательным программам высшего образования, составило 18095 чел., что на 15% больше показателя 2022 года и на 33% – показателя 2021 года. Динамика контингента студентов высших учебных заведений представлена на рис. 2.

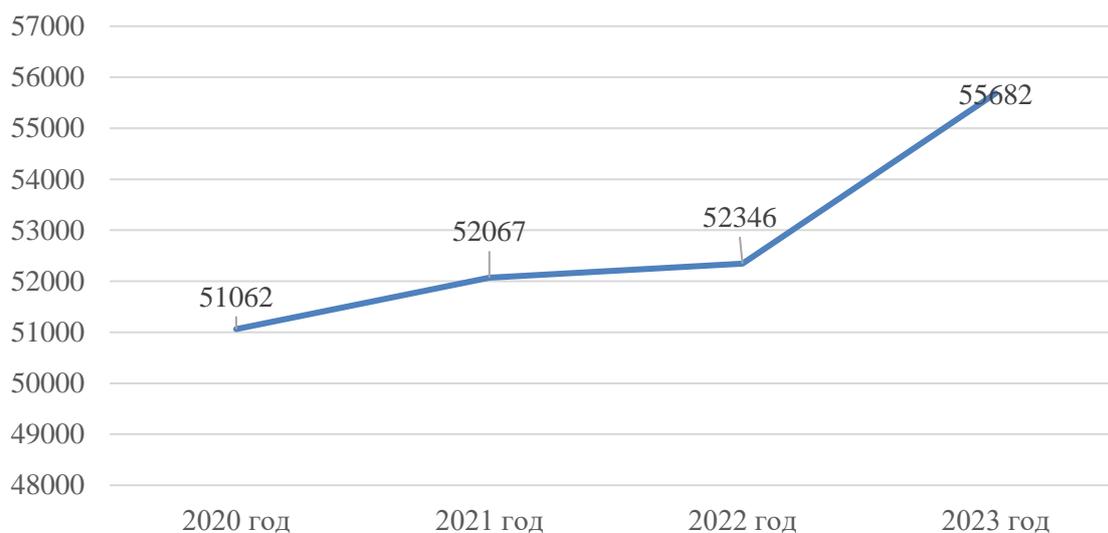


Рис. 2. Динамика численности студентов образовательных организаций высшего образования

Динамика показателей численности обучающихся и количества высших образовательных учреждений свидетельствует о развитии данной сферы. В современном мире личность без высшего образования лишена шанса иметь высокооплачиваемую работу.

Такая ситуация способствует стимулированию всестороннего развития высшей школы. Данное развитие не может происходить без систематической финансовой «подпитки» [2].

На сегодня бюджетные ассигнования, выделяемые на образование, не всегда позволяют университетам обеспечить необходимый уровень обучения и научных исследований.

Кроме того, система финансирования зависит от различных чиновников и политических решений, что часто приводит к нестабильности и неопределённости. Рассмотрим данные по финансированию образования в Российской Федерации. Так, в 2021 году расходы на высшее образование составили 1130,2 млрд руб., из них 649,7 млрд руб. – бюджетные ассигнования. Динамика расходов свидетельствует об увеличении данной статьи затрат на 7% в сравнении с предыдущим годом.

На 2023-2024 гг. предусмотрено увеличение объёма затрат на 19306,5 млн руб. Расходы на образование в процентах к валовому продукту представлены на рис. 3 [3].

Анализ представленных данных показал, что в Швеции отношение затрат на образование к ВВП составляет 7%, что в сравнении с другими странами является самым высоким показателем. В Российской Федерации государственные расходы на образование к ВВП составляют 3,5%, что ниже показателей некоторых развитых стран, следовательно, одной из задач является увеличение финансирования данной статьи расходов из бюджета.

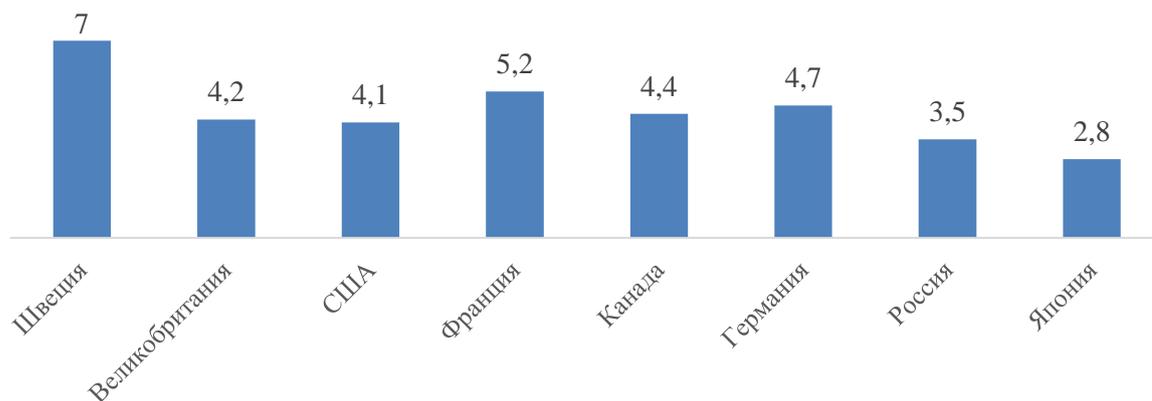


Рис. 3. Государственные расходы по странам на образование к ВВП, %

Государство берёт на себя финансовые затраты, предоставляя бюджетные места для получения первого высшего образования. Так, в ДНР расчёт объёмов бюджетных мест позволяет точно учитывать потребности отраслей экономики Республики в новых квалифицированных специалистах и целенаправленно проводить подготовку молодых кадров. В 2023 году в рамках контрольных цифр зачислено 8914 чел., что составляет менее 50% от общей численности зачисленных на обучение в вузы, остальные 9181 чел. – по договорам об оказании платных образовательных услуг [1]. В табл. 1 представлены данные о средних потребительских ценах на отдельные виды услуг образования [3].

Таблица 1

Средние потребительские цены на отдельные виды услуг образования

Вид обучения	2019 год	2020 год	2021 год	2022 год
Обучение в государственных и муниципальных образовательных организациях высшего образования, за семестр, руб.	65520,8	73170,3	77930,1	77926,2
Обучение в негосударственных образовательных организациях высшего образования, за семестр, руб.	62983,6	53247,1	63013,7	56387,0

Анализ потребительских цен на услуги образования свидетельствует о высоком их уровне. Таким образом, можно констатировать, что проблема финансирования касается и самих обучающихся. Отмечаем, что обучение в бюджетных организациях более чем на 20% дороже, чем в коммерческих, что делает коммерческие вузы привлекательными для абитуриентов. Высокая стоимость обучения создаёт ряд преград для тех, кто не имеет достаточных средств. Молодые люди будут вынуждены брать кредиты или параллельно работать на низкооплачиваемых работах, чтобы оплатить образование.

Данный факт позволяет выразить сомнения в доступности высшего образования.

Государственные расходы на образования в расчёте на одного обучающегося представлены на рис. 4 [3].

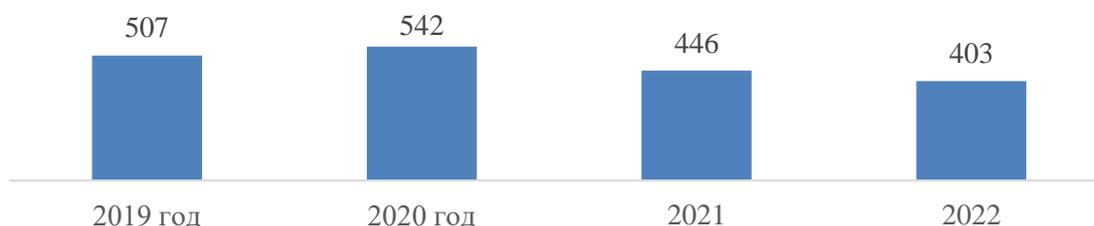


Рис. 4. Государственные расходы на образование в расчёте на одного обучающегося

Анализ статистических данных свидетельствует о снижении расходов на образование, что является отрицательным моментом в развитии данной сферы. Другой проблемой является недостаточное финансирование исследований и разработок в университетах. Большинство вузов сталкиваются с нехваткой средств на проведение научных исследований, что приводит к отставанию в научно-техническом развитии и ослаблению конкурентоспособности на мировом рынке.

Таким образом, опираясь на представленные данные по бюджетному ассигнованию образования, для решения проблемы финансирования высшего образования необходимо: во-первых, увеличить государственные инвестиции в образование, во-вторых, развивать механизмы частного партнёрства и спонсорство университетов. Следующим важным аспектом является развитие партнёрства с частными компаниями и благотворительными организациями, которое может значительно увеличить финансирование высшей школы и способствовать развитию инноваций. С этой целью необходимо создать стимулы для бизнес-сообщества и привлечь его к участию в финансировании образовательных проектов. Со стороны государства необходимо разработать прозрачные критерии выделения средств на образование и установить строгие меры контроля над их использованием. Важно обеспечить более эффективное взаимодействие между государственными органами и учебными заведениями, чтобы минимизировать бюрократические препятствия и ускорить процесс финансирования.

В Российской Федерации уже делается немало важных шагов в решении обозначенной в статье проблемы. Создаются возможности для студентов получать стипендии и гранты, что поможет им реализовать свой потенциал и стать квалифицированными специалистами. Также повышению уровня финансирования способствуют исследования в университетах, продвижение образовательных программ, ориентированных на развитие научно-исследовательской деятельности, что непосредственно отражено в ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС». Для улучшения финансирования высшего образования

Республики немаловажное внимание направлено на повышение эффективности использования уже имеющихся ресурсов, на оптимизацию учебных программ, на сокращение издержек и повышение эффективности управления Академией, помогут сэкономить средства и направить их на более важные образовательные цели. Как заключение, можно сделать вывод, что только при совместных усилиях государства, всего общества и непосредственно образовательных учреждений удастся решить проблемы финансирования высшего образования и обеспечить качественное и доступное образование для всех граждан.

Список использованных источников

1. Отчёт о работе Министерства образования и науки Донецкой Народной Республики за 2023 год. – URL: <http://mondnr.ru/deyatelnost/plany-i-otchjoty/category/39-otchjet>. – Текст : электронный.

2. Борисенко, А. М. Совершенствование механизма финансирования высшей школы в Донецкой Народной Республике / А. М. Борисенко. – Текст : электронный // Пути повышения эффективности управленческой деятельности органов государственной власти в контексте социально-экономического развития территорий : Материалы V Международной научно-практической конференции, Донецк, 03-04 июня 2021 года. – Донецк : Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой Народной Республики, 2021. – С. 40-42. – EDN CQFATV. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=47424559>.

3. Образование в цифрах: 2023 : краткий статистический сборник / Т. А. Варламова, Л. М. Гохберг, О. К. Озерова и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – Москва : ИСИЭЗ ВШЭ, 2023. – 132 с. – ISBN 978-5-7598-3004-7. – URL: <https://issek.hse.ru/mirror/pubs/share/856367924.pdf>. – Текст : электронный.

КОЭФФИЦИЕНТЫ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА КАК КРИТЕРИЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИРМЫ

БОТАЛОВА Н.П.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры экономики предприятия

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Рассмотрена система аналитических коэффициентов финансового состояния активов предприятия с позиции собственника и инвесторов, позволяющих оценить эффективности инновационной деятельности фирмы.

Ключевые слова: инновации, рентабельность, коэффициент финансовой устойчивости, экономическая эффективность.

FINANCIAL ANALYSIS COEFFICIENTS AS A CRITERION FOR THE EFFECTIVENESS OF A COMPANY'S INNOVATION ACTIVITY

BOTALOVA N.P.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Enterprise Economics
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The system of analytical coefficients of the financial condition of the company's assets from the position of the owner and investors, allowing to assess the effectiveness of the company's innovative activities, is considered.

Keywords: innovation, profitability, financial stability coefficient, economic efficiency.

Переход к рыночной системе хозяйствования обострил необходимость активизации инновационных процессов в экономике Российской Федерации. Процесс реформирования экономики требует усиления инновационной активности и нового подхода к инновациям, включающий в себя сосредоточение знаний и технологий на рынке.

Инновации играют решающую роль в определении основных показателей производственно-хозяйственной деятельности предприятия, направление перспективных изменений и обеспечение его конкурентоспособности на долгосрочной основе.

В современных условиях санкционного давления на экономику Российской Федерации значение инновационной деятельности для промышленных предприятий непрерывно возрастает. Однако, согласно статистическим данным последних лет, промышленные предприятия сталкиваются с серьёзным кризисом в сфере инноваций. Только совместные усилия государственных структур и частного бизнеса, направленные на преодоление этой проблемы, позволят избежать наметившихся неблагоприятных последствий.

Для инновационного развития предприятия, в первую очередь, требуется достаточное финансирование инвестиционных проектов. В связи с этим искусство привлечения дополнительных средств становится важнейшей задачей креативного управления фирмой.

Абсолютные и относительные показатели оценки хозяйственной деятельности коммерческой организации представлены показателями экономических эффекта и эффективности. Экономический эффект и экономическая эффективность – это два тесно связанных понятия, которые имеют большое значение для бизнеса и экономики в целом. Экономический эффект описывает изменение в материальном, финансовом или социальном положении организации, вызванное хозяйственной деятельностью и является конечным результатом различных действий и стратегий, применяемых в реальных условиях рыночной экономики. Наиболее часто используемый

показатель для характеристики результата предпринимательской деятельности – это прибыль, наличие которой свидетельствует об успешной финансовой политике фирмы, её конкурентоспособности [1, с. 135-136].

Вторым общепризнанным показателем инвестиционной способности предприятия выступает экономическая эффективность, которая оценивает, насколько эффективно использованы ресурсы в предприятии или экономике. Для оценки эффективности применения капитала организации рассчитывается самый значимый в финансовом анализе показатель – рентабельность, который рассматривает отношение между выходом (т.е. результатом) и затратами (т.е. ресурсами), используемыми для достижения этого результата.

В то же время для выработки финансовой инновационной стратегии, оценки масштабов коммерческой деятельности необходимо любые финансовые коэффициенты изучать в динамике. Для определения экономической эффективности используют два подхода – ресурсный и затратный. В общем виде показатель экономической эффективности (*EFF*) может быть представлен выражением [2, с. 251]:

$$EFF = \frac{EF}{RC}, \quad (1)$$

где *EF* – величина экономического эффекта;

RC – величина ресурсов или затрат;

EFF – коэффициенты рентабельности (доходности).

На практике показатель рентабельности используется для оценки эффективности функционирования предприятия. С этой целью используется два показателя рентабельности: отношение полученной прибыли (числитель приведённой выше формулы) к стоимости используемым на предприятии ресурсам, в соответствии со спецификой хозяйственной деятельности организации. С другой стороны, показатели рентабельности рассматриваются как реализация видов продукции, товаров, работ, услуг [3, с. 134].

В практике анализа хозяйственной деятельности используется показатель доходности. Он определяется традиционно: отношение прибыли к величине основного и оборотного капитала. В процессе анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятий с любой формой собственности применяется довольно большое количество различных коэффициентов рентабельности (доходности), способы расчёта которых зависят от того, с чьей позиции рассматривается искомый показатель эффективности хозяйственной деятельности.

В учётно-аналитической практике стран с развитой рыночной экономикой для характеристики динамики коммерческой деятельности предприятия используется коэффициент финансовой устойчивости, жёстко детерминированная факторная модель которого в формате бухгалтерского учёта Российской Федерации имеет вид [2, с. 247]:

$$k = \frac{Pr}{2400} \cdot \frac{2400}{2100} \cdot \frac{2110}{1600} \cdot \frac{1700}{1300}, \quad (2)$$

где P_r – нераспределенная прибыль корпораций;

2400 – чистая прибыль (убыток);

2110 – выручка;

1600 – суммарные активы предприятия;

1700 – суммарный капитал предприятия;

1300 – капитал и резервы (собственный капитал предприятия).

Экономическая интерпретация модели финансовой устойчивости:

- $\frac{P_r}{2400}$ – фактор, отражающий дивидендную политику предприятия;

- $\frac{2110}{2400}$ – фактор, характеризующий рентабельность продаж;

- $\frac{2110}{1600}$ – фактор, характеризующий ресурсоотдачу (сколько рублей

приходится на рубль, вложенный в коммерческую деятельность), (аналогичный известному в статистике фактору «фондоотдачи»);

- $\frac{1700}{1300}$ – коэффициент финансовой зависимости («финансовый рычаг»), характеризующий соотношение заёмных и собственных средств.

Рассматриваемая жёстко детерминированная факторная модель характеризует как производственную деятельность (факторы $\frac{2400}{2100}$ и $\frac{2110}{1600}$), так и финансовую деятельность (факторы $\frac{P_r}{2400}$ и $\frac{1700}{1300}$).

Приведенная модель позволяет оценить инновационный потенциал организации посредством сохранения существующих пропорций в структуре производства путём расчёта значения коэффициента финансовой убыточности. В том случае, если коммерческая организация сокращает размер невыплаченных дивидендов, использует инновационные технологии в производстве, повышает свою инвестиционную привлекательность, то такой подход позволит фирме значительно ускорить темпы её развития.

Для инвесторов важен показатель чистая прибыль и реинvestированная прибыль. При этом в каждом случае принимается решение в пользу того или иного показателя. Особое внимание уделяется показателям рентабельности инвестиций (капитала) и рентабельности продаж. При расчёте первого показателя используется собственный капитал, долгосрочные, краткосрочные обязательства, суммарный капитал предприятия.

С точки зрения менеджмента организации, обобщающим показателем эффективного использования совокупных ресурсов (инвестиций) является коэффициент генерирования доходов. Для его расчёта используется средняя стоимость активов (в знаменателе) и прибыль до вычета процентов и налогов (в числителе).

С позиции собственника и инвестора (физических и юридических лиц, представляющих капитал), как правило, используются данные об источниках средств в пассиве баланса. Наибольшее распространение получили показатели чистой прибыли и прибыли до вычета процентов и налогов. При этом

рассчитываются показатели: рентабельность (доходность) совокупного капитала (ROA), рентабельность (доходность) собственного капитала (ROE).

Алгоритм расчёта коэффициента ROA:

$$ROA = \frac{P_n + ATIC}{C_t}, \quad (3)$$

где P_n – чистая прибыль;

C_t – средняя стоимость совокупного капитала (итог баланса-нетто по пассиву);

$ATIC$ – проценты к уплате в посленалоговом исчислении.

Алгоритм расчёта коэффициента ROE:

$$ROE = \frac{P_n}{E}, \quad (4)$$

где E – средняя стоимость собственного капитала.

Дополнительно к приведённым, как правило, исчисляются коэффициенты рентабельности: ROTC и ROCE.

Алгоритм расчёта ROTC имеет следующий вид:

$$ROTC = \frac{P_n + ATIC}{C_t - CL}, \quad (5)$$

где CL – краткосрочные пассивы.

Алгоритм расчёта ROCE:

$$ROCE = \frac{P_n - PD}{E - PS}, \quad (6)$$

где PD – дивиденды по привилегированным акциям;

PS – обыкновенные акции.

С помощью приведенных показателей (3-6) можно проводить пространственно-временные сопоставления. Коэффициенты ROA и ROE являются основными показателями в рыночно развитых странах для характеристики эффективности того или иного вида вложений. В частности, показатель ROE показывает какую прибыль приносит каждый рубль инвестированного собственного капитала. Обратный показателю ROE коэффициент:

$$PB_E = \frac{E}{P_n} \quad (7)$$

показывает, через сколько лет полностью окупятся вложения.

Усовершенствованная методология финансовой диагностики позволяет эффективно предоставлять финансовую информацию внешним потребителям, таким как инвесторы, кредиторы, поставщики, потребители продукции, а также общественные и государственные организации. Это предоставляет возможность всестороннего анализа основных аспектов: состояние и динамика производительных сил предприятия в соответствии со структурой и оборачиваемостью активов баланса; состояние и динамика финансового обеспечения производительных сил предприятия в связи со структурой и

оборачиваемостью суммарного капитала; условия производства в соответствии с учитываемыми видами деятельности; состояние и динамика финансовых результатов работы предприятия в соответствии с отчётом о финансовых результатах.

Список использованных источников

1. Мешкова, В. С. Проблемы и пути повышения экономической эффективности деятельности предприятия / В. С. Мешкова, Д. А. Кобозев. – Текст : электронный // Направления повышения эффективности управленческой деятельности органов государственной власти и местного самоуправления: сборник материалов V Международной научно-практической конференции. – Алчевск : Изд-во ГОУ ВО ЛНР «ЛГУ им. В. Даля», 2023. – С. 135-137. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=54330522>

2. Ковалёв, В. В. Введение в финансовый менеджмент / В. В. Ковалёв. – Москва : Финансы и статистика, 2006. – 768 с. – ISBN: 978-5-279-01907-6. – Текст : непосредственный.

3. Лошинская, Е. Н. Система показателей эффективности предпринимательской деятельности / Е. Н. Лошинская. – Текст : электронный // Стратегия устойчивого развития в антикризисном управлении экономическими системами: Материалы VII Международной научно-практической конференции, Донецк, 08 апреля 2021 года / отв. редакторы О. Н. Шарнопольская, И. А. Кондаурова, Е. Г. Курган. – Донецк : Донецкий национальный технический университет, 2021. – С. 133-139. – URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_47134419_68666665.pdf.

**РЕГИОНАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ КАК ЭЛЕМЕНТ
ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ⁶**

ВЕРИГА А.В.,

*д-р экон. наук, профессор,
профессор кафедры учёта и аудита*

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Региональный бюджет рассмотрен как уникальный институт государственной власти и действенный инструмент реализации экономической политики на региональном уровне. Проанализированы структура бюджета ДНР и тенденции её изменения, раскрыта роль бюджета в реализации целей социально-экономического развития региона, предложены направления укрепления данного института.

⁶ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Теоретико-методические подходы к управлению социально-экономическими процессами в условиях экономической нестабильности» (регистрационный номер 1023022500030-6), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Ключевые слова: региональный бюджет, институциональное обеспечение, экономическая политика.

REGIONAL BUDGET AS AN ELEMENT OF INSTITUTIONAL SUPPORT OF REGIONAL ECONOMIC POLICY

VERIGA A.V.,

*Doctor of Economics, Professor,
Professor of the Department of Accounting and Auditing
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The regional budget is considered as a unique institution of state power and an effective tool for implementing economic policy at the regional level. The structure of the DPR budget and trends in its changes are analyzed, the role of the budget in achieving the goals of the socio-economic development of the region is revealed, and directions for strengthening this institution are proposed.

Keywords: regional budget, institutional support, economic policy.

Одним из ключевых аспектов политики государства является политика экономическая. Для обеспечения её эффективности необходима тесная взаимосвязь и взаимодействие со всеми сегментами институционального пространства. И «роль государства в институциональном обеспечении функционирования национальной экономики сводится к его влиянию на процесс формирования институтов» [1, с. 15]. Уникальным институтом государственной власти является бюджет, в частности бюджет региональный.

На региональный бюджет как основной фонд денежных средств региона возложено осуществление ряда функций:

– распределительная – происходит процесс распределения денежных средств между всеми участниками общественного производства для удовлетворения общегосударственных потребностей;

– регулирующая – происходит направление денежных средств приоритетным секторам экономики для воздействия посредством государственного финансирования;

– социальная – происходит финансовая поддержка слабозащищённых слоёв населения, обеспечивающая повышение уровня жизни населения;

– контрольная – осуществляется контроль своевременного и полноценного наполнения бюджета и целенаправленности исполнения расходной части бюджета;

– обеспечивающая – происходит создание финансовой базы функционирования региона.

Бюджетный процесс в ДНР направлен на формирование и исполнение республиканского бюджета, наполнение которого является основным показателем финансовой состоятельности республики и оказывает прямое

влияние на развитие её экономической системы и социальной сферы. Длительное время в ДНР бюджет утверждался постановлениями республиканского правительства, и информация о его показателях была закрытой. Начиная с 2023 года, республиканский бюджет утверждается на законодательном уровне, и информация о его показателях носит открытый характер. Причём закон о бюджете на 2024 год принят, хотя и за день, но до начала финансового года. Также с 2024 года в открытом доступе публикуются все приложения к закону о бюджете и изменениях к нему, в которых постатейно раскрываются все показатели бюджета. В табл. 1 представлены основные показатели республиканского бюджета открытого доступа по состоянию на 15.03.2024. Из табл. 1 видно, что в 2023 году бюджет после принятия претерпел 13 редакций в сторону увеличения как доходной, так и расходной его частей, а в 2024 году по состоянию на 15 марта их уже три.

Таблица 1

**Динамика основных характеристик бюджета
Донецкой Народной Республики в 2023-2024 гг., млрд руб.**

[по данным <https://dnrsovet.su/zakonodatelnaya-deyatelnost/>]

Даты изменений	2023 год												2024 год		
	18.01 база	23.0 3	13.0 4	17.0 5	08.0 6	30.0 6	21.0 7	21.08 ³	24.0 8	09.1 1	22.1 2	29.1 2 ⁴	31.1 2 база	15.0 3 64rz	15.0 3 65rz
Доходы	196,2	196,4	226,2	226,2	229,9	244,5	271,2	275,9	272,1	312,2	299,9	299,9	209,5	211,9	219,9
в т.ч.: налоги	25,2	25,2	25,2	25,2	25,2	25,2	25,2	29,9	26,1	38,8	50,0	50,0	72,1	72,1	72,1
б/п ¹	171	171,2	201	201	204,7	219,3	246	246	246	273,4	249,9	249,9	137,4	139,8	147,8
Расходы	196,2	199,1	228,9	231,6	237,7	251,2	280,1	284,8	281	345,9	333,6	333,6	220,7	225,2	234,0
Дефицит	0,0	2,7	2,7	5,4	7,8	6,7	8,9	8,9	8,9	33,7	33,7	33,7	11,2	13,3	14,1
Гос. долл ²	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	12,9	12,9	12,9	12,9	12,9	12,9

¹ безвозмездные поступления

² верхний предел государственного внутреннего долга на конец года

³ принято три закона, в двух из которых изменилась редакция приложений

⁴ изменилась редакция приложений

С высокой степенью вероятности, сопоставляя показатели текущие и на конец 2023 года, можно предположить, что корректировки будут продолжаться. Анализ ключевых показателей бюджета демонстрирует, с одной стороны, непрерывный поиск внешних источников для покрытия расходов, а с другой – устойчивый и быстрый рост собственной экономики. Подтверждением второму тезису является рост, практически втрое за анализируемый период, налоговой составляющей в доходной части бюджета в абсолютном выражении, или с 12,8% до 32,8% – в относительном.

Это стало возможным за счёт создания благоприятного инвестиционного климата, реализации на территории республики федеральных и региональных программ развития, существенной поддержки со стороны других субъектов РФ, эффективной работы республиканского правительства, его продуманной налоговой политики и подготовки кадрового

резерва. На сегодня в республике активно работают стратегические институты развития: государственный концерн «Корпорация развития Донбасса», эффективно взаимодействующий с инвесторами в регион; Фонд развития промышленности, ориентированный на предоставление финансовой поддержки субъектам деятельности в сфере промышленности.

В контексте общей стратегии возрождения и развития ДНР на 2023-2030 годы, в республике системно реализуется целый ряд региональных программ. Так, на сайте Министерства экономического развития ДНР размещена информация о 37 программах развития городов и районов со сроками реализации 2020-2024 гг., чётко ориентированных на решение задач социально-экономического развития: восстановление разрушенной инфраструктуры и жилого фонда, сохранение традиционных и развитие новых отраслей экономики и сфер деятельности, модернизация транспортной и инженерной инфраструктуры, создание благоприятного инвестиционного климата и комфортной среды обитания, повышение уровня жизни населения во всех его аспектах – обеспеченность услугами образования, здравоохранения, культуры, спорта, ЖКХ. Программы нацелены на создание благоприятной социально-экономической среды жизнеобеспечения городов и посёлков, условий для развития бизнеса и конкурентоспособности экономики, но основная цель всех региональных программ – качественный рост жизни каждого жителя республики всех возрастных групп и социальных слоёв.

Реализация обозначенных выше программ на сегодня в целом завершена, т.к. началась она задолго до вхождения республики в состав Российской Федерации, которое открыло новые возможности для региона – политические, экономические, социальные. Управление развитием региона приобретает всё более системный, институционально оформленный характер. С 2024 года в ДНР реализуется федеральная государственная программа восстановления и социально-экономического развития новых регионов (постановление правительства РФ от 22.12.2023 № 2255), целью которой обозначено преодоление отставания новых субъектов, достижение в них среднероссийских показателей уровня и качества жизни людей. Т.е. экономическая политика выступает инструментом достижения целей политики социальной.

На региональном уровне также реализуется ряд государственных программ, в частности: модернизации первичного звена здравоохранения (постановление правительства ДНР от 03.10.2023 № 84-2); формирования современной городской среды (постановление правительства ДНР от 20.12.2023 № 111-6). На сайте министерства промышленности и торговли ДНР анонсирован старт в республике с 1 января 2024 года программы долгосрочных сбережений.

В совокупности все программы ориентированы на их реализацию в рамках концепции устойчивого развития, предполагающей гармоничное сочетание трёх составляющих: экономического развития, социального прогресса и ответственности за среду обитания.

Экономика республики обладает высоким потенциалом в отношении всех видов ресурсов (человеческих, природных, технических, научных, организационных, кадровых, финансовых) и институционального развития, что подтверждается как историей донецкого региона, так и сегодняшними темпами и масштабами развития, поэтому выход на бездотационный уровень, полное финансовое самообеспечение и формирование регионального бюджета за счёт налоговых поступлений в ближайшие годы абсолютно реальны.

Дотационная составляющая бюджета ДНР на сегодня превалирует, и формируется она из поступлений от других бюджетов бюджетной системы РФ (дотации, субсидии, субвенции, межбюджетные трансферты) и доходов бюджетов бюджетной системы и субъектов РФ от возврата остатков субсидий, субвенций и иных межбюджетных трансфертов прошлых лет. Их удельный вес в доходах республиканского бюджета за анализируемый период (табл. 1) снизился с 87,2% до 67,2%. Если динамика снижения сохранится на таком же уровне, то через три года республика выйдет на финансовое самообеспечение.

В отношении дефицита бюджета изначально он принимался бездефицитным, однако уже во второй редакции дефицит возник, и к концу 2023 года вырос до 9,7%, а текущий его уровень – 6%. Эти показатели сопоставимы с данными федерального бюджета на 2023-2024 годы – 9,5% и 4,4% соответственно. Источники финансирования дефицита бюджета определены законом о бюджете ДНР и указаны в приложении 14 к нему.

Обслуживание государственного (муниципального) внутреннего долга обеспечивает Министерство финансов ДНР.

Анализ расходной части бюджета ДНР подтверждает региональный курс социальной его направленности. В текущей редакции бюджета [2, приложение 7] 28,5% его расходной части отведено решению задач социальной политики, 20,5% предусмотрено на здравоохранение, 12,8% – образование. При этом следует учитывать, что большинство ВУЗов ДНР, а также ряд организаций из других сфер деятельности имеют федеральный статус и, соответственно, финансируются из федерального бюджета. Три другие наиболее весомые статьи расходов республиканского бюджета – это: межбюджетные трансферты (дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности муниципальных и городских округов и на поддержку мер по обеспечению сбалансированности местных бюджетов) – 12,6%; экономика – 8,3%; ЖКХ – 7,4%. Все корректировки в бюджете связаны именно с перечисленными шестью расходными статьями.

Рассматривая институциональную роль бюджета в дальнейшем развитии ДНР и решении социально-экономических задач, следует уделять внимание: повышению прозрачности бюджетного процесса, привлечению к нему квалифицированных кадров новой формации и представителей науки, разработке системы общественного контроля над целевым использованием средств из бюджета, оптимизации функционирования системы управления государственными финансами, минимизации финансовых потерь республики при использовании собственности, оптимизации расходов и другое. Важными

факторами также являются открытость и системность статистических данных, необходимых для анализа исполнения бюджета, устранения диспропорций, корректировки социально-экономической политики.

Рост экономики и стабилизация социально-экономической ситуации в регионе позволит наполнять бюджет за счёт налоговых поступлений, перейти от дотационности к доходности, эффективно реализовывать социальные программы. Это, в свою очередь, создаст условия для среднесрочного бюджетного планирования и формирования показателей бюджета исходя из показателей валового регионального продукта. Планирование бюджета является ключевым по значимости этапом бюджетного процесса. Именно на данном этапе возможно определить размеры поступлений денежных средств в распоряжение региона и его муниципалитетов, а также их финансовых возможностей на плановый период и в долгосрочной перспективе на развитие и поддержку социально-экономической сферы, эффективное функционирование государственных институтов, органов местного самоуправления, органов субъектов Российской Федерации.

Доходная и расходная части бюджета тесно взаимосвязаны, оказывая непосредственное влияние друг на друга. Объём расходной части бюджета должен соизмеряться с объёмом поступлений в доходную часть, напрямую зависящим от социального и экономического развития, как местных образований, так и республики в целом, реализуемой региональной экономической политики. Достаточный объём наполнения республиканского бюджета даёт возможность для комплексного и сбалансированного развития социальной, экономической, научно-технической сфер республики, сохранения её ресурсов и экологии.

Список использованных источников

1. Ваславская, И. Ю. Роль государства в институциональном обеспечении функционирования национальной экономики / И. Ю. Ваславская. – Текст : электронный // Экономические науки. – 2014. – № 1 (110). – С. 13-16. – URL: https://www.elibrary.ru/author_items.asp (дата обращения: 02.05.2024).

2. О внесении изменений в Закон ДНР «О бюджете Донецкой Народной Республики на 2024 год»: закон ДНР от 15.03.2024 65-РЗ. – URL: <https://dnrsovet.su/zakonodatelnaya-deyatelnost/prinyatye/zakony/zakon-donetskoj-narodnoj-respubliki-o-vnesenii-izmenenij-v-zakon-donetskoj-narodnoj-respubliki-o-byudzhete-donetskoj-narodnoj-respubliki-na-2024-god-2/>. – Текст : электронный.

РЕГУЛИРОВАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЁЖНОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ. КЛЮЧЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ 2021-2023 ГОДОВ

ВОЛОЩЕНКО Л.М.,

д-р экон. наук, доцент,

заведующий кафедрой финансовых услуг и банковского дела

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Платёжная система страны – одна из важнейших систем, обеспечивающих жизнеспособность государства. Её эффективное регулирование, поддержание стабильности и надёжности является приоритетной задачей деятельности Центрального Банка. Анализ современных подходов и практики регулирования НПС Банком России позволяет своевременно получать информацию о деятельности и функционировании платёжных систем и платёжной инфраструктуры, раскрывает основные тенденции развития рынка платёжных услуг.

Ключевые слова: банковская система, национальная платёжная система, финансовая безопасность, система управления, платёжная система, платёжные агенты, операторы, стабильность, санкции.

REGULATION OF THE NATIONAL PAYMENT SYSTEM OF RUSSIA. KEY FEATURES OF 2021-2023

VOLOSHCHENKO L.M.,

Doctor of Economics, Associate Professor,

Head of the Department of Financial Services and Banking

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The country's payment system is one of the most important systems that ensure the viability of the state. Its effective regulation, maintenance of stability and reliability is a priority task of the Central Bank. The analysis of modern approaches and practices of NPS regulation by the Bank of Russia makes it possible to receive timely information about the activities and functioning of payment systems and payment infrastructure, reveals the main trends in the development of the payment services market.

Keywords: banking system, national payment system, financial security, management system, payment system, payment agents, operators, stability, sanctions.

Национальная платёжная система (НПС) играет первостепенную роль в экономике страны, обеспечивая движение денежных средств, в том числе при реализации единой государственной денежно-кредитной политики.

Подтверждением этого является выделение экспертами ведущих западных стран четырёх критически важных, с точки зрения жизнеспособности государства, систем, нарушение функционирования которых неизбежно приведёт к катастрофическим последствиям: это атомные объекты, водоснабжение, энергоснабжение и платёжная система.

Именно этим обусловлено то, что в условиях быстро меняющихся внешних факторов с 2021 по годы мероприятия Банка России были направлены на развитие и повышение стабильности НПС для обеспечения потребности в платёжных услугах всех категорий потребителей – граждан, бизнеса, государства, а также поддержки субъектов НПС.

Данные изменения касались, в основном, двух основных направлений: законодательные новации и нормативные изменения.

Что касается законодательных нововведений, то необходимо отметить, что в 2022 году в состав субъектов НПС были включены операторы электронных платформ (ОЭП) [1], а также установлены требования к деятельности ОЭП, не являющихся кредитными организациями, по оказанию услуг расчётов по сделкам, совершённым с использованием ЭП.

При участии Банка России внесены изменения [2] в Закон о НПС, предусматривающие расширение перечня операций банковских платёжных агентов путём закрепления возможности для принятия ими наличных денежных средств от юридических лиц, индивидуальных предпринимателей.

Также осуществлялась подготовка ко второму чтению проекта федерального закона [3], направленного на усиление контроля над деятельностью платёжных агентов и предусматривающего наделение Банка России полномочиями по контролю (надзору) за деятельностью операторов.

Кроме того, в рамках реализации Стратегии развития НПС на 2021-2023 годы Банком России разработана модель регулирования небанковских поставщиков платёжных услуг, внесены изменения [4] в законодательство о национальной платёжной системе, расширяющие возможности физических лиц по совершению операций с электронными денежными средствами (ЭДС) в пользу физических лиц с прохождением упрощённой идентификации (увеличены лимиты в отношении максимального размера остатка ЭДС, а также общей суммы ЭДС, переводимых в течение календарного месяца).

Нормативные изменения. В целях развития безналичных расчётов издана новая редакция нормативного акта, устанавливающего правила осуществления перевода денежных средств [5], в котором нашли отражение следующие основные изменения: установлены форма и порядок применения нового распоряжения о переводе денежных средств на базе международного стандарта ISO 20022; введено требование об использовании банками помимо номера банковского счёта дополнительного идентификатора (ИНН или КИО) юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при зачислении денежных средств на их банковские счета (для снижения рисков получения денежных средств ненадлежащими получателями средств).

С учётом накопленной практики Банка России по наблюдению в НПС издана новая редакция Положения Банка России от 25.06.2021 № 760-П «О порядке осуществления наблюдения в национальной платёжной системе» (взамен Положения Банка России от 31.05.2012 № 380-П) [6], устанавливающего уточнённый порядок осуществления наблюдения в НПС, в котором: определён порядок осуществления мониторинга в отношении деятельности платёжных агрегаторов, иностранных поставщиков платёжных услуг, поставщиков платёжных приложений, операторов услуг информационного обмена, операторов иностранных платёжных систем; усовершенствованы подходы Банка России по осуществлению мониторинга и оценки в отношении субъектов НПС и связанных с ними платёжных систем и платёжной инфраструктуры с учётом тенденций и особенностей развития рынка платёжных услуг.

Также изданы нормативные акты, которые направлены: на реализацию предоставленных статьёй 8 Закона о НПС [7] Банку России полномочий по установлению требований к поставщикам платёжных приложений об обеспечении клиентам оператора по переводу денежных средств возможности использовать национальные платёжные инструменты с применением платёжного приложения [8]; на оптимизацию состава и структуры информации, представляемой в Банк России, в отчётности операторов платёжных систем, в рамках которых осуществляется перевод денежных средств по сделкам, совершённым на организованных торгах [9].

Для повышения качества оказания услуг по переводу ЭДС, а также обеспечения прозрачности и доступности информации об осуществлении операций с ЭДС по распоряжению клиентов Банком России изданы методические рекомендации [10] для операторов ЭДС.

Также в целях повышения прозрачности и сопоставимости информации об условиях обслуживания расчётных (дебетовых) карт для потребителей подготовлена и рекомендована кредитным организациям к использованию форма раскрытия указанной информации в целях доведения до сведения потребителей [11].

Кроме того, Банк России в 2022 году принял ряд мер поддержки в отношении субъектов НПС и пользователей платёжных услуг: определены дополнительные функции АО «Национальная система платёжных карт» (в целях обеспечения осуществления на территории Российской Федерации операций в рамках международных платёжных систем, операторы которых исключены Банком России из реестра операторов платёжных систем) [12]; временно (на период с 18.04.2022 до 31.08.2022) ограничивался максимальный размер эквайринговой комиссии на уровне 1% за осуществление переводов денежных средств с использованием платёжных карт при оплате социально значимых товаров (работ, услуг)) [12].

В целом, можно проследить следующую динамику использования инструментов прямого влияния Банком России на денежное обращение в государстве (рис. 1).

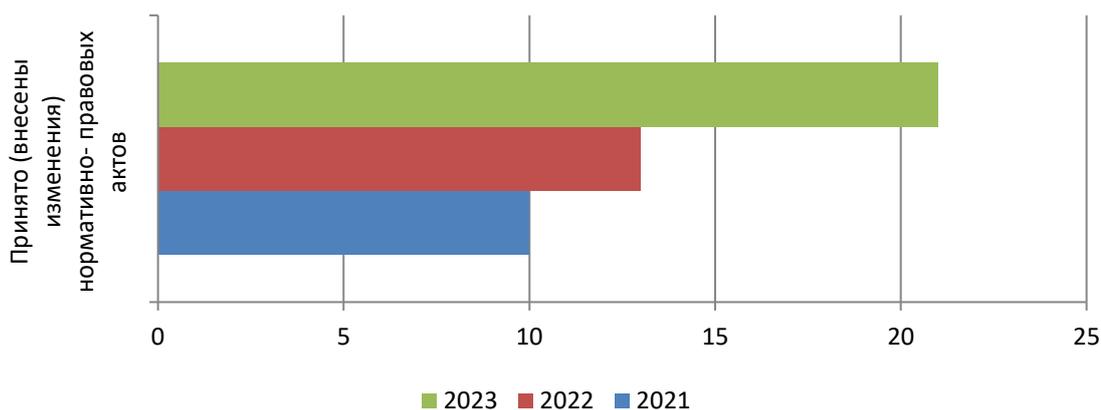


Рис. 1. Динамика использования инструментов прямого влияния Банком России на денежное обращение

Таким образом, Банк России с учётом тенденций и особенностей развития рынка платёжных услуг в период с 2021 по 2023 гг. продолжал совершенствовать свои подходы к осуществлению наблюдения в НПС и сформировал практику, позволяющую своевременно получать информацию о деятельности субъектов НПС, функционировании платёжных систем и платёжной инфраструктуры. Для этого издан ряд нормативных актов и других документов Банка России, в которых определён обновлённый порядок осуществления наблюдения в НПС.

В результате, Национальная платёжная система РФ в 2021-2023 годах на фоне пандемии, в условиях санкционного давления и изменившейся экономической ситуации характеризовалась дальнейшим развитием субъектов НПС и платёжной инфраструктуры, в том числе благодаря реализации Стратегии развития НПС на 2021-2023 годы, принятой Банком России в 2021 году. Развитие национальной платёжной инфраструктуры обеспечило удовлетворение возросшей потребности населения и хозяйствующих субъектов в использовании дистанционных сервисов и бесконтактных технологий совершения платежей. Доля безналичных платежей в розничном обороте выросла до 78,1% [12].

Список использованных источников

1. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и о приостановлении действия отдельных положений статьи 5.1 Федерального закона «О банках и банковской деятельности: Федеральный закон от 14.07.2022 № 331-ФЗ. — URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202207140083?ysclid=lvxnmjwknng597078656> (дата обращения: 06.05.2024). — Текст : электронный.

2. О внесении изменений в статьи 14 и 14.2 Федерального закона «О национальной платёжной системе» и статьи 1.1 и 4.7 Федерального закона

«О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчётов в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.03.2022 № 35-ФЗ. – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202203060005?ysclid=lvxn8dejv724960912> (дата обращения: 06.05.2024). – Текст : электронный.

3. О внесении изменений в Федеральный закон «О деятельности по приёму платежей физических лиц, осуществляемой платёжными агентами» и отдельные законодательные акты Российской Федерации: Проект федерального закона № 46071-8. – URL: <https://www.consultant.ru/law/hotdocs/80741.html?ysclid=lvxnrvrtvto33479628> (дата обращения: 05.05.2024). – Текст : электронный.

4. О внесении изменений в статью 10 Федерального закона «О национальной платёжной системе: Федеральный закон от 11.06.2021 № 187-ФЗ. – URL: <https://rg.ru/documents/2023/11/30/document-1701272733855225.html> (дата обращения: 05.04.2024). – Текст : электронный.

5. О правилах осуществления перевода денежных средств: Положение Банка России от 29.06.2021 № 762-П. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_394047/?ysclid=lvxo3h0uny276858386 (дата обращения: 05.04.2024). – Текст : электронный.

6. О порядке осуществления наблюдения в национальной платёжной системе: Положение Банка России от 25.06.2021 № 760-П. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_392168/?ysclid=lvxo5ganju5019774137 (дата обращения: 05.04.2024). – Текст : электронный.

8. О требованиях об обеспечении поставщиком платёжного приложения возможности клиентам оператора по переводу денежных средств использовать национальные платёжные инструменты с применением платёжного приложения: Указание Банка России от 13.07.2021 № 5854-У. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_401327/?ysclid=lvxo8llxi375961057 (дата обращения: 07.04.2024). – Текст : электронный.

9. О форме, методике составления, порядке и сроках представления в Банк России отчётности по платёжным системам операторов платёжных систем, в рамках которых осуществляется перевод денежных средств по сделкам, совершённым на организованных торгах: Указание Банка России от 23.12.2021 № 6031-У. – URL: <https://minjust.consultant.ru/documents/30888?ysclid=lvxoau4mqv741664603> (дата обращения: 07.04.2024). – Текст : электронный.

10. Методические рекомендации Банка России по повышению качества оказания услуг по переводу денежных средств операторами электронных денежных средств от 01.10.2021 № 18-МР. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_397140/?ysclid=lvxobzznat685425567 (дата обращения: 10.04.2024). – Текст : электронный.

11. О раскрытии потребителям информации об условиях обслуживания расчётных (дебетовых) карт: информационное письмо Банка России от 31.08.2022 № ИН-03–45/110. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_397140/?ysclid=lvxobzznat685425567

ru/document/cons_doc_LAW_425635/?ysclid=lvxoebib6t574305006 (дата обращения: 10.04.2024). – Текст : электронный.

12. Результаты наблюдения в национальной платёжной системе за 2021-2022 гг. – URL: https://cbr.ru/content/document/file/149497/results_2021-2022.pdf (дата обращения: 03.05.2024). – Текст : электронный.

ЭВОЛЮЦИЯ КАЗНАЧЕЙСКОГО ДЕЛА КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ФИНАНСАМИ

ГВАСАЛИЯ Д.С.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры финансов и экономической безопасности

ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли

имени Михаила Туган-Барановского»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;

РУДЕНОК О.Ю.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры финансов

ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли

имени Михаила Туган-Барановского»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Рассматривается эволюция казначейского дела, начиная с его древних корней в различных цивилизациях и заканчивая современным пониманием его роли и функций. Авторы подчёркивают, что в настоящее время казначейство играет ключевую роль в управлении финансами различных уровней – от государства до предприятий и организаций. Раскрываются основные функции Федерального казначейства России, обращается внимание на его роль в обеспечении исполнения бюджетов и контроле над финансами.

Ключевые слова: казначейское дело, государственные финансы, Федеральное казначейство, цифровизация, бюджет, контроль.

THE EVOLUTION OF TREASURY AS A TOOL FOR MANAGING PUBLIC FINANCES

GVASALIA D.S.,

Candidate of Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Finance and Economic Security

FSBEI HE «Donetsk National University of Economics and Trade

named after Mikhail Tugan-Baranovsky»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;

RUDENOK O.Yu.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Finance
FSBEI HE «Donetsk National University of Economics and Trade
named after Mikhail Tugan-Baranovsky»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The evolution of the treasury business is considered, starting with its ancient roots in various civilizations and ending with a modern understanding of its role and functions. The authors emphasize that the Treasury currently plays a key role in financial management at various levels – from the state to enterprises and organizations. The main functions of the Federal Treasury of Russia are revealed, attention is drawn to its role in ensuring budget execution and financial control.

Keywords: treasury, public finance, Federal Treasury, digitalization, budget, control.

Эволюция казначейского дела как инструмент управления государственными финансами имеет большое значение для обеспечения финансовой устойчивости и эффективного управления бюджетными ресурсами.

Казначейское дело имеет древние корни и прошло длительный путь эволюции от древности до современности. Оно возникло ещё в древних цивилизациях, где казначеи были ответственны за управление денежными средствами и имуществом правителей. Эволюционировало не только казначейское дело, но и функции Казначейства как инструмент управления государственными финансами.

В Древнем Египте казначеи играли важную роль в экономической и финансовой жизни страны. Они контролировали сбор налогов, управляли государственным бюджетом, а также контролировали торговлю и финансовые операции. В Средневековой Европе казначейство стало центральным органом управления финансовыми ресурсами государства. Казначей был ответственен за сбор налогов, управление государственным долгом, финансовую отчётность и другие финансовые операции. История развития Казначейства России непосредственно связана с историей развития Российского государства в целом. В 1328 г. происходит первое упоминание понятия «казна», что относится к сокровищнице великого князя Московского Ивана Даниловича, прозванного Калитой. Денежного обращения в то время почти не было, и в казну стекались не монеты, а изделия из золота и серебра, драгоценные камни и дорогие меха. Всеми этими сокровищами первоначально распоряжались сами московские князья.

В современном мире казначейство играет ключевую роль в управлении финансами государства, предприятий и организаций. Казначеи занимаются управлением ликвидностью, учётом и контролем денежных средств,

инвестициями, финансовым анализом, планированием бюджета и другими аспектами финансовой деятельности.

Рассмотрим более детально эволюцию казначейского дела через призму исторических событий в России. Меры по казначейскому делу, принятые в правление Екатерины II, систематизированы на рис. 1.

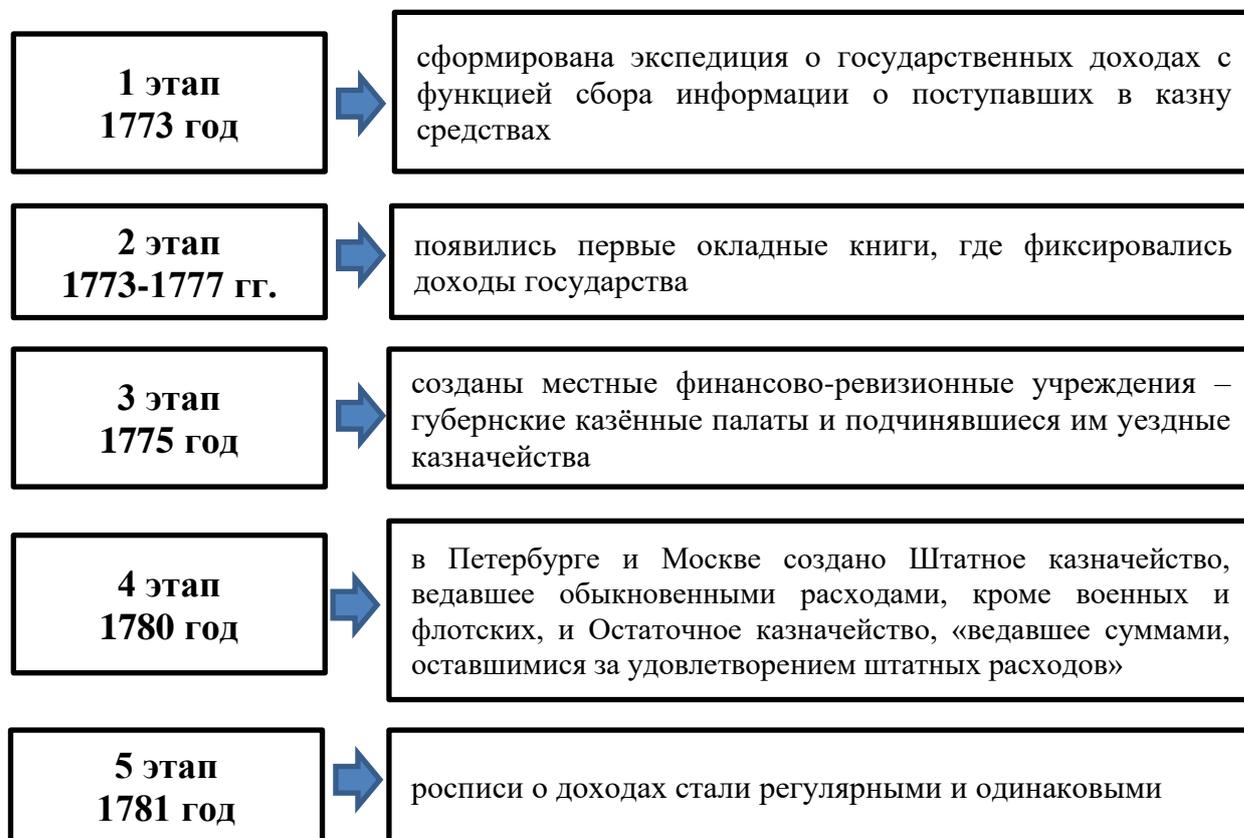


Рис. 1. Обзор этапов развития казначейского дела в период правления Екатерины II [Составлено на основе [4, 5]]

Систематизированные данные на рис. 1 отражают поэтапное развитие казначейского дела, начиная от сбора информации о поступавших в казну средствах до формирования однотипной росписи о доходах.

Дальнейшей важной датой в развитии казначейского дела является 1821 г., когда был учреждён Департамент Государственного казначейства, в состав которого входили 14 отделений. Именно 2 февраля 1821 г. можно считать датой создания Казначейства России. В этот день было образовано Главное казначейство Российской империи.

Казначейства, ранее существовавшие в Петербурге и в Москве, были упразднены, а на их месте было создано Главное казначейство, находящееся в Петербурге. Главному Казначейству подчинялись учреждения, относящиеся к распорядительно-кассовой и счётной частям, то есть связанные с государственными приходами и расходами: губернские, областные, уездные, окружные и местные казначейства; казённые палаты по казначейским делам [5]. В таком виде казначейская служба России просуществовала до 1917 г.

8 декабря 1992 г. было сформировано Государственное Казначейство как структурное подразделение Министерства финансов Российской Федерации, а с 1 января 2005 г. казначейство было преобразовано в федеральную службу как самостоятельный орган государственного финансового контроля.

На данный момент Казначейство – это ключевой орган, осуществляющий казначейское обслуживание исполнения бюджета. Федеральное казначейство Российской Федерации (далее – Федеральное казначейство) представляет собой транзакционную, учётную, информационную и контрольную систему в области финансовой деятельности публично-правовых образований. Федеральное казначейство является федеральным органом исполнительной власти (федеральной службой), осуществляющим правоприменительные и контрольно-надзорные функции в финансово-бюджетной сфере [1]. Полномочия Федерального казначейства закреплены в двух основных источниках: статье 166.1 Бюджетного кодекса Российской Федерации и Положении о Федеральном казначействе, утверждённом Постановлением Правительства Российской Федерации от 1 декабря 2004 года № 703 «О Федеральном казначействе» [1].

На современном этапе развития основными функциями Федерального казначейства Российской Федерации являются:

- организация и контроль исполнения принятого на очередной финансовый год федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов;

- регулирование взаимоотношений между государственным бюджетом и внебюджетными фондами;

- методологическое обеспечение казначейского обслуживания и исполнения бюджетов бюджетной системы РФ;

- методическое обеспечение ведения казначейского учёта, составления и представления бюджетной, казначейской и финансовой отчётности, а также ведения контроля и надзора в финансово-бюджетной сфере;

- обобщение и анализ отчётности своих территориальных подразделений в части исполнения бюджетов соответствующих уровней;

- консолидация, обработка и анализ сведений о состоянии государственных финансов и предоставление этой отчётности Минфину;

- обслуживание государственного долга Российской Федерации.

Отдельное внимание необходимо уделить процессам цифровизации в казначействе, что на данный момент играет ключевую роль в обеспечении более эффективного и прозрачного управления государственными финансами. На рис. 2 систематизированы основные аспекты цифровизации в казначейском деле.

Стоит отметить, что цифровизация в казначействе способствует повышению эффективности, прозрачности и безопасности управления государственными финансами, что в целом способствует улучшению финансовой стабильности и управляемости экономики [6].

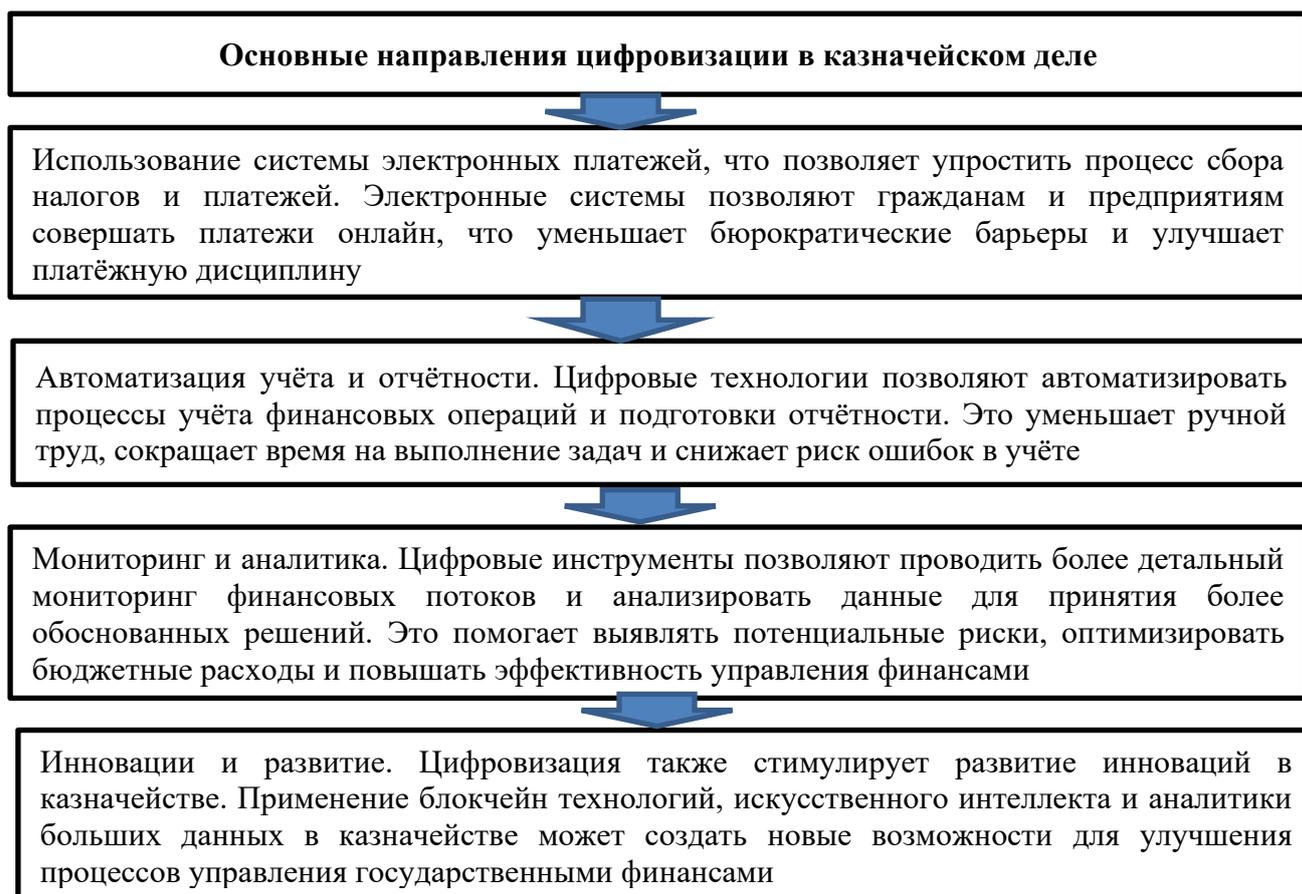


Рис. 2. Основные инструменты цифровизации в казначейском деле
[Составлено на основе [1, 2, 3]]

Таким образом, эволюция казначейского дела как инструмент управления государственными финансами отражает постоянное совершенствование финансовой системы, увеличение прозрачности и контроля над использованием бюджетных ресурсов, а также адаптацию к новым вызовам и технологиям в современном мире.

Список использованных источников

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации. – Электрон. текст. дан. – 2023. – URL: <https://base.garant.ru/>. – Текст : электронный.
2. Официальный сайт Казначейства России. – URL: <http://roskazna.ru/>. – Текст : электронный.
3. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. – URL: [http:// https://minfin.gov.ru/](http://https://minfin.gov.ru/). – Текст : электронный.
4. Прокофьев, С. Семь веков истории казначейства в России / С. Прокофьев, Н. Разманова – URL: https://finance.rambler.ru/other/40865345/?utm_content=finance_media&utm_medium=read_more&utm_so. – Текст : электронный.
5. О путях развития казначейства в России. – URL: https://finance.rambler.ru/other/40865345/?utm_content=finance_media&utm_medium=read_more&utm_source=copylink. – Текст : электронный.

б. Гвасалия, Д. С. Совершенствование механизма казначейского сопровождения целевых средств с целью оптимизации бюджетных расходов / Д. С. Гвасалия, О. Ю. Руденок. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=59852488>. – Текст : электронный.

НАПРАВЛЕНИЯ УКРЕПЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ⁷

ГОРДЕЕВА Н.В.,

канд. экон. наук,

доцент кафедры финансов

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;*

САЕНКО В.Б.,

канд. наук гос. упр., доцент,

декан финансово-экономического факультета

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Предложен комплексный подход, позволяющий выявить направления активизации инвестиционной деятельности предприятий угольной промышленности.

Ключевые слова: предприятие, угольная промышленность, оборудование, шахтный фонд, уголь, инвестиции.

DIRECTIONS FOR STRENGTHENING THE INVESTMENT ACTIVITY OF COAL INDUSTRY ENTERPRISES

GORDEEVA N.V.,

Candidate of Economics,

Associate Professor of the Department of Finance

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

SAENKO V.B.,

Candidate of Public Administration, Associate Professor,

Dean of the Faculty of Finance and Economics

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

⁷ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Annotation. A comprehensive approach is proposed that allows to identify areas of intensification of investment activities of coal industry enterprises.

Keywords: enterprise; coal industry, equipment; mine fund; coal; investments.

В современных условиях развития экономики государства важную роль приобретает вопрос укрепления инвестиционной деятельности предприятий угольной промышленности, поскольку энергетическая отрасль является ключевой для обеспечения энергетической безопасности государства.

Также уголь является одним из основных источников энергии и продолжает играть важную роль в производстве электроэнергии. Поэтому инвестиции в угольную промышленность способствуют совершенствованию технологий добычи, переработки и использования угля, что в дальнейшем позволяет снизить негативное воздействие на окружающую среду и повысить эффективность производства.

Следовательно, важность темы заключается в её значимости для обеспечения энергетической безопасности, экономического развития и соблюдения экологических норм государства. О важности предприятий угольной промышленности также отмечено в труде Е. А. Аксёновой, которая утверждает, что предприятия угольной промышленности «...способствуют функционированию множества предприятий топливно-энергетического комплекса, а также предприятий металлургической, машиностроительной, коксохимической и других отраслей, обеспечивает угольным сырьём потребителей» [1].

Поэтому отсутствие инвестиций в предприятия угольной промышленности подмечается отсутствием возможностей для их дальнейшего развития.

Обновление шахтного фонда требует крупных государственных инвестиций, т.к. данные предприятия, как правило, не могут самостоятельно финансировать инвестиционные проекты.

Поэтому существуют определённые проблемы значительных производственных затрат из-за неудовлетворительного состояния шахтного фонда и в целом сложных горно-геологических условий, высокой себестоимости добычи отечественного угля. Важно понимать, что для эффективной деятельности предприятий угольной промышленности и развития лав требуется значительное финансирование. Без финансирования угольная промышленность будет продолжать «деградировать», а большинство предприятий останутся нерентабельными.

Поэтому для эффективного функционирования необходима совершенно новая политика развития угледобычи, способная сдерживать негативные тенденции в её работе.

Основными направлениями политики должны стать: мониторинг ресурсов; инвестиционная политика; инновационная политика; структурная политика; политика превентивных мер; политика непрерывного развития и реагирования на возникающие риски в угольной промышленности.

В работе В. А. Кучера справедливо утверждается, что в последние несколько лет «для повышения конкурентоспособности угля в ДНР принимаются меры по улучшению его качества, уменьшению затрат на производство, осуществлению нового порядка ценообразования.

Улучшение качества достигается за счёт увеличения объёмов производства стандартизированной продукции, постепенного перехода действующих фабрик на глубокое обогащение, создание и внедрение новой техники и технологии обогащения и переработки низкосортного угля...» [2].

В то же время А. А. Никитенко утверждает, что «долгосрочное перспективное развитие угольной промышленности требует разработки стратегии инновационно-инвестиционного развития путём реализации комплексного подхода к мобилизации собственных финансовых ресурсов...» [3].

Исследовав различные точки зрения установлено, что активизация инвестиционной деятельности предприятий угольной промышленности должна включать в себя направления, представленные в табл. 1.

Таблица 1

Направления активизации инвестиционной деятельности предприятий угольной промышленности

Направления	Характеристика
1	2
Обновление и модернизация оборудования	Основной способ усиления инвестиционной активности – вложение средств в обновление и модернизацию технического оборудования на предприятиях угольной промышленности, что в свою очередь повысит производительность, снизит затраты и улучшит качество добычи и переработки угля
Внедрение новых технологий и инноваций	Использование новых технологий и инноваций повысит эффективность добычи и использования угля. Внедрение автоматизированных систем управления, систем мониторинга и контроля, новых методов и технологий добычи поможет оптимизировать процессы и повысить рентабельность
Разработка экологически безопасных технологий	Из-за углеводородного состава угля его добыча и переработка могут привести к загрязнению окружающей среды. Поэтому развитие экологически чистых технологий приобретает особое значение для повышения инвестиционной активности предприятий угольной промышленности. Внедрение современных систем очистки и фильтрации отходов, а также использование современных методов и технологий переработки помогут снизить негативное воздействие на окружающую среду и повысить устойчивость предприятий
Развитие исследований и разработок	Инвестиции в исследования и разработки являются ключевым фактором усиления инвестиционной активности предприятий угольной промышленности. Научно-технические исследования, разработка новых технологий, а также сотрудничество с научными и образовательными учреждениями помогут углубить знания о процессах добычи и переработки угля, а также повысить эффективность работы предприятий

Продолжение табл. 1

1	2
Привлечение иностранных инвестиций	Быть полезным для укрепления инвестиционной деятельности предприятий угольной промышленности. Иностранные инвесторы могут внести значительные финансовые ресурсы в модернизацию и развитие предприятий, а также помочь внедрить новые технологии и методы работы
Создание благоприятного инвестиционного климата	Для привлечения инвестиций необходимо создать благоприятный инвестиционный климат на региональном и национальном уровне, что может включать упрощение разрешительных процедур, снижение налогового и административного бремени, создание стабильного регулирования и защиту прав инвесторов

В целом, укрепление инвестиционной активности предприятий угольной промышленности требует комплексного подхода, включающего модернизацию оборудования, внедрение новых технологий, разработку экологически чистых методов исследования и развития, привлечение иностранных инвестиций и создание благоприятного инвестиционного климата.

Список использованных источников

1. Аксёнова, Е. А. Финансовые вопросы использования водных ресурсов на шахтах Донбасского региона / Е. А. Аксёнова, В. И. Маляр. – Текст : непосредственный // Финансы, учёт, банки : Тезисы докладов и выступлений IV международной научно-практической конференции молодых учёных, Донецк, 07-08 декабря 2022 года / под общей редакцией П. В. Егорова. – Донецк : Донецкий национальный университет, 2022. – С. 97-100. – EDN HPZSDP.

2. Кучер, В. А. Методы оптимизации инвестиционных проектов развития угольной отрасли ДНР / В. А. Кучер. – Текст : непосредственный // Проблемы экономического роста и устойчивого развития территорий: Материалы III международной научно-практической интернет-конференции: в 2 частях, Вологда, 16-18 мая 2018 года. Том Часть I. – Вологда : Вологодский научный центр Российской академии наук, 2019. – С. 206-211. – EDN VXRXYK.

3. Никитенко, А. А. Роль амортизации в формировании инновационной политики угледобывающих предприятий / А. А. Никитенко. – Текст : непосредственный // Инвестиционно-инновационное развитие в условиях цифровизации экономики: стратегии, факторы, механизмы: Материалы Круглого стола, Донецк, 14 апреля 2021 года / под общ. ред. С. В. Беспаловой, Н. В. Шемякиной. – Донецк : Донецкий национальный университет, 2021. – С. 168-170. – EDN FXNPEE.

ПРЕИМУЩЕСТВА И ПРОБЛЕМЫ ЧЕТВЁРТОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ РЕВОЛЮЦИИ В КОНТЕКСТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

ГОРОДНИЧАЯ Е.В.,

*старший преподаватель кафедры экономики предприятия
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В статье рассматриваются преимущества и проблемы, связанные с четвёртой промышленной революцией («Индустрия 4.0»), в контексте обеспечения устойчивого развития экономики. Четвёртая промышленная революция, представляющая собой слияние физических, цифровых и биологических технологий, открывает перед мировым сообществом широкий спектр возможностей для повышения производительности, инноваций и качества жизни. Рассмотрены такие преимущества, как автоматизация процессов, развитие экологически чистых технологий и другие. Однако Индустрия 4.0 также вносит свои вызовы, включая угрозы для рабочих мест из-за автоматизации, усиления цифрового неравенства и риска негативного воздействия на окружающую среду.

Ключевые слова: промышленная революция, устойчивое развитие, преимущества четвёртой промышленной революции, проблемы четвёртой промышленной революции.

ADVANTAGES AND CHALLENGES OF THE FOURTH INDUSTRIAL REVOLUTION IN THE CONTEXT OF SUSTAINABLE ECONOMIC DEVELOPMENT

GORODNICHAIYA E.V.,

*Senior Lecturer of the Department of Enterprise Economics
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The article examines the advantages and problems associated with the fourth industrial revolution («Industry 4.0») in the context of ensuring sustainable economic development. The Fourth Industrial Revolution, a convergence of physical, digital and biological technologies, is opening up a wide range of opportunities for the global community to improve productivity, innovation and quality of life. Advantages such as process automation, development of environmentally friendly technologies and others are considered. However, Industry 4.0 also brings its own challenges, including threats to jobs due to automation, widening digital divides and the risk of negative environmental impacts.

Keywords: industrial revolution, sustainable development, advantages of the fourth industrial revolution, problems of the fourth industrial revolution.

Сейчас как во всём мире, так и в России активно развивается концепция четвёртой промышленной революции («Индустрия 4.0»). Впервые она была представлена на Ганноверской ярмарке (Германия) в 2011 году и дальше разрабатывалась президентом Всемирного экономического форума в Давосе Клаусом Швабом [1]. Индустрия 4.0 подразумевает создание нового мира, в котором виртуальные и физические системы производства будут гибко взаимодействовать между собой на глобальном уровне, что обеспечит создание инновационных товаров и услуг, которые имеют нулевые предельные издержки и будут выходить на товарные рынки посредством цифровых платформ. При этом распространяется применение автономных производственных линий, которые наиболее рентабельны в условиях массового и крупносерийного производства [1]. Индустрия 4.0 играет ключевую роль в устойчивом развитии экономики, поскольку предлагает современные технологические решения для решения сложных экономических, социальных и экологических проблем. Выделим некоторые преимущества и проблемы, которые подчёркивают актуальность Индустрии 4.0 в контексте устойчивого развития экономики, но в то же время представляют собой сложный и многогранный вопрос.

К преимуществам можно отнести следующее:

1. *Эффективное использование ресурсов.* Четвёртая промышленная революция внедряет технологии, такие как интернет вещей (IoT), искусственный интеллект (ИИ), аналитика данных и автоматизация, что позволяет оптимизировать производственные процессы и управление ресурсами, а также сократить потребление материальных и энергетических ресурсов.

2. *Инновации.* Индустрия 4.0 является основой для инноваций в различных отраслях экономики, что способствует появлению новых рынков, продуктов и услуг, а также созданию новых рабочих мест, улучшению качества жизни и стимулированию экономического роста.

3. *Гибкость и адаптивность.* Технологии Индустрии 4.0 обеспечивают более гибкие и адаптивные производственные процессы, что позволяет быстрее реагировать на изменения в рыночных условиях и требованиях потребителей.

4. *Развитие экологически устойчивых решений.* Индустрия 4.0 способствует разработке и внедрению экологически устойчивых технологий и процессов производства, что помогает снизить негативное воздействие на окружающую среду.

5. *Улучшение качества жизни.* Внедрение технологий Индустрии 4.0 может привести к улучшению качества жизни через повышение доступности качественных товаров и услуг, улучшение условий труда и снижение негативного воздействия на окружающую среду.

6. *Повышение конкурентоспособности.* Эффективное использование технологий Индустрии 4.0 позволяет предприятиям увеличить

производительность, снизить затраты и улучшить качество продукции, что способствует повышению их конкурентоспособности на мировых рынках.

К проблемам можно отнести следующее:

1. *Неравенство.* Внедрение технологий Индустрии 4.0 может привести к увеличению неравенства, поскольку высококвалифицированные работники могут получать больше выгод от автоматизации, в то время как низкоквалифицированные работники могут лишиться рабочих мест из-за автоматизации.

2. *Цифровое неравенство.* Не все регионы и общества могут иметь доступ к передовым технологиям Индустрии 4.0 из-за различий в инфраструктуре, образовании и доступности ресурсов, что может усугубить глобальное цифровое неравенство.

3. *Безопасность данных и приватность.* С увеличением количества данных, собираемых и обрабатываемых в рамках Индустрии 4.0, возникают серьёзные вопросы относительно безопасности данных и приватности, особенно в контексте утечек данных и злоупотреблений.

4. *Экологические последствия.* Внедрение технологий Индустрии 4.0 может привести к увеличению потребления энергии и электронных ресурсов, а также к увеличению электронных отходов, если не будут предприняты соответствующие меры по устойчивому использованию ресурсов и энергии.

Индустрия 4.0 включает в себя следующие технологии (рис. 1).



Рис. 1. Технологии, составляющие четвёртую промышленную революцию (Индустрия 4.0)

Рынок данных технологий стремительно растёт. Так, согласно прогнозу MarketsandMarkets, размер рынка технологий «Индустрии 4.0» должен был достичь 156 миллиардов долларов США к 2024 году, что в три раза больше, чем в 2019 году (около 58 миллиардов долларов) [1, 2]. Данная мировая

тенденция цифровой трансформации промышленности подчёркивает необходимость правительствам всех государств разрабатывать и реализовывать национальные программы по внедрению революционных технологий Индустрии 4.0 для обеспечения развития цифровой экономики.

Индустрия 4.0, ориентированная на цифровизацию, автоматизацию и интернет вещей, играет ключевую роль в устойчивом развитии экономики:

1. *Экономический рост.* Индустрия 4.0 стимулирует экономический рост через повышение производительности, улучшение качества продукции и предоставление новых возможностей для бизнеса, что, в свою очередь, способствует устойчивому развитию экономики.

2. *Экологическая устойчивость.* Инновационные технологии, такие как облачные вычисления, аналитика данных и интернет вещей помогают контролировать и управлять экологическими параметрами, такими как выбросы и загрязнение, что способствует улучшению экологической устойчивости.

3. *Социальная интеграция.* Индустрия 4.0 также способствует социальной интеграции путём распространения доступа к технологиям и знаниям, что может помочь сократить цифровое неравенство и содействовать социальной справедливости.

Индустрия 4.0 вносит значительный вклад в устойчивое развитие экономики, содействуя балансу между экономическими, экологическими и социальными аспектами развития.

Таким образом, переход к Индустрии 4.0 приведёт к интеграции цифровых платформ с оборудованием предприятия, что создаст киберфизическую систему, которая при помощи технологий ИИ позволит максимально увеличить совокупный экономический эффект предприятия от сокращения издержек, увеличения эффективности производства и интеллектуализации технологических процессов, а также оперативной адаптации предприятий к меняющейся конъюнктуре рынка. Следовательно, концепция «Индустрия 4.0» предполагает применение совершенно нового подхода к промышленному производству на основе масштабной цифровизации и автоматизации бизнес-процессов на предприятиях.

Список использованных источников

1. Климачев, Т. Д. Исследование практики и системных проблем применения технологий четвёртой промышленной революции в различных отраслях российской промышленности / Т. Д. Климачев, Д. А. Карасёв. – Текст : непосредственный // Вопросы инновационной экономики. – 2023. – Том 13. – № 4. – С. 2005-2024.

2. Дмитриева, С. В. Индустрия 4.0 и цифровая трансформация в промышленном комплексе: внедрение современных технологий и инноваций для повышения производительности и конкурентоспособности / С. В. Дмитриева. – Текст : непосредственный // Инновации и инвестиции. – 2023. – № 6. – С. 400-404.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЙ⁸

ГРЯЗЕВА М.С.,

канд. экон. наук,

старший преподаватель кафедры финансов

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. В работе раскрыта актуальность и важность разработки и реализации финансового управления для обеспечения устойчивости и успешного развития предприятий. Проанализированы ключевые аспекты управления финансами, такие как оценка финансового состояния, определение целей и приоритетов, оптимизация финансовых процессов и развитие финансовой культуры сотрудников. В статье также подчеркивается важность мониторинга и анализа результатов для эффективного управления финансами и достижения устойчивости предприятия.

Ключевые слова: конкуренция, финансы, управление, финансовая устойчивость, экономика.

FINANCIAL STABILITY MANAGEMENT OF ENTERPRISES

GRYAZEVA M.S.,

Candidate of Economics,

Senior Lecturer of the Department of Finance

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The paper reveals the relevance and importance of the development and implementation of financial management to ensure the sustainability and successful development of enterprises. The key aspects of financial management are analyzed, such as assessing the financial condition, defining goals and priorities, optimizing financial processes and developing the financial culture of employees. The article also highlights the importance of monitoring and analyzing results for effective financial management and achieving enterprise sustainability.

Keywords: competition, finance, management, financial stability, economics.

Вопросам теории управления финансовой устойчивости предприятий уделено большое внимание в зарубежной и отечественной экономической

⁸ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

литературе. Проблемы обоснования и выбора стратегий широко освещены в трудах Г.Л. Азоева, А.Н. Германчук, М. Портера, Т.Н. Прижигалинской, Л.Т. Снитко и др.

Анализируя экономическую литературу по указанной проблеме, следует отметить, что среди этапов формирования финансовой устойчивости предприятий важную роль играет наличие конкурентных стратегий. Первоначально определяются миссия и цели предприятия, анализируется внутренняя среда и ее сильные и слабые стороны. На следующих этапах выбирается инструментарий и разрабатываются альтернативные варианты на основе оценки стратегичности ресурсов. На завершающей стадии осуществляется выбор конкурентных стратегий. Заслуживают отдельного внимания этапы, предполагающие контролирующие мероприятия и корректировку реализуемых стратегий под влиянием изменений среды.

Среди основных и наиболее важных этапов формирования финансовой устойчивости предприятий следует отметить:

- анализ финансового состояния предприятия по средствам оценки текущих финансовых показателей, выявления проблемных областей и возможностей для улучшения;

- разработка стратегии финансового управления через определение целей и приоритетов предприятий, разработка планов действий для достижения финансовой устойчивости;

- оптимизация финансовых процессов путем внедрения эффективных методов управления денежными потоками, управления запасами и оборотными средствами, оптимизация налоговых платежей;

- развитие финансовой культуры сотрудников. Обучение персонала основам финансов, формирование ответственного отношения к управлению финансами компании;

- мониторинг и анализ результатов, так как регулярное отслеживание финансовых показателей, анализ эффективности принятых мер и корректировка стратегии в случае необходимости в перспективе влияют на устойчивость предприятий.

Управление финансовой устойчивостью предприятий является комплексом мероприятий, направленных на обеспечение финансовой устойчивости и успешного развития организации в долгосрочной перспективе [3]. Оно предполагает разработку и реализацию финансового управления, которая позволяет предприятиям эффективно управлять своими финансовыми ресурсами, минимизировать финансовые риски, обеспечить ликвидность и устойчивость в условиях переменчивой экономической среды.

Управление финансовой устойчивостью предприятий включает в себя определение финансовых целей и приоритетов, анализ финансового состояния организации, планирование бюджета и капитальных инвестиций, оптимизацию финансовых процессов, контроль и мониторинг финансовых результатов [1].

На этапе мониторинга, контроля и анализа реализации стратегии целесообразно оценить ее эффективность. Для этого предлагается использовать методику анализа прироста величин элементов конкурентного потенциала и уровень использования совокупного конкурентного потенциала.

В качестве показателя уровня роста конкурентного потенциала предлагается использовать соотношение уровней прироста внутреннего и внешнего конкурентного потенциала по отношению к его совокупной величине [1].

Ключевыми элементами эффективного управления финансовой устойчивостью предприятий являются анализ текущего финансового состояния, определение стратегических целей и планов, выработка механизмов контроля и отчетности, а также постоянное адаптирование стратегии к изменяющимся условиям рынка.

Важно также учитывать внешние факторы, такие как экономическая конъюнктура, изменения в законодательстве, конкурентная среда, что позволяет эффективно адаптировать стратегию управления финансовой устойчивостью к переменным условиям и обеспечить успешное функционирование предприятия в долгосрочной перспективе.

В условиях обострения конкуренции одним из важных элементов формирования управления является возможность финансирования производства, инноваций, внедрения информационных технологий, организации управления и других процессов на основе экономики знаний. Как результат особую актуальность приобретают теоретические и практические аспекты формирования и использования финансового потенциала, обеспечивающего реализацию конкурентных целей предприятия. Эффективное управление финансовой устойчивостью позволяет предприятиям укрепить свои позиции на рынке, обеспечить стабильность и надежность своих финансовых показателей, минимизировать риски и повысить конкурентоспособность, что способствует долгосрочному успеху и устойчивому развитию бизнеса.

Управление финансовой устойчивостью определяет развитие предприятия в долгосрочной перспективе, основанное на актуализации конкурентных преимуществ в условиях ужесточения конкуренции в нестабильной внешней среде, обеспечивающее удовлетворение нужд потребителей и достижение поставленных стратегических целей.

Список использованных источников

1. Германчук, А. Н. Стратегия формирования конкурентного потенциала предприятий в условиях динамичного внешнего окружения / А. Н. Германчук. – Текст : непосредственный // Торговля и рынок. – 2022. – Вып. 4.
2. Петрушевская, В. В. формирование и реализация финансовой стратегии предприятия / В. В. Петрушевская. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Финансы, учет, аудит». – Донецк: Донецкая

академия управления и государственной службы. – 2020. – № 4 (20). – С. 83-99. – EDN MZDDP.

3. Стружко, Н. С. Повышение эффективности управления устойчивым развитием предприятий / Н. С. Стружко. – Текст : непосредственный // Направления повышения эффективности управленческой деятельности органов государственной власти и местного самоуправления: Сборник материалов V Международной научно-практической конференции, Алчевск, 15 декабря 2022 года. – Алчевск : Луганский государственный университет имени Владимира Даля, 2023. – С. 177-181. – EDN TUATYS.

УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В ОБРАЗОВАНИИ

*ДАЩЯН М.С.,
преподаватель Сухумского медицинского колледжа,
Сухум, Республика Абхазия*

Аннотация. В современных условиях инновации и развитие инновационной деятельности занимают ключевое место в развитии экономики современных государств. Сфера образования не является исключением: инновации в развитие образовательных технологий имеют огромный потенциал для содействия экономическому росту и процветанию каждого государства. В данной работе рассмотрено, каким образом инновационная деятельность в образовании влияет на экономику государства и какие выгоды способна принести.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, управление, образование, государство.

MANAGEMENT OF INNOVATION ACTIVITY IN EDUCATION

*DASHCHYAN M.S.,
Lecturer of the Sukhumi Medical College,
Sukhum, Republic of Abkhazia*

Annotation. In modern conditions, innovation and the development of innovative activity occupy a key place in the development of the economy of modern states. The education sector is no exception: innovations in the development of educational technologies have enormous potential to promote economic growth and prosperity of every state. This paper examines how innovative activities in education affect the state's economy and what benefits it can bring.

Keywords: innovation, innovative activity, management, education, state.

Развитие экономики на современном этапе диктует необходимость внедрения инновационных подходов, а, следовательно, управления инновационной деятельностью в различных сферах, в том числе и в сфере образования. Поскольку развитие образовательных технологий и их интеграция в учебный процесс важны не только для улучшения качества образования, но и для развития экономики государства в целом.

Инновации в образовательные технологии играют важную роль в развитии экономики государства. В современном мире, где информационные технологии становятся всё более развитыми, образование должно соответствующим образом адаптироваться, чтобы подготавливать специалистов, способных успешно работать в цифровой и глобальной экономике. Помимо того, инновации в образовательные технологии способствуют улучшению способности будущих специалистов креативно мыслить, анализировать и решать постоянно возникающие проблемы и задачи. Цифровая грамотность, умение работать с информацией, критическое мышление и способность к самообучению – всё это ключевые компетенции, которые становятся незаменимыми в современном мире. Поддержка инновационной деятельности в образовании помогает развивать данные навыки и готовить молодое поколение к вызовам будущего. Реформирование системы образования с целью развития навыков самостоятельных исследований и разработок позволит подготавливать высококвалифицированных специалистов, способных генерировать и реализовывать новые идеи [1]. Указанные навыки являются ключевыми для развития экономики на основе инноваций, так как они позволяют находить новые решения, а также создавать новые продукты и услуги, что, в свою очередь, стимулирует экономический рост и конкурентоспособность отдельных отраслей хозяйствования и государства в целом.

Внедрение инновационных образовательных технологий также способствует развитию научных исследований и интеллектуального потенциала государства. Современные технологии создают условия для активной работы с данными, проведения экспериментов и разработки новых технологий, что способствует развитию научных инноваций и их успешной реализации. Инновационному развитию также способствует наличие в государстве кластеров, бизнес-инкубаторов и технопарков [2].

Однако необходимо отметить, что инновации в образование требуют постоянной поддержки и инвестиций со стороны государства и различных образовательных организаций. Только таким образом становится возможным обеспечить доступность и эффективность образования для всех граждан, а также создать условия для развития творческого потенциала обучающихся и их подготовки к будущим вызовам. Вышеуказанное определяет необходимость управления инновационной деятельностью в образовании, поскольку инновационная деятельность в образовании способствует экономическому развитию государства несколькими способами:

– инновации в образовании позволяют обучать студентов современным навыкам, необходимым в сфере работы и предпринимательства. Например, цифровые технологии позволяют обучать программированию, аналитике данных, искусственному интеллекту и другим техническим навыкам, которые в настоящее время довольно востребованы на рынке труда;

– инновации в образовании предоставляют более гибкие и доступные форматы обучения. Онлайн-курсы и дистанционное обучение позволяют получать знания и компетенции в удобное время и месте, а также учиться в собственном темпе. Это широко распространённая модель обучения, которая делает образование доступным для тех, кто ограничен факторами времени, места или финансовых возможностей;

– инновации в образовании также способствуют развитию предпринимательства и инноваций в экономике. Они могут предоставлять инструменты и ресурсы для создания собственных стартапов и развития бизнес-проектов. Данная поддержка предпринимательства способствует росту малого и среднего бизнеса, инновационным идеям и созданию новых рабочих мест;

– инновации в образовании помогают повысить качество образования и профессиональной подготовки. Они позволяют разработать более интерактивные методы обучения, которые стимулируют обучающихся к активности и углублённому изучению, что приводит к лучшей подготовке кадров, которые являются основной составляющей конкурентоспособности экономики государства.

Инновации в образовании играют важную роль в обеспечении экономического роста государства путём подготовки компетентных специалистов, стимулирования предпринимательства и улучшения качества рабочей силы. Поэтому управление инновационной деятельностью в образовании являются стратегическими приоритетами для развития экономики каждого государства. Управление инновационной деятельностью в образовании играет ключевую роль в развитии современных образовательных систем. Основные характеристики управления инновационной деятельностью в образовании следующие: стимулирование инноваций; планирование и стратегическое управление инновациями; развитие культуры инноваций; сотрудничество и партнёрство с другими образовательными учреждениями, компаниями, научными центрами и общественными организациями; оценка и мониторинг результатов инновационной деятельности с целью выявления успешных практик, а также определения проблемных моментов и возможностей для улучшения инновационной деятельности; гибкость и адаптивность. В целом, эффективное управление инновационной деятельностью в образовании способствует развитию качества образования, повышению мотивации участников образовательного процесса и подготовке специалистов, готовых к вызовам современного мира.

Список использованных источников

1. Остапенко, М. В. Развитие инноваций в финансовом секторе экономики / М. В. Остапенко. – Текст : непосредственный // Актуальные вопросы публичного управления, экономики, права в современных геополитических условиях: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Калининград, 30 марта 2024 года. – Киров : Межрегиональный центр инновационных технологий в образовании, 2024. – С. 426-428. – EDN RUPKEI.

2. Шарый, К. В. Тенденции развития инновационной сферы в современных условиях / К. В. Шарый. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Финансы, учёт, аудит». – 2020. – № 4 (20). – С. 43-51. – EDN IQXINC.

**РОЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКОЙ В
РАЗВИТИИ ИНФРАСТРУКТУРЫ РЕГИОНА⁹**

ДУНАЙ Д.Д.,

аспирант кафедры финансов

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В работе рассматриваются особенности инвестиционного потенциала и климата региональных экономических систем, изучаются проблемы и особенности процесса инвестирования в региональную инфраструктуру, а также приводятся статистические данные о динамике инвестиционных вложений в проекты. Также в статье рассмотрены международные подходы к оценке устойчивости инфраструктурных проектов.

Ключевые слова: инвестиционный потенциал, инвестиции, инфраструктура, регионы, проекты, финансирование.

**THE ROLE OF INVESTMENT POLICY MANAGEMENT IN THE
DEVELOPMENT OF THE REGION'S INFRASTRUCTURE**

DUNAY D.D.,

Postgraduate of the Department of Finance

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

⁹ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Annotation. In the article, the author examines the features of the investment potential and climate of regional economic systems, studies the problems and features of the process of investing in regional infrastructure, and also provides statistical data on the dynamics of investments in projects. The article also discusses international approaches to assessing the sustainability of infrastructure projects.

Keywords: investment potential, investments, infrastructure, regions, projects, financing.

В наше время инвестиционная инфраструктура играет важнейшую роль в стимулировании развития региональных экономических систем. Эффективное использование инвестиций способно не только ускорить экономический рост регионов, но и повысить уровень жизни и благосостояния их жителей. Развитие инфраструктуры, такой как транспортные сети, коммуникации, энергетика, образование и здравоохранение способствует созданию благоприятной среды для бизнеса и привлечению инвесторов.

Одним из ключевых аспектов развития региональных экономических систем является создание условий для привлечения инвестиций как со стороны внутренних, так и иностранных инвесторов. Это позволяет не только расширить производственные мощности и создать новые рабочие места, но и повысить конкурентоспособность региона на рынке.

Кроме того, развитие финансовых инструментов и инвестиционных механизмов способствует увеличению доступности капитала для малого и среднего бизнеса в регионах, что в свою очередь способствует диверсификации экономики и содействует устойчивому развитию.

Инвестиционная инфраструктура региона – это система, объединяющая организационные, технические, материальные, финансово-кредитные, информационные и консультативные элементы, способствующая эффективному формированию и распределению реальных инвестиций. Она также облегчает взаимодействие между производителями и потребителями финансовых услуг в соответствии с правилами, установленными государством и его регуляторами для развития региональной инвестиционной деятельности.

С учётом этого важным направлением государственной политики в области инвестиций в инфраструктуру развития региональных экономических систем является создание специального информационного пространства. Оно направлено на решение проблем доступа, обработки и использования информации по инфраструктурным вопросам для населения, предприятий, бюджетных организаций и потенциальных инвесторов. Для успешной реализации этой стратегии необходимо координировать и эффективно управлять процессами формирования государственной политики в этой области.

Улучшение управления этими процессами может быть достигнуто через разработку и внедрение региональных информационно-аналитических систем, которые будут предоставлять инвесторам необходимую информацию. Это требует создания подходящих организационных условий для успешной

реализации плана внедрения таких систем. Поэтому направления информационной политики, способствующие инвестиционному обеспечению развития инфраструктуры регионов, могут включать в себя разработку мероприятий по информационному сопровождению инвесторов, системный мониторинг и анализ эффективности работы, а также проведение системных исследований для оценки результатов инфраструктурного развития.

Инвестиционная активность населения зависит не только от наличия свободных денежных ресурсов, но и от инвестиционного климата, в создании которого главная роль отведена государству, конкретным действиям экономического блока правительства, а также применению моделей управления и оценки [1].

Инвестиционный процесс имеет первостепенное значение в современных экономических условиях на всех уровнях – от государственного до регионального и корпоративного. Инвестиции служат катализатором развития производственных мощностей и инфраструктуры, создания новых рабочих мест, что положительно сказывается на качестве жизни населения и экономическом росте страны в целом.

Государственная инвестиционная политика направлена на создание устойчивой среды для всех участников экономической деятельности, стимулирование инвестиционной активности, развитие экономики, повышение производственной эффективности и решение социальных проблем.

Инновационная политика предприятия является фундаментальным направлением действия системы мер в области управления инновационным развитием предприятия в соответствии с поставленной целью и конкретной стратегией [2]. Основные направления инвестиционной политики включают в себя меры, направленные на создание привлекательных условий для как отечественных, так и зарубежных инвесторов, увеличение доходности и снижение рисков с целью обеспечения устойчивого экономического и социального развития, а также улучшения уровня жизни населения.

Важной составляющей государственной инвестиционной политики является региональная инвестиционная политика.

Региональная инвестиционная политика включает в себя все действия, предпринимаемые на уровне региона с целью поощрения инвестиций и определения наиболее эффективного использования инвестиционных ресурсов в интересах населения конкретного региона и инвесторов.

Инвестиционный климат региона представляет собой уникальную комбинацию факторов, оказывающих влияние на инвестиционную деятельность в экономике региона.

По результатам 2022 года, Россия заняла 62-е место в рейтинге развития инфраструктуры по оценке Всемирной организации интеллектуальной собственности (WIPO), что ставит её в один ряд с экономиками Колумбии (59-е место), Уругвая (60-е место), Мексики (63-е место) и Монголии (64-е место).

Глобальный индекс инноваций, который оценивает эффективность 132 экономик мира, включает в себя компоненты оценки инфраструктуры.

Из-за размера, продолжительности и стоимости реализации больших инфраструктурных проектов, требующих значительных инвестиций, становится всё сложнее обеспечить финансирование только из государственного бюджета. Поэтому привлечение частных инвестиций становится важным приоритетом для государства, требующим разработки новых инструментов и подходов.

Например, инфраструктурные облигации «Дом.РФ» представляют собой уникальный финансовый инструмент, который объединяет преимущества рыночных инвестиций (они размещаются на Московской бирже) и государственной поддержки (купонный доход субсидируется). Это позволяет обеспечивать финансирование инфраструктурных объектов в регионах по льготной ставке. Такие облигации постепенно становятся важным источником инвестиций в развитие инфраструктуры.

С 2021 года этот механизм уже доказал свою эффективность, привлекая инвестиции для реализации 32 проектов в 16 регионах. В совокупности эти проекты обеспечат более 27 миллионов квадратных метров жилой площади для более чем 500 тысяч российских семей [3].

В настоящее время активы, управляемые мировыми финансовыми организациями и институциональными инвесторами, превышают 146 трлн рублей, однако инфраструктурные инвестиции пока не превышают 5% от этой суммы.

Список использованных источников

1. Арчинова, Я. О. Рефлексивная модель управления стимулированием инвестиционной активности населения в процессах обеспечения развития экономики / Я. О. Арчинова, О. И. Истомина. – Текст : непосредственный // Менеджер. – 2021. – № 4 (98). – С. 21-27. – DOI 10.5281/zenodo.5749244. – EDN NYZVMU.

2. Петрушевская, В. В. Разработка инновационной политики предприятия как элемента финансовой стратегии / В. В. Петрушевская, К. В. Шарый. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Финансы, учёт, аудит». – 2021. – № 3 (23). – С. 158-171. – DOI 10.5281/zenodo.5782766. – EDN DLVEFY.

3. Малышенко, В. А. Роль инвестиций в региональном развитии и укреплении полисов / В. А. Малышенко. – Текст : электронный // Материалы VI Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум». – URL: <https://scienceforum.ru/2014/article/2014005997>.

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К БЮДЖЕТИРОВАНИЮ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ¹⁰

ЕВСЕЕНКО В.А.,

канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры учёта и аудита, ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы», Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. В статье обоснован научно-методический подход к бюджетированию развития управленческого персонала предприятия, который диалектически связан с соответствующими целями стратегического развития управленческого потенциала предприятия, имеет соответствующие финансовые ресурсы, управление которыми осуществляется через внедрение целевых бюджетов и мониторинг их выполнения.

Ключевые слова: управленческий персонал, управленческий потенциал предприятия, бюджетирование, финансовое обеспечение, стратегическое развитие.

SCIENTIFIC AND METHODOLOGICAL APPROACH TO BUDGETING THE DEVELOPMENT OF ENTERPRISE MANAGEMENT PERSONNEL

EVSEENKO V.A.,

Candidate of Economics, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Accounting and Auditing FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration», Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The article substantiates a scientific and methodological approach to budgeting for the development of management personnel of an enterprise, which is dialectically related to the relevant goals of the strategic development of the enterprise's management potential, has appropriate financial resources, which are managed through the implementation of target budgets and monitoring their implementation.

Keywords: management personnel, management potential of the enterprise, budgeting, financial support, strategic development.

Финансовое планирование развития управленческого потенциала предприятия осуществляется на основе определения приоритетов развития составляющих управленческого персонала, поддержки процессов обновления текущей управленческой деятельности, обучения персонала и его профессионально-личностного роста, обновления мероприятий

¹⁰ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Теоретико-методические подходы к управлению социально-экономическими процессами в условиях экономической нестабильности» (регистрационный номер 1023022500030-6), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

корпоративной культуры и её среды; инновационно-информационных составляющих, а также внедрения специальных проектов развития управленческого потенциала.

Модель основных процедур бюджетирования для реализации стратегических направлений развития управленческого потенциала представлена на рис. 1.



Рис. 1. Модель процесса бюджетирования развития управленческого потенциала предприятия [составлено автором на основе [1, 2]]

Такой подход позволяет сформировать смешанный тип бюджетирования – обновление устойчивых управленческих институций и коммуникаций, а также внедрение ограниченных во времени и ресурсах проектов развития, нацеленных на изменения по каждой определённой составляющей управленческого потенциала или/и определённых стратегических направлений развития. К преимуществам бюджетного управления финансовыми ресурсами можно отнести:

обеспечение согласования целей развития предприятия с целевым развитием составляющих управленческого потенциала;

расширение возможностей в обеспечении предприятия необходимой управленческой информацией;

повышение адаптивности предприятия к потребностям персонала и изменениям в подходах к управлению;

оптимальное распределение ресурсов для развития управленческого потенциала;

повышение уровня гибкости финансового обеспечения;

чёткую формализацию обязанностей и ответственности участников управленческих процессов;

более эффективное введение изменений в направлениях развития управленческого потенциала.

Бюджетное управление позволяет осуществлять режим экономии общих ресурсов предприятия.

Модель состоит из процедуры определения стратегических целей развития управленческого потенциала по показателям уровня состояния развития его составляющих и их соответствия стратегическим целям развития предприятия; формирования бюджетов для обновления и оптимизации бизнес-процессов и внедрения проектов развития. Управленческие решения относительно внедрения проектов развития принимаются на основе обоснованного выбора стратегических направлений развития.

Используя известные подходы к формированию системы бюджетирования на предприятии, определим специальные этапы для разработки бюджетов развития управленческого потенциала:

1. Выбор основных направлений развития управленческого потенциала предприятия, определение соответствия целей его развития, стратегических и оперативных целей хозяйственной деятельности предприятия, его миссии, видения, ценностей развития.

2. Оценка состояния развития управленческого потенциала по показателям таксономического анализа.

3. Определение стратегических портфелей проектов развития управленческого потенциала в соответствии с определёнными вариативными стратегиями.

4. Вариативные сценарии бюджета развития управленческого потенциала предприятия (пессимистичный, наиболее вероятный для реализации и оптимистичный варианты).

5. Анализ сценариев бюджета управленческого потенциала, расходов, рисков, окупаемости внедрённых изменений в управленческие процессы и проекты развития управленческого потенциала предприятия.

6. Утверждение бюджетов руководством предприятия.

7. Дальнейший анализ и корректировка гибких бюджетов в соответствии с изменениями внешней и внутренней среды, уровнем активности хозяйственной деятельности предприятия.

В соответствии с ценностями предприятия, его стратегическими направлениями, состоянием развития управленческого потенциала по результатам оценки определяют стратегию развития управленческого потенциала предприятия по составляющим и их приоритетности. Такие данные служат основой для распределения бюджета развития предприятия в направлении развития управленческого потенциала. Подготовка бюджета осуществляется специалистом по планированию расходов и управленческому учёту или заместителем директора по развитию, однако подготовка бюджета основывается на аналитических данных потребностей для обновления бизнес-

процессов (участвуют собственники) и внедрения проектов развития (руководители проектов). Оценка результатов окупаемости затрат на развитие управленческого потенциала предприятия характеризуется высоким уровнем неопределённости и распределения во времени полученных результатов.

Например, окупаемость затрат на обучение персонала может быть оценена по смешанной модели Кирпатрика-Филипса, которая предполагает оценивание на каждом этапе обучения по качественным и количественным показателям [3].

Первый уровень – оценивание первой реакции персонала по результатам обучения (преимущественно положительная относительно уровня лояльности персонала).

Второй уровень – оценивание знаний и навыков по результатам обучения (тестирование, проверка на рабочем месте).

Третий уровень – оценивание изменений поведения сотрудников на рабочем месте (анкетирование) – уровень потенциала управленческого персонала.

Четвёртый уровень – экономия ресурсов; увеличение прибыли.

Пятый уровень – окупаемость и соответствие ожиданиям. Этот уровень предполагает оценку окупаемости внедрённых проектов, процедур обновления бизнес-процессов и дополняет четвёртый уровень оценки.

Наиболее эффективным является использование обоих показателей и их сравнение. Одной из проблем выступает определение периода оценки экономической эффективности инвестиций в обучение (преимущественно выбирают период от полугода и более).

Система бюджетов предприятия представлена операционными и финансовыми бюджетами. Однако в случае бюджета развития управленческого потенциала есть свои особенности. В частности, инвестиции в обучение персонала могут быть сформированы по системе софинансирования – предприятие+собственные средства сотрудника.

Операционные бюджеты развития управленческого персонала предусматривают бюджет обновления конкретной постоянной деятельности по развитию в пределах своих обязанностей и структурного подразделения или группы руководства. Каждый бюджет распределяется на бюджеты отдельных программ и проектов, обновления бизнес-процессов.

Схема формирования бюджета развития управленческого персонала приведена на рис. 2.

Инвестиционный бюджет предусматривает формирование стратегического портфеля проектов по определённой стратегии развития управленческого персонала. В основе формирования таких бюджетов используют описание управленческих процессов, структуру управленческих процессов, карты согласования стратегических целей развития предприятия и развития его управленческого потенциала. Несогласованные цели должны быть выявлены и скорректированы на всех уровнях управления.

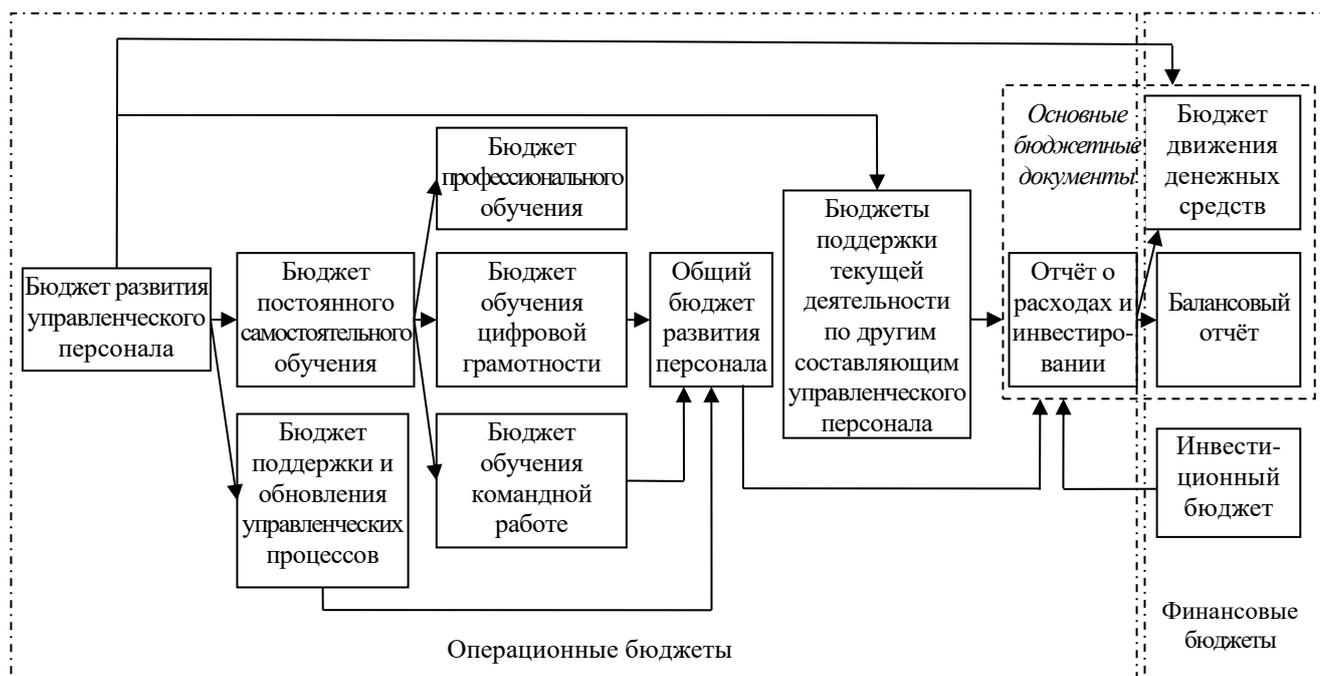


Рис. 2. Схема формирования бюджета развития управленческого персонала [составлено автором на основе [1-4]]

Бюджетирование охватывает все управленческие процессы и всех участников этих процессов с фокусировкой на разработке инструментов бюджетирования и позволяет сформировать целостную систему финансового обеспечения и оценить его эффективность за счёт мониторинга показателей развития управленческого потенциала (уровень управленческого потенциала предприятия в целом, изменения во времени на период бюджетирования и конкретных проектов и уровень управленческого потенциала по каждой составляющей). Контроль за исполнением бюджета осуществляется каждым владельцем управленческого процесса и специалистом по бюджетированию планово-экономического отдела вместе с менеджерами поддержки системы управления качеством.

Таким образом, предложенный научно-методический подход к управлению развитием управленческого персонала на основе бюджетирования по направлениям развития каждой составляющей управленческого потенциала предприятия предполагает формирование бюджета расходов на оптимизацию и обновление управленческих бизнес-процессов и проектов введения изменений. Установленные бюджеты позволяют осуществить планирование и контроль движения денежных средств и других ресурсов стратегической программы.

Список использованных источников

1. Лысова, Е. А. Бюджетирование расходов на персонал в условиях нестабильного рынка / Е. А. Лысова, К. С. Краева. – Текст : непосредственный // Вектор экономики. – 2023. – № 1 (79). – С. 31-41.

2. Евсеенко, В. А. Формирование системы детерминант уровня развития управленческого потенциала предприятия на основе человекоориентированного ценностного подхода / В. А. Евсеенко. – Текст : непосредственный // Менеджер : научный журнал. – Донецк: ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС», 2023. – № 4 (106). – С. 101-110.

3. Терехова, Т. А. Психолого-педагогические условия профессионального обучения руководителей / Т. А. Терехова, Л. Л. Михайлова. – Текст : электронный // Baikal Research Journal. – 2022. – Т. 13. – № 1. – URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_48435344_22448556.pdf.

4. Фролова, А. С. Бюджетирование затрат на персонал как элемент менеджмента / А. С. Фролова, И. А. Кулькова. – Текст : непосредственный // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2020. – № 6 (156). – С. 121-124.

СПЕКТР КОНСАЛТИНГОВЫХ УСЛУГ В СФЕРЕ КАЗНАЧЕЙСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ

ЕГОРОВА М.В.,

д-р экон. наук,

директор Департамента бюджетной методологии

Министерства финансов Донецкой Народной Республики,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Механизм казначейского сопровождения целевых средств обеспечивает целевое и эффективное расходование средств, выделенных из бюджета юридическим лицам. Благодаря практической реализации данного механизма, в том числе путём привлечения консалтинговых компаний, было достигнуто значительное повышение уровня финансовой дисциплины в ходе расходования средств бюджета.

Ключевые слова: казначейское сопровождение, финансовая дисциплина, контроль, бюджетные средства, консалтинговые услуги, консалтинговые компании.

LIST OF CONSULTING SERVICES WHEN IMPLEMENTING TREASURY SUPPORT

EGOROVA M.V.,

Doctor of Economics,

Director of the Budget Methodology Department

Ministry of Finance of the Donetsk People's Republic,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The treasury support mechanism for targeted funds ensures targeted and efficient spending of funds allocated from the budget to legal entities. Thanks to the practical implementation of this mechanism, including through the

involvement of consulting companies, a significant increase in the level of financial discipline in the course of spending budget funds was achieved.

Keywords: treasury support, financial discipline, control, budget funds, consulting services, consulting companies.

В современных условиях консалтинговые услуги, предоставляемые соответствующими компаниями, достаточно востребованы, учитывая их специализированную направленность на разрешение тех или иных бизнес-процессов. Усиление контроля со стороны государства за расходованием целевых средств, выделенных из бюджета участникам казначейского сопровождения, требует высококвалифицированных знаний в области реализации бюджетных процедур, в связи с чем в целях избежания рисков ситуаций возникает потребность в привлечении узконаправленных специалистов.

На сегодняшний день институт казначейского сопровождения зарекомендовал себя как качественный инструмент контроля над расходованием целевых средств бюджета, выделенных юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям, физическим лицам – производителям товаров, работ, услуг, обеспечивающий целевое и эффективное проведение расходных операций [1].

В ходе реализации механизма казначейского сопровождения заключаемые контракты (договоры) находятся под пристальным и всесторонним контролем со стороны органов Федерального казначейства, в результате чего реализуются приоритетные для государства задачи и мероприятия. Перечень компаний, оказывающих консалтинговые услуги в области казначейского сопровождения, достаточно широк. К таким компаниям относятся: компания «Казначейство онлайн», компания «Ваше казначейское сопровождение», компания «KaznaHelp», компания «Ваш Электронный Бюджет», ООО «Статус», ООО «Куратор проекта» и другие.

Рассмотрим более детально спектр предоставляемых услуг, взяв за пример компанию «Казначейство онлайн» [2]. Итак, к оказываемым услугам относятся:

– анализ контрактов (договоров). Получаемый результат: юридическое заключение консалтинговой компании, обеспечивающее недопущение возможных рисков при исполнении контрактов (договоров);

– открытие счёта в органе Федерального казначейства. Получаемый результат: подготовка необходимого пакета документов для открытия лицевого счёта в органе Федерального казначейства по коду «71» (лицевой счёт, предназначенный для учёта операций со средствами участников казначейского сопровождения) в целях зачисления средств по государственным контрактам, гособоронзаказу, субсидиям, грантам;

– получение сертификата электронной цифровой подписи в органе Федерального казначейства. Получаемый результат: оформление и продление срока действия электронной цифровой подписи для работы в государственной

интегрированной информационной системе управления общественными финансами (ГИИС) «Электронный бюджет» в целях получения возможности подписания и направления документов в орган Федерального казначейства для расходования средств с лицевого счёта;

– установка ГИИС «Электронный бюджет». Получаемый результат: получение полного спектра услуг, необходимых для бесперебойной работы в системе бюджетного планирования ГИИС «Электронный бюджет» в части технической проверки автоматизированного рабочего места на предмет соответствия требованиям и выявления неисправностей программного обеспечения, установки и настройки программного обеспечения для корректной работы ГИИС «Электронный бюджет», технической поддержки и решения возникающих ошибок при работе в ГИИС «Электронный бюджет», составления пошаговой инструкции для решения возникающих вопросов при работе в ГИИС «Электронный бюджет»;

– расходование средств со счета, открытого в органе Федерального казначейства. Получаемый результат: перечисление средств с лицевого счёта, открытого в органе Федерального казначейства, на расчётный счёт организации, хеджирование рисков, возможность получения прибыли без штрафов и рисков, подтверждение целевого расходования средств, сопровождение в спорных вопросах с заказчиком, сокращение издержек, превышающих 60% от суммы контракта, прохождение проверок;

– отдельный учёт с учётной политикой. Получаемый результат: осуществление отдельного учёта в соответствии с действующим законодательством для сохранения рентабельности и во избежание штрафов и уголовной ответственности, отсутствие кассового разрыва, прохождение проверок;

– формирование комплекта расчётно-калькуляционных материалов. Получаемый результат: подготовка всех видов расчётно-калькуляционных материалов, прохождение проверок госорганов, составление протокола цены единицы продукции, проведение плановой калькуляции затрат (структура цены) и отчётной калькуляция затрат, детализация затрат на сырьё и материалы, формирование акта проведённой проверки, который является обоснованием цены продукции, а также величины затрат, необходимых для её производства, в соответствии с действующим законодательством в сфере гособоронзаказа;

– ведение соглашения о субсидии. Получаемый результат: разработка концепции и реализация исполнения соглашения о субсидии, исполнение соглашения о субсидии без замечаний и отзыва субсидированных средств, возможность получения новых субсидий от государства;

– комплексное ведение контрактов гособоронзаказа. Получаемый результат: предоставление полного комплекса услуг по реализации контрактов гособоронзаказа, подготовка к проверкам, консультации юристов по вопросам исполнения гособоронзаказа, устранение и предупреждение нарушений, корректная политика ведения отдельного учёта, отсутствие штрафов.

Предложенный консалтинговой компанией перечень услуг полноценно охватывает практически все аспекты по реализации механизма казначейского сопровождения, установленные действующими нормативными правовыми актами. При этом отдельного внимания заслуживает ценовая политика по предоставлению консалтинговых услуг в сфере казначейского сопровождения. Наименьшая стоимость консалтинговых услуг отнесена к услугам по получению сертификата электронной цифровой подписи в органе Федерального казначейства (от 8 990 руб.) и открытию счёта в органе Федерального казначейства (от 11 900 руб.), наибольшая – к услуге по комплексному ведению контрактов гособоронзаказа (от 99 000 руб.) [2]. Вместе с тем стоит обратить внимание, что процедуры по открытию лицевого счёта и получению сертификата электронной цифровой подписи – это всего лишь мероприятия по формированию пакета документов для его предоставления в соответствующий орган Федерального казначейства (табл. 1).

Таблица 1

Стоимость услуг, предоставляемых консалтинговой компанией «Казначейство онлайн» по состоянию на 01.05.2024

№	Консалтинговая услуга	Стоимость услуги
1	Анализ контрактов (договоров)	бесплатно
2	Открытие счёта в органе Федерального казначейства	от 11 900 руб.
3	Получение сертификата электронной цифровой подписи в органе Федерального казначейства	от 8 990 руб.
4	Установка ГИИС «Электронный бюджет»	от 14 000 руб.
5	Расходование средств со счёта, открытого в органе Федерального казначейства	от 19 900 руб.
6	Раздельный учёт с учётной политикой	от 10 000 руб.
7	Формирование комплекта расчётно-калькуляционных материалов	от 35 000 руб.
8	Ведение соглашения о субсидии	от 58 000 руб.
9	Комплексное ведение контрактов гособоронзаказа	от 99 000 руб.

В заключение, хотелось бы отметить, что усиление контроля со стороны государства за расходованием юридическими лицами целевых средств, выделенных из бюджета, обеспечивает повышение уровня финансовой дисциплины, что в отдельных случаях достигается также путём привлечения консалтинговых компаний.

Список использованных источников

1. Глазунова, И. В. Казначейское сопровождение как новый инструмент финансового контроля в условиях цифровизации экономики / И. В. Глазунова, Д. С. Шептунов. – Текст : непосредственный // Вестник Омского университета. Серия: Право. – 2022. – Т. 19. – № 4. – С. 49-60. – DOI 10.24147/1990-5173.2022.19(4).49-60. – EDN TKXNWA.

2. Официальный сайт Компании «Казначейство онлайн». – URL: <https://kaznaonline.ru/>. – Текст : электронный.

УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНЦИЕЙ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ

ЕРМОЧЕНКО А.Е.,
директор ООО «АйтиПрофГрупп»,
Минск, Республика Беларусь

Аннотация. В данной статье рассматривается важность управления конкуренцией на финансовом рынке для обеспечения эффективности и разнообразия предложений. Особое внимание выделено ключевым аспектам, таким как прозрачность и доступ к информации, необходимость регулирования, стимулирование инноваций, повышение финансовой грамотности потребителей и поддержка малого и среднего бизнеса. В результате исследования делается вывод о том, что создание благоприятных условий для конкуренции на финансовом рынке способствует развитию рыночных отношений, улучшению качества услуг и защите интересов потребителей.

Ключевые слова: конкуренция, инновации, управление, финансовый рынок, экономика.

MANAGING COMPETITION IN THE FINANCIAL MARKET

ERMOCHENKO A.E.,
Director LLC «ITProfGroup»,
Minsk, Republic of Belarus

Annotation. This article discusses the importance of managing competition in the financial market to ensure the effectiveness and diversity of offers. Special attention is paid to key aspects such as transparency and access to information, the need for regulation, stimulating innovation, improving consumer financial literacy and supporting small and medium-sized businesses. As a result of the study, it is concluded that the creation of favorable conditions for competition in the financial market contributes to the development of market relations, improvement of the quality of services and protection of consumer interests.

Keywords: competition, innovation, management, financial market, economics.

Управление конкуренцией на финансовом рынке представляет собой сложный и многоаспектный процесс, требующий комплексного подхода со стороны участников рынка. Конкуренция в финансовой сфере возникает в процессе стремления фирм и организаций к увеличению своей доли рынка, максимизации прибыли и укреплению своего конкурентного положения в целом. Для успешного управления конкуренцией на финансовом рынке необходимо проводить анализ рыночной ситуации, идентифицировать конкурентов, изучить их стратегии и тактики, а также определить свои

сильные и слабые стороны. Важным компонентом успешного управления конкуренцией является разработка и реализация конкурентных стратегий, направленных на достижение конкурентных преимуществ и укрепление позиций на рынке [1].

Другим важным аспектом управления конкуренцией является построение уникального предложения для клиентов. Финансовые организации должны стремиться предложить клиентам что-то уникальное, что будет выделять их на фоне конкурентов. Это может быть инновационный продукт, улучшенное обслуживание клиентов или привлекательные условия сотрудничества. Также важно уделять внимание маркетинговым и рекламным стратегиям. Продвижение продуктов и услуг на финансовом рынке играет ключевую роль в привлечении клиентов и увеличении узнаваемости бренда. Компании должны постоянно анализировать рынок, следить за изменениями в потребностях клиентов и адаптировать свои маркетинговые стратегии соответственно. Среди основных инструментов управления конкуренцией на финансовом рынке можно выделить ценообразование, маркетинговые программы, инновации, управление рисками, стратегические партнёрства и слияния. Кроме того, важным аспектом управления конкуренцией является построение долгосрочных отношений с клиентами, адаптация к изменяющимся рыночным условиям и постоянное совершенствование бизнес-процессов [2].

Конкуренции на финансовом рынке представляет собой соперничество между различными участниками, стремящимися к достижению лучших результатов в условиях ограниченных ресурсов и возможностей [3]. Тогда как финансовый рынок характеризуется высокой степенью конкуренции, так как здесь действует множество компаний, банков, инвестиционных фондов и частных инвесторов, все они нацелены на максимизацию своей прибыли и увеличение своей рыночной доли. Конкуренция на финансовом рынке может быть как здоровой, стимулирующей рост эффективности и инноваций, так и непосредственно вредной, приводящей к избыточным рискам и неэффективному расходованию ресурсов. Для успешного выживания и развития в условиях такой конкуренции участники рынка должны постоянно следить за изменениями в экономической среде, адаптироваться к новым трендам и развивать конкурентные преимущества.

Роль управления конкуренцией на финансовом рынке представляет собой важную составляющую успешной стратегии компании. Конкуренция способствует повышению качества продукции и услуг, снижению цен, стимулирует инновации и развитие бизнеса в целом. Эффективное управление конкуренцией включает в себя поиск конкурентных преимуществ, анализ конкурентов, разработку стратегий привлечения клиентов и обеспечения устойчивого роста компании. Необходимость постоянного мониторинга рынка, адаптации к изменениям и создания уникального позиционирования, которое позволит выделиться среди других участников рынка. Управление конкуренцией требует от руководителей компании не только стратегического

мышления, но и способности быстро принимать решения и адаптироваться к новым условиям. В итоге, правильное управление конкуренцией поможет компании сохранить свои позиции на рынке и обеспечить устойчивый рост и развитие в долгосрочной перспективе. Для перспективного развития конкуренции на финансовом рынке необходимо создать благоприятные условия, которые стимулируют конкуренцию и обеспечивают её эффективность:

– прозрачность и доступ к информации: важно, чтобы все участники рынка имели равный доступ к информации о ценах, условиях сделок, финансовой отчётности компаний и других данных. Это способствует более эффективной конкуренции и помогает потребителям принимать осознанные решения;

– регулирование, так как наличие данного эффективного процесса контролирует монополистические практики, предотвращает злоупотребление доминирующим положением на рынке и защищает интересы потребителей;

– стимулирование инноваций путём поддержки инноваций в финансовой сфере, что способствует появлению новых продуктов и услуг, улучшению качества обслуживания и снижению цен. Это создаёт дополнительные возможности для конкуренции и развития рынка;

– развитие финансовой грамотности. Образование и повышение финансовой грамотности у потребителей помогают им лучше понимать условия сделок, выбирать оптимальные финансовые продукты и защищать свои интересы на рынке.

Финансовый рынок является одним из наиболее динамичных и конкурентных секторов экономики. Таким образом, управление конкуренцией на финансовом рынке играет важную роль в обеспечении эффективного функционирования отрасли, стимулировании инноваций и защите интересов потребителей. Регулирование конкуренции, развитие технологий, новых финансовых инструментов, укрепление позиций финансовых институтов и защита интересов клиентов – важные аспекты, определяющие будущее финансового рынка.

Список использованных источников

1. Петрушевская, В. В. Конкурентоспособность региона: основные подходы к развитию / В. В. Петрушевская. – Текст : непосредственный // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. – 2022. – № 4. – Т. 16. – С. 72-80. – DOI 10.14529/em220408. – EDN EXEIBD.

2. Шарый, К. В. Особенности стимулирования инновационной деятельности предприятий малого и среднего бизнеса / К. В. Шарый, А. Н. Шарый. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Финансы, учёт, аудит». – Донецк : Донецкая академия управления и государственной службы, 2021. – № 2 (22). – С. 199-211. – EDN MNZUWS.

З. Грязева, М. С. Анализ научных подходов к определению дефиниции «конкуренция» / М. С. Грязева. – Текст : непосредственный // Стратегия предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности: сб. науч. стат.; ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли им. М. Туган-Барановского; сост.: Л. И. Донец. – Вып. 9. – Донецк : ФЛП Кириенко С. Г. – 2020. – С. 98-102. – EDN RVKAMX.

НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ВЛИЯНИЯ НА РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ СТРАНЫ И РЕГИОНА

ЖАБОТИНСКИЙ С.А.,

старший государственный налоговый инспектор

Управления Федеральной налоговой службы по Донецкой Народной Республике, Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Исследование эффективности функционирования финансовой инфраструктуры страны и её регионов связана с необходимостью выявления проблем экономической деятельности общества в процессе реализации основных принципов рыночной экономики.

Ключевые слова: экономика, развитие, территория, финансы, управление, институты.

DIRECTIONS OF STATE INFLUENCE ON THE DEVELOPMENT OF THE FINANCIAL INFRASTRUCTURE OF THE COUNTRY AND THE REGION

ZHABOTINSKY S.A.,

Senior State Tax Inspector

Department of the Federal Tax Service for the Donetsk People's Republic, Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The study of the effectiveness of the functioning of the financial infrastructure of the country and its regions is associated with the need to identify the problems of economic activity of the company in the process of implementing the basic principles of a market economy.

Keywords: economy, development, territory, finance, management, institutions.

В современных условиях хозяйствования возникает объективная необходимость теоретического обоснования концептуальных основ организации финансовой инфраструктуры страны для повышения эффективности деятельности субъектов экономики в сферах производства материальных и общественных благ и ускорения экономического развития страны в целом. Переход к рыночной экономике требует разработки научных основ государственного регулирования финансовой системы Российской

Федерации на основе повышения ответственности за принятие государственных решений, учёта в финансовой политике законов и закономерностей экономического развития, обеспечения гибкости в процессах реагирования на изменения в глобализированной среде. Руководствуясь такими принципами, следует радикально реформировать стиль и методы государственного управления, сочетать тактику регулирования с разработкой стратегий и перспективных прогнозов. Важной предпосылкой устойчивого экономического роста в Российской Федерации является формирование широкой сети развитой и сбалансированной финансовой инфраструктуры, субъекты которой должны обеспечивать удовлетворение потребностей государства, предприятий и домохозяйств, эффективное развитие страны и регионов. Рыночная экономика, в основе которой лежит острая конкуренция за ресурсы и рынки сбыта, обуславливает углубление специализации во всех отраслях жизни, в частности в финансах. В свою очередь это приводит к появлению в финансовой среде разнообразных органов, учреждений и институтов, специализирующихся по отдельным видам финансовых операций и услуг и формирующих вместе финансовую инфраструктуру рыночной экономики. Финансовая инфраструктура Российской Федерации количественно и качественно отличается от стран с развитой рыночной экономикой. В то же время неразвитость рыночной экономики, низкий уровень благосостояния населения и недостаточность развития самой финансовой инфраструктуры обусловили существование таких проблем, как: низкая степень аккумуляции сбережений; практика офшоризации; кризисы работы финансовых институтов, неэффективность страховой медицины, системы пенсионного обеспечения, ипотеки; региональные диспропорции в уровне удовлетворения финансовых потребностей. Изучение и анализ процессов становления и развития финансовой инфраструктуры страны является актуальным, ведь от правильности выбора пути развития инфраструктуры зависит и эффективность деятельности финансового рынка в целом. Вопросы изучения финансовой инфраструктуры, а также различные аспекты системы её регулирования в разное время рассматривались в трудах отечественных и зарубежных учёных. С целью введения концентрированной государственной финансовой политики предложено определять уровень государственного регулирования (международный, национальный, региональный) и на каждом из них выделять ключевые рынки, институты, инструменты и органы управления. Определение ключевых рынков приведено в соответствии со стратегическими задачами направления потока финансовых ресурсов в реальный сектор, его отрасли и сферы, определения приоритетных территорий и выделения задач социального развития. По системе мер, инструментам и ключевым составляющим государственное регулирование развития финансовой инфраструктуры выглядит следующим образом (рис. 1).

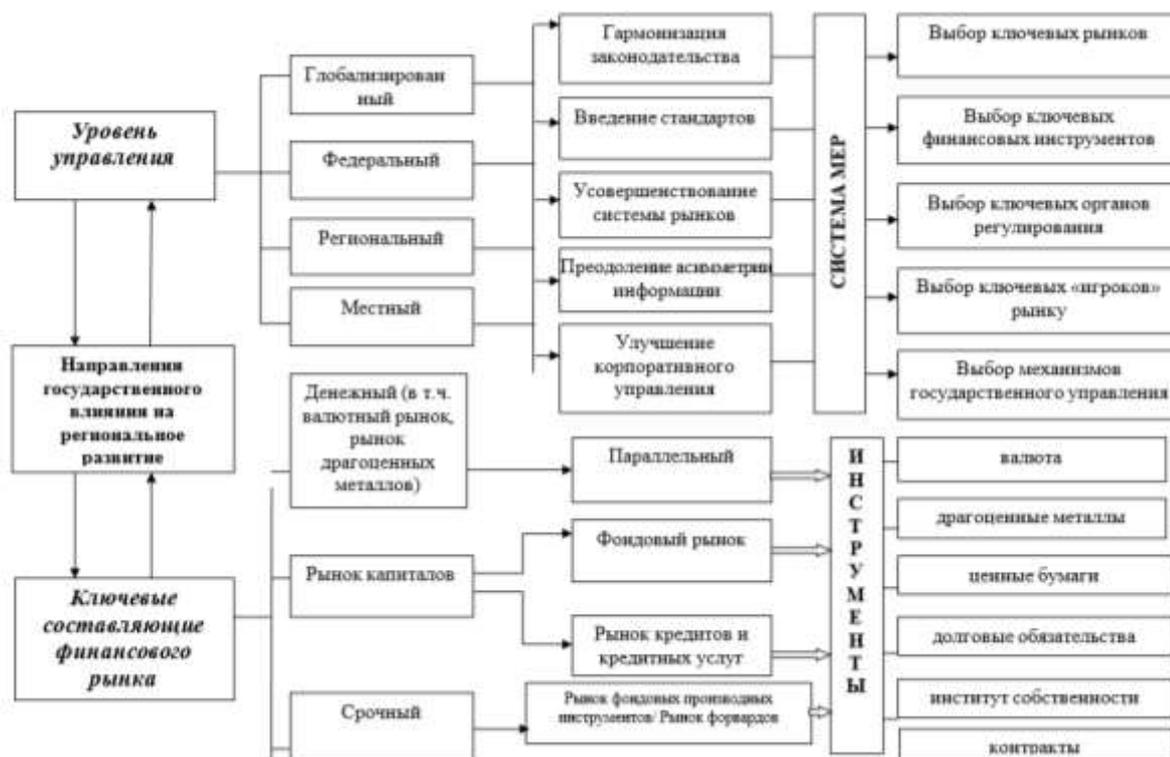


Рис. 1. Государственное регулирование развития финансовой инфраструктуры

Ключевыми рынками могут быть определённые отраслевые рынки (энергетики, продовольствия и т.д.); территориальные рынки определённого региона или области; определённые виды и разновидности финансовых рынков с точки зрения их классификации в соответствии с особенностями функционирования, основных участников или инструментов (например, фондовый рынок Российской Федерации; вторичный рынок ценных бумаг; рынок корпоративных облигаций). Государственное управление также должно быть ориентировано на построение оптимальной региональной инфраструктуры. При этом основными задачами развития региональной рыночной финансовой инфраструктуры в регионах являются: создание достаточного количества институтов, которые бы гарантировали равномерное распределение и перераспределение потоков капиталов между региональными промышленными структурами, районами области, обеспечивали межрегиональное перемещение денежных средств при отсутствии чрезмерных процессов оттока капиталов; формирование эффективного инструментария финансового рынка, способствовавшего его диверсификации, решение проблемы обеспечения доходной части местных и региональных бюджетов, снижение рисков инвестирования, привлечение избыточных средств; гарантирование информационной насыщенности регионального рынка, прозрачности его работы; развитие региональной законодательной инициативы, содействие разработке оптимальной законодательной

инфраструктуры, способной создать основу стабильного постепенного роста экономики с одновременным отсутствием диспропорций в развитии регионов.

Отмечая несомненную ценность и значимость проведенных научных исследований отметим, что финансовая инфраструктура имеет свои особенности развития на федеральном, региональном и международном уровнях, что следует учитывать в государственной финансовой политике. Финансовая инфраструктура отражает взаимосвязь и взаимозависимость между экономикой и финансами. Такая обеспечительная сущность и роль финансов характеризуют их как элемент экономической инфраструктуры, представляющий собой комплекс отраслей, учреждений и механизмов, обеспечивающих функционирование экономики. Финансовая инфраструктура может выступать катализатором рыночных трансформаций, формировать траекторию экономического, социального, политического и финансового развития, определять его темпы, предвидеть возможные негативные изменения в будущем и их последствия. Финансовая инфраструктура, действуя через объектно-субъектные структуры, создаёт инфраструктурную среду, эффективность действия которой определяется уровнем сообщения законодательных, организационных, научных, коммуникативных, учётных, международных и других её элементов. Финансовая инфраструктура представляет собой оболочку, которая окружает финансовые рынки и пронизывает весь комплекс отношений, возникающих в их пределах. Её можно определить как совокупность институтов и организаций, научно-методических и кадровых элементов, обеспечивающих непрерывное, прозрачное и надёжное функционирование финансового рынка в его динамическом развитии, перемещение и распределение потоков капиталов между секторами, субъектами и объектами рынка.

Значение финансовой инфраструктуры определяется через взаимосвязь процессов организации государственного регулирования и влияния рынка. Одновременно государственное влияние осуществляется через совокупность органов, организационно и материально обеспечивающих основные рыночные процессы, то есть через институты. Ключевые институты могут включать формальные, которые являются носителем всего спектра социальных отношений и взаимодействия в обществе (финансовых, экономических, правовых, социальных), а также неформальные институты, присущие определённой рыночной системе или подсистеме. Следовательно, возникает необходимость выделения ключевых институтов, степень развитости которых будет определять состояние, темпы, параметры и постепенность развития других составляющих экономики. Определение «ключевых институтов» предполагает установление базовых норм и правил, понятий как основы финансовой политики государства (рис. 2).

Одной из составляющих субъектной финансовой системы являются финансовые институты. Существуют различные финансовые институты, действующие в рамках полномочий, законодательно закреплённых правительством страны. Эффективность их работы во многом зависит от

возможности привлекать средства инвесторов и оперировать ими. В свою очередь, последнее определяется доходностью, гарантирующей каждое из этих учреждений, надёжностью, прозрачностью, безрисковостью работы и другими критериями. Указанные параметры в значительной мере определяются наличием развитых институтов финансовой инфраструктуры.

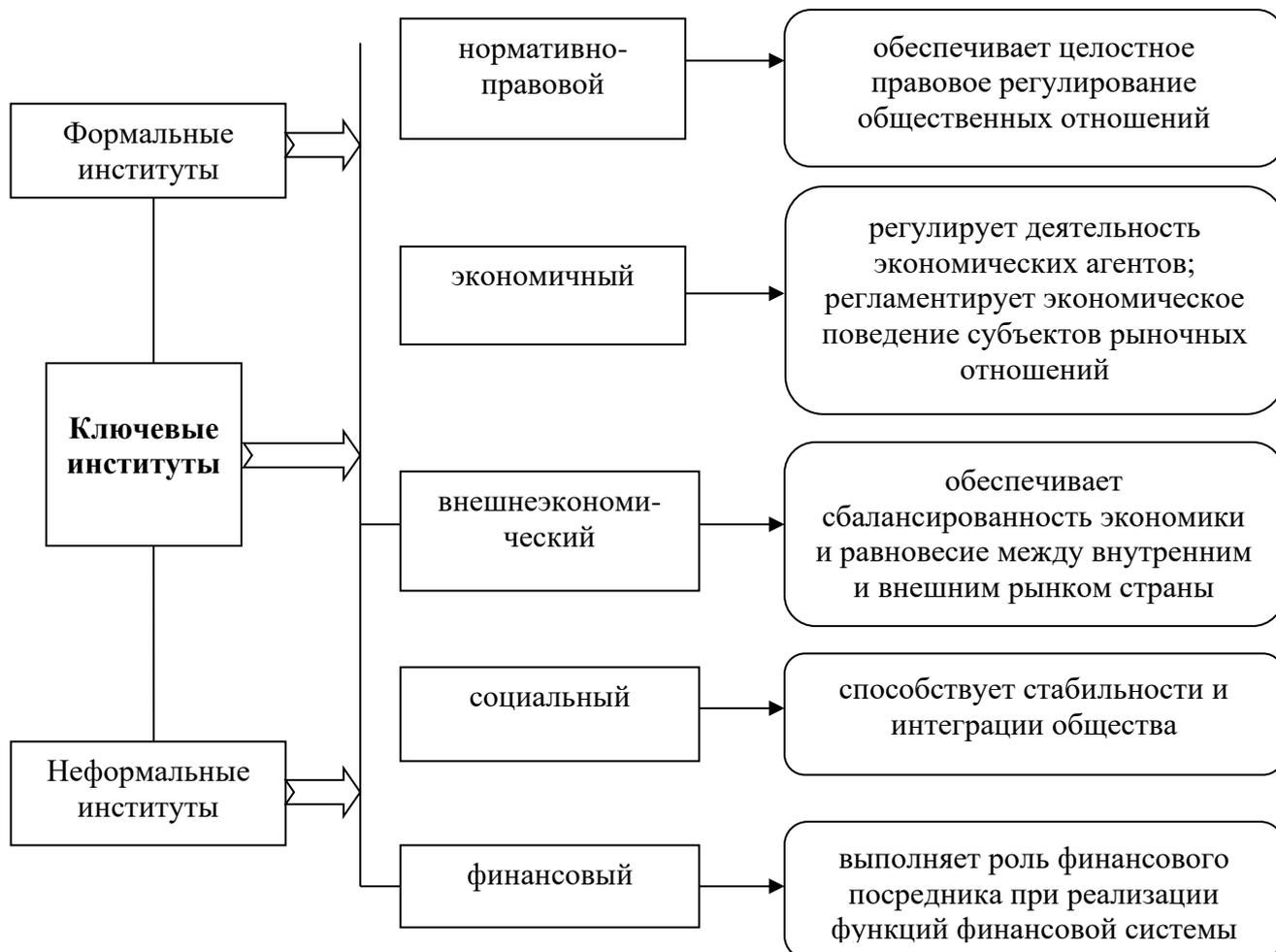


Рис. 2. Институциональный подход в системе государственного регулирования развития финансовой инфраструктуры

Следовательно, институты (учреждения) создают, с одной стороны, систему субъектов управления и саморегулирования, влияющих на развитие финансовой инфраструктуры, с другой – они сами подчинены инфраструктурным звеньям более высокого уровня, регламентирующим их деятельность.

Отметим, что для формирования инфраструктуры определённого уровня на разных рынках (учитывая их разделение по субъектному признаку) нужна «критическая масса» институтов для того, чтобы создать саморегулируемые организации, сформировать все «пласты» инфраструктуры, которые должны соответствовать целям субъектов рынка.

Причём речь идёт не о псевдоинституциях, которые регистрируются и ожидают наиболее благоприятного этапа, чтобы начать работу, а о реально работающих институтах, которым инфраструктура нужна для упорядочения их взаимоотношений с клиентами, правительственными структурами, международным сообществом, между собой. Если рынок слишком мал, а его субъектная часть не достигла критической массы, то не принимается и соответствующее законодательство по регулированию этого рынка и деятельности этих субъектов, не создаются специализированные коммуникационные сети, не отмежевывается научно-информационное направление и тому подобное.

Такое явление наблюдалось в фондовом рынке Российской Федерации относительно некоторых рынков, в частности фьючерсного, который до сих пор является недостаточно развитым. Кроме того, инфраструктура порождает другое явление – взаимодействие между рынками, которое возможно только в условиях их «равновеликости» и сопоставимости в рамках таких соглашений, которые развивают рынок, а не служат цели его угнетения и поглощения.

ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И ИНФРАСТРУКТУРНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В МАЛОМ И СРЕДНЕМ БИЗНЕСЕ

ЗЕНЧЕНКО С.В.,

*д-р экон. наук, профессор,
профессор кафедры финансов и кредита
ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский университет»,
Ставрополь, Ставропольский край, Российская Федерация;*

СЕМЁНОВА И.О.,

*специалист 1-го разряда
инспекции федеральной налоговой службы № 4 по городу Москва,
Москва, Российская Федерация*

Аннотация. Проведен анализ проблем внедрения цифровых технологий в контексте инфраструктурного обеспечения в малом и среднем бизнесе. Рассмотрены проблемы интеграции цифровых технологий и инфраструктурного обеспечения в малом и среднем бизнесе ДНР, а также предложен ряд практических рекомендаций, которые помогут предпринимателям успешно преодолеть эти препятствия и осуществить полноценную интеграцию цифровых технологий в свою деятельность.

Ключевые слова: цифровизация, цифровые технологии, бизнес-процесс, интеграция, малый бизнес, средний бизнес.

PROBLEMS OF INTEGRATION OF DIGITAL TECHNOLOGIES AND INFRASTRUCTURE SUPPORT IN SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES

ZENCHENKO S.V.,

*Doctor of Economics, Professor,
Professor of the Department of Finance and Credit
FSAEI HPE «North Caucasian University»,
Stavropol, Stavropol region, Russian Federation;*

SEMENOVA I.O.,

*Specialist of the 1st category of the inspection
Federal Tax Service No. 4 in Moscow,
Moscow, Russian Federation*

Annotation. The analysis of the problems of the introduction of digital technologies in the context of infrastructure provision in small and medium-sized businesses is carried out. The problems of integrating digital technologies and infrastructure support in small and medium-sized businesses of the DPR are considered, and a number of practical recommendations are proposed that will help entrepreneurs successfully overcome these obstacles and fully integrate digital technologies into their activities.

Keywords: digitalization, digital technologies, business process, integration, small business, medium business.

Сегодняшнее информационное общество требует от предпринимателей малого и среднего бизнеса активного использования цифровых технологий для оптимизации процессов и повышения конкурентоспособности. Однако в условиях Донецкой Народной Республики (ДНР) интеграция цифровых технологий и их инфраструктурного обеспечения сталкивается с рядом проблем, которые затрудняют их развитие.

Значительной проблемой являются ограниченные знания и навыки предпринимателей в области цифровых технологий. Многие малые и средние компании не имеют возможности уделять достаточное количество времени и ресурсов на обучение своих сотрудников новым информационным технологиям. Как результат, отстающая компетентность в использовании цифровых инструментов становится преградой для развития бизнеса и конкуренции на рынке.

Вместе с тем одним из наиболее значимых факторов, определяющих успешность развития малого и среднего бизнеса в ДНР, является использование цифровых технологий.

Использование компьютерных программ, программного обеспечения и интернет-ресурсов способствует автоматизации бизнес-процессов, повышению эффективности работы и улучшению качества предоставляемых

услуг или товаров, предоставляет множество преимуществ для малого и среднего бизнеса.

Прежде всего, автоматизация бизнес-процессов позволяет сократить время на выполнение рутинных операций и сосредоточиться на более важных задачах, таких как разработка стратегии развития, управление отношениями с клиентами и маркетинговые исследования.

Кроме того, использование цифровых технологий способствует повышению качества работы. Программы автоматизации позволяют минимизировать ошибки при обработке данных, что, в свою очередь, способствует увеличению клиентской удовлетворённости и повышению уровня доверия к компании.

Также цифровые технологии позволяют усовершенствовать коммуникацию с клиентами, предоставляя им доступ к информации и услугам через различные электронные платформы, такие как сайты, социальные сети и мобильные приложения.

Однако, несмотря на все преимущества, интеграция цифровых технологий и инфраструктурного обеспечения в малом и среднем бизнесе ДНР сопряжена с определёнными проблемами и вызовами.

Поскольку одна из основных проблем заключается в отсутствии квалифицированных кадров, способных работать с современными технологиями, предпринимателям необходимо инвестировать в обучение и развитие своих сотрудников, чтобы они могли эффективно использовать цифровые инструменты.

Кроме того, для успешной интеграции цифровых технологий необходима соответствующая инфраструктура, включая высокоскоростной интернет и современное оборудование.

Однако, в связи с военным положением и экономическими трудностями, инфраструктурное обеспечение в ДНР остаётся недостаточно развитым.

В связи с политической ситуацией в регионе многие компании оказались отрезаны от внешнего мира и лишены доступа к новейшим разработкам. Это затрудняет их возможности внедрять информационные системы, разрабатывать цифровые продукты и использовать электронные платформы для продажи и маркетинга.

Обобщая вышесказанное, сформулируем проблемы, с которыми сталкивается малый и средний бизнес, в том числе в ДНР, при решении задачи интеграции цифровых технологий в бизнес-инфраструктуру.

Во-первых, одной из главных проблем является отсутствие доступа к стабильной и быстрой интернет-сети. В ДНР существует дефицит качественных интернет-провайдеров, а также нехватка сетевого покрытия в отдалённых районах. Это ограничение серьёзно сказывается на возможности использования онлайн-сервисов, облачных вычислений и других цифровых инструментов, необходимых для эффективного управления бизнесом.

Во-вторых, среди проблем интеграции цифровых технологий следует отметить низкую осведомлённость предпринимателей о возможностях и преимуществах, которые они могут принести.

Многие бизнесмены не знают о существовании цифровых платформ, программ для управления бизнесом, онлайн-маркетинговых инструментов и других средств автоматизации, которые могут существенно повысить эффективность и конкурентоспособность их предприятий.

Недостаток информации и образования на эту тему становится причиной отторжения при внедрении цифровых инструментов в бизнес-процессы.

В-третьих, недостаток квалифицированных кадров – ещё одна проблема, с которой сталкиваются предприниматели в ДНР при интеграции цифровых технологий.

Отсутствие специалистов, обладающих знаниями и навыками в области информационных технологий, затрудняет разработку и внедрение цифровых продуктов и услуг. Компании вынуждены искать специалистов за пределами региона или тратить время и ресурсы на обучение сотрудников.

Ещё одной проблемой является сложность реализации электронных платежей и электронной торговли. Недостаточное развитие финансовой сферы и сложности с функционированием международных платёжных систем существенно затрудняют создание эффективных электронных торговых платформ. Компании испытывают сложности в осуществлении платежей и взаимодействии с клиентами на онлайн-платформах.

Кроме того, недостаточное финансирование и ограниченность ресурсами также являются серьёзными вызовами. Малые и средние предприятия в ДНР обычно ограничены в средствах, которые могут выделить на внедрение цифровых технологий. Часто они не имеют возможности приобрести современное оборудование или оплатить услуги квалифицированных IT-специалистов. Это препятствует эффективному использованию цифровых решений и снижает их конкурентоспособность на рынке.

Для успешного решения задачи интеграции цифровых технологий в бизнес-инфраструктуру необходимо учитывать ряд основных рекомендаций.

1. Создание доступной и надёжной инфраструктуры: для успешной интеграции цифровых решений необходимо развивать инфраструктуру, обеспечивающую высокоскоростной интернет, электропитание и защиту от киберугроз. Государство должно активно поддерживать развитие инфраструктуры и предоставлять малым и средним предприятиям доступ к необходимым ресурсам.

2. Обеспечение квалифицированной рабочей силой: сотрудники предприятий должны обладать достаточными знаниями и навыками для использования цифровых технологий. Необходимо организовывать обучающие программы и тренинги для сотрудников, чтобы они могли эффективно работать с новыми инструментами и технологиями.

3. Содействие привлечению инвестиций: цифровизация предприятий требует значительных инвестиций. Государство должно предоставлять финансовую поддержку и налоговые льготы для предприятий, внедряющих цифровые технологии. Также важно привлекать инвестиции из международных и региональных организаций, развивать партнёрства с другими странами для обмена опытом и ресурсами.

4. Поддержка инноваций и развитие интеллектуальной собственности: малые и средние предприятия должны стимулироваться к инновационным разработкам и созданию уникальных продуктов и услуг. Государственные программы поддержки инноваций, регистрация патентов и авторских прав способствуют развитию интеллектуальной собственности и повышению конкурентоспособности предприятий.

5. Внедрение цифровых платформ: создание цифровых платформ, которые облегчают взаимодействие между предприятиями, клиентами и поставщиками, является важным элементом успешной интеграции цифровых технологий. Такие платформы позволяют сократить временные затраты на коммуникацию и сделки, повысить эффективность бизнес-процессов и расширить рынки сбыта для малых и средних предприятий.

6. Безопасность и защита данных: цифровые решения приносят с собой риски в области безопасности и защиты данных. Предприятия должны обеспечивать высокий уровень защиты информации, уделять внимание кибербезопасности и соблюдать соответствующие нормативные требования. Государство должно создавать законы и политику, защищающие интересы бизнеса и предотвращающие возможные киберугрозы.

В заключение, успешная интеграция цифровых технологий в ДНР требует комплексного подхода и активного взаимодействия между государством, бизнесом и образовательными учреждениями. Только при соблюдении рекомендаций можно обеспечить устойчивое развитие малого и среднего бизнеса и повысить его конкурентоспособность на международном рынке.

Список использованных источников

1. Артамонова, Л. С. Актуальные финансовые и управленческие проблемы развития отраслей, агломераций и предприятий РФ в условиях цифровизации экономики : монография / Л. С. Артамонова, Р. Р. Бигеев, О. В. Борисова; под ред. И. В. Политковской. – Москва : РУСАЙНС, 2000. – 186 с. – Текст : непосредственный.

2. Урасова, А. А. Методология моделирования процессов цифровизации экономики регионов РФ: технологические доминанты и отраслевая трансформация : монография / А. А. Урасова; отв. ред. Ю. Г. Лаврикова; Рос. акад. наук, Урал. отд-ние, Ин-т экономики. – Екатеринбург : Институт экономики УрО РАН, 2021. – 352 с. – Текст : непосредственный.

3. Хоменко, Е. Б. Государственная поддержка малого предпринимательства в условиях цифровой экономики : монография /

Е. Б. Хоменко, И. В. Матвеева, Л. А. Ватутина. – Москва : РУСАЙНС, 2023. – 168 с. – Текст : непосредственный.

4. Волощенко, Л. М. Цифровая экономика: особенности, роль, тенденции / Л. М. Волощенко, М. В. Остапенко. – Текст : непосредственный // Методологические и организационные аспекты функционирования и развития социально-экономической системы: тез. докл. V Междунар. науч.-практ. интернет-конф. (Донецк, 17 ноября 2021 г.). – Донецк : ГОУ ВПО «ДОНАУИГС», 2021. – С. 383-386.

5. Бойко, С. В. Роль цифровых технологий в повышении эффективности функционирования финансовой системы / С. В. Бойко. – Текст : непосредственный // Торговля и рынок. – 2022. – № 3 (63). – Т. 1. – С. 187-195.

6. Ковалёва, Ю. Н. Цифровизация финансового сектора Российской Федерации / Ю. Н. Ковалёва. – Текст : электронный // Менеджер: научный журнал. – Донецк : ДонАУиГС, 2019. – № 3 (89). – С. 143-149. – URL: https://donampra.ru/images/document/zbornik/M389_2019.pdf.

7. Волощенко, Л. М. Налогообложение в условиях цифровой экономики: проблемы и перспективы / Л. М. Волощенко, И. О. Семёнова. – Текст : непосредственный // Финансы, учёт, аудит. – 2023. – № 32. – С. 49-65.

ПРИМЕНЕНИЕ БЛОКЧЕЙН ТЕХНОЛОГИИ КАК ИНСТРУМЕНТА СНИЖЕНИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕЖЕК ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ДНР

ЗУБРЫКИНА М.В.,

канд. экон. наук,

доцент кафедры экономики предприятия

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;

БЕЗРУКОВА Т.Л.,

д-р экон. наук, профессор,

заведующий кафедрой экономики и финансов

ФГБОУ ВО «Воронежский государственный лесотехнический университет

имени Г.Ф. Морозова»,

Воронеж, Воронежская область, Российская Федерация

Аннотация. Новые цифровые технологии, как известно, оказывают трансформирующее влияние на множество сфер жизни и общественных институтов. Оцениваются ключевые преимущества применения блокчейн в корпоративном секторе, а также проводится анализ влияния данной технологии на трансформацию внутренних бизнес-процессов корпораций.

Ключевые слова: цифровизация, транзакции, транзакционные издержки, трансформация, блокчейн, блокчейн-вмешательство.

THE USE OF BLOCKCHAIN TECHNOLOGY AS A TOOL TO REDUCE TRANSACTION COSTS OF INDUSTRIAL ENTERPRISES OF THE DPR

ZUBRYKINA M.V.,

Candidate of Economics,

Associate Professor of the Department of Enterprise Economics

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;

BEZRUKOVA T.L.,

Doctor of Economics, Professor,

Head of the Department of Economics and Finance

FSBEI HE «Voronezh State Forest Engineering University named after G.F. Morozov»,

Voronezh, Voronezh region, Russian Federation

Annotation. New digital technologies are known to have a transformative impact on many spheres of life and public institutions. The key advantages of using blockchain in the corporate sector are evaluated, and the impact of this technology on the transformation of internal business processes of corporations is analyzed.

Keywords: digitalization, transactions, transaction costs, transformation, blockchain, blockchain intervention.

В условиях цифровой трансформации социально-экономических систем необходимо уделить особое внимание цифровизации процессов, протекающих на уровне корпоративных структур. Это способствует коллективному появлению инноваций в виде сетевых форматов, где происходит взаимодействие юридически самостоятельных участников и повышение степени интеллектуализации инновационной среды предприятий. Важно отметить, что эффективность любой кибер-социальной системы зависит от обеспечения безопасного и надёжного взаимодействия в ходе транзакционных процессов. Переход к цифровой экономике предусматривает минимальное вмешательство человека в информационные процессы.

Большую роль в цифровой экономике играет безопасность и прозрачность сделок между участниками, что может быть обеспечено благодаря технологиям блокчейн и смарт-контрактов. Для снижения рисков всё чаще используется технология распределённого реестра (блокчейн), которая уменьшает вероятность мошенничества и исключает необходимость третьей стороны. Блокчейн поддерживает разнообразные децентрализованные приложения за счёт своих свойств неизменяемости и отсутствия необходимости доверия. Однако не существует универсальных критериев для построения архитектуры блокчейна на уровне различных корпоративных структур [1].

Дефиниция «блокчейн» всё шире обсуждается как в зарубежной литературе, так и среди отечественных специалистов. Первые шаги в развитии

блокчейна были сделаны в 1991 г. криптографами С. Хабером и У. С. Сторнеттом. Учёные искали способы создания цепочек криптоданных и организации данной информации по отдельным блокам. Однако в результате мирового экономического кризиса особого интереса к разработке блокчейн-вмешательства не возникало до 2008 г. Начиная с 2008 г. по настоящее время развивается потенциал блокчейна, создаются новые приложения, централизованный подход основывается на распределённой децентрализованной сети и включает в себя решение вопросов кибербезопасности.

Блокчейн представляет собой непрерывную последовательную цепочку блоков (связный список, распределённый реестр), содержащих информацию об участниках и имеющихся инновациях [2]. Копии цепочек блоков хранятся и обрабатываются на разных узлах сети независимо друг от друга.

Термин «блокчейн» возник как название полностью реплицированной распределённой базы данных (реестра), впервые использованной в системе «Биткойн», для обеспечения транзакций при операциях с криптовалютами. Однако технология цепочек блоков может быть применена для любых взаимосвязанных информационных объектов.

Входящие в их состав данные хранятся на сетевых узлах пользователей системы распределённого реестра. Каждый узел хранит часть информации в виде блоков информации или копий этих блоков. Данный принцип может сделать систему практически невосприимчивой к угрозам и атакам, тем более что блоки защищаются криптографическими ключами, расчёт которых производится с применением алгоритма вычисления хэш-функции.

На рис. 1 представлен пример сделки с применением распределённого реестра. Преимущества блокчейна включают прозрачность проводимых транзакций и множественное копирование транзакций, что обеспечивает каждого участника информацией о каждом шаге всех этапах процесса. Это важно для создания доверительных и прозрачных отношений между участниками проектов, а также другими заинтересованными региональными субъектами социально-экономической деятельности различных корпоративных структур.

Технология блокчейн даёт возможность хранить в распределённом хранилище данные, необходимые для обеспечения сделки или информационного взаимодействия множества агентов.

Блокчейн является ещё одной современной технологией в условиях роста цифровизации экономики предприятий и общества. Его доминантными преимуществами должны быть создание доверительной среды в компании и между участниками бизнес-процессов, осуществление революционных цифровых нововведений, а также обеспечение безопасности и открытости при проведении цифровых транзакций [5].

Эта технология может способствовать к возникновению значительных открытий и к достижениям в процессах, начиная от финансов до фармацевтики, от сферы государственных услуг до гуманитарной работы и

содействия устойчивому развитию. Блокчейн даёт возможность проведения открытых, безопасных и быстрых транзакций, чем создаёт основу для криптовалютных операций.

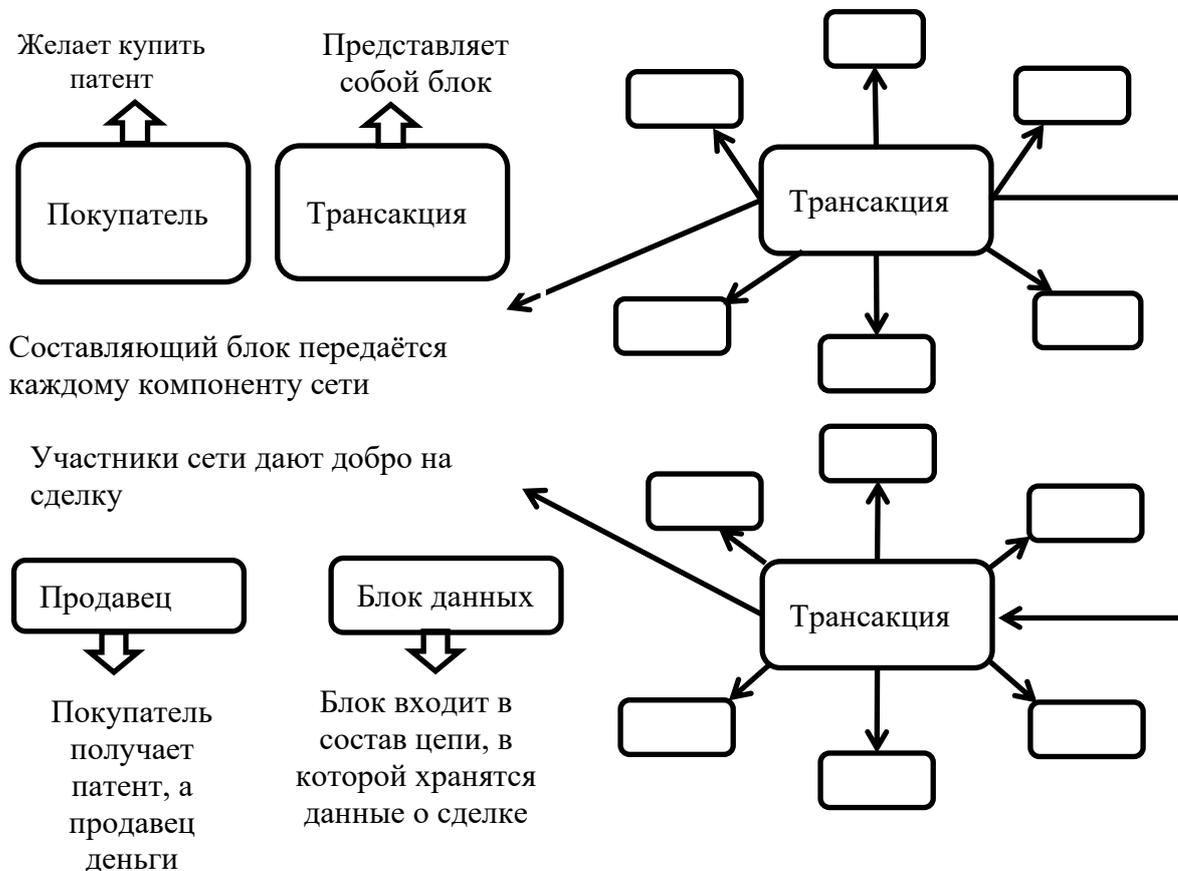


Рис. 1. Схема сделки с применением распределённого реестра блокчейн-вмешательства на уровне корпоративных структур

Концепция транзакционных издержек направлена на увеличение экономической эффективности обмена товарами и услугами на рынке. Вместе с затратами на производство, транзакционные издержки играют важную роль в поиске эффективных экономических субъектов и установлении границ для принятия решений, определённых в смарт-контрактах. Благодаря смарт-контрактам, блокчейн позволяет сократить время проведения транзакций, увеличивая их объём. На полностью децентрализованном рынке участники могут свободно взаимодействовать друг с другом, осуществляя транзакции с помощью механизма консенсуса. Программируемость блокчейна экономит время на проведение транзакций и увеличивает их частоту. Масштабируемый консенсус позволяет участникам выполнять всё большее количество транзакций в децентрализованном режиме.

Процесс оптимизации уровня транзакционных издержек на современном этапе развития корпоративных управленческих структур требует использования инструментария, позволяющего уменьшить размер транзакционных издержек в общем объёме транзакций, связанных с

глобализацией экономики и изменением технологической парадигмы. В первую очередь необходимо изучить уровень информатизации производственных и управленческих процессов, а также выявить актуальные проблемы информатизации отечественной экономики в целом и предприятия конкретно.

Список использованных источников

1. Лошинская, Е. Н. Актуальные проблемы цифровой трансформации малого и среднего бизнеса / Е. Н. Лошинская. – Текст : электронный // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2024. – Т. 1. – № 2 (143). – С. 103-109. – DOI 10.36871/ek.up.p.r.2024.02.01.012. – EDN ZDFOET. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=59906728>.

2. Мешкова, В. С. Стратегия повышения конкурентоспособности в условиях устойчивого развития / В. С. Мешкова. – Текст : непосредственный // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2024. – Т. 5. – № 1 (144). – С. 113-119. – DOI 10.36871/ek.up.p.r.2024.01.05.014. – EDN ZMCFKG.

3. Сафиуллин, М. Р. Оценка влияния блокчейн технологий на национальную экономику: методические подходы и их апробация / М. Р. Сафиуллин, Р. Т. Бурганов, Л. А. Ельшин, А.А. Абдукаева. – Текст : электронный // Теоретическая и прикладная экономика. – 2020. – № 3. – С. 117-129. – DOI: 10.25136/2409-8647.2020.3.33474. – URL: https://e-notabene.ru/etc/article_33474.html.

**АЛГОРИТМ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОУСТОЙЧИВОСТИ
РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ¹¹**

ИВАНОВА Т.Л.,

д-р экон. наук, профессор,

профессор кафедры экономики предприятия

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;

КОНСТАНТИНОВА М.А.,

ассистент кафедры менеджмента в производственной сфере

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. В работе акцентировано внимание на исследовании оценки конкурентоустойчивости региональной экономической системы. Приведены

¹¹ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Механизмы формирования и развития социоэкономических систем на уровне государственных и корпоративных управленческих структур» (регистрационный номер НИОКТР 124012400289-5), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

методы оценки конкурентоспособности и устойчивости РЭС, предложен авторский интегральный показатель оценки конкурентоустойчивости РЭС, а также разработан алгоритм оценки конкурентоустойчивости РЭС на основе комплексного системного стратегического анализа состояния всех трёх сред: внутренней, микро- и макроэкономической.

Ключевые слова: Донецкая Народная Республика, экономика, конкурентоустойчивость, региональная экономическая система, оценка конкурентоустойчивости РЭС.

ALGORITHM FOR ASSESSING COMPETITIVE SUSTAINABILITY OF A REGIONAL ECONOMIC SYSTEM

IVANOVA T.L.,

Doctor of Economics, Professor,

Professor of the Department of Enterprise Economics

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;

KONSTANTINOVA M.A.,

Postgraduated of the Department of Production Management

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The paper focuses on the study of assessing the competitive stability of the regional economic system. Methods for assessing the competitiveness and sustainability of a regional economic system are presented, the author's integral indicator for assessing the competitive stability of a regional economic system is proposed, and an algorithm for assessing the competitive stability of a regional economic system is developed based on a comprehensive systemic strategic analysis of the state of all three environments: internal, micro- and macroeconomic.

Keywords: Donetsk People's Republic, economy, competitive stability, regional economic system, assessment of the competitive stability of the regional economic system.

Проблемы конкурентоспособности территорий на различных уровнях управления активно разрабатываются уже достаточно длительный период, концепция конкурентоустойчивости в большей мере используется на микроуровне и пока только получает импульс развития на макро- и мезоуровнях. На первый взгляд, конкурентоспособность и конкурентоустойчивость представляются содержательно достаточно близкими понятиями, однако для конкурентоустойчивости, как было установлено, важную роль играет временной фактор. Под конкурентоспособностью РЭС в общем смысле понимается способность достигать успехов и выигрывать в конкурентной среде путём создания и

эффективного использования уникальных конкурентных преимуществ. Конкурентоустойчивость достигается посредством коллаборации способности РЭС, в том числе на региональном уровне, увеличивать и поддерживать высокий уровень устойчивости в рамках определённого масштаба, направления и типа деятельности в течение определённого периода времени, обеспечивая при этом её конкурентоспособность на рынке [1].

В качестве метода исследования степени влияния экзогенных и эндогенных факторов может быть использовано экспертное оценивание. Оценка конкурентоустойчивости РЭС является сложной и многофакторной задачей, требует формирования системы показателей, характеризующих различные стороны деятельности составляющих РЭС, их интерпретации и оценки для определения и анализа достигнутого уровня конкурентоустойчивости.

В основу оценки конкурентоустойчивости РЭС современными авторами положен целый ряд методов, что обусловлено неоднозначностью имеющихся методических подходов в исследовании конкурентоспособности и конкурентоустойчивости региона. Современные отечественные регионы значительно уступают зарубежным по уровню своей конкурентоспособности и конкурентоустойчивости, о чём свидетельствуют многочисленные исследования. При всём существующем многообразии научных подходов, школ и разработок в области методов оценки и управления конкурентоустойчивостью они недостаточно систематизированы, не всегда адекватно и комплексно учитывают специфические характеристики объекта исследования.

В условиях рыночной экономики количественная оценка конкурентоспособности и конкурентоустойчивости приобретает объективную реальность и особую ценность. Оценка конкурентоустойчивости РЭС необходима для разработки конкурентной стратегии, максимально эффективной для конкретного региона, поскольку учитывает состояние и факторы внешней среды и внутренних особенностей деятельности. Только имея результаты оценки конкурентоустойчивости РЭС, можно ею управлять и достигать улучшения конкурентных позиций на отечественном и мировом рынках.

Анализ экономической литературы показал, что, несмотря на важность оценки конкурентоустойчивости РЭС и региона, она не изучена на фундаментальном уровне, и существует недостаточное количество методов её оценки по сравнению, в частности, с количеством методов оценки конкурентоспособности предприятий.

На основе исследования трудов отечественных экономистов с целью установления соотношения влияния на уровень конкурентоустойчивости РЭС внешней и внутренней среды ($У_K$) (формула (1)) и проведения оценки уровня конкурентоустойчивости РЭС с помощью интегрального показателя (I_K) (формула (2)) могут быть использованы следующие формулы:

$$Y_K = \frac{\sqrt[7]{K_{\text{эколог}} * K_{\text{соц}} * K_{\text{фин}} * K_{\text{произв}} * K_{\text{маркет}} * K_{\text{инв-инн}} * K_{\text{КП}}}}{\sqrt[16]{K_{\text{пост}} * K_{\text{потреб}} * K_{\text{конкур}} * K_{\text{КА}} * K_{\text{посред}} * K_{\text{эконом}} * K_{\text{пол-прав}} * K_{\text{рын}} * K_{\text{науч-тех}} * K_{\text{конкур}} * K_{\text{ден-кред}} * K_{\text{межд}} * K_{\text{соц-культ}} * K_{\text{демограф}} * K_{\text{прир-геогр}} * K_{\text{эколог}}}} \quad (1)$$

$$I_K = \sqrt[3]{K_{\text{внутр}} * K_{\text{микро}} * K_{\text{макро}}} \quad (2)$$

где $K_{\text{эколог}}$ – уровень экологической устойчивости,
 $K_{\text{соц}}$ – уровень социальной устойчивости,
 $K_{\text{фин}}$ – уровень финансовой устойчивости,
 $K_{\text{произв}}$ – уровень производственной устойчивости,
 $K_{\text{маркет}}$ – уровень маркетинговой устойчивости,
 $K_{\text{инв-инн}}$ – уровень инвестиционно-инновационной устойчивости,
 $K_{\text{КП}}$ – качество продукции,
 $K_{\text{пост}}$ – зависимость от ключевых поставщиков,
 $K_{\text{потреб}}$ – зависимость от потребителей,
 $K_{\text{конкур}}$ – коэффициент влияния конкурентов,
 $K_{\text{КА}}$ – коэффициент влияния контактных аудитории,
 $K_{\text{посред}}$ – коэффициент влияния посредников,
 $K_{\text{эконом}}$ – влияние экономических факторов,
 $K_{\text{пол-прав}}$ – влияние политико-правовых факторов,
 $K_{\text{рын}}$ – влияние рыночных факторов,
 $K_{\text{науч-тех}}$ – влияние научно-технических факторов,
 $K_{\text{конкур}}$ – влияние конкурентных факторов,
 $K_{\text{ден-кред}}$ – влияние денежно-кредитных факторов,
 $K_{\text{межд}}$ – влияние факторов международной среды,
 $K_{\text{соц-культ}}$ – влияние социально-культурных факторов,
 $K_{\text{демограф}}$ – влияние демографических факторов,
 $K_{\text{прир-геогр}}$ – влияние экологических факторов,
 $K_{\text{эколог}}$ – влияние природно-географических факторов,
 $K_{\text{внутр}}$ – влияние показателей внутренней среды,
 $K_{\text{микро}}$ – влияние показателей микроэкономической среды,
 $K_{\text{макро}}$ – влияние показателей макроэкономической среды.

Автор проводит идею о том, что оценка конкурентоустойчивости РЭС и её составляющих может быть получена только на основе комплексного системного стратегического анализа состояния всех трёх сред, в которых действует региональная экономическая система. Предлагается рассматривать конкурентоустойчивость как интегральную характеристику устойчивости и конкурентоспособности региональной экономической системы,

соединяющую в себе функционал устойчивого развития РЭС, фундаментом которого является состояние внутренней среды системы, и свойств конкурентоспособности, проявляющихся во внешней среде РЭС. Частные показатели, которые предполагается использовать для получения интегральной оценки конкурентоустойчивости РЭС, должны быть разделены на три группы, позволяющие произвести оценку внутренней, микро- и макроэкономической среды системы [2, 3].

В свою очередь, «внутренняя» устойчивость РЭС в контексте универсальной парадигмы устойчивого развития может быть декомпозирована на совокупность видов устойчивости, исходя из основных функций её деятельности системы, и включать: социальную, финансовую, производственную, экологическую, маркетинговую, инновационно-инвестиционную и др., которые вытекают из триединства парадигмы «социум – экономика – экология».

Отдельную компоненту внутренней устойчивости системы представляет оценка её продукции, получающей окончательное признание на рынке.

Показатели внешней микро- и макроэкономической среды – это показатели зависимости РЭС от ключевых поставщиков, от потребителей, коэффициенты влияния конкурентов, контактных аудиторий и посредников на конкурентоустойчивость РЭС, когда речь идёт о микроэкономической среде системы.

С позиций макроэкономической среды, это частные показатели, характеризующие окружающую макроэкономическую среду РЭС.

К ним относятся оценки действия факторов, которые включают:

- экономические факторы,
 - политико-правовые факторы,
 - рыночные факторы,
 - научно-технические факторы,
 - конкурентные факторы,
 - денежно-кредитные факторы,
 - факторы международной среды,
 - социально-культурные факторы,
 - демографические факторы,
 - экологические факторы и природно-географические факторы,
- объединённые в группу «макроэкономические».

Предлагается следующий алгоритм оценки конкурентоустойчивости РЭС, представленный на рис. 1.

Оценка значения коэффициента конкурентоустойчивости РЭС позволяет более обоснованно оценить её сильные и слабые стороны. С целью получения более информативных результатов экономических исследований предполагается проведение нормирования групповых показателей конкурентоустойчивости, вследствие чего коэффициент оценки конкурентоустойчивости РЭС может принимать значения от 0 до 1.



Рис. 1. Блок-схема алгоритма оценки конкурентоустойчивости РЭС

Шкала значений конкурентоустойчивости может иметь различные градации и шаг изменения. Рассмотрим в рамках диапазона от 0 до 1 следующие уровни оценки конкурентоустойчивости системы: в диапазоне от 0 до 0,3 – неустойчивое развитие; от 0,31 до 0,5 – низкий уровень конкурентоустойчивости; равный 0,5 – умеренный уровень конкурентоустойчивости; в диапазоне от 0,51 до 0,89 – относительно высокий уровень устойчивости; от 0,9 до 1,0 – устойчивое развитие.

Список использованных источников

1. Константинова, М. А. Современные методы оценки конкурентоустойчивости предприятий / М. А. Константинова. – Текст :

непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2022. – № 26. – С. 171-181.

2. Иванова, Т. Л. Формирование социально ориентированной экономики / Т. Л. Иванова. – Текст : непосредственный // Менеджер. – 2018. – № 1 (83). – С. 64-69.

3. Харитонов, Н. Н. Управление конкурентоустойчивостью промышленного предприятия с использованием матрицы факторов воздействия / Н. Н. Харитонов. – Текст : непосредственный // Экономика и управление предприятиями, отраслями, комплексами: проблемы и перспективы развития. – Новосибирск : Общество с ограниченной ответственностью «Центр развития научного сотрудничества», 2017. – С. 9-32.

ПРИНЦИПЫ ЧЕЛОВЕКОЦЕНТРИЧНОГО ПОДХОДА К УПРАВЛЕНИЮ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ ОРГАНИЗАЦИИ¹²

ИВАНОВА Т.Л.,

д-р экон. наук, профессор,

профессор кафедры экономики предприятия

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;*

ФУЧЕДЖИ А.И.,

старший преподаватель кафедры экономики предприятия

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В работе исследованы вопросы человекоцентричного подхода как современного направления совершенствования деятельности организации. Обобщены стратегические приоритеты управления человеческими ресурсами организации на основе постулатов концепции человекоцентричности. Рассмотрены четыре базовых принципа, которые отражают сущность человекоцентричного подхода и синтезируют в себе цели развития организации и личности. Определена роль человека как коллективного работника в условиях цифровизации производства. Приведены понятия человекоцентричности и человекоцентричной организации, индекса оценки человекоцентричности и метода его расчёта. Утверждается, что человекоцентричность организации создаёт благоприятные предпосылки для осуществления принципов ESG как основы её устойчивого развития.

Ключевые слова: человекоцентричность, человекоцентричный подход, организация, принципы человекоцентричности, цифровизация, индекс человекоцентричности.

¹² Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Механизмы формирования и развития социоэкономических систем на уровне государственных и корпоративных управленческих структур» (регистрационный номер НИОКТР 124012400289-5), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

ALGORITHM FOR ASSESSING COMPETITIVE SUSTAINABILITY OF A REGIONAL ECONOMIC SYSTEM

IVANOVA T.L.,

*Doctor of Economics, Professor,
Professor of the Department of Enterprise Economics
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

FUCHEJI A.I.,

*Senior Lecturer of the Department of Enterprise Economics
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The work explores the issues of a human-centric approach as a modern direction for improving the activities of an organization. The strategic priorities of the organization's human resource management are summarized based on the postulates of the concept of human-centricity. Four basic principles are considered that reflect the essence of the human-centric approach and synthesize the goals of development of the organization and the individual. The role of a person as a collective worker in the conditions of digitalization of production is defined. The concepts of human-centricity and human-centric organization, the human-centricity assessment index and the method for its calculation are given. It is argued that the human-centricity of the organization creates favorable preconditions for the implementation of ESG principles as the basis for its sustainable development.

Keywords: human-centricity, human-centric approach, organization, principles of human-centricity, digitalization, human-centricity index.

Человекоцентричность представляет собой современное научное направление развития концепции управления человеческими ресурсами, в том числе на уровне организаций. Само понятие «человекоцентричность» (англ. – *human-centricity*) означает, что в центре производственного процесса организации находится человек со своими материальными и духовными запросами, ценностями, мотивами и приоритетами. Человекоцентричность является специфической формой воплощения клиентоцентричности, в которой «клиентом» выступает работник организации, на которого должны быть направлены её главные интересы. Человекоцентричный подход восходит к постулатам теории поведенческой экономики (*behavioral economics*) как науки, которая органично вписывается в процесс принятия решений в условиях возрастающей неопределённости внутренней и внешней среды организации. Предметом её исследования в этом случае становятся не только осознанные человеческие действия, но, что особенно важно, бессознательно действующие факторы. Таковыми являются эмоциональные состояния, сложившийся в текущий момент контекст, непреднамеренные ошибки

мышления и восприятия информации, существенно меняющие содержание управленческих решений.

Человекоцентричный подход основан на четырёх базовых принципах, которые синтезируют в себе цели развития организации и личности. Они отражают современную специфику новых подходов к управлению человеческими ресурсами и предполагают [1]:

1. *Осознанность выбора* с позиций бизнеса в целом и работы бизнес-команды организации. Этот принцип должен быть заложен в основу конкурентной бизнес-стратегии устойчивого развития организации и ориентирован на достижение его высоких результатов. Маркер принципа - реализация показателей деятельности за счёт работы в команде.

2. *Акцент на толерантности в отношениях, в том числе на личностном уровне*, возведение человека в ранг наивысшей ценности и цели организации. Обеспечение этого принципа означает признание профессиональных достижений и компетенций работника. Учёт индивидуальных отличий, проявляющихся в результатах его деятельности, представляет собой значительный потенциал, который необходимо развивать для целей личностного роста и продуктивного использования человека в процессе производства.

3. *Достижение персональных результатов* является источником развития человека и организации, однако для этих целей они должны находиться в фокусе постоянного внимания и поощрения непосредственных и высших руководителей организации. Кастомизация под человека и персонала организации предусматривает адаптацию управления работниками к их интересам, запросам, наклонностям, предпочтениям, которая обеспечивает стимулирование труда и мотивацию к повышению его производительности, а также качества выполняемых работ.

4. *Личностно-ориентированный стиль управления людьми*, который базируется на принципах интереса руководства к личности работника, построенный на информационной основе равноправного взаимодействия команды, руководителя и индивида, способен обеспечить сверхрезультаты его деятельности и внести значительный вклад в развитие организации.

В настоящее время происходят интенсивные процессы цифровой трансформации, когда экономика движется по пути полной автоматизации, комплексной компьютеризации и «умной» роботизации производства. Для того чтобы отвечать на новые вызовы окружения, индивид должен действовать как коллективный работник, однако компетентный, квалифицированный и конкурентоспособный, обладающий высокой культурой интеллекта и труда.

Сложным и противоречивым явлением выступает многофакторная современная модель, утверждающая принципы симбиоза коллектива людей и искусственного интеллекта, в которой человек, выполняя функции контроля над машинными системами, должен наращивать интеллектуальный и человеческий капитал.

Человечество стоит на грани вхождения в пятую промышленную революцию (Индустрия 5), в которой роль индивида как активного актора процессов цифровизации неуклонно возрастает, несмотря на передачу целого ряда логических и интеллектуальных функций машине (рис. 1).



Рис. 1. Стратегические приоритеты управления человеческими ресурсами организации на основе постулатов концепции человекоцентричности [составлено автором на основе 1, 2, 3]

Возрастание скорости трансформационных изменений в производстве предъявляет новые требования к взаимодействию его участников, а также систем связи человека и машины, накладывая высокую ответственность на человека как организационного и интеллектуального центра производства.

Работник из функционера и исполнителя производственных функций, который участвовал в них наравне с техническими средствами, превращается в центральное звено сложной многофункциональной человеко-машинной системы, не утрачивая своих морально-нравственных и духовных качеств.

Задача состоит в том, чтобы человек в условиях пятой промышленной революции, принимающий участие в создании киберфизических, кибербиологических систем и искусственного интеллекта, чётко осознавал свою особую сущность и предназначение как высшего создания, наделённого не только непознанным по своему потенциалу разумом, но и величайшей духовностью, которую не способна воспроизвести никакая сверхумная машина.

Выдающийся кибернетик XX в. Норберт Винер утверждал: «Отдайте же человеку - человеческое, а вычислительной машине – машинное. В этом и должна, по-видимому, заключаться разумная линия поведения при организации совместных действий людей и машин» [2].

Однако невозможно остановить поступь цивилизации и активных процессов цифровизации экономики, поскольку именно она позволяет обеспечить:

- максимально быстрое получение больших данных (big data);
- эффективный обмен информацией между всеми участниками производственного процесса;
- возможность совместной работы единой командой, независимо от занимаемого человеком в организации положения, при решении безотлагательных задач;
- логистику оперативной связи и в режиме реального времени с удалёнными участниками процесса, реализуя возможность оперативного обмена информацией в цифровом виде для принятия управленческих решений.

Цифровая трансформация как аттрактор притягивает к себе всё множество траекторий системы, в эпицентре которой находится человек, осуществляющий высшую функцию целеориентированного прогресса организации и его цифровых систем как удобного прикладного инструмента.

Сделаем небольшое обобщение: человекоцентричность - это характеристика деятельности организаций, ориентированной на обеспечение интересов человека - как индивида и личности, как участника рабочей команды и организации, как органической составляющей общества.

Человекоцентричная организация - это такая, которая создаёт [2, 3, 4]:

- для отдельного работника - условия профессионального и карьерного роста, постоянного обучения и достижения целей личного благополучия;

– для сообщества членов организации - корпоративную ценность посредством развития интеллектуального и человеческого капитала;

– для общества в целом - позитивное влияние на состояние социума, экономическое благосостояние региона, качество жизни населения.

Для оценки человекоцентричности организации используют индекс человекоцентричности, который включает два субиндекса:

1) субиндекс внутренней корпоративной ответственности (Субиндекс «Работники», или «Сотрудники»);

2) субиндекс внешней корпоративной ответственности (Субиндекс «Сообщество»).

Для него разрабатывают шкалу значений, расположенных в диапазоне от 0 до 100 баллов, где 0 означает полное игнорирование принципов человекоцентричности, а 100 – их максимально возможное использование.

В состав Субиндекса «Работники» целесообразно включать составляющие, оцениваемые по следующим критериям: деловая практика и этика руководства в отношении человеческих ресурсов организации; социальная и правовая корпоративная ответственность по отношению к персоналу; обеспечение гарантий его служебной безопасности; создание условий для развития интеллектуального и человеческого капитала, совершенствования корпоративной культуры.

Субиндекс «Сообщество» акцентирует внимание на оценочных показателях качества социальной политики, проводимой организацией по отношению к местному окружению и социуму в целом. Итоговый индекс рассчитывается как среднее арифметическое субиндексов «Сотрудники» и «Сообщество».

Международная академия инноваций в управлении человеческими ресурсами (AIHR) установила глобальные приоритеты в области кадровой работы организаций, представленные на рис. 1 [1]:

В организации, функционирующей на принципах человекоцентричного подхода, возникают благоприятные предпосылки для реализации принципов ESG (Environment, Social, Governance, или: «Окружающая среда», «Общество», «Управление») как основы её устойчивого развития и повышения конкурентоспособности.

Список использованных источников

1. Карташова, Л. В. Управление человеческими ресурсами: глобальные вызовы и возможности / Л. В. Карташова, М. В. Мусимович. – Текст : непосредственный // Лидерство и менеджмент. – 2024. – Т. 11. – № 1. – С. 13-32. – Doi: 10.18334/lim.11.1.120509.

2. Винер, Н. Творец и робот: Обсуждение некоторых проблем, в которых кибернетика сталкивается с религией / Н. Винер. – Москва : Прогресс, 1966. – 104 с. – URL: <https://ru.citaty.net/tsitaty/464795-norbert-viner-otdaite-zhecheloveku-chelovechesкое-a-vychislitel/n/>. – Текст : электронный.

3. Индекс человекоцентричности компаний. Аналитический отчёт. КОРПОРАТИВНАЯ АКАДЕМИЯ РОСАТОМ. – 2023. – URL: <https://rosatom-academy.ru/media/research/chelovekocentricnost/indeks-chelovekocentricnosti/?ysclid=lw5y2ziaj4119620712>. – Текст : электронный.

4. Овчинникова, О. П. Формирование человекоцентричной модели организации в современных условиях / О. П. Овчинникова, Д. В. Лебедева. – Текст : непосредственный // Креативная экономика. – 2023. – Т. 17. – № 9. – С. 3269-3282. – Doi: 10.18334/ce.17.9.118832.

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РОЛЬ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В НАЛОГОВОЙ СФЕРЕ

КОВАЛЕВА Ю.Н.,

канд. экон. наук,

*доцент кафедры финансовых услуг и банковского дела
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В статье исследовано состояние мирового и российского сектора цифровых технологий. Рассматриваются преимущества их внедрения для налогового сектора страны.

Ключевые слова: диджитализация, цифровая экономика, e-идентификация, блокчейн-платформа, цифровой мониторинг, виртуальная/дополненная реальность.

DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF RUSSIAN FEDERATION DIGITAL INFRASTRUCTURE AND THE ROLE OF DIGITAL TECHNOLOGIES IN THE TAX FIELD

KOVALEVA Yu.N.,

Candidate of Economics,

*Associate Professor of the Department of Financial Services and Banking
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The Article is focused on the world and Russian Federation financial digital sector. The Article is highlights on benefits of their implementation for tax sector.

Keywords: digitization, digital economy, e-identification, blockchain platform, digital monitoring, virtual/augmented reality VR/AR.

Возможности цифровых рынков имеют решающее значение для достижения национальной экономической эффективности, поскольку они стимулируют использование производственных ресурсов не только в сфере информационно-коммуникационных технологий, но и в смежных отраслях.

Среди них процесс диджитализации РФ и других стран чрезвычайно важен для формирования многополярного мира для предотвращения информационного противостояния и цифрового неравенства.

Фактически, цифровизация в Российской Федерации носит положительный социальный характер, поскольку направлена на повышение качества инфраструктуры социального обеспечения, качества предоставления социальных услуг, организацию прозрачности и актуальности социальной помощи, снижение затрат.

Цифровые продукты и услуги, являющиеся инновационным трендом современной социально-экономической среды, включают: Blockchain, Цифровой маркетинг, CRM and BPM, Grid-Tech, Цифровое страхование и т.д. Чтобы стать цифровым лидером в конкретной экономической сфере, необходимо определить приоритетные цифровые проекты.

Ключевой стратегией страны для развития цифровой экономики должны стать: «диджитализация», формирование внутреннего рынка информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) и мотивация спроса потребителей на «цифровые технологии». Развитая цифровая инфраструктура является основой развития цифровой экономики. Однако такая инфраструктура не ограничивается только телекоммуникациями. Она включает в себя технологии, продукты и процессы, обеспечивающие вычислительные и сетевые функции, работающие на цифровой основе.

Следует отметить, что необходимым шагом для нормативного обеспечения перехода к цифровой экономике является создание и внедрение «Концепции развития цифровой экономики и общества».

Согласно данной концепции, диджитализация рассматривается как важная часть цифровой экономики и является решающим фактором всеобщего экономического роста, особенно самой цифровой индустрии как производителя технологий. Цифровые технологии должны быть доступны с точки зрения организации и технического доступа к связанной цифровой инфраструктуре, а также финансово-экономическим аспектам, то есть путём создания условий и стимулов для поощрения хозяйствующих субъектов к цифровизации. Результатом такой деятельности станет модернизация, восстановление и конкурентоспособность экономики.

Эффективным средством удовлетворения потребностей граждан и органов государственной власти становится информатизация технологий и производственных процессов. Российская Федерация активно движется в направлении цифровизации общества. В РФ принята Концепция развития цифровой экономики и общества, направленная на формирование общественной потребности в использовании цифровых технологий. Одним из направлений цифрового развития провозглашено создание цифровой

инфраструктуры – комплекса технологий, продуктов и процессов, обеспечивающих вычислительные, телекоммуникационные и сетевые возможности на цифровой основе.

Назначением цифровой инфраструктуры является преодоление так называемого «цифрового разрыва» – неравенства в доступе граждан к цифровым возможностям. Направления развития цифровой инфраструктуры можно представить в табл. 1.

Таблица 1

Направления развития национальной цифровой инфраструктуры

Направление развития	Составляющие инфраструктуры
Твёрдая цифровая инфраструктура	Широкополосная фиксированная телекоммуникационная инфраструктура и мобильная (подвижная) телекоммуникационная инфраструктура
	Инфраструктура цифрового телевидения, радио- и технологической инфраструктуры для проектов Интернета вещей
	Инфраструктура вычислений, виртуализации и хранения данных (облачных и туманных)
	Инфраструктуры кибербезопасности
	Специализированная инфраструктура
Мягкая цифровая инфраструктура	Инфраструктура идентификации и доверия
	Инфраструктура открытых данных
	Инфраструктура интероперабельности
	Инфраструктура блокчейн
	Инфраструктура электронных расчётов и транзакций
	Инфраструктура электронной коммерции и онлайн взаимодействия субъектов бизнеса
	Инфраструктура государственных услуг (электронное управление)
	Инфраструктура жизнеобеспечения (медицина, образование, общественная безопасность, транспорт и тому подобное)
Промышленные цифровые инфраструктуры	
Геоинформационная инфраструктура	

Для нейтрализации рисков, снижения расходов, увеличения налогового мультипликатора и мультипликационного эффекта отечественной экономической диджитализации важно создавать прогнозные модели, разрабатывать необходимые инструменты и реагировать на существующие изменения в бизнес-процессах. Ускоренное развитие диджитализации и глобальный процесс создали также и новые возможности для фискальной сферы. Законодательные и административные меры в налоговой сфере должны ответить на вызовы цифровой экономики. Системный процесс цифровизации, прежде всего, ограничивается разнообразием инициатив и необходимостью синхронизации мер, принимаемых разными органами. В то же время можно заметить всеобщую автоматизацию трендовых процессов и повышение его прозрачности.

Развитие цифровых технологий и их активное применение в современной налоговой политике страны оказали существенное влияние на

вектор взаимоотношений страны и субъектов хозяйствования в сфере налогообложения. Поэтому перед страной стоят две основные задачи по усовершенствованию практики сбора налогов и управлению ими: с одной стороны, модернизация инструментов и методов существующей налоговой политики, а с другой – внедрение цифровых технологий и платформенных решений в новых секторах цифровой экономики. В Российской Федерации предоставляется почти полная е-идентификация населения, но слабость налоговых органов не позволяет использовать это преимущество для расширения фискального пространства. Исходя из обзора зарубежного опыта налоговой диджитализации, предлагаются следующие перспективные разработки в направлении дальнейшей цифровизации российской налоговой системы, которые направлены на обеспечение развития динамической и устойчивой цифровой экономики путём использования цифровых технологий:

1) создание полностью верифицированной блокчейн-платформы для учёта налогоплательщиков (впоследствии заменить существующую базу данных и расширить перечень субъектов регистрации налогоплательщиков в категориях юридических лиц, физических лиц-предпринимателей и физических лиц). Современная платформа блокчейн рассматривается в научной литературе как надёжное техническое решение для оптимизации предоставления государственных услуг. Преимущество этой технологии заключается в том, что она имеет очень высокую безопасность и надёжность данных при их проверке и передаче данных. Для защиты информации налогоплательщиков распределённые реестры являются концептуально новым решением, в том числе потому, что они не обеспечивают единого хранилища для всей информации. Без одновременного существования ключа шифрования и знания компоновки блока реестра злоумышленник получит лишь некоторые зашифрованные массивы данных, которые невозможно использовать в практическом смысле. В этой связи эта технология, помимо налоговой сферы, рекомендована для применения в сферах здравоохранения, транспорта, финансовых услуг, образования и тому подобное;

2) разработка платформы дистанционного налогового контроля в деятельности налоговых органов. Переход от налогового контроля к налоговому мониторингу является важнейшим результатом развития системы сбора и управления налогами. Использование сквозных цифровых технологий в этой сфере ещё не вошло в стадию контроля и важной его особенностью является не только автоматизация сбора и обработки данных, но принятие решений по её результатам;

3) внедрение комплексного цифрового управления человеческими ресурсами в налоговых органах. Среди рисков, недостаточно сниженных с помощью использования цифровых технологий, ключевыми являются операционные риски, связанные с человеческими ресурсами. Кроме блокчейн-системы учёта и контроля компетенции налоговиков и цифровой системы контроля над эффективностью их деятельности это также позволит активно

снижать операционные риски путём переноса ежедневных и трудоёмких административных и управленческих задач;

4) применение технологии VR/AR в непосредственном взаимодействии (коммуникации) между налоговыми органами и налогоплательщиками (гражданами и представителями организаций). Последующая оцифровка налоговых служб ФНС Российской Федерации ограничена отсутствием цифровых возможностей получателей услуг, низким уровнем проникновения цифровых сервисных инструментов в определённые районы страны, страхом и другими причинами.

Путём интеграции платформы удалённого взаимодействия кибернетических «помощников» в средства виртуальной/дополненной реальности были предложены решения некоторых из этих проблем, позволяющих заменить настоящих консультантов среди налоговиков виртуальными, чтобы помочь научить пользователя базовым знаниям удалённого доступа к ним. Таким образом, в цифровой экономике новые информационные технологии могут быть внедрены в процесс сбора и управления налогами для повышения качества и эффективности сбора и управления налогами. Внедрение налоговыми органами современных инструментов информационных технологий в цифровой среде позволяет минимизировать риски несоблюдения налогоплательщиками налогового законодательства, максимально повысить эффективность налогового управления и достичь 100% выполнения налоговых требований.

Внедрение цифровизации в части усовершенствования системы налогообложения предпринимательской деятельности позволит: приблизить отечественное законодательство о налогообложении предпринимательской деятельности к мировым тенденциям, а именно сократить перечень льготных операций и переход к дифференцированной шкале ставок косвенных налогов; усовершенствовать механизм взимания косвенных налогов, обеспечивая стабильность поступлений в бюджеты разных уровней, а также их эффективность и простоту в администрировании; уменьшить теневизацию экономики, упростить налоговое законодательство, бухгалтерский и налоговый учёт, сохранить финансовые стимулы для экспортёров, уменьшить социальную нагрузку и установить оптимальное соотношение между косвенными и прямыми налогами.

Список использованных источников

1. Программа «Цифровизация экономики РФ». – URL: <http://static.government.ru/media/files/aqrGeWIr4N7FhERxWr92sNB9E080xMAU.pdf>. – Текст : электронный.
2. Ковалёва, Ю. Н. Цифровизация финансового сектора Российской Федерации / Ю. Н. Ковалева – Текст : непосредственный // Журнал «Менеджер» ДонАУиГС. – 2019. – № 3. – С. 143-149.

3. Государство. Бизнес. Технологии. – URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Электронные_платежные_системы_в_России. – Текст : электронный.

4. Кравцова, И. В. Финансовый сектор ДНР / И. В. Кравцова. – Текст : непосредственный // Национальные тенденции в современном образовании: III Всероссийская науч.-практ. конф., 25 декабря 2021 г., г. Омск. – Омск : АНОО ВО «СИБИТ», 2021. – С. 89-96.

5. Кравцова, И. В. Цифровые технологии в налогообложении: мировой опыт в контексте «Индустрии 4.0» / И. В. Кравцова. – Текст : непосредственный // Менеджер. – 2023. – № 2 (104). – С. 87-94.

6. Кравцова, И. В. Налоговое администрирование в Российской Федерации в условиях цифровизации / И. В. Кравцова. – Текст : непосредственный // Финансы, учёт, аудит: сб. науч. труд. ДОНАУИГС. – Донецк, 2021. – Донецк : ДонАУиГС, 2021. – Вып. 23. – С. 81-92.

7. Ковалёва, Ю. Н. Цифровизация налоговой системы Донецкой Народной Республики / Ю. Н. Ковалёва. – Текст : непосредственный // Финансы, учёт, аудит: сб. науч. труд. ДОНАУИГС. – Донецк, 2021. – Донецк : ДонАУиГС, 2021. – Вып. 21. – С. 164-172.

ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

КОЛЬБАЕВ М.К.,

канд. экон. наук, доцент, академик МАИН, профессор РАЕ,

доцент кафедры экономики

МУНПК «Академия экономики и права имени У.А.Джолдасбекова»,

Талдыкорган, Республика Казахстан;

КУПРИЯНОВА И.А.,

канд. экон. наук,

доцент кафедры финансов и кредита

Севастопольского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова,

Севастополь, Республика Крым, Российская Федерация

Аннотация. Совершенствование проведения трансакций, которые обретают значительное место и роль в современной экономике способно значительно повлиять на уровень устойчивого развития предприятий на всех этапах производственной деятельности. Общество активно вступает на стадию цифровизации экономики, а текущие достижения в области цифровых технологий открывают новые возможности для разработки, моделирования и инновации цифровых бизнес-моделей для достижения целей устойчивого развития.

Ключевые слова: цифровизация, транзакции, транзакционные издержки, трансформация.

TRANSACTION COSTS IN THE DIGITAL ECONOMY

KOLBAEV M.K.,

*Candidate of Economics, Associate Professor, Academic MAIN, Professor RAE,
Associate Professor of the Department of Economics
MESPC «Academy of Economics and Law named after U.A. Dzholdasbekov»,
Taldykorgan, Republic of Kazakhstan;*

KUPRIYANOVA I.A.,

*Candidate of Economics,
Associate Professor of the Department of Finance and Loans
Sevastopol branch of Plekhanov Russian University of Economics,
Sevastopol, Republic of Crimea, Russian Federation*

Annotation. Improving the conduct of transactions, which are gaining a significant place and role in the modern economy, can significantly affect the level of sustainable development of enterprises at all stages of production activity. The society is actively entering the stage of digitalization of the economy, and current achievements in the field of digital technologies open up new opportunities for the development, modeling and innovation of digital business models to achieve sustainable development goals.

Keywords: digitalization, transactions, transaction costs, transformation.

Теория транзакционных издержек получила распространение в России, современными представителями которой являются Малахов С., Кокорев В., Барсукова С., Шастико А., Капелюшников Р. и др. Так, например, Малахов С. рассматривает роль транзакционных издержек в российской экономике. Кокорев В. анализирует их динамику. Барсукова С. выделяет транзакционные издержки на предприятиях малого бизнеса. Благодаря транзакционному подходу, современная экономическая теория приобрела большую реалистичность, открыв для себя широкий спектр явлений деловой жизни, прежде совершенно выпадавших из поля её зрения.

Анализ проблемы социальных издержек привёл Коуза к выводу, который Дж. Стиглер назвал «теоремой Коуза». Суть её заключается в том, что, если права собственности всех сторон тщательно определены, а транзакционные издержки равны нулю, то конечный результат (максимализирующий ценность производства) не зависит от изменений в распределении прав собственности. Все знают, и новое узнают мгновенно и однозначно. Все друг друга понимают идеально, то есть слова не нужны. У всех со всеми всегда согласованы ожидания и интересы. При изменении

условий согласование происходит мгновенно. Любое оппортунистическое поведение исключено.

Каждому товару или ресурсу соответствует множество взаимозаменяемых. В этих условиях «первоначальное распределение прав собственности совершенно не влияет на структуру производства, так как, в конечном счёте, каждое из прав окажется в руках у собственника, способного предложить за него наивысшую цену на основе наиболее эффективного использования данного права» Сравнение системы ценообразования, включающей ответственность за ущерб от отрицательных внешних эффектов, с системой ценообразования, когда такой ответственности нет, привело Р. Коуза к парадоксальному на первый взгляд выводу о том, что если участники могут договориться сами, и издержки таких переговоров ничтожно малы (транзакционные издержки равны нулю), то в обоих случаях в условиях совершенной конкуренции достигается максимально возможная ценность производства. Однако при учёте транзакционных издержек желаемый результат может быть и не достигнут. Дело в том, что высокая стоимость получения необходимой информации, ведения переговоров и судебных дел может превысить возможные выгоды от заключения сделки. К тому же при оценке ущерба не исключены значительные различия потребительских предпочтений (например, один оценивает тот же самый ущерб гораздо больше, чем другой). Чтобы учесть эти различия, в формулировку теоремы Коуза позднее была введена оговорка относительно эффекта дохода.

Экспериментальные исследования показали, что теорема Коуза верна для ограниченного числа участников сделки (двух-трёх). При возрастании численности участников резко увеличиваются транзакционные издержки, и предпосылка об их нулевом значении перестаёт быть корректной. Любопытно отметить, что теорема Коуза доказывает значение транзакционных издержек «от противного». В реальной действительности они играют огромную роль и удивительно то, что неоклассическая экономическая теория до недавнего времени их совсем не замечала. Огромный вклад в транзакционную теорию внесли: О. Уильямсон, А. Алчиани, Г. Демсец, С. Гросман и другие.

Поскольку данные издержки стали особенно популярными как проблема практической реализации в настоящее время, и существуют вопросы, которые необходимо дальше углублённо анализировать и изучать. Многогранный контекст транзакционных затрат, а также их разная трактовка приводят к выводам, что они изучены на недостаточном уровне с точки зрения теоретических и практических исследований.

Таким образом, обобщая многочисленные подходы к определению транзакционных издержек, можно резюмировать, что это издержки, появляющиеся при осуществлении экономических операций, включая такие процедуры, как поиск необходимой информации, согласование договорных условий, проверка репутации и надёжности контрагента, обеспечения исполнения контракта, особенно это касается издержек на получение информации в области рынков сбыта, о поставщиках, покупателях,

конкурентах, объединяемых понятием «стейкхолдеры», о ценах продаж, затрат на рекламу, на совершению сделок и т.д. Подобные издержки возникают как на микроэкономическом уровне (между отдельными фирмами и компаниями в различных корпоративных структурах управления), так и на макроуровне (между разными странами).

С целью оптимизации транзакционных затрат и расширения рынков сбыта, необходимо создавать систему управления, которая предусматривает алгоритмизацию выполнения определённых этапов, прежде всего, классификацию данных издержек (рис. 1).

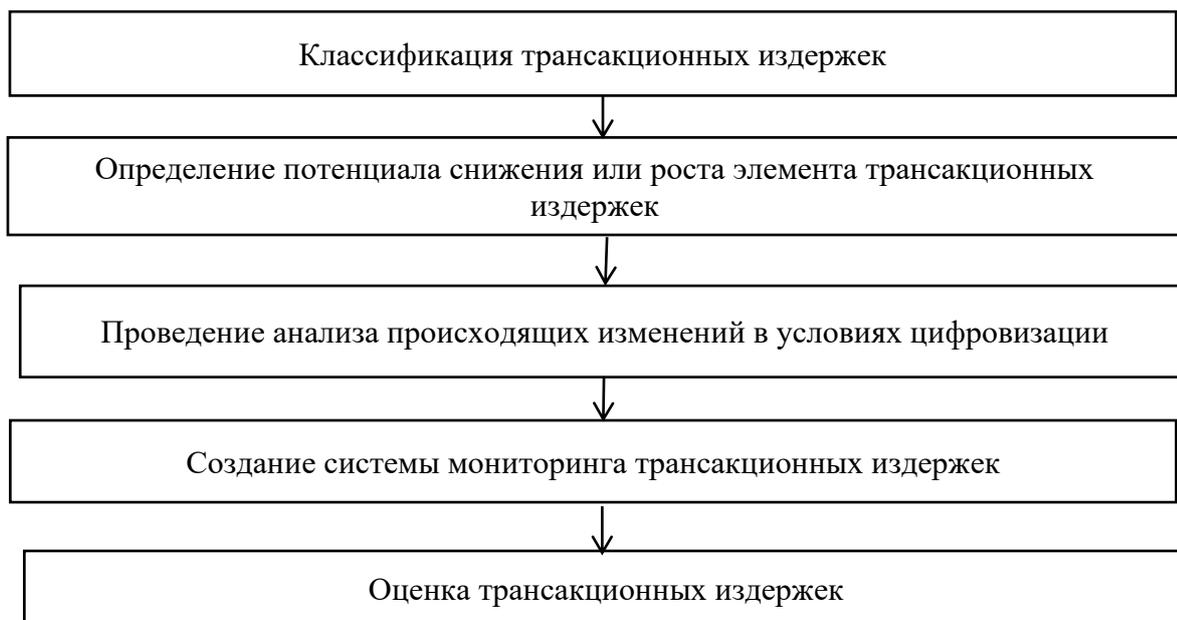


Рис. 1. Система управления транзакционными издержками на уровне предприятий ДНР

Классификация транзакционных издержек, которая используется в период долгосрочных исследований, требует значительного системного обновления и адаптации к условиям цифровой экономики.

Знание современной конъюнктуры рынка для участника процесса чрезвычайно важно с точки зрения оптимизации затрат на названные предметы эпохи информатизации и цифровизации экономики, а также выбора техники лучшего качества и с лучшими параметрами работы.

Для определения целей и мер по сокращению и оптимизации транзакционных издержек каждого типа необходим систематизированный сбор информации для последующего анализа и принятия управленческих решений. Оптимизация транзакционных издержек позволяет достичь заметной экономии в масштабах управленческой структуры. Развитие инфраструктуры и управление транзакционными издержками в «цифровом пространстве» способствуют минимизации их влияния на устойчивое развитие фирм, и обеспечивает увеличение преимуществ от взаимодействия участников рынка и социально-экономического субъекта [7, с. 45].

Кроме того, транзакционные издержки оказывают непосредственное воздействие на механизм устойчивого развития фирмы в условиях цифровизации, а именно:

1. Достигается экономическая эффективность – снижение транзакционных издержек может улучшить показатели стабильности, сбалансированности и устойчивости деятельности, поскольку сокращается время на проведение сделок и возникает экономия, которую можно использовать для других операций, что стимулирует экономическую активность и рост производства.

2. Обеспечивается большая инновационность – с одной стороны, высокие транзакционные издержки способны оказывать негативное влияние на инновационный потенциал предприятия, однако с другой – создаются лучшие условия для проведения нужных переговоров, более оперативно согласовываются условия и проверка контрагентов, что ускоряет процесс принятия решений и реализации новых идей.

3. Могут сокращаться инвестиции в производство, в частности, если растут транзакционные издержки, это может негативно сказываться на притоке инвестиций. Неопределённость, высокие риски и дополнительные издержки могут уменьшить число потенциальных инвесторов. Однако широкая рекламная деятельность и грамотное ведение переговоров могут, напротив, увеличить инвестиции в производство, а, значит, в перспективе повысить устойчивость фирмы.

Существуют способы снижения транзакционных затрат в условиях цифровизации:

1. Цифровизация и цифровая трансформация, повышая транзакционные издержки, приводят к автоматизации процессов и внедрению ERP-систем, CRM-систем, SCM-систем, электронных платёжных систем, технологии блокчейн, электронной документации и облачных сервисов.

2. Стандартизация и упрощение процедур за счёт введения общепринятых стандартов, что может уменьшить неопределённость и упростить процесс согласования условий и проверки контрагентов.

3. Регулирование и законодательные меры, которые проводят государственные органы, могут снизить транзакционные издержки, положительно воздействовать на снижение бюрократических затрат и улучшение законодательного регулирования.

Предметно, цифровизация на предприятии представляет собой процесс использования современных технологий и цифровых инструментов для модернизации и улучшения различных аспектов работы и бизнес-процессов предприятия. Её внедрение позволит усилить меры по устойчивому функционированию и развитию предприятий, а именно: более рационально и экономно использовать свои ресурсы, консолидировать персонал и улучшать коммуникации, увеличивать продуктивность производства и оперативно реагировать на изменения в экономической среде.

Список использованных источников

1. Зубрыкина, М. В. Теоретико-методологические основы транзакционных издержек на уровне корпоративных управленческих структур Донецкой Народной Республики / М. В. Зубрыкина. – Текст : непосредственный // Развитие современной науки: опыт теоретического и эмпирического анализа: монография. – Петрозаводск : Международный центр научного партнёрства «Новая Наука» (ИП Ивановская И.И.), 2024. – С. 146-163.
2. Лошинская, Е. Н. Актуальные проблемы цифровой трансформации малого и среднего бизнеса / Е. Н. Лошинская. – Текст : электронный // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2024. – Т. 1. – № 2 (143). – С. 103-109. – DOI 10.36871/ek.up.p.r.2024.02.01.012. – EDN ZDFOET. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=59906728>.
3. Иванова, Т. Л. Формирование социально ориентированной экономики / Т. Л. Иванова. – Текст : непосредственный // Менеджер. – 2018. – № 1 (83). – С. 64-69. – EDN YOZBVZ.
4. Зубрыкина, М. В. Стратегия и тактика антикризисного управления предприятием / М. В. Зубрыкина. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донецкая академия управления и государственной службы». Серия «Экономика». – Донецк, 2023 – Вып. 29. – С. 103-113.
5. Зубрыкина, М. В. Транзакционные издержки как аспект цифровой трансформации предприятий Донецкой Народной Республики / М. В. Зубрыкина. – Текст : непосредственный // Научно-практический журнал «Экономика и управление: проблемы и решения». – 2024. – Том 4.

**НЕОБХОДИМОСТЬ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНУТРЕННЕГО
ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ ОРГАНИЗАЦИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫХ ФИНАНСОВ¹³**

КОНДРАШОВА Т.Н.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры учёта и аудита

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Исследование подтверждает, что обеспечение информационной открытости и эффективное использование бюджетных средств являются приоритетными задачами для организаций государственных

¹³ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Теоретико-методические подходы к управлению социально-экономическими процессами в условиях экономической нестабильности» (регистрационный номер 1023022500030-6), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

финансов в России. Для достижения текущих и стратегических целей необходимо организовать эффективный внутренний финансовый контроль и аудит, которые помогут выявить риски и факторы, влияющие на эффективность работы учреждения. Определено, что результаты контроля будут использованы для корректировки управленческих решений и определения наиболее эффективных направлений деятельности.

Ключевые слова: финансовый контроль, эффективность, государственный финансовый контроль, государственные финансы, бюджетные организации, аудит.

THE NEED TO ASSESS THE EFFECTIVENESS OF INTERNAL FINANCIAL CONTROL OF PUBLIC FINANCE ORGANIZATIONS

KONDRASHOVA T.N.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Accounting and Auditing
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The study confirms that ensuring information openness and effective use of budgetary funds are priorities for public finance organizations in Russia. In order to achieve current and strategic goals, it is necessary to effectively organize internal financial control and audit, which will help identify risks and factors affecting the effectiveness of the institution. It is determined that the results of the control will be used to adjust management decisions and determine the most effective areas of activity.

Keywords: financial control, efficiency, state financial control, public finance, budgetary organizations, audit.

Среди всех проблем, связанных с осуществлением финансового контроля, центральное место занимает проблема оценки эффективности использования бюджетных средств, активов и контрольной деятельности. Эффективность финансового контроля – сложная экономическая категория, характеризующаяся определёнными критериями и показателями. Обычно под эффективностью управленческой деятельности прежде всего понимают адекватность результатов, достигнутых в процессе её реализации, запланированным целям, степень приближения результатов к цели с учётом затрат (времени, материальных и финансовых ресурсов, трудовых ресурсов и т.п.). С учётом этого, эффективность как экономическую категорию можно определить по таким критериям, как производительность, эффективность, экономия.

Критерии эффективности могут быть нормативно определены и обоснованы внутренними документами проверяемого объекта, стандартами качества и контроля работ, на основе которых можно провести сравнительный

анализ и оценить степень реализации задач, функций и контроля. В свою очередь, Н. А. Горбунова считает, что главными критериями эффективности системы финансового контроля бюджетного учреждения являются оперативность и результативность [1, с. 254].

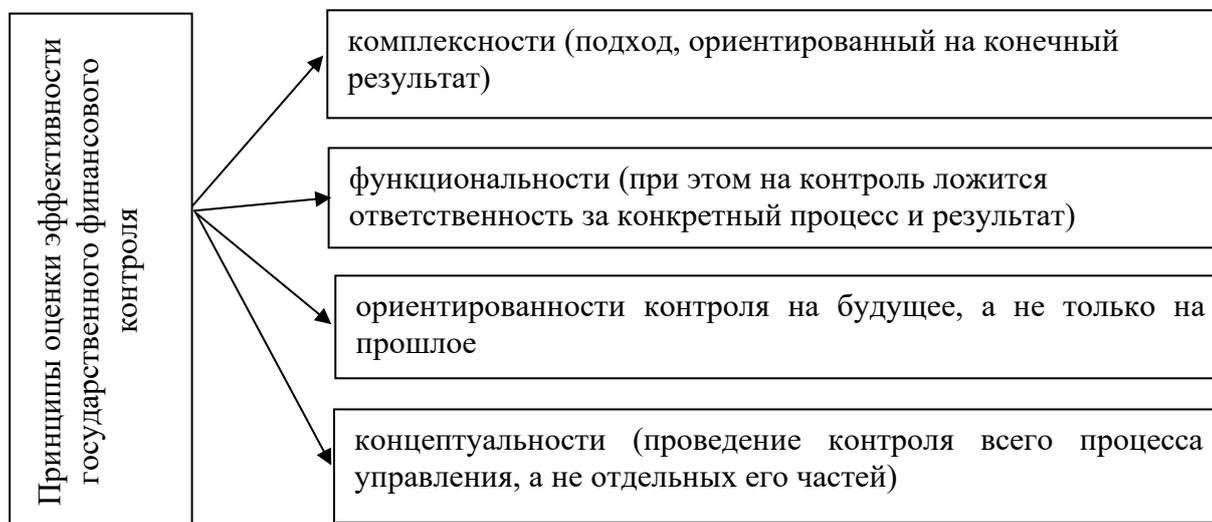


Рис. 1. Принципы оценки эффективности государственного финансового контроля

Вопросы оценки эффективности финансового контроля рассматривались такими авторами, как Горбунова Н. А. [1], Кутырев Ю. [2], Иванов М. В., Корешкова Е. Н. [3], Васина Н. В., Данилов А. Н., Иванова Н. Г. [4], Варпаева И. А., Савицкая Т. В. [5], Наталич Д. И., Лысенко А. А. [6] и др. Отсутствие однозначного и однообразного подхода к осуществлению внутреннего государственного финансового контроля в органах (муниципальных) может привести к механическому проведению анализа, что, в свою очередь, может привести к искажению показателей эффективности в сфере финансового контроля и аудита. К таким же выводам приходит в своей работе Кутырев Ю., утверждая, что: «отсутствие единого, унифицированного подхода в органах внутреннего государственного (муниципального) финансового контроля может привести к формализации анализа, а также к искажению результатов его эффективности [2, с. 188]. Оценка эффективности государственного финансового контроля должна проводиться в соответствии с принципами, приведёнными на рис. 1.

Эффективность государственного контроля является совокупностью нескольких аспектов. Важно обеспечить оптимальное использование бюджетных средств, чтобы достичь поставленных целей при минимальных затратах или добиться лучшего результата с заданным бюджетом. Также важно определить критерии качества и народнохозяйственной эффективности контрольной деятельности государства и ответственности контролируемых органов. Анализ финансов и государственного финансового контроля показывает, что эффективность государственного финансового контроля

имеет двойственный характер: результативность работы органов контроля и эффективность государственных расходов. Эффективность контроля зависит от: точного определения его задач, правильного планирования работы; использования в комплексе разных видов, форм и методов контроля; правильного взаимодействия контролирующих и правоохранительных органов; действенного контроля за исполнением решений, принятых по материалам контроля; постоянного изучения передового опыта организации работы и её распространения; усовершенствования методики осуществления контроля [3, с. 239]. В литературе по экономике, где освещаются вопросы теории эффективности финансового контроля, возможно возникновение подмены фундаментальных подходов. Определяя задачи оценки эффективности финансового контроля, учёные концентрируют внимание на вопросах эффективности деятельности контролирующих органов [1, 2, 3]. Таким образом, вне анализа остаются вопросы эффективности бюджетных расходов. Обобщая разные научные подходы, можно прийти к выводу, что оценка эффективности государственного финансового контроля осуществляется по определённым критериям путём исследования множества взаимосвязанных показателей (табл. 1).

Таблица 1

Критерии эффективности системы финансового контроля

Критерий	Характеристика	Основные показатели
Результативности	Результат деятельности контролирующего органа	1) объём средств, использованных с нарушением законодательства; 2) неэффективно использованных; 3) использованных не по целевому назначению
Действия	Активность деятельности контролирующего органа	1) количество решений (приказов, распоряжений); 2) объём средств, возвращённых в бюджет; 3) количество возбуждённых уголовных и административных дел за экономические преступления
Экономичности	Непосредственно связан с объёмами сметного финансирования	1) объём финансирования контролирующего органа; 2) объём средств, израсходованных на осуществление контролирующих органов
Интенсивности	Производительность деятельности контролирующего органа	1) количество контрольных мероприятий (на 1 инспектора или на 1 инспекцию); 2) количество проверенных объектов
Динамичности	Характеризует процесс осуществления и результаты контрольных мероприятий	1) уровень жёсткости контрольных мер; 2) уровень действенности результатов контроля

Помимо указанных критериев и их показателей, определяющих эффективность финансового контроля как действия, целесообразно использовать дополнительные критерии, вытекающие из принципов финансового контроля (законность, гласность, объективность, компетентность, обязательность, регулярность, системность и прочее).

К эффективности контроля также можно отнести: затраты времени на осуществление контроля; расходы на осуществление контроля; организационные издержки, связанные с перераспределением кадров для осуществления контроля; количество и ценность информации, получаемой от контроля. Однако оценка эффективности государственного финансового контроля не должна ограничиваться только деятельностью контролирующих органов. Эффективность должна также оцениваться по расходам государственного и местных бюджетов, отражающим качество использования государственных средств и демонстрирующим налогоплательщикам целенаправленность использования государственных ресурсов. Как отмечают Д. М. Плотников и Г. Б. Михайловский [7, с. 73], анализ результатов деятельности органов государственного финансового контроля свидетельствует о необходимости разработки методики оценки эффективности финансового контроля. Рост объектов контроля с нарушениями, увеличение нарушений из-за неэффективного использования госсредств, низкое качество финансового планирования и финансовой дисциплины подчёркивают важность данной работы.

Подводя итоги, необходимо отметить, что не может быть эффективным внутренний финансовый контроль расходов бюджетных учреждений и в том случае, если он не обеспечивает необратимости наказания нарушителей финансовой дисциплины. Восстановление нарушенных прав личности, государства или общества, возмещение причинённого им ущерба – предупреждение нарушений в дальнейшем. Именно эти целевые показатели должны служить ориентиром успешности реформирования системы публичных финансов в современных условиях хозяйствования.

Список использованных источников

1. Горбунова, Н. А. Принципы и методы внутреннего финансового контроля (аудита) эффективности деятельности государственного учреждения / Н. А. Горбунова. – Текст : непосредственный // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2020. – № 12. – С. 251-256.

2. Кутырев, Ю. Методика оценки уровня организации и эффективности внутреннего финансового контроля и аудита в сфере бюджетных правоотношений / Ю. Кутырев. – Текст : непосредственный // Ресурсы. Информация. Снабжение. Конкуренция. – 2017. – № 1. – С. 188-193.

3. Иванов, М. В. Проблемы при оценке эффективности деятельности органов внутреннего государственного финансового контроля / М. В. Иванов, Е. Н. Корешкова. – Текст : электронный // Исследование, систематизация, кооперация, развитие, анализ социально-экономических систем в области

экономики и управления (ИСКРА – 2018) Сборник трудов I Всероссийской школы молодых ученых. Под общей редакцией В.М. Ячменевой, 2018. – С. 237-242. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?edn=y1glfz> (дата обращения: 01.05.2024).

4. Васина, Н. В. Проблемы нормативного регулирования и методическое обеспечение внутреннего финансового контроля и внутреннего аудита в учреждениях государственного сектора / Н. В. Васина, А. Н. Данилов, Н. Г. Иванова. – Текст : непосредственный // DOI: 10.17238/issn1998-5320.2018.31.160.

5. Варпаева, И. А. Оценка эффективности системы внутреннего контроля учреждений бюджетной сферы / И. А. Варпаева, Т. В. Савицкая. – Текст : непосредственный // Научный журнал «Управленческий учет». – 2021. – № 12. – С. 1014-1023.

6. Наталич, Д. И. Оценка эффективности: перспективы для органов внутреннего государственного финансового контроля / Д. И. Наталич, А. А. Лысенко. – Текст : непосредственный // DOI: 10.25806/uu11-22022462-470.

7. Плотников, Д. М. Анализ методических положений по оценке уровня эффективности внутреннего финансового аудита, применяемых органами государственного финансового контроля / Д. М. Плотников, Г. Б. Михайловский. – Текст : непосредственный // DOI: 10.18384/2949-5024-2023-4-73-85.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТЬЮ НАСЕЛЕНИЯ

КОСТРОВЕЦ Л.Б.,

д-р экон. наук, доцент, ректор

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;*

ПЕТРУШЕВСКАЯ В.В.,

д-р экон. наук, профессор,

заведующий кафедрой финансов

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Рассматривается важность повышения финансовой грамотности населения в России и регионах, анализируются последние данные исследований в этой области. Предлагаются рекомендации по совершенствованию системы управления финансовой грамотностью на федеральном, региональном уровнях и в системе высшего образования.

Ключевые слова: финансовая грамотность, управление, исследования, стратегия, образование, регионы, цифровая грамотность.

FINANCIAL LITERACY MANAGEMENT

KOSTROVETS L.B.,

*Doctor of Economics, Associate Professor, Rector
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

PETRUSHEVSKAYA V.V.,

*Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Finance
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The importance of increasing financial literacy of the population in Russia and the regions is considered, and the latest research data in this area is analyzed. Recommendations are offered for improving the financial literacy management system at the federal, regional levels and in the higher education system.

Keywords: financial literacy, management, research, strategy, education, regions, digital literacy.

В наше время вопрос повышения финансовой грамотности населения становится крайне актуальным и важным. Финансовая грамотность является ключевым элементом финансового благосостояния общества и устойчивости экономики. В этой связи актуализируется проблема управления финансовой грамотностью, значимость которой определяется несколькими ключевыми аспектами. Первый аспект – эволюция и усложнение финансовых рынков, что требует повышения грамотности для принятия обоснованных решений. Второй аспект – роль финансовой грамотности в эффективном управлении личными финансами, планировании будущего, инвестициях и снижении рисков. Третий аспект – социальные последствия финансовой безграмотности, рост неравенства и финансовой уязвимости части населения. Четвёртый аспект – важность исследований и инноваций для развития методологий обучения и популяризации знаний. Пятый аспект – роль финансовой грамотности в оценке профессионализма и карьерных возможностях. Таким образом, совершенствование системы управления финансовой грамотностью населения – актуальная необходимость и стратегическое вложение в будущее экономики.

Вопросами управления финансовой грамотностью населения, а также исследованиями и аналитикой в этой сфере в России занимаются Министерство финансов, Центральный банк, Роспотребнадзор, Министерство науки и высшего образования, другие государственные органы, институты финансового рынка и заинтересованные организации.

В 2023 году Банком России разработана «Стратегия повышения финансовой грамотности до 2030 года» [1], утверждена «дорожная карта» по

её реализации. Регулярно проходят заседания Межведомственной координационной комиссии.

За последние два года наиболее масштабными исследованиями финансовой грамотности россиян стали: исследование Института фонда «Общественное мнение» (ИнФОМ) по заказу ЦБ за 2022 год [2] и спецпроект «Финансовая грамотность россиян – 2023» аналитического центра НАФИ [3]. Оба исследования фиксируют в целом положительную динамику уровня финансовой грамотности, но отмечают необходимость дальнейшего повышения компетенций, особенно в инвестиционной сфере.

Согласно исследованию Института Фонда «Общественное мнение» за 2022 год [2]:

- доля молодёжи, понимающей суть инфляции, выросла с 74% в 2017 г. до 77% в 2022 г.;

- информированность о защите прав потребителей финуслуг увеличилась с 34% в 2017 г. до 51% в 2022 г.;

- доля имеющих финансовую «подушку» выросла с 37% в 2017 г. до 47% в 2020-2022 гг.;

- доля самостоятельно принимающих финансовые решения увеличилась с 38% в 2017 г. до 51% в 2022 г.;

- среди молодёжи 23% совершали инвестиции за 3-5 лет против 11% по населению всей России;

- доля понимающих суть ссудных процентов снизилась с 84% в 2020 г. до 75% в 2022 г., что также ниже, чем 75% в 2017 г. и 79% в 2018 г.

Таким образом, исследование ИнФОМ показало рост отдельных ключевых показателей за 2017-2022 гг., особенно высокие результаты у молодёжи. Но выявлены пробелы в инвестиционных знаниях.

По данным спецпроекта НАФИ «Финансовая грамотность россиян – 2023» [3]:

- индекс финансовой грамотности в 2022 г. вырос до 12,79 балла, но его частные составляющие имели разнонаправленную динамику в 2018-2022 гг.;

- доля умеющих рассчитывать проценты по займам выросла до 79%, а понимающих влияние инфляции – до 46%;

- 65% россиян стали вести семейный бюджет, но 37% делают это «в уме»;

- доля изучающих независимые источники при выборе финпродуктов увеличилась до 42%;

- индекс цифровой финансовой грамотности в 2022 г. достиг 5,63 из 10 возможных баллов.

Таким образом, исследование НАФИ также зафиксировало рост показателей финансовой грамотности, но выявило проблемы финансовой дисциплины и недостаточный уровень цифровой грамотности в этой сфере.

Несмотря на положительную динамику отдельных показателей, Россия пока отстаёт по уровню финансовой грамотности населения. Основные резервы для роста – инвестиционная грамотность, навыки финансовой дисциплины и цифровая грамотность.

Совершенствование системы и механизмов управления финансовой грамотностью населения необходимо осуществлять во взаимосвязи трёх ключевых направлений: на федеральном, региональном уровнях и в системе высшего образования.

На федеральном уровне рекомендуется создание национального центра под эгидой Правительства РФ для координации всех инициатив по финансовой грамотности, а также разработка общенациональной стратегии цифрового финансового образования с онлайн-платформой для курсов и сервисов. Программы финансовой грамотности необходимо интегрировать в систему образования на всех уровнях, с проведением регулярного мониторинга и запуском информационной кампании в СМИ и соцсетях. Предоставление стимулов для бизнеса за разработку корпоративных программ образования, создание системы сертификации преподавателей и установление государственно-общественного партнёрства также важны для создания комплексной системы управления финансовой грамотностью населения.

На региональном уровне рекомендуется создание программ финансовой грамотности, учитывающих особенности каждого региона и целевые аудитории, формирование межведомственных советов при участии глав субъектов РФ и внедрение обязательных курсов по финансовой грамотности в образовательные программы. Организация центров консультирования, проведение конкурсов и олимпиад, создание информационных порталов и приложений, а также вовлечение СМИ и лидеров мнений в просветительские кампании и обмен опытом между регионами играют ключевую роль в улучшении финансовой грамотности с учётом особенностей каждого региона.

Образовательным организациям необходимо интегрировать обязательные курсы по финансовой грамотности в учебные планы всех направлений подготовки, внедрять современные технологии обучения, повышать квалификацию преподавателей, стимулировать научные исследования, налаживать партнёрство с финансовыми институтами, разрабатывать специальные программы для молодёжной аудитории, регулярно оценивать результаты обучения и корректировать образовательные программы.

Список использованных источников

1. Стратегия повышения финансовой грамотности и формирования финансовой культуры до 2030 года: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 24 октября 2023 г. №2958-р. – Текст : электронный // Официальный сайт Правительства Российской Федерации. – URL:<http://static.government.ru/media/files/FJj6iZ8geL94xUACfr2s32ZQoUgqP7fd.pdf>. – Дата обращения: 14.02.2024. – Загл. с экрана.

2. Банк России. Аналитика. Защита прав потребителей финансовых услуг. Финансовая грамотность: исследование уровня финансовой грамотности. – Текст : электронный // Официальный сайт Банка России. – URL: <http://www.cbr.ru/s/2610>. – Дата обращения: 14.02.2024. – Загл. с экрана.

3. Финансовая грамотность россиян – 2023: динамика ключевых показателей. Тренды финансового поведения. Цифровые компетенции. – Текст : электронный // Официальный сайт Национального агентства финансовых исследований. – URL: <http://nafi.ru:8080/upload/iblock/b34/b3472e3a7037f1dc5cbacc9d7b2a25c6.pdf?ysclid=lmahgbimuf138871363>. – Дата обращения: 14.02.2024. – Загл. с экрана.

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАЛОГООБЛОЖЕНИИ: РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

КРАВЦОВА И.В.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры финансовых услуг и банковского дела

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. В статье исследовано современное состояние цифровизации налогового сектора страны. Рассматриваются преимущества внедрения цифровых технологий для налогоплательщиков.

Ключевые слова: цифровые технологии, предпринимательство, налогоплательщики, преимущества цифровизации, налоговое администрирование.

TAX DIGITAL TECHNOLOGIES: REALITIES AND PROSPECTS

KRAVTSOVA I.V.,

Candidate of Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Financial Services and Banking

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The Article is focused on the current state of digitization of the country's tax sector. The Article is highlights on benefits of their implementation for taxpayers.

Keywords: digital technologies, entrepreneurship, taxpayers, advantages of digitalization, tax administration.

Важной предпосылкой экономического развития Российской Федерации является должное функционирование отечественной налоговой системы.

В период стремительной цифровизации бизнес-процессов эффективные взаимоотношений между предпринимательскими структурами и органами государственного финансового контроля невозможны без использования новейших информационных технологий, информационно-телекоммуникационных систем и искусственного интеллекта.

В органах налоговой службы создаются автоматизированные информационные системы, предназначенные для автоматизации функций всех уровней налоговой службы по обеспечению сбора налогов и других обязательных платежей в бюджет, проведения комплексного оперативного анализа информационных материалов по вопросам налогообложения, обеспечения органов управления и соответствующих уровней налоговых служб достоверной информацией, а также для организации обслуживания нужд налогоплательщиков.

Современные цифровые сервисы, предоставляемые налогоплательщикам, можно представить в табл. 1.

Таблица 1

Характеристика основных электронных сервисов, предоставляемых налогоплательщикам

№	Е-сервис	Краткая характеристика
1	Общедоступный информационно-справочный ресурс	Информационный ресурс, который даёт возможность одновременного использования как плательщиками, так и работниками структурных подразделений ФНС с целью содействия получению унифицированных ответов в любое время и удобным способом
2	Информация с реестров	Единый реестр индивидуальных налоговых консультаций; данные реестра плательщиков НДС; поиск фискального чека; поиск марки акцизного налога
3	Электронный кабинет налогоплательщика	Информационно-телекоммуникационная система, обеспечивающая плательщикам налогов и государственным органам прав и обязанностей, определённых Налоговым Кодексом в электронном виде
4	Электронная отчётность	Программное обеспечение для формирования отчётности в Пенсионный фонд, Государственную службу статистики, Федеральную налоговую службу, а также наложение электронной цифровой подписи и шифрование электронных документов
5	Контрольно-кассовая техника (ККТ)	Программный, программно-аппаратный или программно-технический комплекс в виде технологического и/или программного решения, предназначенного для регистрации расчётных операций при продаже товаров (предоставлении услуг), операций по торговле валютными ценностями в наличной форме и/или регистрации количества проданных товаров (оказанных услуг), операций по приёму наличных денег для выполнения платёжных операций
6	Обращение в ФНС России	Предназначен для принятия обращений налогоплательщиков о неправомерных действиях или бездействиях работников налоговой службы, а также о возможных коррупционных действиях с их стороны
7	Интерактивная налоговая карта	Предназначена для предоставления актуальной налоговой информации по агрегированным показателям в части уплаченных сумм налоговых платежей, начисленных налоговых обязательств, сумм налогового долга, избытка уплаченных сумм и суммы платежей, которые уплачены и будут начислены в последующих периодах

Также для реализации стратегии цифровой трансформации в налоговой сфере ФНС разработан ряд эффективных сервисов в мобильном приложении, которые отражают современные потребности налогоплательщиков.

Данные сервисы предоставляют возможность плательщикам получать разнообразную информацию с помощью мессенджеров Telegram, WhatsApp. С использованием такого сервиса существует возможность получать: push уведомления; регистрационные и учётные данные; выдержки из соответствующих реестров; информацию в части расчётов по налогам и платежам; результаты обработки документов; сроки уплаты налогов и представления отчётности; данные о возникновении налогового долга и вероятности возникновения задолженности в случае несвоевременной уплаты налогов.

Стоит отметить, что успешная цифровизация налоговых расчётов является значимым шагом в направлении обеспечения прозрачности и эффективности в государственной финансовой сфере.

Это создаёт предпосылки для дальнейшего развития и внедрения новых инновационных решений в налоговой сфере, что позволит обеспечить ещё более качественный и более эффективный финансовый контроль.

Внедрение технологии искусственного интеллекта в налоговой службе требует принятия соответствующей концепции, что предвосхищает изменение ИТ-инфраструктуры через разработку либо собственного программного обеспечения, либо сотрудничество с ведущими ИТ-компаниями и FinTech-стартапами, привлечение в штат специалистов, являющихся экспертами и / или имеют опыт в области системного анализа, науки о данных, прогнозной аналитики, а также обеспечит, гибкую интеграцию всех структурных подразделений и специалистов для централизованного или децентрализованного выполнения аналитических функций.

Необходимо также активное развитие информационной инфраструктуры Федеральной налоговой службы:

– во-первых, построение внешнего сотрудничества Федеральной налоговой службы РФ в электронном формате по вопросам налогообложения с другими государственными органами;

– во-вторых, улучшения информационного взаимодействия с налогоплательщиками в режиме онлайн путём расширения спектра электронных услуг в кабинете налогоплательщика;

– в-третьих, внедрение электронного аудита субъектов предпринимательской деятельности путём использования внутриведомственных информационных ресурсов, а также внешних: государственных органов и налогоплательщиков.

Данные направления повысят эффективность функционирования Федеральной налоговой службы; эффективность обмена учётно-отчётной информацией; действенность налогового контроля и, как следствие, уровень доверия к налоговой системе.

Использование инновационных решений обеспечивает плательщикам налогов открытый доступ к актуальной информации и получение дополнительных функций в налоговой сфере.

Это также позволяет эффективно использовать информационные, трудовые и финансовые ресурсы как налогоплательщиками, так и органами государственного финансового контроля. Внедрение новейших информационных технологий в налоговой сфере предоставляет дополнительные возможности (рис. 1).



Рис. 1. Преимущества цифровизации налоговой сферы

Цифровая трансформация налогового администрирования является одной из самых актуальных проблем в России. В поиске новых и больших доходов налоговые органы во всём мире возлагают надежды на новые, цифровые способы сбора данных и информации.

Цифровые платформы, напротив, позволяют проводить более совершенный анализ и, наконец, лучший сбор налоговых поступлений. Традиционно налоговые процедуры включают несколько взаимосвязанных и предопределённых действий: установление, сбор и контроль налоговых поступлений, оцифровку федерального налога.

Диджитализация налогового администрирования является сложной задачей, что требует кардинальных изменений в способе организации. Цифровые технологии – это мощный инструмент управления.

Использование современных информационных технологий решает широкий спектр проблем и позволяет концептуально изменить парадигму налогового менеджмента.

Основные преимущества автоматизации налогового администрирования:

- снижение расходов на налоговое администрирование;
- уменьшение административной нагрузки и административных барьеров налогоплательщиков (уменьшение затрат времени и труда на представление и уплату налогов и другие меры налогового контроля);
- уменьшение рисков при налоговых проверках (устранение сговора между контролирующими органами и налогоплательщиками и уменьшение количества ошибок при налоговых проверках);
- расширение географии бизнеса и налогового менеджмента.

Ожидаемые структурные изменения во взаимодействии цифровой экономики и налоговой сферы:

1) влияние цифровизации на налогооблагаемую базу:

- автоматизация и роботизация процессов;
- удалённые продажи товаров и услуг;

2) влияние цифровизации на сбор и администрирование налогов:

- технология блокчейн и децентрализация баз данных;
- смарт-контракты: автоматизация налогообложения.

Фактически, цифровизация в Российской Федерации носит положительный социальный характер, поскольку направлена на повышение качества инфраструктуры социального обеспечения, качества предоставления социальных услуг, организацию прозрачности и актуальности социальной помощи, снижение затрат.

Цифровые продукты и услуги, являющиеся инновационным трендом современной социально-экономической среды, включают: BlockChain, Цифровой маркетинг, CRM and BPM, Grid-Tech, Цифровое страхование и т.д.

Чтобы стать цифровым лидером в конкретной экономической сфере, необходимо определить приоритетные цифровые проекты, которые реализует конкретная организационная команда.

Вышеупомянутое позволит построить цифровые сервисы и, как следствие, сформировать надлежащее взаимодействие между государственными органами и налогоплательщиками, что будет способствовать эффективному выполнению налоговых обязательств и оперативному информированию сторон о состоянии их взаимоотношений.

Список использованных источников

1. Программа «Цифровизация экономики РФ». – URL: <http://static.government.ru/media/files/aqrGeWIr4N7FhERxWr92sNB9E080xmAU.pdf>. – Текст : электронный.

2. Ковалёва, Ю. Н. Цифровизация финансового сектора Российской Федерации / Ю. Н. Ковалёва. – Текст : непосредственный // Журнал «Менеджер» ДонАУиГС. – 2019. – № 3. – С. 143-149.

3. Государство. Бизнес. Технологии. – URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Электронные_платежные_системы_в_России. – Текст : электронный.

4. Кравцова, И. В. Финансовый сектор ДНР / И. В. Кравцова. – Текст : непосредственный // Национальные тенденции в современном образовании: III Всероссийская науч.-практ. конф., 25 декабря 2021 г., г. Омск. – Омск : АНОО ВО «СИБИТ», 2021. – С. 89-96.

5. Кравцова, И. В. Цифровые технологии в налогообложении: мировой опыт в контексте «Индустрии 4.0» / И. В. Кравцова. – Текст : непосредственный // Менеджер. – 2023. – № 2 (104). – С. 87-94.

6. Кравцова, И. В. Налоговое администрирование в Российской Федерации в условиях цифровизации / И. В. Кравцова. – Текст : непосредственный // Финансы, учёт, аудит: сб. науч. труд. ДОНАУИГС. – Донецк, 2021. – Донецк : ДонАУиГС, 2021. – Вып. 23. – С. 81-92.

7. Ковалёва, Ю. Н. Цифровизация налоговой системы Донецкой Народной Республики / Ю. Н. Ковалёва. – Текст : непосредственный // Финансы, учёт, аудит: сб. науч. труд. ДОНАУИГС. – Донецк, 2021. – Донецк : ДонАУиГС, 2021. – Вып. 21. – С. 164-172.

ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫЕ МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ГЕНЕРАЛЬНОГО ПЛАНА РАЗВИТИЯ МАРИУПОЛЯ

КРАВЧЕНКО А.В.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры финансов и учёта

ФГБОУ ВО «Мариупольский государственный университет

имени А.И. Куинджи»

Мариуполь, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Восстановление и развитие Мариуполя предусмотрено Генеральным планом, рассчитанным на ближайшие 20 лет. Генеральный план составлен таким образом, чтобы обеспечить бюджетную самодостаточность территории в долгосрочной перспективе. Источники финансирования строительства объектов и создания предприятий – это государственные средства и средства частных предпринимателей. Финансово-кредитная система нашего государства построена на оказании помощи частным инвесторам для реализации намеченных мероприятий.

Ключевые слова: развитие, финансирование, инвестирование, кредитование, банковская система.

FINANCIAL AND CREDIT MECHANISMS OF THE IMPLEMENTATION OF MASTER PLAN FOR MARIUPOL DEVELOPMENT

KRAVCHENKO A.V.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Finance and Accounting
FSBEI HE «Mariupol State University named after A.I. Kuindzhi»,
Mariupol, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The restoration and development of Mariupol is provided for by the Master Plan, designed for the next 20 years. The master plan is designed in such a way as to ensure the budgetary self-sufficiency of the territory in the long term. Sources of financing for the construction of facilities and the creation of enterprises are government funds and funds from private entrepreneurs. The financial and credit system of our state is built to provide assistance to private investors to implement planned activities.

Keywords: development, financing, investment, lending, the banking system.

В феврале 2024 года правительство Донецкой Народной Республики (ДНР) утвердило Генеральный план развития Мариуполя на 20 лет. В первую очередь Генеральный план предусматривает выполнение и в дальнейшем расширение утверждённого ранее мастер-плана Мариуполя.

Мастер-план города Мариуполя представляет собой документ, в котором установлены приоритеты, цели и ожидаемые результаты управления социально-экономическим развитием города, разработаны необходимые для достижения установленных целей и ожидаемых результатов проекты и механизмы. Мастер-планом города Мариуполя определены мероприятия по восстановлению и развитию города, в том числе:

восстановление и развитие жилого фонда и объектов социальной инфраструктуры;

восстановление исторического центра города;

формирование системы городских, районных и линейных центров;

развитие мест приложения труда, в том числе территории МК «Азовсталь», с созданием технопарков и «зелёных» производств;

значительное увеличение площади озеленённых и благоустроенных территорий для общего пользования (спортивные площадки, детские площадки, беседки с мангалами);

улучшение связанности районов города;

создание развитой пешеходной и велосипедной инфраструктуры;

развитие инженерного обеспечения, в том числе создание эффективной современной системы отвода и очистки дождевых сточных вод;

создание новой системы обращения с отходами.

В Мастер-плане определены градостроительные параметры застройки территории таким образом, чтобы обеспечить бюджетную самодостаточность территории в долгосрочной перспективе, проработаны детальные градостроительные решения пространственной организации для наиболее важных территорий города, содержащие объёмно-пространственные регламенты, профили улиц, виды экономической деятельности, принципы благоустройства. Мастер-план позволил утвердить Временные нормы обеспеченности населения объектами инфраструктуры, а также типовые решения благоустройства территории и рекомендуемую палитру цветов для фасадов восстанавливаемых и вновь строящихся зданий.

Финансирование большей части мероприятий по восстановлению и развитию города предусмотрено за счёт государственного бюджета. Наряду с бюджетным финансированием предусматривается и привлечение средств частных инвесторов. И здесь, несомненно, важную роль сыграет финансово-кредитная система нашего государства.

Мастер-план предусматривает создание относительно небольших промышленных предприятий на территории МК «Азовсталь», это:

- завод металлоконструкций;
- завод ЖБИ;
- завод переработки шлаков, отсева щебня;
- завод литых металлоизделий;
- верфь для малогабаритных судов;
- порошковая металлургия;
- производство утеплителей – аналог базальтовых плит.

Перечень предприятий будет корректироваться и уточняться по инициативе инвесторов. Инвесторы внесут весомый вклад в строительство предприятий, создание новых рабочих мест для жителей города.

Важным стимулом для привлечения инвесторов является создание Свободной экономической зоны (СЭЗ) на основании Федерального закона «О свободной экономической зоне на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области» от 24.06.2023 № 266-ФЗ [1]. Срок функционирования СЭЗ до 31 декабря 2050 года. Данный механизм высоко оценили предприниматели. Работа в рамках СЭЗ позволяет им открывать бизнес в короткие сроки, снизить затраты на аренду, уплату налогов и таможенных пошлин, а также сократить расходы на покупку активов и обслуживание кредитов.

Во исполнение закона предоставляется субсидия на возмещение процентной ставки по кредитам, предоставленным участникам для реализации инвестиционных проектов, в порядке, установленном Правительством Российской Федерации [2].

Министерство строительства и жилищно-коммунального хозяйства РФ осуществляет регулирование в сфере создания и функционирования свободной экономической зоны.

Полномочия управляющей компании возложены на публично-правовую компанию «Фонд развития территорий».

По состоянию на 13 марта 2024 года на инвестиционном портале ППК «Фонд развития территорий» зарегистрировалось 207 юридических лиц, из них 27 стали участниками СЭЗ. В реализацию инвестиционных проектов планируется вложить 9,3 млрд руб. инвестиций и создать более трех тысяч новых рабочих мест.

В рамках СЭЗ уже начали реализовываться инвестиционные проекты в металлургической и угольной промышленности, сфере транспорта, сельскохозяйственного производства, жилищного и дорожного строительства, аптечного бизнеса.

В этих условиях кредиты откроют горизонты для увеличения деловой активности.

Основные функции, присущие сложившейся кредитной системе:

1. денежно-хозяйственная, осуществляемая банками и другими кредитными институтами. Реализация этой функции состоит из предоставления кредитов, информации и проведения консультирования;

2. регулирующая, которую осуществляют Центральный банк Российской Федерации, контролирующие органы. Эта функция заключается в проведении операций на «открытом рынке», установлении ставки дисконтирования и дифференциации нормы резервирования;

3. регламентирующая, которую выполняет Центральный банк Российской Федерации, Министерство финансов Российской Федерации. Эта функция направлена на соблюдение установленных правил, то есть нормативно-правовой базы для функционирования всей банковской системы, обеспечение достоверной и полной информации о деятельности банков.

Центральный банк Российской Федерации (Банк России) является наивысшим уровнем банковской системы в Российской Федерации, которая состоит из Банка России и коммерческих банков (и другие кредитных организаций). Банк России контролирует деятельность кредитных организаций, выдаёт и отзывает лицензии на банковские операции, а кредитные организации уже осуществляют свою деятельность с другими юридическими и физическими лицами.

Управляющим органом кредитной системы является Центральный банк, который осуществляет надзор за работой кредитных учреждений, анализирует их деятельность и через имеющиеся рычаги воздействия направляет её в нужное русло. Однако непосредственное воздействие Центральный банк имеет только на банковские учреждения и другие институты, специализирующиеся на чисто банковских операциях, т.е. на тех, кто имеет лицензию Центрального банка. На остальные звенья кредитной системы Центральный банк воздействует опосредованно [3].

Основные признаки, характеризующие банковскую систему: состоит из элементов, отвечающих единым целям; имеет определённые специфические свойства; способна к взаимозаменяемости различных элементов; является

системой динамической; выступает как система «закрытого» типа; имеет характерные черты саморегулирующейся системы; является чётко управляемой системой.

Иерархическая структура кредитной системы имеет присущие ей национальные особенности.

Различают два основных типа кредитных систем – универсальные и специализированные (сегментированные). В универсальной кредитной системе закон не ограничивает выполнение банками тех операций финансового обслуживания, которые не относятся к банковским. Система, действующая в Германии, является образцом такой системы. В строго специализированной (сегментированной) кредитной системе банкам не разрешено выполнять небанковские операции. Дополнительным, хотя и необязательным, признаком является более жёсткое разграничение сфер деятельности кредитных организаций и отдельных операций.

Таким образом, при специализированной (сегментированной) системе банковские операции по приёму депозитов и выдаче кредитов законодательно отделены от операций по выпуску и размещению ценных бумаг промышленных компаний и ряда других видов услуг (страхования, сделок с недвижимостью, трастовых операций). Специализированная (сегментированная) система длительное время преобладала в Японии и США. В последние годы всё больше стираются границы между прочими финансовыми институтами и банками, в том числе небанковскими кредитными организациями. Данный процесс характерен для большинства развитых стран. Это происходит по двум причинам: во-первых, банки всё больше проникают в сферу деятельности других финансовых институтов, а во-вторых, расширяется спектр операций, которые выполняются небанковскими организациями.

Что касается инвестиционных банков, то их деятельность всегда сводилась большей частью к осуществлению операций на рынке ценных бумаг и иных инвестиционных операций долгосрочного характера.

Если говорить о финансовой системе России, то стоит отметить, что законодательство не предусматривает разделения банков на коммерческие и инвестиционные, а также не содержит правового определения понятия инвестиционных банков. Поэтому точнее говорить о существовании в нашей стране банков инвестиционных по экономической сути, а не по своему правовому статусу [4].

Универсальные коммерческие банки – это банки, которые производят все или большинство основных видов банковских операций, при этом совмещают коммерческую и инвестиционную деятельность, следуя принципам распределения капитала между различными группами активов с целью минимизации рисков своих операций. Клиентами коммерческого банка универсального типа являются как мелкие предприниматели инвесторы, так и крупные предприятия. Подавляющее большинство российских банков универсальные.

Инвестирование проектов развития в Мариуполе могут осуществлять не только банки, которые имеются в городе, но и любые другие, с которыми заключает договор предприниматель. Но всё же кредитованием инвесторов в Мариуполе будут заниматься банки, которые имеют здесь отделения. Для клиентов работать с ними будет проще, а банкам будет проще видеть исполнение инвестиционных проектов. Крупные отечественные банки предлагают выгодные варианты по программам инвестиционных кредитов для бизнеса. Программы подразумевают годовую ставку в среднем от 10.00 процентов и максимальную сумму до 2 млрд рублей.

Список использованных источников

1. «О банках и банковской деятельности»: Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 27.12.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2020). – СПС «Консультант Плюс». – Текст : непосредственный.
2. «О свободной экономической зоне на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области»: Федеральный закон от 24.06.2023 № 266-ФЗ. – Текст : непосредственный.
3. Балакин, С. Перспективы и направления развития банковской деятельности / С. Балакин // Проблемы теории и практики управления. – 2016. – № 8. – С. 115-123. – Текст : непосредственный.
4. Евтушенко, Е. В. Основные принципы и условия банковского кредитования / Е. В. Евтушенко // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. – Серия: Экономика. – 2017. – № 2 (20). – С. 7-15. – Текст : непосредственный.

МОТИВАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ В ДНР¹⁴

КРИШТОПА И.В.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры учёта и аудита

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Мотивационной политикой по привлечению инвестиций в новые субъекты РФ, в том числе ДНР, является создание на данной территории свободной экономической зоны, участники которой имеют возможность снизить налоговую нагрузку, получить доступ к дополнительным финансовым ресурсам, упростить порядок получения

¹⁴ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Теоретико-методические подходы к управлению социально-экономическими процессами в условиях экономической нестабильности» (регистрационный номер 1023022500030-6), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

согласий и разрешений, получать консультационное сопровождение проектов со стороны управляющей компании.

Ключевые слова: налог, взнос, льготы, свободная экономическая зона, развитие, технология, территория, инвестиции.

MOTIVATIONAL POLICY TO ATTRACT INVESTMENTS IN THE DPR

KRISHTOPA I.V.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Accounting and Auditing
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The motivational policy for attracting investments to new subjects of the Russian Federation, including the DPR, is the creation of a free economic zone in this territory, whose participants have the opportunity to reduce the tax burden, gain access to additional financial resources, simplify the procedure for obtaining consents and permits, and receive consulting support for projects from the management company.

Keywords: tax, contribution, benefits, free economic zone, development, technology, territory, investments.

Предприниматели новых регионов РФ работают и развивают свой бизнес, несмотря на близкие боевые действия. Государство, со своей стороны, ставит перед собой задачу по содействию привлечения инвестиций в Юго-Западные субъекты РФ. Данная задача является наиболее актуальной для восстановления экономики новых регионов, в том числе Донецкой Народной Республики.

Привлечение инвестиций не только поможет восстановить утраченные производственные мощности, но и поможет осуществить техническую модернизацию производства, разработать инновационные и конкурентоспособные (как на отечественном, так и на зарубежном рынке) виды продукции.

Привлечение инвестиций также направлено на получение новых технологий и результатов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, создание новых рабочих мест и повышение квалификации персонала. Результатом реализации задачи привлечения инвестиций является создание и модернизация отечественных производств, встроенных в цепочки добавленной стоимости экономики России и имеющих научно-технический задел для проведения научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ.

Особое внимание уделяется созданию прозрачных условий для бизнеса (в части создания условий для честной конкуренции, прав собственности, стабильности финансово-банковской системы, отсутствия административных

барьеров, справедливого антимонопольного регулирования), проводится работа по созданию и поддержанию положительного имиджа Российской Федерации, популяризации информации как о российских перспективных инвестиционных проектах, так и о реализуемых на территории Российской Федерации мерах, направленных на стимулирование реализации инвестиционных проектов по созданию новых высокотехнологических производств.

Для активизации экономического развития в Юго-Западные субъекты РФ был принят Федеральный закон от 24.06.2023 N 266-ФЗ «О свободной экономической зоне на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области» [1]. Действие данного закона направлено на восстановление экономики новых регионов РФ, в том числе ДНР, путём создания условий для привлечения инвестиций в производственные отрасли народного хозяйства, развитие транспортной инфраструктуры, строительной отрасли, сельского хозяйства, санаторно-курортной сферы и др.

Сущность реализации норм законодательства о создании свободной экономической зоны заключается в осуществлении предпринимательской и иной деятельности: с использованием налоговых льгот и преференций; при импорте товаров для реализации инвестиционных проектов СЭЗ используется процедура свободной таможенной зоны; льготный порядок предоставления земельных участков в аренду; упрощённая процедура согласований в градостроительной деятельности; льготное кредитование участников СЭЗ; возможность получения субсидий на возмещение процентной ставки по кредитам; консультационное сопровождение проектов управляющей компанией.

Налоговые послабления для участников СЭЗ на территории ДНР обусловлены нормами Налогового кодекса РФ в сфере услуг по предоставлению в аренду собственного недвижимого имущества (табл. 1).

Таблица 1

Налоговые льготы для участников СЭЗ

№	Вид налога	Налоговые ставки, налоговые преференции	Период и условия применения
1	Налог на прибыль	0% в федеральный бюджет	В течение 10 лет от суммы прибыли по инвестиционному проекту
		0%-13,5% в региональный бюджет	В соответствии с законодательством субъекта РФ в зависимости от вида деятельности от суммы прибыли по инвестиционному проекту
		Ускоренная амортизация	В отношении основных средств, используемых для реализации инвестиционного проекта
2	Страховые взносы	7,6%	В течение 5 лет при условии выполнения показателей: средней численности и заработной платы
3	Налог на имущество	0%	В течение 10 лет с момента принятия каждого объекта имущества на учёт

Анализ активизации создания юридических лиц на новых территориях РФ (ДНР, ЛНР, Запорожская область, Херсонская область) за 2023 год показал существенный рост бизнес-активности в ДНР (рис. 1) [2].

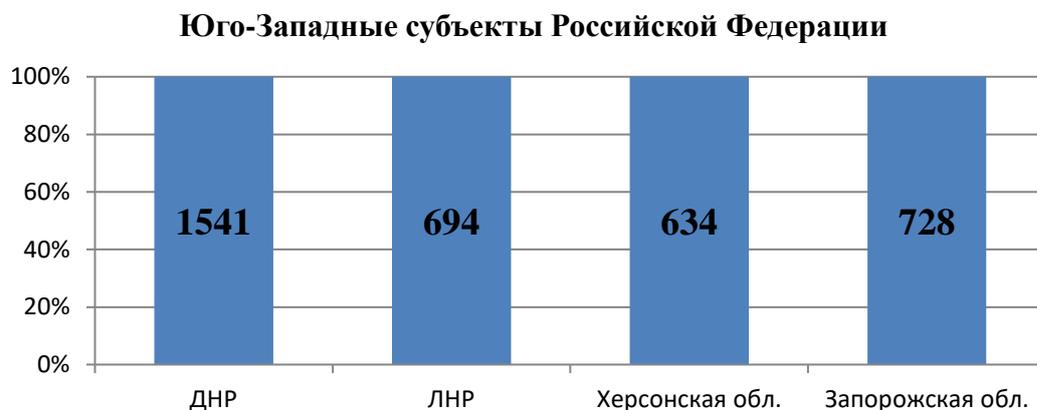


Рис. 1. Количество коммерческих организаций, сведения о которых внесены в ЕГРЮЛ в 2023 году

Из диаграммы видно, что в 2023 года количество коммерческих организаций в ДНР было создано в два раза больше, чем в других Юго-Западных субъектах РФ. Таким образом, можно сделать вывод, что в Донецкой Народной Республике создаются условия для обеспечения экономического развития региона. Мотивационным фактором по созданию и развитию инновационной и конкурентоспособной на мировом рынке продукции, привлечению инвестиций, получению новых технологий и результатов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ послужило создание оптимальной налоговой политики. Для стабилизации и активизации данного процесса необходимо изучить сдерживающие факторы регистрации участников СЭЗ, например, таких как доступность и эффективность кредитных ресурсов.

Список использованных источников

1. О свободной экономической зоне на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области: Федеральный закон № 266-ФЗ; принят Государственной Думой 20 июня 2023 года : одобрен Советом Федерации 21 июня 2023 года. – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/document/0001202306240004?ysclid=lwhsctkyh6167256180>. – Текст : электронный.

2. Статистика и аналитика Федеральной налоговой службы Российской Федерации : официальный сайт. – Москва. – Обновляется в течение суток. – URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения: 29.04.2024). – Текст : электронный.

ГЛОБАЛЬНЫЕ РИСКИ В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛЬНЫХ И ЭКОНОМИЧЕСКИХ ТРЕНДОВ

КУЗНЕЦОВА Л.В.,

*канд. экон. наук, доцент,
исполнительный директор факультета финансов и банковского дела,
Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
Москва, Российская Федерация*

Аннотация. Исследование посвящено основным категориям глобальных рисков. Эти риски охватывают угрозы, которые могут оказывать значительное воздействие на глобальную стабильность и развитие. Представлен анализ ряда категорий рисков и предложены стратегии их смягчения. В работе подчёркивается необходимость междисциплинарного подхода и международного взаимодействия для успешного решения глобальных рисков.

Ключевые слова: глобальные риски, устойчивое развитие, стратегии смягчения, сотрудничество, неопределённость.

GLOBAL RISKS IN THE CONTEXT OF MODERN SOCIAL AND ECONOMIC TRENDS

KUZNETSOVA L.V.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Deputy Dean of the Faculty of Finance and Banking,
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration,
Moscow, Russian Federation*

Annotation. The study focuses on the main categories of global risks. These risks encompass threats that can have a significant impact on global stability and development. An analysis of a number of risk categories is presented and strategies for their mitigation are proposed. The paper emphasises the need for an interdisciplinary approach and international cooperation to successfully address global risks.

Keywords: global risks, sustainable development, mitigation strategies, cooperation, uncertainty.

Экономика государств вследствие тотального геополитического продвижения восстанавливает уравновешенное состояние посредством замены потерявших эффективность систем обмена, деятельностью новыми, а также организацией свободных связей и при помощи вывода на транзитивный рынок производительной силы иного качества. Такой процесс требует сосредоточения научного опыта на решении организационных и управленческих задач на научных положениях менеджмента. Проблема

современного этапа экономического развития требует учёта и разработки способов отображения и методов упорядочения организационных структур противодействия неопределённости и глобальных рисков мировому сообществу с целью повышения устойчивости экономических механизмов.

Глобальные риски представляют собой сложные и взаимосвязанные угрозы, которые могут иметь значительное воздействие на социальные, экономические и экологические системы. Рассматривая последствия пандемии COVID-19 и продолжающихся военных конфликтов мирового сообщества, необходимо выделить сферу социальных взаимоотношений, которая уже получила наиболее значимую нагрузку и продолжает находиться в состоянии дисбаланса из-за периодических потрясений. Следует отметить устойчивость глобальной системы, выраженной в удержании ситуации от осуществления рецессии мировой экономики. Однако тенденции развития не могут быть обозначены чётким трендом, находясь в состоянии неопределённости. События геополитических противостояний на данном этапе не вызвали широких региональных конфликтов и не стали основой глобальных дестабилизирующих последствий, подобных тем, что наблюдались в начале СВО или пандемии COVID-19, но всё ещё формируют базу для возможности материализации новых неопределённостей.

В 2024 году результаты исследования, нашедшие своё отображение в «Global Risks Report 2024» [1], свидетельствуют о преимущественно негативном прогнозе для мира в краткосрочной перспективе, который, как ожидается, ухудшится в долгосрочной перспективе (рис. 1).

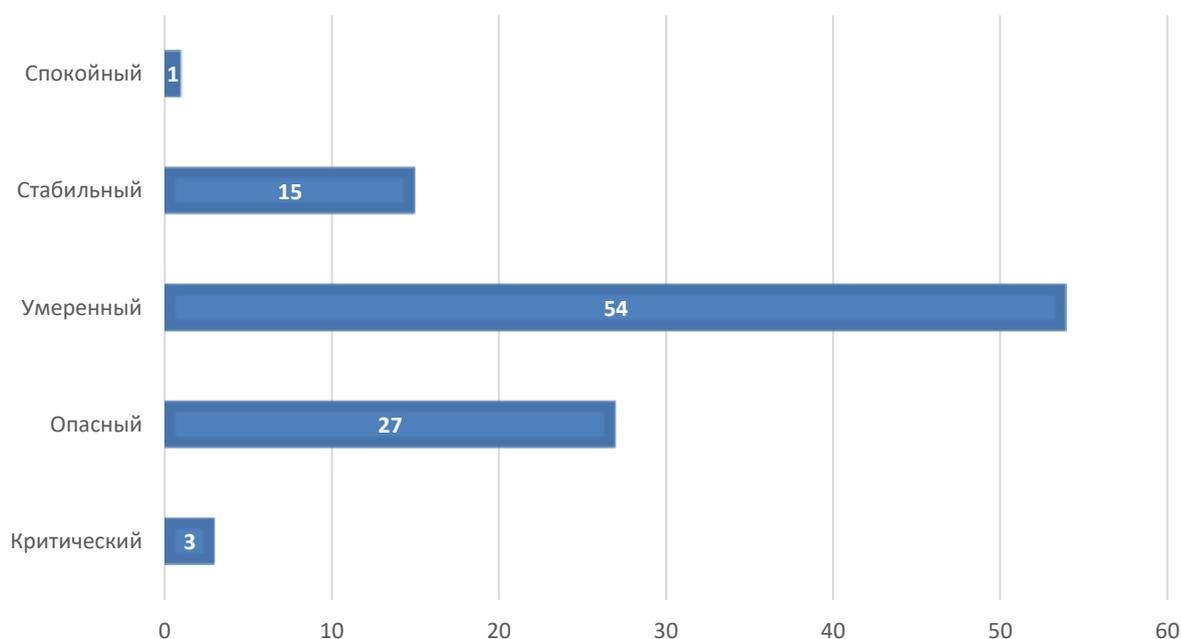


Рис. 1. Изменение уровня глобальной неопределённости

Данный отчёт, подготовленный Всемирным экономическим форумом, обеспечивает обширное исследование наиболее значимых глобальных рисков,

выделяя тенденции, которые могут определять будущее человечества. Большинство респондентов (54%), опрошенных в сентябре 2023 года, ожидают некоторой нестабильности и умеренного риска глобальных катастроф, ещё 27% ожидают большей турбулентности, а 3% ожидают материализации глобальных катастрофических рисков в краткосрочной перспективе. Только 16% ожидают стабильной или спокойной обстановки в ближайшие два года.

Данные положения позволяют сформировать мнение о значительной волатильности риск-процессов мирового сообщества, что свидетельствует об уровне воздействия текущих кризисов, которые подрывают устойчивость, а также о новых и быстро развивающихся источниках риска, что будут формировать положение глобальной рисковости ситуации на будущие годы.

На текущий момент существует возможность условно выделить ряд глобальных рисков в разрезе нескольких категорий: экологические, технологические, социальные, экономические и геополитические. Эти категории часто пересекаются, отражая многоуровневую сложную взаимосвязь различных элементов глобальной системы и воздействие фактора неопределённости на формирование устойчивого экономического развития.

Экологические риски включают в себя такие проблемы, как изменение климата, утрата биоразнообразия и деградация окружающей среды. Глобальное потепление ведёт к экстремальным погодным условиям, что может вызывать разрушительные последствия для инфраструктуры и экономики. Данный фактор нарушает экосистемные условия, которые необходимы для поддержания жизни на Земле.

Технологические риски связаны с развитием новых технологий, которые могут создать неожиданные угрозы. К таким рискам относятся кибератаки, распространение искусственного интеллекта и технологические сбои. Эти риски могут повлиять на безопасность, конфиденциальность и стабильность информационных систем.

Социальные риски включают в себя конфликты и конфронтации, возникающие из-за неравенства, дискриминации, изменения демографических тенденций и культурных противостояний. Рост воздействия данного пункта приводит к социальным напряжениям, а демографические изменения могут оказывать давление на системы здравоохранения и социального обеспечения.

Экономические риски связаны с волатильностью финансовых рынков, долговыми кризисами и нарушениями в цепочках поставок. Глобализация, несмотря на свои преимущества, увеличивает вероятность распространения экономических кризисов из одной страны в другую.

Геополитические риски включают в себя политическую нестабильность, вооружённые конфликты и угрозы международной безопасности. Обострение геополитических конфликтов может привести к гуманитарным кризисам и глобальным потрясениям.

Для успешного смягчения глобальных рисков возможно обращение к междисциплинарному подходу, который объединяет усилия правительств,

частного сектора, научных сообществ и гражданского общества. В рамках рассматриваемого вопроса предлагается выделить некоторые из наиболее эффективных стратегий, что включают:

1. Международное сотрудничество. Глобальные риски требуют глобальных решений. Сотрудничество между странами и международными организациями может способствовать обмену информацией, ресурсами и технологиями для эффективного решения глобальных проблем.

2. Устойчивое развитие. Устойчивое развитие должно быть в центре стратегии смягчения рисков. Инвестиции в экологически чистые технологии, возобновляемые источники энергии и устойчивые практики помогут уменьшить воздействие экологических рисков.

3. Регулирование технологий. Регулирование новых технологий должно быть направлено на снижение потенциальных угроз, связанных с искусственным интеллектом и кибербезопасностью. Важно установить нормативные рамки, которые обеспечивают безопасность и защиту данных.

4. Снижение социального напряжения. Для снижения социальных рисков необходимы программы, направленные на борьбу с неравенством и дискриминацией, обеспечение доступа к гуманитарным, образовательным и здравоохранительным инструментам представителей мировых акторов, а также укрепление социальных сетей поддержки.

5. Управление геополитическими конфликтами. Для смягчения геополитических рисков необходимо укрепление дипломатических усилий, мирного разрешения конфликтов и соблюдения международного права.

Глобальные риски представляют собой сложный вызов для современного мира, требующий комплексного подхода и международного сотрудничества. Только совместными усилиями можно разработать эффективные стратегии смягчения рисков и обеспечить устойчивое будущее для человечества. Несмотря на значительные трудности, с которыми сталкивается глобальное сообщество, есть основания для оптимизма, если правительства, бизнес и общество смогут эффективно взаимодействовать и применять инновационные решения для решения глобальных проблем.

Список использованных источников

1. Global Risks Report 2024 / World Economic Forum: [сайт]. – URL: <https://www.weforum.org/publications/global-risks-report-2024/> (дата обращения: 07.05.2024). – Текст : электронный.

2. Global Risks Report 2023 / World Economic Forum: [сайт]. – URL: <https://www.weforum.org/events/world-economic-forum/the-global-risks-report-2023> (дата обращения: 07.05.2024). – Текст : электронный.

3. Петрушевская, В. В. Аспекты риск-менеджмента в формировании паллиативного подхода к индустриальным функциям самообеспечения / В. В. Петрушевская, А. В. Саенко. – Текст : непосредственный // Финансовый менеджмент. – 2023. – № 1-2. – С. 232-238. – EDN CJDGIZ.

4. Сорокотягина, В. Л. Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Донецкой Народной Республике / В. Л. Сорокотягина. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 30. – С. 155-164. – DOI 10.5281/zenodo.8167974. – EDN PILKYQ.

5. Шарый, К. В. Проблемы повышения рентабельности предприятия в условиях экономической нестабильности / К. В. Шарый, В. Л. Сорокотягина. – Текст : непосредственный // Торговля и рынок. – 2021. – Т. 2. – № 4-2(60). – С. 295-307. – EDN YXZLNB.

6. Иванов, О. Б. Глобальные вызовы, угрозы и риски современного мира / О. Б. Иванов. – Текст : непосредственный // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2023. – № 4. – С. 7-82. – DOI 10.24412/2071-6435-2023-4-7-82. – EDN DRWBWE.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ЛАВРЕНТЬЕВ А.А.,
*Генеральный директор ООО «Технология Блокчейн»,
Алматы, Республика Казахстан*

Аннотация. В статье рассматриваются основные проблемы налоговой системы. Исследованы направления усовершенствования системы налогообложения предпринимательской деятельности.

Ключевые слова: система налогообложения, предпринимательская деятельность, налоговые инструменты, направления усовершенствования налогообложения предпринимательской деятельности.

IMPROVEMENT OF THE TAXATION SYSTEM IN THE CONTEXT OF BUSINESS DEVELOPMENT

LAVRENTIEV A.A.,
*CEO of Blockchain Technology LLC,
Almaty, Kazakhstan*

Annotation. The Article is focused on the main problems of the tax system. The Article is highlights on directions for improving the taxation system of entrepreneurial activity.

Keywords: taxation system, entrepreneurial activity, tax instruments, directions for improvement of taxation of entrepreneurial activity.

Система налогообложения является одним из методов влияния государства на развитие предпринимательской деятельности. Эффективное её построение позволяет стимулировать экономическую активность

предприятий, расширить их количество, повысить прибыльность и уровень конкурентоспособности на мировом рынке.

Система налогообложения оказывает своё влияние на развитие предприятий через свои элементы, такие как: количество налогов, установленных на общегосударственном и местном уровне и налоговые ставки; объект и налогооблагаемая база; налоговые льготы и т.д.

Использовать эти инструменты могут как отдельно, так и вместе, что позволит уменьшить налоговую нагрузку на предприятия и стимулировать их развитие путём инвестирования высвободившихся средств в расширение производственных возможностей.

Государство может стимулировать развитие предпринимательства путём использования налоговых инструментов, которые можно условно разделить на две группы: основные и дополнительные. К основным инструментам, непосредственно влияющим на развитие предприятий через внедрение инвестиционной деятельности в собственное развитие или в целом, относятся: ставка налогов и сборов, налоговые льготы и ускоренная амортизация. К дополнительным инструментам, которые косвенно влияют на развитие предприятий, относят порядок переноса полученных убытков, сроки уплаты налогов, заключение сделок с другими странами и создание специальных экономических зон или территорий приоритетного развития.

Следует выделить следующие основные проблемы системы налогообложения:

- высокий уровень налогообложения фонда оплаты труда приводит к росту себестоимости продукции и, как следствие, приводит к убыточности малых предприятий;

- высокий уровень налогового давления на прибыль предприятий, что обуславливает сокращение их инвестиционной активности и расширенного производства;

- иммобилизация оборотных средств с предприятия через оплату косвенных налогов, поскольку уплата такой группы налогов, в основном, происходит к моменту её реализации;

- сложность формирования налоговой отчётности и ведения бухгалтерского учёта, в особенности для малых компаний;

- большие затраты времени на декларирование и уплату налогов и сборов, что предопределяет уменьшение производительного рабочего времени;

- высокий уровень теневой экономики, что отрицательно сказывается на конкурентоспособности предприятий, работающих в законодательном поле.

Поэтому для решения данных и других проблем, возникающих в сфере налогообложения, необходимо улучшить налоговый механизм влияния системы налогообложения на финансово-хозяйственные показатели деятельности предприятий.

В целях улучшения структуры системы налогообложения, в первую очередь, необходимо выявить – как введение или упразднение того или иного

налога будет влиять на финансово-хозяйственные показатели деятельности предприятия. Так, к примеру, для улучшения инвестиционного климата на предприятии целесообразно внедрение стимулирующей модели взимания налога на прибыль предприятий с соответствующим механизмом его декларирования и администрирования.

В частности, можно предложить такие меры по улучшению бизнес-климата с помощью уменьшения уровня налогового давления на предпринимательскую деятельность, как:

- введение прогрессивной ставки налогообложения налогом на прибыль в зависимости от полученного дохода;

- применение налоговых льгот по внедрению инновационной деятельности для новых предприятий сроком до 5 лет;

- частичное освобождение от налогообложения части прибыли предприятий, рефинансируемой в операционную и инвестиционную деятельность предприятий;

- применение ускоренной амортизации основных средств и нематериальных активов;

- упрощение процесса возмещения НДС предприятиям с наименьшей степенью риска;

- оптимизация системы авансовой уплаты налога на прибыль с целью сохранения оборотных средств для внедрения финансово-хозяйственной деятельности предприятия;

- усовершенствование существующей системы электронного кабинета плательщика налогов с целью минимизации контактов налогоплательщиков и контролирующих органов, что позволит снизить уровень бюрократизации отечественной системы налогообложения и, как следствие, уменьшению коррупционной составляющей;

- применение налоговых каникул для предприятий приоритетных отраслей экономики сроком до двух лет, в том числе на местном уровне, с целью стимулирования развития региональной и местной экономики;

- повышение уровня контроля над соблюдением налогового законодательства и ответственности за его нарушение.

Внедрение данных предложений позволит снизить негативное влияние системы налогообложения на финансово-хозяйственные показатели деятельности предприятий и будет способствовать интенсивному развитию отечественного предпринимательства и уменьшению уровня теневой экономики.

Правовое направление усовершенствования налоговой системы состоит в следующем:

- адаптация налогового законодательства в соответствии с международными стандартами, что позволит стандартизировать налоговую систему и избежать определённых пробелов, содержащихся в современных нормативно-правовых актах;

– законодательно сформировать и закрепить план долгосрочного развития системы, чтобы при изменении политического положения в стране направление реформирования нельзя было повернуть вспять;

– разработать систему задач и целей в краткосрочной перспективе постепенного и безболезненного усовершенствования с учётом долгосрочных ориентиров;

– законодательно разработать и внедрить систему налоговых стимулов для малого и среднего бизнеса;

– реформировать систему налоговых льгот и преференций в сторону справедливого их предоставления всем формам и размерам собственности;

– усовершенствовать систему штрафов, разработав прогрессивную шкалу для субъектов, систематически несвоевременно уплачивающих налоги;

– увеличить размер штрафов и также ввести прогрессивную шкалу для субъектов, неоднократно уклоняющихся от уплаты налогов.

Следующим направлением реформирования является экономическое. Основные предложения совершенствования состоят в следующем:

– снижение количества налогов – отдельные налоги и налоговые платежи целесообразно объединить в один с целью упрощения системы администрирования и снижения затрат на их сбор;

– снижение налоговых ставок на определённые налоги – по сравнению с другими странами, наблюдаются достаточно высокие ставки налогов, в том числе ставка НДС;

– введение системы дифференциации ставок для некоторых налогов, в том числе налога на прибыль – это позволит защитить и снизить давление на малые предприятия, а также поможет получать справедливый налог с крупных хозяйствующих субъектов.

По социально-психологическому направлению реформирования налоговой системы государство должно позаботиться о развитии фискальной грамотности населения с целью повышения налоговой этики и культуры плательщиков в данной сфере. Должны быть запущены образовательные рекламные кампании на телевидении, в социальных сетях, в Интернете. Необходимо донести основные аспекты важности налогообложения, показать преимущества уплаты налогов, преимущества от поступления налогов в бюджет, и, как следствие, возможное развитие инфраструктуры в случае наполнения бюджета в полной мере. Главное преобразование, которое ожидает отечественный бизнес – это снижение ставок налогов (рис. 1).

Таким образом, оценивая особенности, преимущества и недостатки систем налогообложения субъектов бизнеса можно выделить целый ряд значимых проблем: нормативно-правовая налогооблагаемая база является сложной, несогласованной, непонятной и слишком обременительной; нет совершенного механизма начисления и уплаты единого налога, поскольку он по своей экономической сущности не единственный.



Рис. 1. Современные ожидания бизнеса от налоговых изменений

Для решения проблем, связанных с налогообложением бизнеса в РФ, можно систематизировать и предложить предложения по их преодолению, а именно:

- необходимо законодательно определить и обобщить организационно-правовые, экономические основы для поддержки бизнеса, дать чёткое и понятное объяснение основных терминов, определивших центральные направления государственного регулирования и поддержки бизнеса;
- привязать предельные объёмы выручки, определяющие группу налогоплательщика, к минимальной зарплате или индексу потребительских цен для их постоянной актуализации; освободить от налогообложения вновь созданных субъектов предпринимательства или установить ставки налога, дифференцированные по времени существования предприятия для содействия вновь созданным и работающим фирмам;
- разработать систему ставок единого налога, дифференцированную по видам деятельности предприятий для стимулирования субъектов, занятых в стратегически важных отраслях экономики;
- разработать и внедрить упрощённую систему бухгалтерского учёта и отчётности для малого бизнеса;
- усовершенствовать антикоррупционное законодательство;
- расширить перечень видов деятельности, для которых не применяется упрощённая система, чтобы предотвратить схемы минимизации налоговых платежей субъектами МСБ;

- разработать меры, стимулирующие кредитование и инвестирование в бизнес, прежде всего необходимо ускорить разработку, принятие целевых и региональных программ развития и поддержки бизнеса с нужным ему финансовым обеспечением; сформировать систему финансовой поддержки предпринимательства.

Список использованных источников

1. Программа «Цифровизация экономики РФ». – URL: <http://static.government.ru/media/files/aqrGeWIr4N7FhERxWr92sNB9E080xmaU.pdf>. – Текст : электронный.

2. Государство. Бизнес. Технологии. – URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Электронные_платежные_системы_в_России. – Текст : электронный.

3. Герасименко, О. А. Развитие налогового контроля в условиях перехода России к цифровым технологиям / О. А. Герасименко, Н. А. Сукоркин. – Текст : непосредственный // Научно-информационный и учебно-методический журнал Вестник ИМСИТа. – 2022. – № 2 (90). – С. 21-25.

4. Герасименко, О. А. Модернизация налогового контроля в условиях цифровизации экономики / О. А. Герасименко, К. В. Трубавина. – Текст : непосредственный // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – № 5-1 (87). – С. 163-167.

5. Кравцова, И. В. Цифровые технологии в налогообложении: мировой опыт в контексте «Индустрии 4.0» / И. В. Кравцова. – Текст : непосредственный // Менеджер. – 2023. – № 2 (104). – С. 87-94.

УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФИРМ

ЛАЗАРЕНКО Н.В.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры экономики предприятия

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В публикации рассмотрены проблемы, связанные с анализом, оценкой и определением совокупности главных факторов, влияние которых существенно повышает или, наоборот, понижает уровень конкурентоспособности экономического потенциала фирм на отраслевом рынке товаров (продукции, работ, услуг).

Ключевые слова: конкурентоспособность, экономический потенциал, производственная фирма, методы оценки, факторы, система управления.

MANAGING THE COMPETITIVENESS OF THE ECONOMIC POTENTIAL OF MANUFACTURING FIRMS

LAZARENKO N.V.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Enterprise Economics
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The publication considers the problems associated with the analysis, assessment and determination of the totality of the main factors, the influence of which significantly increases or, conversely, reduces the level of competitiveness of the economic potential of firms in the industrial market of goods (products, works, services).

Keywords: competitiveness, economic potential, manufacturing company, assessment methods, factors, management system.

В процессе обоснования направлений повышения конкурентоспособности организаций на современном этапе особое внимание уделяется обеспечению конкурентоспособности продукции (работ, услуг), в основе чего лежит достижение конкурентных преимуществ субъекта хозяйствования относительно качества, цен и сервиса (включая послепродажное обслуживание).

Также к причинам успешного продвижения продукции (работ, услуг) фирмы на отраслевом рынке можно отнести влияние таких факторов, как активная рекламная кампания, престиж торговой марки и т.п.

Кроме того, на уровень конкурентоспособности организации оказывают существенное влияние использование современных средств механизации и автоматизации производства, научно-технический уровень организации и управления производством, степень совершенства технологии производства, внедрение полезных моделей, изобретений и других объектов промышленной и интеллектуальной собственности и т.д. [1]. Наиболее существенное влияние на уровень конкурентоспособности экономического потенциала производственных фирм могут оказывать такие факторы, как:

- конкурентоспособность продукции (работ, услуг) фирмы;
- финансово-экономические результаты деятельности фирмы;
- эффективность использования всех видов производственных ресурсов (средств, резервов, потенциальных возможностей);
- оптимальность организационной структуры управления и уровень кадрового обеспечения деятельности фирмы;
- профессионально-квалификационный уровень менеджмента, определяющий внутрифирменную культуру;
- состояние системы материально-технического обеспечения производства и реализации продукции (работ, услуг) фирмы;

- эффективность стратегии развития производственно-хозяйственной деятельности фирмы;
- уровень развития инвестиционно-инновационной деятельности фирмы;
- величина, источники финансирования и направления долгосрочных капиталовложений в производство и др.

Механизм реализации системы управления конкурентоспособностью субъекта хозяйствования и производимой им продукции (работ, услуг) предусматривает осуществление ряда последовательных этапов, в том числе:

- 1) анализ показателей, характеризующих уровень конкурентоспособности субъекта хозяйствования, включая анализ воздействия факторов внешней и внутренней среды;
- 2) формализация метода оценки конкурентоспособности субъекта хозяйствования;
- 3) выделение отдельных признаков конкурентоспособности и установление по ним ограничений;
- 4) определение количественных значений отдельных признаков конкурентоспособности;
- 5) проведение комплексной оценки конкурентоспособности субъекта хозяйствования;
- 6) разработка стратегии повышения конкурентоспособности субъекта хозяйствования [2].

Методология оценки конкурентоспособности фирмы на отраслевом рынке включает в себя использование информационно-аналитической системы управления, которая базируется на формировании программно-целевого комплекса управления конкурентными преимуществами субъекта хозяйствования на базе прогнозного многоаспектного моделирования вариантов получения целевого дохода (прибыли) организации.

Тщательный анализ существующих подходов к оценке конкурентоспособности в современной экономике необходим в процессе реализации стратегического подхода к финансовому оздоровлению находящихся в кризисной ситуации организаций [3].

Управление конкурентоспособностью экономического потенциала производственных фирм можно рассматривать как элемент механизма социально-экономического развития национальной экономики, что содержит комплекс процедур принятия управленческих решений, направленных на достижение управляемой системой целевых установок требуемого её состояния. В процессе управления конкурентоспособностью экономического потенциала производственных фирм, нацеленного на обеспечение социально-экономического развития страны, необходимо учитывать особенности каждого конкретного состояния объекта управления за рассматриваемый календарный период, включая качество, количество, разнообразие и степень воздействия каждого из факторов внутренней и внешней среды.

Важной составляющей системы управления конкурентоспособностью экономического потенциала производственных фирм является

инвестиционно-инновационное развитие производственно-хозяйственной деятельности, что требует соответствующих ресурсов для реализации: трудовых, финансовых, временных и др.

В процессе реализации инвестиционно-инновационных мероприятий на фирме предметом изменений служат:

- средства производственно-хозяйственной деятельности фирмы (внедрение новых видов технологий производства, машин и оборудования);

- вид, содержание и формы экономической деятельности фирмы (производство новых видов продукции (работ, услуг), изменение ценовой и ассортиментной политики и т.п.);

- методы (способы) деятельности фирмы (выделяется технологический аспект («методы производства») и организационный аспект («методы управления фирмой и её изменением – развитием»)).

К приоритетным направлениям инвестиционно-инновационного развития экономического потенциала производственных фирм относятся:

- технологическое переоснащение и подготовка производства для внедрения нового (усовершенствованного) технологического процесса, выпуска новой (усовершенствованной) продукции;

- производство новой (усовершенствованной) продукции, использование нового (усовершенствованного) технологического процесса;

- выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских или технологических работ по созданию новой (усовершенствованной) продукции, нового (усовершенствованного) технологического процесса;

- проведение испытаний нового (усовершенствованного) технологического процесса, новой (усовершенствованной) продукции;

- активизация маркетинга и логистики по продвижению на отраслевой рынок новых видов продукции (работ, услуг) фирмы;

- создание и совершенствование инновационной инфраструктуры (мини-технопарки, центры трансферта технологий, инновационные бизнес-инкубаторы и т.п.).

Повышение конкурентного статуса экономического потенциала производственных фирм в отечественной экономике на основе совершенствования инвестиционно-инновационной деятельности предусматривает реализацию следующих мер:

- внедрение новых видов технических средств и технологий производства продукции (работ, услуг) фирм;

- приведение состояния материально-технической базы производства в соответствии с достижениями НТП;

- обеспечение экологической безопасности производства, расширение сети очистных производственных сооружений;

- оценка наличия нематериальных ресурсов и активов с целью определения направлений их привлечения в производство;

– рациональное использование экономических ресурсов за счёт разработки мероприятий по совершенствованию системы планирования и нормирования материально-технического обеспечения производства;

– совершенствование механизма материального и морального стимулирования и мотивации наёмных работников на основе внедрения системы количественного и качественного оценивания трудового потенциала, повышения эффективности кадровой и социально-экономической политики фирмы и т.д. Комплекс организационных мероприятий, направленных на обеспечение и повышение уровня конкурентоспособности отечественных товаропроизводителей, основывается на достижении приоритетности выпускаемой продукции (работ, услуг) фирмы за счёт:

– изменения качества изделий и их технических параметров с целью учёта требований потребителя и его конкретных запросов;

– выявления преимуществ товаров по сравнению с заменителями;

– выявления недостатков товаров-аналогов, которые выпускают конкуренты;

– изучения мероприятий конкурентов по совершенствованию аналогичных товаров;

– выявления и использования ценовых факторов повышения конкурентоспособности продукции (работ, услуг);

– освоения новых приоритетных сфер использования продукции (работ, услуг);

– дифференциации товаров, что обеспечивает относительно устойчивые предпочтения потребителей, которые отдаются определённым видам взаимозаменяемых товаров;

– воздействия непосредственно на потребителя путём проведения активной рекламной маркетинговой деятельности, предоставления товарного кредита и т.д. [4].

С целью поддержания основных фондов на должном уровне и развития производственной базы, снижения затрат и повышения качества выпускаемой продукции, обеспечения выполнения производственных заданий в полном объёме и своевременно руководству фирм необходимо качественно развивать материально-технические, структурно-функциональные, социально-трудовые и прочие элементы экономического потенциала. Это обуславливает необходимость повышения эффективности управления технологическими и организационными изменениями со стороны руководителей разных уровней, в первую очередь – направленных на выявление и использование потенциальных возможностей развития производственно-хозяйственной деятельности фирмы.

Планирование и прогнозирование эффективного развития экономического потенциала не только фирмы-лидера, но и её конкурентов должно быть нацелено на: проведение технико-технологического обновления, модернизации и реконструкции производственных мощностей; активизацию

маркетинговых исследований и разработку мероприятий по повышению финансовой устойчивости фирмы (привлечение инвестиций, совершенствование механизма ценообразования, санация низкорентабельных производственных участков и т.п.); внедрение управленческих инноваций в сфере оптимизации трудовой занятости, усиления мотивации и стимулирования высокоэффективного труда персонала фирмы и т.д.

Таким образом, актуальной задачей на данном этапе развития экономики остаётся разработка универсальных методов оценки конкурентоспособности субъектов хозяйствования, практическое внедрение которых в ходе планирования, учёта и контроля показателей производственно-хозяйственной деятельности фирм позволяет получить наиболее достоверные результаты.

Список использованных источников

1. Саяпина, О. Н. Современные направления повышения конкурентоспособности организаций / О. Н. Саяпина. – Текст : непосредственный // Символ науки. – 2020. – Т. 1. – № 2. – С. 101-104.
2. Котова, С. В. Механизм реализации системы управления конкурентоспособностью предприятия и производимой продукции / С. В. Котова. – Текст : непосредственный // Аллея науки. – 2021. – № 5. – С. 146-149.
3. Кохно, Н. О. Методология оценки конкурентоспособности коммерческих предприятий / Н. О. Кохно. – Текст : непосредственный // Новая наука : финансово-экономические основы. – 2021. – № 2. – С. 102-104.
4. Нестерец, С. А. Совершенствование системы управления конкурентоспособностью фирмы / С. А. Нестерец, Н. В. Лазаренко. – Текст : непосредственный // Финансово-экономическое развитие Донбасса: проблемы, пути решения : тез. докл. Республик. науч.-практ. конф. молодых учёных и студентов (Донецк, 13 апреля 2023 г.) / Минобрнауки ДНР, ГОУ ВПО «ДОНАУИГС». – Донецк : ГОУ ВПО «ДОНАУИГС», 2023. – 341 с. – С. 68-70.

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ МАЛЫМ И СРЕДНИМ БИЗНЕСОМ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

ЛОШИНСКАЯ Е.Н.,

канд. наук гос. упр., доцент,

заведующий кафедрой экономики предприятия

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;

СИМАНОВ И.В.,

генеральный директор ООО ПК «Венткомплекс»,

Ижевск, Удмуртская Республика, Российская Федерация

Аннотация. Малый и средний бизнес является ключевым двигателем экономического роста, особенно в условиях цифровизации экономики, где становится всё более актуальным обеспечение доступа к цифровым технологиям и цифровым решениям. В условиях цифровизации экономики финансовый механизм управления малым и средним бизнесом должен включать меры по обеспечению доступа к цифровым технологиям, стимулированию сотрудничества и кооперации, обеспечению финансирования и созданию благоприятного инвестиционного климата.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, финансовый механизм, государственная поддержка, цифровизация, инвестиции, инновации.

DEVELOPMENT OF THE FINANCIAL MECHANISM OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES MANAGING IN THE DIGITALIZATION CONTEXT

LOSHINSKAYA Ye.N.,

*Candidate of Public Administration, Associate Professor,
Head of the Department of Enterprise Economics*

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

SIMANOV I.V.,

*General Director of PC Ventcomplex LLC,
Izhevsk, Udmurt Republic, Russian Federation*

Annotation. Small and medium-sized businesses are a key engine of economic growth, especially in the context of the digitalization of the economy, where access to digital technologies and digital solutions is becoming increasingly important. In the context of the digitalization of the economy, the financial mechanism for managing small and medium-sized businesses should include measures to ensure access to digital technologies, stimulate cooperation and cooperation, provide financing and create a favorable investment climate.

Keywords: small and medium-sized businesses, financial mechanism, government support, digitalization, investments.

Одной из главных составляющих развития малого и среднего бизнеса (МСБ) является создание благоприятной финансово-экономической среды. Финансовый механизм является ключевым инструментом управления малым и средним бизнесом [1]. Для обеспечения устойчивого развития и роста данного сектора экономики необходимо применение эффективных путей развития финансового механизма. Согласно Единому реестру субъектов МСП РФ, на начало 2024 года зарегистрировано 2300061 предприятий с численностью работников 12371072 чел., которые предоставляют более 6856 наименований работ и услуг. Из них микропредприятий – 2096708 (вновь созданных в 2023 году – 280052), малых предприятий – 185021 и средних –

18332, зарегистрированных, как индивидуальный предприниматель – 4090773, как юридическое лицо – 2300061 [2]. Анализируя данные за 2020-2024 год, количество субъектов МСБ сократилось на 228650 (на 9%).

Согласно приказу Президента с 4 октября 2022 г., в состав РФ вошли четыре новых субъекта – Донецкая Народная Республика (ДНР), Луганская Народная Республика (ЛНР), Запорожская и Херсонская области. МСБ является флагманом экономического развития данных территорий [3].

В 2023 году Донецкая Народная Республика достигла значительных результатов во многих сферах экономической деятельности:

- разработана и утверждена Программа социально-экономического развития, которая предусматривает достижение ДНР к 2030 году уровня среднероссийских показателей качества жизни и общероссийского уровня социально-экономического развития;

- создана свободная экономическая зона, благодаря которой предприятия региона, в том числе МСБ, имеют ряд налоговых преференций;

- сформированы 194 инвестиционные площадки;

- внедрён механизм предоставления инвесторам земли без торгов для реализации масштабных проектов, в том числе создан Инвестиционный комитет ДНР как один из элементов Регионального инвестиционного стандарта. Всего рассмотрено и одобрено 15 проектов;

- зарегистрирован АНО «Фонд поддержки малого и среднего предпринимательства», на базе которого функционирует центр «Мой бизнес», который оказывает комплекс услуг для предпринимателей в режиме «одного окна», что даёт преимущества ведения дела в правовом поле РФ; занимается повышением финансовой грамотности и освещением актуальных мер поддержки МСБ [4].

В Министерстве экономического развития ДНР сформирован реестр региональных мер поддержки предпринимателей, включающий 50 действующих мер (31 нормативно-правовой акт) [5].

В Минэкономразвития ДНР сформирован реестр действующих региональных мер поддержки предпринимателей, среди которых: применение льготных ставок налога на упрощённой системе налогообложения; предоставление грантов и целевых займов Фондом развития промышленности ДНР; программы кредитования субъектов хозяйствования; предоставление новой техники и оборудования в лизинг ГУП ДНР «РЛК»; введение моратория на плановые проверки в отношении налогоплательщиков.

Также для оказания инфраструктурной поддержки республиканским промышленным предприятиям-производителям и обеспечения их конкурентоспособности на внешнем рынке Правительством ДНР созданы Государственная корпорация «Фонд поддержки малого и среднего предпринимательства» и Микрофинансовая компания, которые будут: предоставлять выгодные условия для получения микрокредитов, гарантии по кредитам и гранты новым предприятиям МСБ; осуществлять имущественную поддержку; реализовывать инкубационные программы; выступать

поручителем перед кредитными организациями; оказывать нефинансовую поддержку, включающую консультации и помощь в развитии деятельности предпринимателей через организацию офиса «Мой бизнес», где предоставлены все меры поддержки в режиме «одного окна».

В ближайшее время планируется развернуть программу лизинга на льготных условиях для субъектов МСП, а также открытие телеграм-канала «Минэкономразвития ДНР» и телеграм-чата «Мой бизнес ДНР».

Ещё одной важной составляющей перспектив развития МСБ является разработка и внедрение инноваций. Государство стремится создать условия для стимулирования инновационной активности, предоставляя налоговые преференции, гранты и другие инструменты поддержки. Это позволяет предпринимателям разрабатывать и внедрять новые технологии, улучшать свою продукцию и услуги, а также расширять свой бизнес на международные рынки. В республике используются следующие формы государственной поддержки инвестиционной деятельности: предоставление государственных гарантий, субсидий юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям; установление налоговых льгот в соответствии с налоговым законодательством РФ и ДНР; предоставление инвестиционного налогового кредита. Следует отметить, что Народный Совет ДНР упростил процедуру оказания имущественной поддержки инвесторам в регионе. До 1 января 2028 года право заключать договора аренды в отношении имущества, находящегося в собственности ДНР или в собственности муниципальных образований Республики, будет осуществляться без проведения конкурсов или аукционов. Среди других мер поддержки предпринимателей ДНР – освобождение от уплаты НДС следующих субъектов: юридических лиц, у которых заключён контракт до 01.01.2023 года; предпринимателей, которые занимаются гостиничным бизнесом. На цифровой платформе Корпорация МСП заработал специальный раздел для субъектов МСП ДНР, который работает в проактивном режиме и с помощью которого можно получить доступ ко всем мерам поддержки для предпринимателей и самозанятых Республики в удобном онлайн-формате, а также для обеспечения понятного и прозрачного взаимодействия с государственными органами [6, 7].

Благодаря всему вышеперечисленному, перспективы развития малого и среднего бизнеса в условиях цифровизации становятся всё более обширными.

Один из путей развития финансового механизма в ДНР – это развитие банковской системы. Создание специализированных банков, нацеленных на поддержку малого и среднего бизнеса, способствует обеспечению доступности финансовых ресурсов для предпринимателей. Введение привилегированных условий для получения кредитов, снижение процентных ставок и гарантий со стороны государства стимулируют предпринимателей на расширение бизнеса, создание новых рабочих мест и внедрение новых инноваций. Необходимо развитие альтернативных источников финансирования. Введение механизмов венчурного капитала и предоставление налоговых стимулов для инвесторов способствует

привлечению дополнительных финансовых ресурсов, особенно для инновационных проектов, а также использование государственных и международных программ поддержки малого и среднего бизнеса, направленных на обучение, консультирование и финансирование, способствует развитию предпринимательства в регионе [8].

Важным элементом развития финансового механизма управления малым и средним бизнесом в ДНР является поддержка и развитие системы государственных гарантий и поручительств. Создание специализированных фондов и программ гарантированного кредитования позволяет предоставлять финансовую поддержку малым и средним предприятиям, снижая риски для банков и стимулируя их кредитование. Введение механизмов рефинансирования и государственного страхования кредитов также способствует развитию финансового механизма и повышению доверия кредиторов. Таким образом, пути развития финансового механизма управления малым и средним бизнесом в Донецкой Народной Республике включают: развитие банковской системы; внедрение альтернативных источников финансирования; поддержка и развитие системы государственных гарантий и поручительств. Важным фактором является также повышение финансовой грамотности предпринимателей, улучшение налогового и регуляторного климата, а также налаживание эффективной системы мониторинга и контроля над использованием финансовых ресурсов в малом и среднем бизнесе.

Список использованных источников

1. Лошинская, Е. Н. Актуальные проблемы цифровой трансформации малого и среднего бизнеса / Е. Н. Лошинская. – Текст : непосредственный // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2024. – Т. 1. – № 2 (143). – С. 103-109. – DOI 10.36871/ek.up.r.2024.02.01.012. – EDN ZDFOET.
2. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. – URL: [https://ofd.nalog.ru/statistics.html?statDate=.](https://ofd.nalog.ru/statistics.html?statDate=) – Текст : электронный.
3. Президентом Российской Федерации подписаны федеральные конституционные законы о вхождении в состав Российской Федерации четырёх новых субъектов! – URL: <https://xn--b1alfrj.78.xn--b1aew.xn--p1ai/news/item/33373551>. – Текст : электронный.
4. Программа развития и инвестплощадки: Каким был год для экономики ДНР. – URL: <https://www.donetsk.kp.ru/daily/27565.5/4834135>. – Текст : электронный.
5. Ведётся работа по поддержке субъектов предпринимательства. – URL: <https://xn--80ahqgjaddr.xn--p1ai/vedetsya-rabota-po-podderzhke-subektov-predprinimatelstva/>. – Текст : электронный.
6. На Цифровой платформе Корпорации МСП заработал специальный раздел для субъектов малого и среднего предпринимательства Донецкой Народной Республики. – URL: https://мсп.рф/new_regions/promo. – Текст : электронный.

7. Цифровая платформа МСП.РФ начала сама предлагать предпринимателям подходящие им меры поддержки. – URL: https://corpmsp.ru/pres_slujba/news/tsifrovaya_platforma_msp_rf_nachala_sama_predlagat_predprinimatelyam_podkhodyashchie_im_mery_podderzh/. – Текст : электронный.

8. Лошинская, Е. Н. Цифровая трансформация бизнеса / Е. Н. Лошинская. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 29. – С. 141-149. – DOI 10.5281/zenodo.7858441. – EDN NWUEAS.

ЦИФРОВЫЕ СЕРВИСЫ И БЛОКЕРЫ ФИНАНСОВО-БАНКОВСКОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ МАЛЫМ И СРЕДНИМ БИЗНЕСОМ¹⁵

ЛОШИНСКАЯ Е.Н.,

канд. наук гос. упр., доцент,

заведующий кафедрой экономики предприятия

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. В современной экономике существует множество цифровых сервисов и инструментов, которые помогают малому и среднему бизнесу в различных аспектах их деловой деятельности. Цифровые сервисы и блокеры являются важными инструментами для улучшения работы и повышения прибыльности бизнеса. Они позволяют автоматизировать процессы, защитить от нежелательной информации и обеспечить конфиденциальность данных. Проведен анализ динамики активных субъектов бизнеса, охарактеризованы цифровые сервисы и блокеры финансово-банковского механизма управления малым и средним бизнесом, предложены мероприятия по повышению их эффективности и надёжности.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, цифровые сервисы, блокеры, финансово-банковский механизм управления.

DIGITAL SERVICES AND BLOCKERS OF THE FINANCIAL AND BANKING MECHANISM FOR MANAGING SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES

LOSHINSKAYA Ye.N.,

Candidate of Public Administration, Associate Professor,

Head of the Department of Enterprise Economics

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

¹⁵ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Механизмы формирования и развития социоэкономических систем на уровне государственных и корпоративных управленческих структур» (регистрационный номер НИОКТР 124012400289-5), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Annotation. In the modern economy, there are many digital services and tools that help small and medium-sized businesses in various aspects of their business activities. Digital services and blockers are important tools to improve performance and increase business profitability. They allow you to automate processes, protect against unwanted information and ensure data confidentiality. The dynamics of active business entities is analyzed, digital servers and blockers of the financial and banking mechanism for managing small and medium-sized businesses are characterized, measures to improve their efficiency and reliability are proposed.

Keywords: small and medium-sized businesses, digital services, blockers, financial and banking management mechanism.

Одним из основных преимуществ цифровой экономики для бизнеса является возможность оптимизации процессов: новые технологии позволяют сократить время, ресурсы, улучшить качество и эффективность работы [1, с. 224]. Внедрение цифровых решений позволяет автоматизировать многие бизнес-процессы, упростить взаимодействие с клиентами и партнёрами, а также улучшить контроль и аналитику. Всё больше компаний активно внедряют новые технологии, такие как искусственный интеллект, большие данные, интернет вещей и блокчейн, а также цифровые сервисы [2, с. 50; 3, с. 22].

В финансово-банковском механизме управления малым и средним бизнесом (МСБ) цифровые серверы и блокиеры играют ключевую роль, обеспечивая эффективное и безопасное функционирование банковских систем, и защиту финансовых данных и операций малых и средних предприятий (МСП).

Технологии цифровых серверов и блокиеров предоставляют МСБ возможность оперативно реагировать на изменения на финансовых рынках и осуществлять быстрые финансовые операции, позволяют улучшить эффективность управления, минимизировать риски и повысить конкурентоспособность МСП. Всё вышеперечисленное позволяет улучшить эффективность работы бизнеса, повысить прибыльность, создать новые рынки и удовлетворить потребности спроса [4, с. 105; 5, с. 31; 6, с. 142].

Анализируя динамику активности МСБ в России [7] в период с 2018 г. по 2023 г. (рис. 1), наблюдается нединамичный характер развития: уменьшение составило 25%. Общее количество субъектов бизнеса сократилось со временем, начиная с 3 433 533 в 2018 году и составляет лишь 2 574 413 в 2023 году. Несмотря на некоторое сокращение общего числа МСП, отдельные категории продемонстрировали положительные динамику, что свидетельствует о разнообразии и конкурентоспособности предпринимательской деятельности в стране.

Количество активных субъектов бизнеса в 2023 году составило 2 574 413. Секторы, которые в настоящее время наиболее активно развиваются в России, включают ИТ-индустрию, государственную поддержку инноваций,

фармацевтическую и медицинскую отрасли, туризм и услуги. Эти секторы обладают большим потенциалом для роста и приносят стабильный доход.

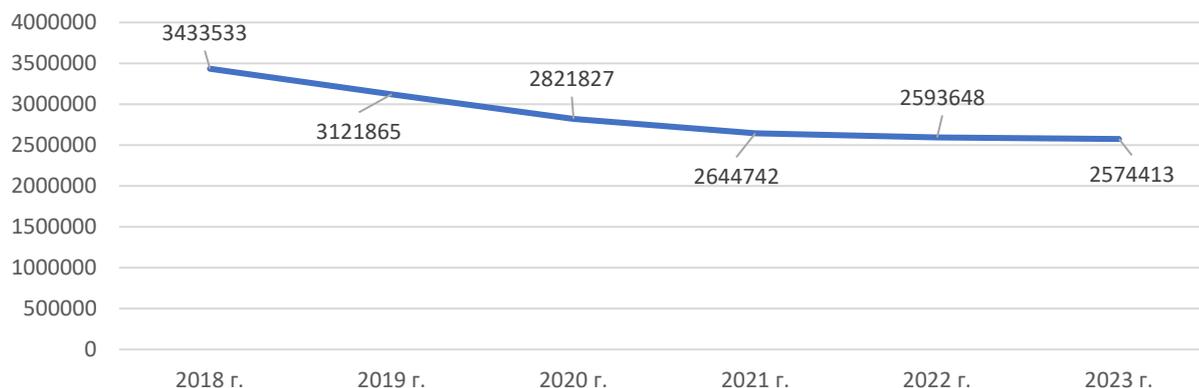


Рис. 1. Динамика активных субъектов бизнеса за 2018-2023 гг. [7]

Цифровые сервисы – это важный инструмент, который помогает улучшить эффективность работы и повысить прибыльность бизнеса. Они предоставляют необходимый ресурс, который помогает синхронизировать информацию и способствует дальнейшему развитию организаций. Перечень цифровых серверов финансово-банковского механизма управления бизнесом представляет собой комплексный набор инфраструктурных решений, обеспечивающих эффективное функционирование и управление финансовыми процессами в банковской сфере. Важной составляющей такого механизма являются серверы, предоставляющие высокую производительность, надёжность и безопасность (табл. 1).

Таблица 1

Цифровые серверы финансово-банковского механизма управления бизнесом

Наименование	Характеристика
Сервер для обработки и хранения банковских данных	Отвечает за хранение, обработку и передачу конфиденциальной информации о клиентах и их счетах; обеспечивает защиту данных от несанкционированного доступа; поддерживает производительность при работе с множеством одновременных транзакций и запросов
Сервер платежей	Для проведения финансовых операций, обеспечивает безопасную обработку электронных платежей, переводов, межбанковских операций и других финансовых транзакций
Сервер интеграции данных	Для интеграции и обмена данными между различными банковскими системами и приложениями; обеспечивает гармоничную и эффективную работу между разными модулями, систематизирует и синхронизирует данные; передаёт информацию между различными серверами и системами
Сервер управления рисками	Анализирует данные о рисках, осуществляет мониторинг и контроль, предоставляет информацию и аналитику для принятия решений, связанных с рисками; помогает своевременно выявлять и предотвращать возможные угрозы, обеспечивая безопасность бизнеса
Сервер для обеспечения безопасности и защиты информации	Отвечает за мониторинг и обнаружение вторжений, защиту от вредоносных программ и хакерских атак, контроль доступа к системе, шифрование данных и другие меры безопасности, необходимые для надёжного функционирования и защиты финансового банковского механизма управления бизнесом

Все серверы совместно обеспечивают эффективное управление финансовыми и банковскими процессами, а также поддерживают безопасность и надёжность бизнеса. Их правильная настройка, интеграция и обслуживание играют ключевую роль в успешной работе финансово-банковской системы и способствуют достижению поставленных бизнес-целей.

Цифровые серверы выполняют функцию надёжного хранения информации, обеспечивая её доступность и защиту от несанкционированного доступа, позволяя бизнесу вести операции на финансовом рынке, осуществлять платежи и проводить другие транзакции, обеспечивая быструю обработку данных и минимизацию возможного временного простоя. Однако вместе с преимуществами цифровых сервисов существуют и блокеры. Блокеры также являются неотъемлемой частью финансово-банковского механизма управления МСБ, обеспечивают верификацию и защиту финансовых операций, позволяя идентифицировать и предотвращать мошенничество и незаконные действия. Они обладают возможностью автоматического контроля над исполнением финансовых договорённостей, что позволяет снизить риски и обеспечить надёжность финансовых операций. Функции блокеров представлены в табл. 2.

Таблица 2

Функции блокеров в процессе цифровизации бизнеса

Функции	Характеристика
Обеспечение безопасности данных	Блокеры предотвращают несанкционированный доступ к конфиденциальным данным, обеспечивая их защиту от кибератак и хакерских атак
Обеспечение оптимизации бизнес-процессов	Блокеры позволяют автоматизировать выполнение различных операций, упрощая работу с данными и обеспечивая их достоверность и прозрачность.
Обеспечение интеграции информационных систем и платформ	Блокеры позволяют бизнесу создавать единое информационное пространство и выполнять сложные задачи в режиме реального времени
Обеспечение устойчивости и непрерывности бизнеса	Блокеры позволяют создавать резервные копии данных и восстанавливать их в случае сбоев или аварий

Таким образом, бизнес в цифровой экономике представляет собой огромные возможности, но и требует особого внимания к продвижению и защите. Важно активно осваивать новые технологии, адаптироваться к постоянно меняющейся среде и быть гибкими в отношении изменений. Только так бизнес может выйти на новый уровень развития и достичь успеха в цифровой экономике.

Для повышения эффективности и надёжности цифровых серверов и брокеров финансово-банковского механизма управления МСБ РФ необходимо:

– внедрить современные технологии и системы защиты данных, такие как блокчейн и криптографию для обеспечения безопасности финансовых операций и предотвращения возможных мошеннических действий;

– разработать и внедрить единый цифровой идентификатор для МСП, который будет использоваться во всех финансовых операциях и позволит упростить процесс проверки и идентификации компаний;

– улучшить пользовательский интерфейс цифровой платёжной системы, чтобы сделать его интуитивно понятным и удобным для использования МСП;

– расширить функциональные возможности цифровой платформы, включая интеграцию с другими финансовыми инструментами, такими как онлайн-кассы или системы электронного документооборота, что позволит сократить административные расходы и упростить ведение бизнеса;

– внедрить аналитические инструменты и системы бизнес-аналитики для автоматизации процессов анализа финансовых данных и предоставления МСБ детальной информации о его финансовом состоянии и перспективах развития;

– совершенствовать механизм взаимодействия между цифровыми серверами и финансовыми организациями, упрощая и ускоряя процесс передачи данных и обработки платежей;

– разработать и внедрить систему мониторинга и контроля для обнаружения и реагирования на потенциальные угрозы безопасности, а также для предотвращения возникновения сбоев и перебоев в работе серверов;

– предоставить обучающие материалы и консультации МСП по использованию цифровых серверов и платформ для сокращения времени и затрат на адаптацию к новой системе и повышения эффективности их использования;

– вести постоянную работу по мониторингу и анализу изменений в цифровой индустрии, а также внедрять новые технологии и методы для обеспечения постоянного развития и совершенствования цифровых серверов и платформ;

– расширить функциональные возможности цифровых блокеров, позволив им осуществлять автоматическое мониторинг всех финансовых операций МСБ, что позволит оперативно выявлять и предотвращать незаконные действия, такие как отмывание денег, коррупция и финансовые махинации;

– разработать единые стандарты и протоколы информационного обмена между цифровыми блокерами и банковскими системами, что обеспечит более эффективное взаимодействие и совместное функционирование этих двух составляющих финансово-банковского механизма;

– создать сеть цифровых блокеров, объединяющую всех участников финансово-банковского механизма управления МСБ, что обеспечит максимальную прозрачность и надёжность взаимодействия между всеми участниками и предотвратит возможность манипуляций с финансовыми данными;

– разработать специальные программные решения, позволяющие обрабатывать и анализировать большие объёмы данных, собранные цифровыми блокерами, что позволит более точно оценивать состояние МСБ,

выявлять его проблемные зоны и разрабатывать эффективные стратегии развития.

Таким образом, цифровые серверы и блокиеры являются необходимым инструментарием в финансово-банковском механизме управления МСБ. Они позволяют обеспечить безопасность и эффективность финансовых операций, повысить надёжность и конкурентоспособность МСП, а также реагировать на изменения в финансовой сфере.

Список использованных источников

1. Шульгина, С. А. Цифровизация как способ оптимизации бизнес-процессов малого и среднего бизнеса / С. А. Шульгина. – Текст : непосредственный // Актуальные проблемы развития экономических, финансовых и кредитных систем: сборник материалов XI Международной научно-практической конференции, Белгород, 14-15 сентября 2023 года. – Белгород : Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2023. – С. 223-226. – EDN PUNHQС.

2. Иванова, Т. Л. Стратегическое планирование повышения конкурентоспособности фирмы / Т. Л. Иванова, Э. О. Кокарева. – Текст : непосредственный // Методологические и организационные аспекты функционирования и развития социально-экономической системы: тезисы докладов VII Всероссийской научно-практической интернет-конференции с международным участием, Донецк, 15 ноября 2023 года. – Донецк : Донецкая академия управления и государственной службы, 2023. – С. 49-51. – EDN DTZWOC.

3. Городничая, Е. В. Устойчивое развитие предприятий в условиях цифровизации экономики / Е. В. Городничая. – Текст : непосредственный // Методологические и организационные аспекты функционирования и развития социально-экономической системы: тезисы докладов VII Всероссийской научно-практической интернет-конференции с международным участием, Донецк, 15 ноября 2023 года. – Донецк : Донецкая академия управления и государственной службы, 2023. – С. 22-24. – EDN MYPZFK.

4. Лошинская, Е. Н. Актуальные проблемы цифровой трансформации малого и среднего бизнеса / Е. Н. Лошинская. – Текст : непосредственный // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2024. – Т. 1. – № 2 (143). – С. 103-109. – DOI 10.366. 871/ek.up.p.r.2024.02.01.012. – EDN ZDFOET.

5. Зубрыкина, М. В. Инструменты и технологии цифровой трансформации в условиях цифровизации экономики / М. В. Зубрыкина, Е. В. Галицкий, Е. В. Кондратюк. – Текст : непосредственный // Методологические и организационные аспекты функционирования и развития социально-экономической системы: тезисы докладов VII Всероссийской научно-практической интернет-конференции с международным участием, Донецк, 15 ноября 2023 года. – Донецк : Донецкая академия управления и государственной службы, 2023. – С. 31-33. – EDN DFZTOZ.

6. Лошинская, Е. Н. Цифровая трансформация бизнеса / Е. Н. Лошинская. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 29. – С. 141-149. – DOI 10.5281/zenodo.7858441. – EDN NWUEAS.

7. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – URL: <https://rosstat.gov.ru/>. – Текст : электронный.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ В УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ¹⁶

МЕХЕДОВА Т.Н.,

канд. наук гос. упр., доцент,

доцент кафедры учёта и аудита

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. В работе рассмотрены подходы к построению системы показателей оценки финансового состояния, определена роль государства в регулировании порядка проведения финансового анализа. Предложена организационно-информационная модель анализа финансового состояния организации.

Ключевые слова: финансовое состояние, бухгалтерская отчётность, финансовые коэффициенты, рейтинговые методики.

ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION IN THE MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION

MEKHEDOVA T.N.,

Candidate of Public Administration, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Accounting and Auditing

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk Peoples Republic, Russian Federation

Annotation. The work examines approaches to constructing a system of indicators for assessing financial condition, and defines the role of the state in regulating the procedure for conducting financial analysis. An organizational and information model for analyzing the financial condition of an organization is proposed.

Keywords: financial condition, financial statements, financial ratios, rating techniques.

¹⁶ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Теоретико-методические подходы к управлению социально-экономическими процессами в условиях экономической нестабильности» (регистрационный номер 1023022500030-6), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

В современных условиях основой обеспечения конкурентоспособности организации, её выживания в условиях жёсткой конкурентной борьбы является стабильное финансовое состояние. Грамотное управление финансовыми ресурсами и капиталом, находящимися в распоряжении организации, обеспечивает также рост объёмов производства и реализации, максимизацию прибыли с минимизацией расходов, повышение рентабельной производства, а также избежание банкротства. Но остаются прежние и возникают новые теоретические и практические проблемы, связанные с отсутствием единых методик расчёта финансовых коэффициентов, игнорированием отраслевой специфики и организационной структуры организации, влияющих на качественное определение финансового состояния. Следовательно, научный и практический интерес к анализу финансового состояния предприятия в современных условиях экономики значительно возрастает. Информационной основой проведения анализа финансового состояния предприятия является бухгалтерская отчётность, которая составляется на ежегодной основе в соответствии с законодательством. Именно её качество (уместность, достоверность, своевременность, сопоставимость, возможность осуществления проверки, понятность) определяет успешность того или иного решения по дальнейшему развитию предприятия. Однако следует отметить, что в бухгалтерском учёте до сих пор прослеживается не достаточная ориентация на запросы внешних пользователей и информационные потребности собственников, что связано с историческим наследием социалистической собственности [1].

Исследование ряда научных отечественных и зарубежных источников позволяет сформировать определённую организационно-информационную модель анализа финансового состояния, представленную на рис. 1.

Во время оценки финансового состояния организации, независимо от организационно-правовой формы, используют разнообразные финансовые коэффициенты, имеющие разную структуру, экономическое содержание и относящиеся к той или иной группе. В отечественной практике выделяет разнообразные подходы к построению системы показателей оценки финансового состояния. Наиболее применяема система, выделяющая пять групп показателей: показателей имущественного положения – позволяют охарактеризовать состав и структуру капитала предприятия в статике и динамике; показателей ликвидности – характеризуют способность предприятия быстро превратить активы в денежные средства, то есть в кратчайший промежуток времени с наименьшими транзакционными издержками; показателей платёжеспособности (финансовой устойчивости) – используются для оценки способности предприятия в течение определённого периода времени выполнять обязательства перед кредиторами; показателей деловой активности – позволяют определить эффективность использования вложенных средств и определить, за счёт каких активов предприятие может повысить эффективность своей деятельности; показателей прибыльности (рентабельности) – определяют эффективность деятельности компании [2].

Анализ финансового состояния организации

Предмет оценки финансового состояния организации:

результаты его производственно-хозяйственной и финансовой деятельности, формирующиеся под влиянием субъективных и объективных факторов, получивших отражение в системе экономической информации



Главная цель анализа финансового состояния субъектов хозяйствования:

объективное и комплексное его оценивание, выявление реальных возможностей повышения эффективности формирования и использования финансовых и других видов ресурсов



Основные задачи анализа финансового состояния организации:

анализ эффективности использования имущества и источников формирования капитала предприятия, обеспечение его собственными оборотными средствами;
анализ состояния и динамики финансовой устойчивости, ликвидности и платёжеспособности предприятия;
анализ финансовых результатов и эффективности использования капитала;
анализ кредитоспособности, деловой активности и инвестиционной привлекательности предприятия;
анализ состояния предприятия на финансовых рынках;
определение резервов повышения эффективности производственно-хозяйственной и финансовой деятельности;
информационное обеспечение разработки планов и прогнозов финансового оздоровления предприятия



Информационная база анализа финансового состояния организации:

сведения регулятивно-правового характера, носящие обязательный для исполнения характер и включающие в себя законы, постановления, указы, определяющие правовую основу деятельности;
сведения нормативно-справочного характера, к которым относятся нормативные документы государственных органов и международных организаций;
данные системы бухгалтерского учёта (регистры бухгалтерского учёта и внутренняя отчётность, первичные учётные документы, финансовая отчётность);
статистические данные, включающие общеэкономическую (официальную) статистику, финансовую статистику и внутреннюю статистику (статистические данные по предприятию по основным показателям);
несистемные данные, не унифицированные жёстко по составу, структуре, которые не являются обязательными: внутренние оперативные данные, сведения из внешних источников (публикации в СМИ, неофициальные данные и т.п.)

Рис. 1. Организационно-информационная модель анализа финансового состояния организации

Государство регулирует порядок проведения финансового анализа и в отдельных случаях, разрабатывая официальные методики и рекомендации. Согласно рекомендациям [3], при анализе финансово-хозяйственной

деятельности проводят анализ имущества и источников его формирования, анализ платёжеспособности и финансовой устойчивости, анализ финансовых результатов и эффективности использования активов и источников их формирования (коэффициенты рентабельности).

В экономической литературе разработаны рейтинговые методики оценки финансового состояния, которые объединяют значения финансовых показателей, переводят их в баллы, по результатам выделяют различные категории финансового состояния. Результаты развития коэффициентных методов диагностики банкротства были закреплены в правовой базе и представлены в Правилах проведения арбитражным управляющим финансового анализа, утверждённых Постановлением Правительства РФ от 25.06.2003 № 367 [4].

Подбор методики оценки финансового состояния следует исходя из целей оценки потребностей органов управления в аналитической оценке [5]. Как отмечает в этой же работе Агафоненко О. Ю., в развитых странах сегодня практически разработана система рейтингов промышленных компаний, которая содержит фиксированный набор финансовых показателей и коэффициентов. Итоговая оценка состояния организации представляется в отчётах фирм и публикуется в средствах массовой информации вместе с бухгалтерским балансом. Однако, как правило, все рейтинговые методики основаны на показателях, рассчитываемых по итогу одного отчётного периода, и не могут учитывать динамику финансовых показателей за определённый период. Это, в свою очередь, может исказить реальную картину финансового положения предприятия в будущем при разработке финансовой стратегии на несколько лет. Поэтому одной из важнейших задач аналитиков организации должен выступать постоянный мониторинг изменения величины показателей финансовой устойчивости, платёжеспособности, ликвидности, рентабельности и деловой активности и определение факторов, оказывающих наибольшее как негативное, так и позитивное влияние на их динамику.

Список использованных источников

1. Цыгулева, М. И. Учётно-аналитическое обеспечение оценки финансового состояния и экономической безопасности (по материалам перерабатывающих предприятий АПК Оренбургской области) / М. И. Цыгулева, М. А. Фёдорова. – Текст : непосредственный // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2019. – Т. 8. – № 2/27. – С. 263-266.

2. Абдукаримов, И. Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: учебное пособие / И. Т. Абдукаримов, М. В. Беспалов. – Москва : НИЦ ИНФРА-М, 2023. – 214 с. – Текст : непосредственный

3. Методологические рекомендации по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятий: утв. Госкомстатом России 28.11.2002. – Текст : электронный // Консультант Плюс: комп. Справ. Правовая система. – URL: [http:// www.consultant.ru](http://www.consultant.ru).

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ¹⁷

МЕШКОВА В.С.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры экономики предприятия

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Рассматривается роль конкурентных преимуществ в обеспечении стратегического успеха предприятия, исследуется взаимосвязь ключевых факторов успеха и конкурентного потенциала предприятия. Приведена классификация ключевых факторов успеха предприятий.

Ключевые слова: конкурентоспособность, преимущества, предприятие, потребности, стратегия, прибыль, доход.

COMPETITIVE ADVANTAGES AS A BASIS FOR ENSURING THE COMPETITIVENESS OF ENTERPRISES

MESHKOVA V.S.,

Candidate of Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Enterprise Economics

FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,

Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation

Annotation. The role of competitive advantages in ensuring the strategic success of an enterprise is considered, the relationship between key success factors and the competitive potential of an enterprise is investigated. The classification of key success factors of enterprises is given.

Keywords: competitiveness, advantages, enterprise, needs, strategy, profit, income.

Понятие «конкурентоспособность» включает в себя следующие составляющие: конкурентные преимущества, способность адаптироваться к изменениям во внешней среде, конкурентную позицию производителя на рынке, способность обеспечить расширенное воспроизводство экономической деятельности, наличие эффективной стратегии развития, эффективное управление и продуктивное использование ресурсов, способность производить продукцию с минимальными затратами и качественно удовлетворять потребности потребителей.

¹⁷ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Механизмы формирования и развития социоэкономических систем на уровне государственных и корпоративных управленческих структур» (регистрационный номер НИОКТР 124012400289-5), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

При исследовании стратегического успеха предприятия в условиях конкурентной среды многие учёные выделяют ключевые и рыночные факторы успеха, ключевые компетенции, конкурентные преимущества (рис. 1).

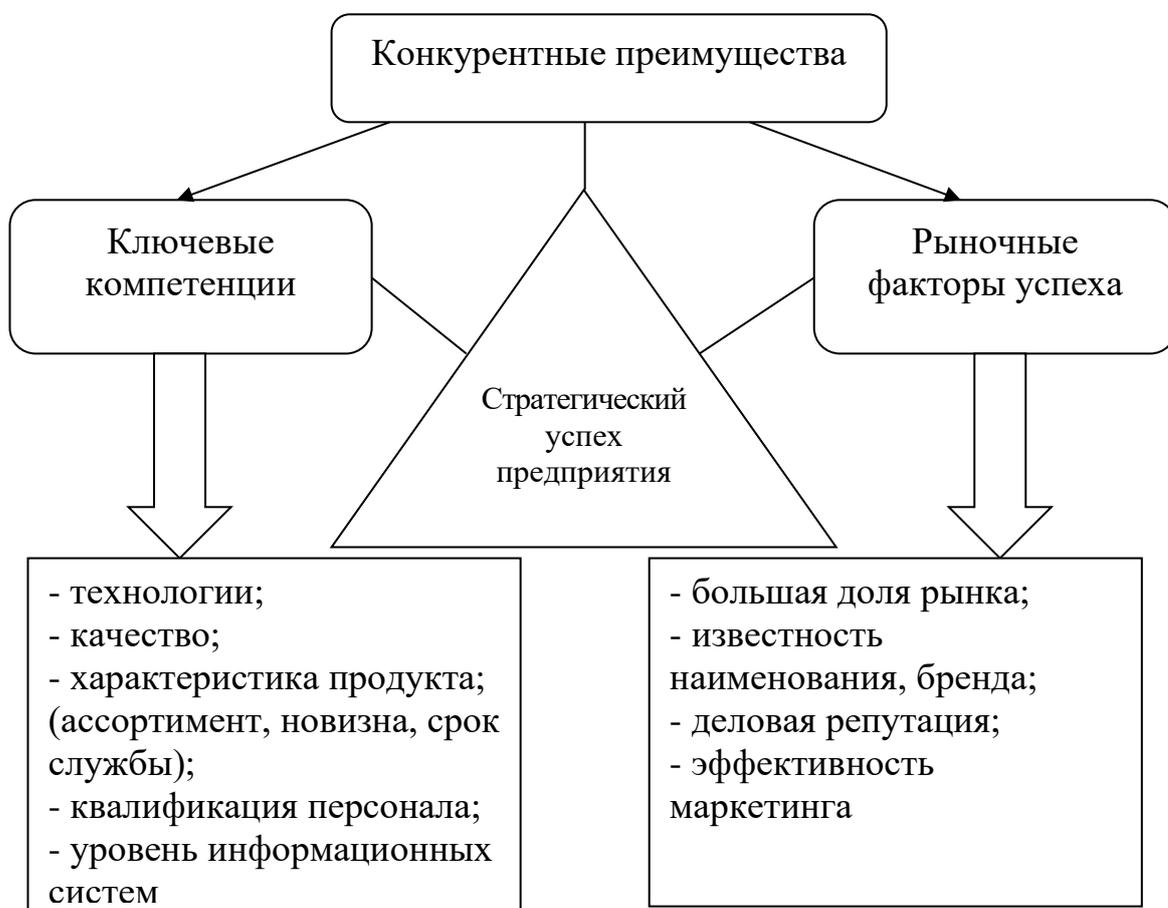


Рис. 1. Взаимосвязь ключевых факторов успеха и конкурентного потенциала предприятия

Ключевые факторы успеха – это перечень отраслевых факторов, которые дают одной отрасли преимущество перед другой, а одному предприятию – преимущество перед предприятием-конкурентом.

Эти факторы не являются постоянными и меняются в зависимости от специфики отрасли, целевого сегмента рынка, а также времени и стадии «жизненного цикла» отрасли или компании. Основные факторы успеха базируются на научно-техническом уровне производства и продукции, уровне маркетинга, менеджмента, организационно-техническом уровне производственного процесса, финансово-экономическом уровне предприятия и уровне человеческих ресурсов [1, с. 73].

Ключевые факторы успеха предприятия можно разделить на две группы: рыночного происхождения (ключевые факторы успеха на рынке) и ресурсного происхождения (ключевые активы и компетенции).

Ключевые факторы успеха – это перечень факторов, которые характерны для данной отрасли, меняются в зависимости от динамики её развития и являются общими ориентирами для всех компаний отрасли.

Основные факторы успеха можно классифицировать по различным признакам: сфера применения (общая, специфическая), источник (рынок, ресурсы) и осуществимость (инструментальные, неинструментальные) (табл. 1).

Таблица 1

Классификация ключевых факторов успеха предприятий

Признак	Виды ключевых факторов успеха	Содержание	Примеры
В зависимости от сферы применения	Общие	Могут являться актуальными для нескольких различных отраслей	Цена и качество товара
	Специфические	Являются Характерными только для отдельных отраслей	Репутация среди розничных торговцев
В зависимости от источников возникновения	Рыночные	Восприятие продуктов потребителями и их отношение к компаниям	Цена, имидж компании
	Ресурсные	Основаны на уникальном сочетании ресурсов компании	Уникальные знания персонала
В зависимости от условий реализации	Инструментальные	Реализация напрямую зависит от действий компании	Развитость сбытовой сети
	Не инструментальные	Формируются объективно, независимо от деятельности компании	Рост объёмов рынка

Внешние аспекты обеспечения конкурентного преимущества – факторы успеха на рынке. Все реализованные ключевые факторы успеха экономисты делят на две группы: стратегические факторы успеха и ключевые компетенции.

Стратегические факторы успеха включают факторы успеха, определяемые рынком и воспринимаемые непосредственно потребителем.

Ключевые компетенции – это конкретные навыки и технологии, которые создают уникальную ценность для клиентов. Ключевые компетенции можно рассматривать как первопричину конкурентного преимущества [2].

Ключевые компетенции – это набор навыков и приёмов, основанных на явных и неявных знаниях, которые гарантируют формирование ценности в потребительских системах, являются оригинальными по отношению к конкурентам и позволяют выйти на новые рынки.

Их трудно имитировать или перенести. Ресурсы компании приобретают форму ключевых компетенций, если выбор и сочетание ресурсов лучше,

оригинальнее и быстрее, чем у конкурентов. Ключевые компетенции должны обеспечивать устойчивое конкурентное преимущество и ресурсную асимметрию по отношению к конкурентам на рынке. Возможность воспроизведения ключевой компетенции конкурентами приводит к её обесцениванию [3]. Ключевые компетенции характеризуются следующими особенностями:

- 1) редко основываются на опыте и деятельности одного отдела;
- 2) формирование и совершенствование компетенций является задачей высшего руководства;
- 3) чтобы превратить ключевые компетенции компании в специфические, обеспечивающие долгосрочные конкурентные преимущества, в их создание и совершенствование необходимо вложить больше усилий, денег и труда, чем в конкурирующих компаниях;
- 4) потребности клиентов и условия рынка часто и непредсказуемо меняются, поэтому компетенции компании должны быть достаточно гибкими и широкими, чтобы соответствовать будущим требованиям.

Корпоративные возможности являются неотъемлемым компонентом стратегических активов и отражают комплекс коллективных корпоративных знаний, опыта и компетенций. Этот комплекс в сочетании с запатентованными технологиями позволяет создавать и поддерживать конкурентные преимущества и обеспечивает уникальность предприятия в конкретной рыночной среде. Таким образом, можно определить наличие причинно-следственной связи между ключевыми факторами успеха на рынке и ключевыми активами и компетенциями компании, которые являются основой для формирования конкурентного преимущества.

Список использованных источников

1. Канищева, А. В. Факторы повышения конкурентоспособности предприятия / А. В. Канищева, И. В. Семченко. – Текст : электронный // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2015. – № 1 (6). – С. 71-77. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-povysheniya-konkurentosposobnosti-predpriyatiya>.
2. Мешкова, В. С. Стратегия повышения конкурентоспособности в условиях устойчивого развития / В. С. Мешкова. – Текст : электронный // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2024. – Т. 5. – № 1 (144). – С. 113-119. – DOI 10.36871/ek.up.p.r.2024.01.05.014. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=60597713>.
3. Городничая, Е. В. Экономическая устойчивость промышленных предприятий и её составляющие / Е. В. Городничая. – Текст : электронный // Вестник Донецкого национального университета. – Серия В. Экономика и право. – 2021. – № 4. – С. 78-86. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=47782885>.

РАЗВИТИЕ САМОЗАНЯТОСТИ В РЕГИОНЕ: ФИНАНСОВО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ¹⁸

МИРОНОВА С.М.,

*д-р юрид. наук, доцент,
профессор кафедры теории права и государственно-правовых дисциплин
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС,
Волгоград, Волгоградская область, Российская Федерация*

Аннотация. Введение в России с 1 января 2019 года налога на профессиональный доход в порядке эксперимента преследовало цель вывести людей из тени и обелить микробизнес, а также доходы тех граждан, которые официально их не показывали. Налог на профессиональный доход можно назвать эффективным инструментом по легализации доходов граждан, занимающихся той или иной профессиональной деятельностью. А это значит, что данный инструмент можно рассматривать как средство для развития экономики региона. В литературе преобладают мнения по поводу того, что развитие самозанятости позитивно влияет на развитие региональной экономической политики. Экономический эффект от увеличения числа самозанятых лиц будет проявляться как в легализации доходов граждан, работа которых приближена к занятости по трудовому договору, за счёт низкого налогового бремени, так и увеличения числа предпринимателей, которые используют самозанятость как форму ведения бизнеса.

Ключевые слова: самозанятые, самозанятость, развитие предпринимательства, увеличение доходов бюджета, налог на профессиональный доход, платформенная занятость.

DEVELOPMENT OF SELF-EMPLOYMENT IN THE REGION: FINANCIAL AND LEGAL ASPECTS

MIRONOVA S.M.,

*Doctor of Law, Associate Professor,
Professor of the Department Theory of Law and State Legal Disciplines,
Volgograd Institute of Management - branch of RANEPA,
Volgograd, Volgograd Region, Russian Federation*

Annotation. The introduction of a professional income tax in Russia on January 1, 2019 as an experiment was aimed at bringing people out of the shadows and whitewashing micro-businesses, as well as the incomes of those citizens who did not officially show them. The professional income tax can be called an effective

¹⁸ Исследование проведено в рамках проекта № 24-28-20066 «Состояние рынка труда Волгоградской области: поведенческие траектории с учётом дистанционной и платформенной занятости» при финансовой поддержке Российского научного фонда и Администрации Волгоградской области.

tool for legalizing the income of citizens engaged in one or another professional activity. This means that this instrument can be considered as a means for developing the regional economy. The prevailing opinion in the literature is that the development of self-employment has a positive effect on the development of regional economic policy. The economic effect of an increase in the number of self-employed persons will manifest itself both in the legalization of income of citizens whose work is close to employment under an employment contract, due to the low tax burden, and in an increase in the number of entrepreneurs who use self-employment as a form of doing business.

Keywords: self-employed, self-employment, entrepreneurship development, increase in budget revenues, professional income tax, platform employment.

Введение в России с 1 января 2019 года налога на профессиональный доход в порядке эксперимента преследовал цель вывести людей из тени и обелить микробизнес, а также доходы тех граждан, которые официально их не показывали. Поставленные в национальном проекте по развитию малого и среднего предпринимательства цели по числу зарегистрированных самозанятых были достигнуты уже через несколько лет, а в настоящий момент число самозанятых превысило десять миллионов человек. Таким образом, налог на профессиональный доход по праву можно назвать эффективным инструментом по легализации доходов граждан, занимающихся той или иной профессиональной деятельностью [5]. А это значит, что данный инструмент можно рассматривать как средство для развития экономики региона. С одной стороны, с увеличением числа зарегистрированных самозанятых лиц растёт поступление доходов в региональный бюджет. С другой стороны, развитие бизнеса самозанятых предполагает, что при повышении ими получаемых доходов и превышении лимитов в два миллиона четыреста тысяч рублей в год они перейдут на другой налоговый режим, станут предпринимателями и будут развивать свой бизнес дальше.

Таким образом, с одной стороны, самозанятость рассматривается как начальная форма занятия бизнеса, которая может развиваться дальше. С другой стороны, в литературе самозанятость рассматривают с двух позиций: как средство выживания и как способ получить больший доход, чем по трудовому договору [6, с. 63]. И в этом случае самозанятость становится фактически подменой трудовых отношений, не имеющей ничего общего с бизнесом и предпринимательством.

И в первом случае, и во втором, важное значение имеет влияние самозанятости на развитие региона и проведение соответствующей региональной политики по развитию самозанятости на конкретной территории. Следует согласиться с тем фактом, что в литературе мало внимания уделяется самозанятости с точки зрения экономического воздействия [4].

Рассмотрим, как же влияет повышение числа самозанятых в регионе на региональное развитие и рост предпринимательства на конкретной территории.

Так, зарубежные авторы называют самозанятость показателем предпринимательской активности, который может улучшить качество жизни в сельской местности и ускорить экономическое развитие региона. В связи с чем предлагают создавать возможности для работы самозанятых на микроуровне для ускорения экономического роста и разрыва в доходах населения между сельским и городским населением [1]. По их мнению, занятость и численность населения положительно связаны с самозанятостью, что указывает на положительный вклад самозанятости в экономическое развитие региона [1].

Как отмечается другими исследователями, самозанятость увеличивает региональные и местные доходы, снижает безработицу за счёт предоставления рабочих мест и повышает уровень жизни граждан, выводя их из бедности. На фоне высоких затрат на ведение бизнеса всё это способствует тому, что самозанятость становится привлекательной для отдельных слоёв населения, особенно для молодёжи [3, с. 56].

По оценкам Tsvetkova и других учёных, эффект от самозанятости существенно превышает аналогичный эффект от оплачиваемой занятости, что подтверждают данные, указывающие на особую роль самозанятых предприятий в экономическом росте. При этом помимо увеличения прямой занятости, рост компаний может повлиять на региональную экономику через косвенные и индуцированные эффекты занятости [4].

Интерес представляет и точка зрения о том, что количество самозанятых лиц важно для сохранения региональной культуры предпринимательства и особенно тех из них, которые являются наиболее важными для экономического роста. Таким образом, в целях формирования устойчивой культуры предпринимательства следует сосредоточиться на развитии самозанятости [2]. При этом отмечается, что такая политика будет носить долгосрочный эффект для развития региона.

В то же время в литературе высказывают и сомнения в том, что обеспечение стимулирования самозанятости среди безработных может привести к повышению устойчивости регионального развития [6, с. 63].

Таким образом, мы видим преобладание мнения по поводу того, что развитие самозанятости позитивно влияет на развитие региональной экономической политики.

В новых регионах Российской Федерации налог на профессиональный доход ввели с 1 января 2023 года. Таким образом, у жителей данных территорий появилась возможность оформиться в качестве самозанятых и при получении дохода от профессиональной деятельности платить минимальный налог.

За год действия эксперимента на новых территориях было зарегистрировано:

- 1) в Запорожской области – 1488 самозанятых, из них 57 – со статусом индивидуального предпринимателя;
- 2) в Донецкой Народной Республике – 12172 самозанятых, из них 220 – со статусом индивидуального предпринимателя;
- 3) в Луганской Народной Республике – 4350 самозанятых, из них 80 – со статусом индивидуального предпринимателя;
- 4) в Херсонской области – 558 самозанятых, из них 23 – со статусом индивидуального предпринимателя.

По состоянию на 30 апреля 2024 года число самозанятых увеличилось до 2444 человек в Запорожской области, 18018 человек в Донецкой Народной Республике, 6692 человек в Луганской Народной Республике и 913 человек в Херсонской области.

Таким образом, можно наблюдать устойчивый прирост самозанятых в новых регионах и рассматривать данный налоговый режим как перспективный с точки зрения развития бизнеса в новых регионах с одной стороны, и увеличения числа лиц, легализующих свои доходы, посредством регистрации в качестве самозанятых – с другой стороны.

Можно также вводить такие инструменты по стимулированию регистрации самозанятых лиц, как передача субсидий на уровень муниципальных образований в сумме собранного налога на профессиональный доход на данной территории, как это делается в ряде субъектов РФ [5].

Следует отметить, что рост числа самозанятых в регионе, с учётом тех показателей по увеличению плательщиков налога на профессиональный доход, который ставит себе как федеральный центр, так и конкретный субъект РФ, должен учитывать фактор того, что отношениями самозанятости зачастую подменяются трудовые отношения, и в том числе появляется так называемая «платформенная занятость», когда человек выполняет работу (оказывает услуги) через какую-либо платформу, фактически осуществляет трудовые отношения, но юридически имеет статус самозанятого лица. В этих случаях не все из самозанятых будут осуществлять предпринимательскую деятельность, а часть из них фактически будет находиться в трудовых отношениях. С принятием нового закона о занятости на новый уровень поднимается вопрос разграничения трудовых и иных смежных отношений, а также чёткого определения понятия самозанятости, платформенной занятости и их критериев [7].

При этом признаки подмены трудовых отношений и использования вместо них гражданско-правовых договоров с самозанятыми лицами давно сформулированы как Верховным Судом РФ, так и Федеральной налоговой службой РФ в её письмах [5].

В настоящее время активно складывается практика по переквалификации гражданско-правовых отношений с самозанятыми в трудовые отношения с доначислением компаниям, которые работают с самозанятыми в таких случаях НДФЛ и страховых взносов.

Например, в одном из недавних дел переквалификация была проведена в отношении поваров, которые работали с компанией (предоставлялись услуги по приготовлению блюд по заказу). Правоотношения между сторонами имели признаки трудовых: не был определён срок оказания услуг по договору; за последние 6 месяцев не было иных источников доходов; оплата за выполнение работ осуществлялась два раза в месяц на банковскую карту и др., что свидетельствовало о том, что фактически они выполняли трудовые обязанности.

С 1 марта 2024 года поменялись правила контроля за компаниями, работающими с самозанятыми гражданами. В рамках межведомственного взаимодействия между органами труда и ФНС России по противодействию нелегальной занятости сформулированы критерии, которые свидетельствуют о том, что организация использует труд самозанятых вместо заключения с гражданами трудовых договоров (Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 02.02.2024 № 40н).

Таким образом, регионам при планировании работы по увеличению числа самозанятых лиц следует учитывать, что к самозанятым могут относиться и такие лица тоже, а это значит, что следует проводить разъяснительную работу, как среди граждан, так и среди организаций о недопустимости подмены трудовых отношений договорами с самозанятыми лицами.

В то же время экономический эффект от увеличения числа самозанятых лиц будет проявляться как в легализации доходов граждан, работа которых приближена к занятости по трудовому договору, за счёт низкого налогового бремени, так и увеличения числа предпринимателей, которые используют самозанятость как форму ведения бизнеса.

Список использованных источников

1. Bashir, Saima and Gebremedhin, Tesfa and Fletcher, Jerald, An Analysis of the Role of Self-Employment in the Economic Development of the Rural Northeastern United States (July 5, 2012). The IUP Journal of Entrepreneurship Development, Vol. VIII, No. 3, September 2011, pp. 23-39, Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=2101100>.

2. Fritsch, Michael; Wyrwich, Michael (2015): The persistence of regional entrepreneurship: Are all types of self-employment equally important?, Jena Economic Research Papers, No. 2015-008, Friedrich Schiller University Jena, Jena.

3. Ikegwu, Emmanuel & Fadiji, Ademola & D., Ogunjirim & Ayodeji, Adekunle. (2019). Self -Employment Among Youths in Ojo and Alimosho LGA, Lagos Nigeria: Perceptions, Attitude and Contributions – A Statistical Assessment. 10.7176/JPID/51-05.

4. Tsvetkova, Alexandra & Partridge, Mark & Betz, Michael. (2019). Self-employment effects on regional growth: A bigger bang for a buck? Small Business Economics. Forthcoming. 10.1007/s11187-018-9988-5.

5. Миронова, С. М. Налог на профессиональный доход – пять лет эксперимента: промежуточные итоги / С. М. Миронова. – Текст : непосредственный // Финансовое право. – 2023. – № 12. – С. 10-14.

6. Митрофанова, И. В. Самозанятость как социально-экономическое явление: влияние на устойчивость регионального развития / И. В. Митрофанова, О. А. Чернова. – Текст : непосредственный // Вестник Волгоградского государственного университета. Экономика. – 2022. – Т. 24. – № 1. – С. 55-67. – DOI: <https://doi.org/10.15688/ek.jvolsu.2022.1.6>.

7. Савенко, Н. Е. Занятость, самозанятость и платформенная занятость граждан в свете законопроекта о занятости населения в Российской Федерации / Н. Е. Савенко. – Текст : непосредственный // Хозяйство и право. – 2024. – № 2. – С. 26-41.

ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ ФИНАНСЫ: АКТУАЛЬНОСТЬ И РОЛЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФОНДОВОГО РЫНКА

МУХАМЕТНУРОВ Т.Д.,

заместитель руководителя

*Управления Федерального казначейства по Донецкой Народной Республике,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Выявлена связь между функционированием фондового рынка и областью поведенческих финансов, поскольку для инвесторов рынок является платформой, где реализуются операции покупки и продажи ценных бумаг, а цены на них определяются динамикой спроса и предложения. Для инвесторов и финансовых специалистов исследование роли фондового рынка в поведенческих финансах крайне важна с целью принятия обоснованных и эффективных решений.

Ключевые слова: поведенческие финансы, фондовый рынок, финансы, инвесторы, спрос, предложение, цена, решения.

BEHAVIORAL FINANCE: RELEVANCE AND ROLE IN MODERN CONDITIONS OF STOCK MARKET OPERATION

MUKHAMETNUROV T.D.,

Deputy Head

*Federal Treasury Department for the Donetsk People's Republic,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. A connection has been identified between the functioning of the stock market and the field of behavioral finance, since for investors the market is a platform where transactions for buying and selling securities are carried out, and

their prices are determined by the dynamics of supply and demand. For investors and financial professionals, researching the role of the stock market in behavioral finance is essential in order to make informed and effective decisions.

Keywords: behavioral finance, stock market, finance, investors, demand, supply, price, decisions.

Важность исследования заключается в том, что сфера финансов является междисциплинарной, позволяющей изучать фондовый рынок и, соответственно, инвесторов в совокупности с другими экономическими науками, а также в том, что поведенческие финансы являются новой экономической наукой и ещё не до конца изученной. Поэтому «поведенческие финансы приобретают всё большее значение в связи с массовой роботизацией финансовых профессий, когда созданные алгоритмы бухгалтерского учёта и финансовой работы должны обеспечивать бесперебойное функционирование финансов в контексте их постоянного обращения к изменяющимся потребностям человека» [5].

Цель данного исследования – изучить текущее состояние поведенческих финансов, определить их роль на фондовом рынке в современных условиях.

Поведенческие финансы (ПФ) – область, сочетающая в себе элементы психологии и экономики для изучения того, как эмоции, предубеждения и когнитивные ошибки людей влияют на принятие финансовых решений. Данная область относительно новая, которая ставит вызовы традиционным экономическим теориям, признавая, что инвесторы не всегда являются рациональными субъектами и могут находиться под влиянием психологических факторов при принятии финансовых решений.

Выявлено, что фондовый рынок играет важнейшую роль в области поведенческих финансов, поскольку именно он служит определённой площадкой для инвесторов с целью покупки и продажи ценных бумаг, а цены на них определяются динамикой спроса и предложения.

В контексте поведенческих финансов на фондовый рынок влияют не только традиционные экономические, но и психологические факторы, такие как настроения инвесторов, когнитивные предубеждения и «групповое поведение» [3-4].

Исследуя экономическую сущность и роль поведенческих финансов в условиях функционирования фондового рынка, выделены этапы их развития (рис. 1) [1].

Установлено, что инвесторы не всегда могут принимать эффективные решения при покупке или продаже ценных бумаг, поскольку на принятые решения влияют такие эмоции, как страх и самокритичность.

Представленные эмоции приводят к неэффективности фондового рынка, т.е. возникает так называемый «пузырь цен на активы». Для инвесторов и финансовых специалистов определение роли фондового рынка в поведенческих финансах является важным аспектом.

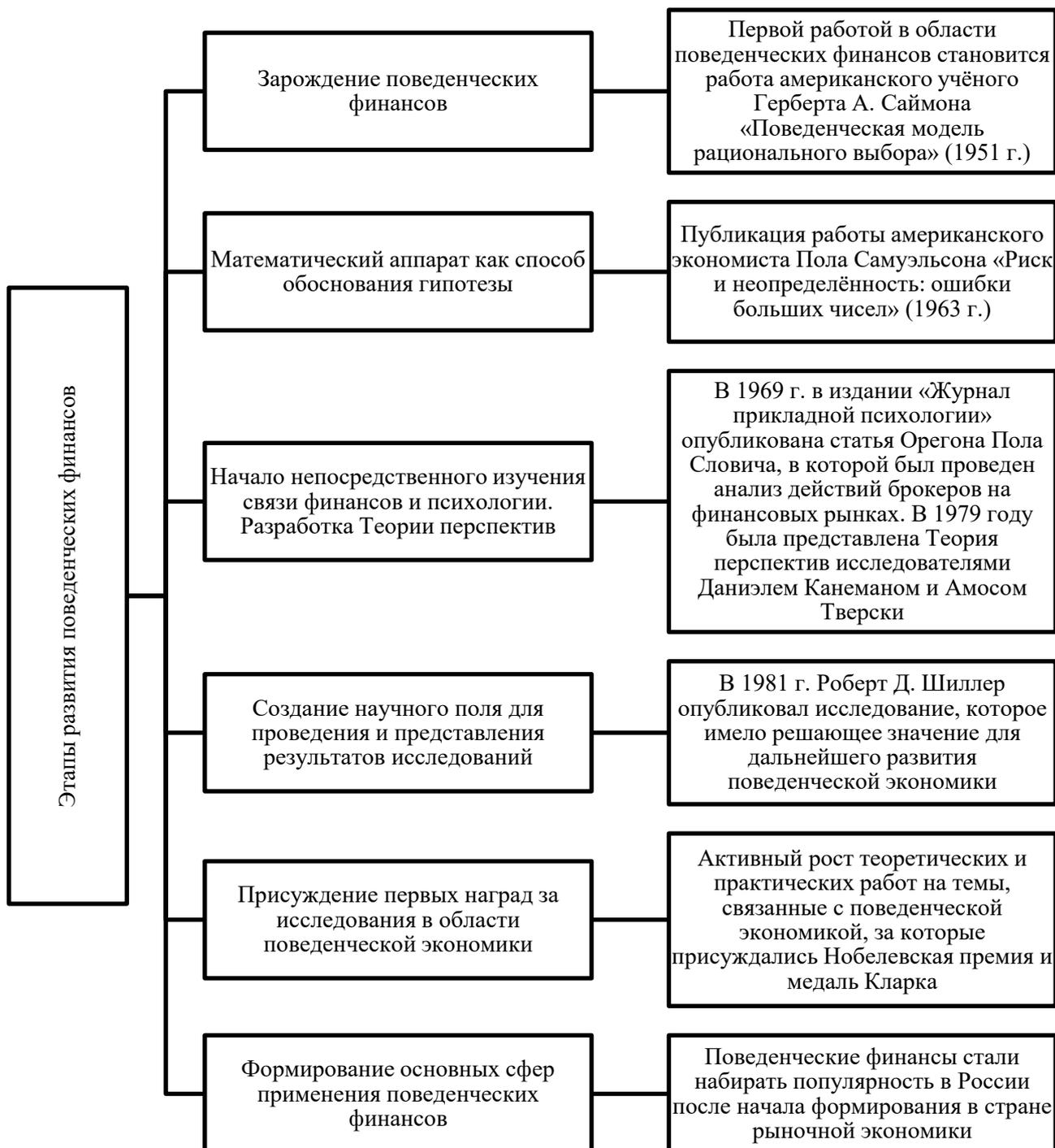


Рис. 1. Этапы становления и развития ПФ

Поэтому уделяя особенное внимание влиянию психологических факторов, участники фондового рынка принимают рациональные и эффективные инвестиционные решения и разрабатывают стратегии, которые направлены на смягчение последствий поведенческих предубеждений [6].

Современные теории поведенческих финансов, применяемые на фондовых рынках, включают:

теорию перспектив (предполагает, что субъекты рынка принимают решения, основываясь на потенциальных выгодах и потерях, а не на конечных результатах);

когнитивные предубеждения (поиск информации, которая подтверждает существующие убеждения);

ментальная бухгалтерия (теория предполагает, что субъекты рынка мысленно разделяют свои деньги на разные счета, что приводит к принятию иррациональных решений, основанных на произвольных различиях) [2].

Таким образом, представленные теории поведенческих финансов эффективны в современной деятельности фондового рынка, поскольку с их помощью возможно пояснить действия других трейдеров, сделать прогноз показателей и на их основе разработать финансовые стратегии для успешной деятельности на рынке.

Список использованных источников

1. Богатырёв, С. Ю. Поведенческие финансы: актуальность и обоснование / С. Ю. Богатырёв. – Текст : непосредственный // Финансы и кредит. – 2019. – Т. 25. – № 2 (782). – С. 348-359. – DOI 10.24891/fc.25.2.348. – EDN YXTNUD.

2. Газиева, Л. Р. Анализ современных методов исследования поведенческих финансов / Л. Р. Газиева. – Текст : непосредственный // Тенденции развития науки и образования. – 2021. – № 79-3. – С. 19-20. – DOI 10.18411/trnio-11-2021-91. – EDN NQJJCX.

3. Дабижа, И. О. Теория поведенческих финансов: практическое использование в вопросах финансовой грамотности / И. О. Дабижа, Т. В. Фурсова. – Текст : непосредственный // Форум. – 2023. – № 3 (29). – С. 32-35. – EDN IQAVPM.

4. Петрушевская, В. В. Риски диверсификации инвестиционного портфеля на рынках частных криптовалют / В. В. Петрушевская, Н. А. Ясинская. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 32. – С. 123-131. – DOI 10.5281/zenodo.10430248. – EDN HFRHAS.

5. Попова, М. В. Поведенческие финансы: актуальность и особенности / М. В. Попова, Н. В. Гордеева. – Текст : непосредственный // Наука и практика регионов. – 2021. – № 4 (25). – С. 5-8. – EDN UKMDPE.

6. Саркисян, А. Г. Поведенческие финансы и их роль на фондовом рынке / А. Г. Саркисян. – Текст : непосредственный // Молодой учёный. – 2015. – № 6 (86). – С. 450-455.

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМ ОБЕСПЕЧЕНИЕМ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

ОДИНЦОВА Н.А.,

*канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры финансов*

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Рассмотрены особенности основных способов финансового обеспечения развития малого бизнеса: самофинансирование, государственное финансирование, банковское кредитование, лизинг, факторинг и т.д. Установлено, что в финансовом обеспечении развития малого бизнеса преобладает самофинансирование, однако проблема убыточности отечественного бизнеса стимулирует необходимость поиска других источников финансирования. Задействованные источники должны обеспечивать эффективное развитие малого бизнеса, однако их доступность на современном этапе ограничена из-за значительных проблем в государственной инфраструктуре финансовой поддержки бизнеса. Выявлены проблемы и предложены пути повышения эффективной финансовой поддержки малого бизнеса на перспективу.

Ключевые слова: малый бизнес, развитие, финансовое обеспечение, самофинансирование, государственное финансирование, банковское кредитование.

EFFECTIVE FINANCIAL MANAGEMENT FOR SMALL BUSINESS DEVELOPMENT

ODINTSOVA N.A.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Finance*

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The features of the main ways of financial support for the development of small businesses are considered: self-financing, government financing, bank lending, leasing, factoring, etc. It has been established that self-financing prevails in the financial support for the development of small businesses, however, the problem of unprofitability of domestic business stimulates the need to search for other sources of financing. The sources involved should ensure the effective development of small businesses, however, their availability at the present stage is limited due to significant problems in the state infrastructure for financial support of business. Problems are identified and ways to increase effective financial support for small businesses in the future are proposed.

Keywords: small business, development, financial security, self-financing, government funding, bank lending.

В условиях растущей глобальной экономической конкуренции, кризиса экономики многих стран мира, проблем политического характера чрезвычайно важной задачей является создание благоприятного климата для развития малого бизнеса. Важную роль в такой стимуляции развития малого бизнеса играет создание адекватной финансовой безопасности.

Проблемы финансового обеспечения являются неотъемлемой частью любого хозяйствующего субъекта, так как характеризуют уровень стабильности денежных поступлений и прибыль; формирование финансовых ресурсов для старта, ведение текущей операционной, финансовой и инвестиционной деятельности; обеспечение выполнения финансовых обязательств перед деловыми партнёрами, бюджетом и целевыми фондами. Финансовая поддержка развития малого бизнеса является экономической предпосылкой его деятельности и, как следствие, насыщение рынка товарами, работами и услугами. Внимание уделяется малому бизнесу, потому что он является фундаментом для развития среднего бизнеса в целом, на который приходится наибольшая доля реализации продукции.

Роль и значение малого бизнеса для развития экономики государства невозможно переоценить: малые предприятия в значительной степени решают проблемы занятости; обеспечивают формирование конкурентной среды; оперативно реагируют на изменения конъюнктуры рынка, повышают гибкость экономики страны; стимулируют экономическое развитие, обеспечивая рост валового внутреннего продукта. Развитие малого бизнеса осуществляется неравномерно и хаотично в неблагоприятной макро- и микросреде, которая создаёт многочисленные препятствия и проблемы, с которыми сталкиваются предприниматели в процессе своей деятельности [1].

Рассматривая конкретно малый бизнес, следует отметить, что благодаря развитию данного сектора в Республике растёт уровень жизни населения, создаются рабочие места на местном уровне, также малые предприятия поддерживают другие предприятия, предоставляя им возможность приобретать товары, полуфабрикаты по более низким ценам, что оказывает влияние на местную экономику [2].

Учитывая, что уровень рентабельности малых предприятий относительно невысок, можно утверждать, что решающую роль в финансовом обеспечении развития данных субъектов играют заёмные средства. Существуют следующие методы финансовой поддержки малого бизнеса:

- самофинансирование;
- финансирование через механизмы рынка капитала;
- банковское кредитование;
- государственное финансирование;
- альтернативные методы финансирования (лизинг, факторинг, венчурное финансирование и др.) [3].

Рассмотрим подробнее вышеперечисленные способы финансирования малого бизнеса в Донецкой Народной Республике. В настоящее время в финансовом обеспечении бизнеса преобладает самофинансирование. По данным Федеральной службы государственной статистики, основным источником инвестирования по всем хозяйствующим субъектам остались собственные средства, на долю которых пришлось 74,4% от общего объёма, кредиты и другие внешние займы – 16,1%, средства государственного бюджета и местные бюджеты – 6,3% и 3,2% соответственно.

К сожалению, на сегодняшний день отсутствует возможность посмотреть достоверную статистическую информацию о размере самофинансирования субъектов малого предпринимательства. Однако можно сделать вывод, учитывая ситуацию на финансово-кредитном рынке, что вышеперечисленные тенденции лишь усиливаются. Также одной из проблем изучения самофинансирования развития малого бизнеса является теневой характер отечественного бизнеса, и, соответственно, сокрытие реальных данных о формировании прибыли и её распределения. Следует отметить, что фактическая структура источников финансового формирования ресурсов для малого бизнеса имеет свои особенности и определённые объективные ограничения. Например, собственные финансовые ресурсы малых предприятий обычно ограничены, из-за чего малый бизнес часто не имеет возможности реализовывать дорогостоящие инвестиционные проекты, а отсутствие эффекта масштаба ограничивает независимые исследования в области высокотехнологичных инноваций.

Основная задача программ в финансово-кредитной и инвестиционной поддержке – это совокупность финансовых возможностей всех источников поддержки малого бизнеса в регионе и создание механизмов эффективного целевого использования выделяемых финансовых ресурсов [4].

По результатам анализа государственной финансовой безопасности были выделены следующие необходимые меры по стимулированию развития малого бизнеса:

- восстановление прямой финансовой поддержки путём предоставления адресной помощи, субвенций, грантов на создание и функционирование приоритетных видов деятельности, новых рабочих мест;
- восстановление возмещения части суммы кредитов, тем самым создавая условия для упрощения и доступности кредитования;
- формирование эффективной финансово-кредитной политики государства, направленной на снижение стоимости кредитов и т.д.;
- укрепление сотрудничества с международными организациями и фондами, что может стимулировать развитие малого бизнеса;
- стимулирование благоприятного инвестиционного климата в Донецкой Народной Республике.

Многие малые бизнесы сталкиваются с серьёзными финансовыми трудностями, которые могут стать препятствием для их успешного развития. Одной из основных проблем является доступ к финансовым ресурсам. Многие

малые предприятия имеют ограниченные возможности получения кредитов или инвестиций из-за недостаточной кредитной истории, нестабильного финансового положения или высокого риска. Это затрудняет расширение бизнеса, запуск новых проектов или модернизацию оборудования.

Ещё одной проблемой является высокая стоимость заёмных средств. Многие малые бизнесы вынуждены обращаться за кредитами к банкам или другим финансовым учреждениям, что часто сопровождается высокими процентными ставками и дополнительными комиссиями. Это увеличивает финансовую нагрузку на предприятие и делает его менее конкурентоспособным на рынке.

Кроме того, малые бизнесы часто сталкиваются с проблемами налогового обложения и административными барьерами, усложняющими финансовое планирование и управление предприятием. Неправильно выбранные налоговые режимы, изменения в законодательстве или непредсказуемость экономической ситуации могут серьёзно повлиять на финансовое состояние малого бизнеса и его способность к развитию.

Исследования показали, что в глубоком системном социально-экономическом кризисе для малого бизнеса во многих странах мира катастрофически сокращаются как эндогенные (акционерные, нераспределённая прибыль, амортизация и др.) и экзогенные (заёмные средства, лизинг, иностранные инвестиции и др.) финансовые ресурсы. Политика дерегулирования, проводимая на государственном уровне, является необходимым условием нормального функционирования малого бизнеса, но без участия государства в регулировании сферы финансовой поддержки малого бизнеса невозможно стать начинающим предпринимателем, «вырастить» инновационное предпринимательство и выйти на новые зарубежные рынки.

Структура финансовой поддержки развития малого бизнеса не оптимальна: преобладает форма финансирования – самофинансирование, при этом привлекаемые источники должны обеспечивать эффективное развитие малого бизнеса. Доступность этих ресурсов для малого бизнеса на современном этапе ограничивается отсутствием эффективной государственной регулирующей политики и инфраструктуры для финансовой поддержки бизнеса.

Для решения проблем финансового обеспечения развития малого бизнеса необходимо разработать комплексные меры поддержки со стороны государства, финансовых институтов и предпринимательского сообщества. Это может включать в себя программы льготного кредитования, гарантирование инвестиций, консультационную поддержку, упрощение налоговой системы и содействие в поиске партнёров и инвесторов. Только совместные усилия всех заинтересованных сторон позволят создать благоприятные условия для развития малого бизнеса и обеспечить его успешное функционирование на рынке.

Список использованных источников

1. Оксенюк, К. И. Финансовое обеспечение развития малого бизнеса / К. И. Оксенюк. – Москва : Юрайт, 2019. – 338 с. – Текст : непосредственный.
2. Арчигова, Я. О. Ресурсное обеспечение предприятий малого бизнеса Донецкой Народной Республики / Я. О. Арчигова, А. С. Кудрявцева. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2021. – № 24. – С. 230-238. – DOI 10.5281/zenodo.6086372. – EDN GURKAM.
3. Попович, Д. В. Проблемы аспекта финансового обеспечения / Д. В. Попович. – Москва : Огни, 2020. – 292 с. – Текст : непосредственный.
4. Сырветник, К. И. Реалии финансового обеспечения малого бизнеса / К. И. Сырветник. – Москва : Юрайт, 2018. – 415 с. – Текст : непосредственный.

ИНВЕСТИЦИИ В ЦИФРОВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ В СИСТЕМЕ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ¹⁹

ОЛЕЙНИКОВА И.Н.,

*д-р экон. наук, профессор,
заведующий кафедрой экономики и финансов
ЧОУ ВО «Таганрогского института управления и экономики»,
Таганрог, Ростовская область, Российская Федерация*

Аннотация. Раскрыты правовые основы и охарактеризованы виды цифровых финансовых активов. Выявлены институциональные особенности развития инфраструктуры рынка цифровых финансовых активов, рассмотрены ключевые статистические показатели и фактологическая информация о выпуске цифровых финансовых активов представителя бизнеса Ростовской области. Обоснованы ключевые проблемы, сдерживающие развитие рынка цифровых финансовых активов в России.

Ключевые слова: цифровые финансовые активы, региональное развитие, инфраструктура рынка цифровых финансовых активов.

INVESTMENTS IN DIGITAL FINANCIAL ASSETS IN THE REGIONAL DEVELOPMENT SYSTEM

OLEYNIKOVA I.N.,

*Doctor of Economics, Professor,
Head of the Department of Economics and Finance
PEI HE «Taganrog Institute of Management and Economics»,
Taganrog, Rostov region, Russian Federation*

¹⁹ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Annotation. The legal basis is revealed and the types of digital financial assets are characterized, and the institutional features of the development of the infrastructure of the digital financial assets market are identified and key statistical indicators and factual information on the issuance of digital financial assets from a business representative of the Rostov region are considered. The key problems hindering the development of the digital financial assets market in Russia are substantiated.

Keywords: digital financial assets, regional development, infrastructure of the digital financial assets market.

В 2022-2024 гг. у российских инвесторов появилась новая возможность инвестирования в цифровые финансовые активы (ЦФА). В соответствии с Федеральным законом № 259-ФЗ [1] под таковыми понимаются «цифровые права, включающие денежные требования, возможность осуществления прав по эмиссионным ценным бумагам, права участия в капитале непубличного акционерного общества, право требовать передачи эмиссионных ценных бумаг, которые предусмотрены решением о выпуске цифровых финансовых активов». Выпуск, учёт и обращение ЦФА возможны только путём внесения (изменения) записей в информационную систему на основе распределённого реестра, а также в иные информационные системы. Инвестиции в ЦФА могут рассматриваться как самостоятельное направление инвестиционной деятельности ввиду признания их в качестве объекта финансовых правоотношений.

На рис. 1 отражены ключевые виды ЦФА, сгруппированные по признаку наличия/отсутствия реального базового актива в основе их выпуска.



Рис. 1. Классификация ЦФА по российскому финансовому праву

По сути ЦФА – это признаваемые российским законодательством записи (токены) в системе блокчейн, которые предполагают наличие у их держателей цифровых прав, т.е. разновидности имущественных прав, позволяющих совершать с цифровыми активами любые предусмотренные Гражданским кодексом РФ действия: покупку, продажу, обмен, дарение, передачу по наследству.

ЦФА могут быть гибридными, обеспеченными одновременно несколькими активами: денежными требованиями, ценными бумагами, товарами, услугами и т.д. По технологическим характеристикам ЦФА сходны с крипто активами, поскольку учитываются токенами в блокчейн-сети, программируются в смарт-контрактах посредством автоматизированного протокола, который позволяет проводить сделки и контролирует их исполнение. Однако, с экономической точки зрения, данные активы не имеют конкретного эмитента, принимавшего на себя обязательства перед держателями данных активов. Вступивший в 2020 г. Федеральный закон «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [2], обеспечил легитимность утилитарных цифровых прав (УЦП). В соответствии с данным законом, в инвестиционной платформе могут приобретаться, отчуждаться и осуществляться следующие УЦП: (1) право требовать передачи вещи (вещей); (2) право требовать передачи исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности и (или) прав использования результатов интеллектуальной деятельности; (3) право требовать выполнения работ и (или) оказания услуг.

Основой для функционирования рынка цифровых активов является новая инфраструктура (рис. 2).

В настоящее время на рынке функционируют 10 операторов информационных систем, один оператор обмена ЦФА (ПАО Московская биржа) и 78 операторов инвестиционных платформ.

Особое значение рынок ЦФА имеет для регионального развития. Прежде всего – это доступное и относительно дешёвое долговое финансирование на основе размещения денежные токенов.

В апреле 2024 г. ГК «Дамате», крупнейший производитель индейки в России (в том числе с дислокацией одного из региональных подразделений в Ростовской области), осуществила первый выпуск ЦФА на сумму 500 млн рублей под 17,75% годовых. Партнёром выпуска выступил оператор «Альфа-банк» (цифровая платформа А-Токен).

Для регионального бизнеса ЦФА – это финансовый инструмент, сокращающий сроки получения финансирования, диверсификации источников финансирования, а также доступ к публичному внебиржевому рынку заимствований. В ноябре 2023 г. ГК «Форте», ведущий производитель и поставщик отопительного и климатического оборудования, садовой, бытовой техники и инструментов из Ростовской области, провёл выпуск ЦФА, объёмом 1,1 млрд рублей также на платформе А-Токен.



Рис. 2. Состав и функции субъектов инфраструктуры ЦФА (составлено автором по [3])

В апреле 2024 г. ООО «Трейдберри», ростовский производитель экзотических закусок (снеков) под собственным брендом «Вкусы мира», разместил ЦФА на платформе Атомайз на сумму 25 млн руб. для развития бизнеса под 20% годовых. На апрель 2024 г. на платформе Атомайз состоялись более 200 выпусков, совокупным объемом более 22 млрд рублей. На платформе зарегистрированы около 72 тысяч инвесторов и реализован полный жизненный цикл сделок с ЦФА.

В декабре 2023 г. региональный банк Ростовской области ПАО КБ «Центр-инвест» успешно разместил цифровые финансовые активы (ЦФА) на площадке Московской биржи с целью отработки внутренних технологических и методологических процедур для возможностей широкого использования инструмента. Успешный выпуск ЦФА подтверждает готовность банка внедрять современные цифровые технологии и открывает новые перспективы взаимодействия с региональным бизнесом и инвесторами, что в целом станет драйвером роста регионального рынка ЦФА.

Значительным потенциалом ЦФА обладают для органов государственного управления. Не секрет, что в настоящее время основным источником долгового финансирования субъектов РФ являются банковские кредиты. Возможности размещения облигационных займов, даже в условиях упрощённых процедур биржевого размещения, доступны малому числу субъектов (например, на апрель 2024 г. на фондовом рынке ПАО Московская биржа в обращении находятся облигационные займы менее 50% субъектов РФ. Возможность выпускать ЦФА позволила бы регионам привлекать деньги населения и банков для финансирования крупных инфраструктурных проектов.

Анализируя рынок в целом, приведём ряд фактов [4-5]:

– общее количество выпусков ЦФА оценивается в количестве около 350. По итогам 2023 г. объём инвестиций, привлечённых в России через операторов платформенных сервисов, превысил 180 млрд руб. Преобладают простейшие выпуски ЦФА, которые удостоверяют прямые платёжные требования к эмитентам и по своим параметрам аналогичны облигациям;

– в структуре выпусков преобладают активы сроком от одного года и более (61,5%), однако достаточно весомую долю (25% совокупного объёма эмиссий) занимают финансовые инструменты сроком обращения до трёх месяцев;

– в конце декабря 2023 г. стало известно о том, что российские операторы информационных систем готовятся к размещению выпусков цифровых финансовых активов (ЦФА), эмитентами которых выступят государственные органы исполнительной власти, планирующие использовать ЦФА как дополнительный инструмент привлечения средств со стороны корпораций и физических лиц;

– ПАО Сбербанк расширил функционал своей платформы цифровых активов для физических лиц, являющихся клиентами банка, предоставив возможности зачисления и вывода денежных средств для расчётов по сделкам с ЦФА. В настоящее время данный функционал работает в тестовом режиме. Проведена тестовая сделка кредитования, обеспеченная залогом ЦФА;

– принят федеральный закон, разрешающий применять в международных расчётах ЦФА утилитарные цифровые права, а также цифровые права, включающие одновременно оба эти инструмента [6]. ЦФА теперь могут использоваться в качестве встречного предоставления по внешнеторговым договорам (контрактам), заключённым между резидентами и нерезидентами. Способ расчётов через ЦФА позволит проводить внешнеторговые сделки вне банковской системы, что может быть востребовано во время санкций.

Таким образом, рынок ЦФА можно рассматривать как перспективное направление развития инвестиционных операций на российском финансовом рынке. Вместе с тем, барьерами на пути развития данного сегмента являются: слабый интерес инвесторов, регуляторные ограничения (не определено взаимодействие с традиционной финансовой инфраструктурой, проблема

идентификации физических лиц). Присутствующий риск доверия к эмитентам ЦФА, поскольку действующие операторы ЦФА пока предоставляют эмитентам довольно ограниченные возможности по раскрытию информации о своей деятельности и перспективах.

Список использованных источников

1. О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федеральный закон от 31.07.2020 № 259-ФЗ. – Текст : электронный // СПС КонсультантПлюс. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358753/ (дата обращения: 28.04.2024).

2. О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федеральный закон от 02.08.2019 № 259-ФЗ. – Текст : электронный // СПС КонсультантПлюс. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_330652/ (дата обращения: 28.04.2024).

3. Развитие рынка цифровых активов в Российской Федерации. Доклад для общественных консультаций. – Текст : электронный. – URL: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/141991/Consultation_Paper_07112022.pdf (дата обращения: 28.04.2024).

4. Цифровые финансовые активы – что дальше. Аналитический комментарий АКРА. – Текст : электронный. – URL: <https://www.acra-ratings.ru/research/2763/> (дата обращения: 28.04.2024).

5. Цифровые финансовые активы в России. – Текст : электронный // Деловой портал TAdviser. – URL: <https://www.tadviser.ru/index.php/> (дата обращения: 28.04.2024).

6. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федеральный закон от 11.03.2024 № 45-ФЗ. – Текст : электронный // СПС КонсультантПлюс. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_471814/ (дата обращения: 28.04.2024).

**СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЯМИ И
ФОРМИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ
ПРЕДПРИЯТИЯ**

ОТЧЕНАШЕНКО Д.А.,

*начальник планово-экономического отдела
Департамента учёта, контроля и финансовой отчётности
Министерства финансов Донецкой Народной Республики,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Определяется процессуальная роль стратегического управления инвестициями в устойчивом развитии предприятия и важность

формирования его открытой инвестиционной стратегии. Обоснованы основные факторы влияния на инвестиционную стратегию и разработана модель разработки и реализации инвестиционной стратегии предприятия. Выделены критерии оценки эффективности разработанной инвестиционной стратегии предприятия.

Ключевые слова: стратегическое управление, стратегия предприятия, инвестирование, устойчивое развитие, ресурсный потенциал.

STRATEGIC INVESTMENT MANAGEMENT AND FORMATION OF THE COMPANY'S INVESTMENT STRATEGY

OTCHENASHENKO D.A.,

*Head of the Planning and Economic Department
Accounting Department, Control and Financial Reporting
Ministry of Finance of the Donetsk People's Republic,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The procedural role of strategic investment management in the sustainable development of an enterprise and the importance of forming its open investment strategy are determined. The main factors influencing the investment strategy are substantiated and a model for the development and implementation of an enterprise's investment strategy is developed. The criteria for evaluating the effectiveness of the developed investment strategy of the enterprise are highlighted.

Keywords: strategic management, enterprise strategy, investment, sustainable development, resource potential.

Учитывая текущие кризисные условия ведения бизнеса, вопросы формирования перспективных направлений инвестиционной деятельности предприятий и, в частности, формирования инвестиционной стратегии (ИС), становятся особенно актуальными.

Стратегическое инвестиционное планирование является эффективным инструментом решения данной проблемы. На современном этапе реализация инвестиционной стратегии на предприятиях ограничивается в основном реальными инвестициями. Но с развитием мирового инвестиционного рынка значительно возрастают потенциалы предприятий по повышению своей эффективности за счёт расширения инвестиционной деятельности.

Высокая активность в осуществлении инвестиционных процессов является чрезвычайно важным условием развития экономики. Высокий уровень инвестиционной активности достигается за счёт увеличения объёма реализуемых инвестиционных ресурсов и более рационального их использования в социальной сфере и приоритетных областях материального производства. Инвестиции представляют собой производственный потенциал на новой научно-технической базе и определяют конкурентоспособные позиции страны на мировых рынках.

Привлечение иностранного капитала играет важную роль для многих стран [1]. Инвестиционная стратегия – это основной план действий предприятия в сфере его инвестиционной деятельности, который определяет приоритеты её направлений и форм, характер формирования инвестиционных ресурсов и последовательность этапов реализации долгосрочных инвестиционных целей, обеспечивающих эффективное развитие предприятия. Рейтинг инвестиционной привлекательности предприятия варьируется от благоприятного до неблагоприятного. Благоприятный рейтинг способствует активной деятельности инвесторов, стимулирует приток капитала, а неблагоприятный рейтинг увеличивает риск для инвесторов, замедляя инвестиционную активность [2].

Основные факторы, влияющие на инвестиционные стратегии, представлены в табл. 1.

Таблица 1

Основные факторы, влияющие на инвестиционные стратегии

Факторы	Показатели, раскрывающие суть
Трудовые ресурсы	Численность экономически активного населения, уровень безработицы, доходы работников, уровень квалификации персонала
Производственно-техническая база	Основные производственные активы, уровень загрузки производственных мощностей, возраст оборудования, мера износа основных фондов
Научно-технический потенциал	Объёмы инвестиций, направленных на развитие экономики, в том числе иностранных. Уровень инвестиционных рисков. Состояние технической оснащённости производства, использование инноваций и развитие НИОКР
Финансово-кредитная система	Налоговая и кредитная политика, уровень рентабельности и экономической эффективности предприятий реального сектора экономики. Ценовая политика и система ценообразования
Инфраструктура	Состояние развития банковской системы, надёжность транспортной сети, телекоммуникационных сетей, товарных и фондовых бирж, маркетинга, консалтинговых услуг, страховой отрасли

Выбор инвестиционной стратегии связан с поиском и оценкой альтернативных инвестиционных решений, наиболее соответствующих цели предприятия и перспективам его развития. Существует ряд факторов, влияющих на выбор инвестиционной стратегии предприятия, а именно: стадия жизненного цикла предприятия; общая стратегия развития предприятия; состояние внешнего и внутреннего рынков инвестиционных ресурсов; инвестиционная привлекательность предприятия как объекта инвестирования и тому подобное. Инвестиционный проект не сводится к набору документов, а в более широком смысле понимается как набор документов, связанных с прогнозируемым спросом на продукцию компании и объёмом производства, определяющим стоимость основных средств и оборотных средств, продукта.

Стадии инвестиционного проекта состоят из 3 основных этапов, каждый из которых имеет различную инвестиционную нагрузку, и ещё одна стадия,

которая в ряде источников рассматривается некоторыми источниками как неотъемлемая часть операции [3]:

– прединвестиционная стадия включает в себя перечень мероприятий, включённых в сценарий, от проверки первоначальной концепции до разработки рабочих документов;

– инвестиционная стадия – реализация перечня проектов с инвесторами включает в себя определение объёма финансирования, порядка и очерёдности внесения средств, выбор поставщиков и сроков поставки, развитие кадрового потенциала, а также заключение договоров на поставку сырья, комплектующих и энергоносителей;

– на эксплуатационной стадии регулируется объём инвестиций в заработную плату и оборотный капитал. Он также учитывает возможные дополнительные инвестиции, если проект сначала не будет прибыльным. Некоммерческие операции могут продолжаться ещё некоторое время.

После того, как проект исчерпан, начинается этап ликвидации. Исчерпание проекта означает уменьшение суммы прибыли или преимущество расходов над доходами. Эта фаза также произойдёт, если потребуются новые инвестиции для привлечения процесса реконструкции или модернизации.

Информационная часть этапа ликвидации включает в себя анализ методологических ошибок на каждом этапе, чтобы в будущей практике участники процесса не повторяли их. Процесс разработки инвестиционной стратегии включает этапы, показанные на рис. 1.



Рис. 1. Модель разработки и реализации инвестиционной стратегии предприятия

Приведенная выше последовательность и содержание основных этапов разработки инвестиционной стратегии предприятия в целом отражает общепринятые в экономической науке принципы и методологические подходы.

Очевидно, что необоснованные инвестиции ещё не гарантируют предприятию рыночного успеха, если в инвестиционном секторе отсутствует согласованность, в основе которой лежит инвестиционная стратегия. В то же время инвестиционная стратегия основывается на общей стратегии экономического развития предприятия и должна соответствовать ей по целям и этапам развития. Учёт взаимосвязи инвестиционной стратегии с другими компонентами стратегического набора значительно повысит эффективность её разработки [4].

Разработанная ИС оценивается на основе критериев, показанных на рис. 2. Когда ИС предприятия приведена в соответствие с общей стратегией его экономического развития, проверяется согласованность целей, направлений и этапов реализации этих стратегий.



Рис. 2. Основные критерии оценки эффективности разработанной инвестиционной стратегии предприятия

При оценке внутренней сбалансированности ИС определяется степень согласованности отдельных стратегических целей и направлений инвестиционной деятельности, а также последовательность их реализации и приемлемые сроки реализации инвестиционной стратегии.

Таким образом, рост неопределённости в условиях периодических глобальных финансовых и экономических кризисов обуславливает

повышение роли инвестиционной стратегии в обеспечении эффективного развития предприятия. Процесс разработки инвестиционной стратегии является важной частью общей системы стратегического управления предприятием. Учёт взаимосвязи инвестиционной стратегии с другими компонентами стратегического набора предприятия позволит значительно повысить эффективность его развития. Формирование инвестиционной стратегии должно основываться на всестороннем анализе особенностей внешней экономической и правовой среды, специфики отрасли и внутренних особенностей предприятия.

Список использованных источников

1. Делас, В. Финансовая безопасность предприятий / В. Делас, Е. Носова, О. Яфинович. – Текст : непосредственный // Методика экономики и финансов. – 2015. – № 27 – С. 248-266.
2. Дробязко, С. Инновационные модели предпринимательства в системе управления конкурентоспособностью предприятия / С. Дробязко, А. Барвишка-Маякович, Б. Лусарчик, Л. Завидна, М. Данилович-Кропивницкая. – Текст : непосредственный // Журнал предпринимательского образования. – 2019.
3. Gatzert, N. Т. Инвестиции страховщиков в инфраструктуру: обзор и рассмотрение в рамках Solvency II. В Женевских документах / N. Gatzert, T. & Kosub. – Текст : непосредственный // Palgrave Macmillan, Лондон. – 2016.
4. Филатов, В. Д. Инвестиционная стратегия предприятия / В. Д. Филатов. – Текст : электронный // Молодой учёный. – 2021. – № 39 (381). – С. 175-177. – URL: <https://moluch.ru/archive/381/84171>.
5. Гераськин, М. И. Модели инвестиционного планирования: учебное пособие / М. И. Гераськин, О. А. Кузнецова. – Самара : Издательство Самарского университета, 2020. – 100 с. – Текст : непосредственный.

**УПРАВЛЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ
ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ
РЕШЕНИЯ**

ПАЦУК Г.В.,
*инженер ПАО «РОСТЕЛЕКОМ»,
Беслан, Северная Осетия, Российская Федерация*

Аннотация. Исследованы современные проблемы управления развитием промышленных предприятий; предложены пути их решения. Представлены принципы, используемые в управлении технологическим развитием промышленных предприятий.

Ключевые слова: управление, технологии, развитие, предприятия, конкурентоспособность, бизнес-среда.

MANAGEMENT OF TECHNOLOGICAL DEVELOPMENT OF INDUSTRIAL ENTERPRISES: PROBLEMS AND SOLUTIONS

PATSYUK G.V.,

Engineer PJSC ROSTELECOM,

Beslan, North Ossetia, Russian Federation

Annotation. Modern problems of management development of industrial enterprises are investigated; ways of their solution are proposed. The principles used in the management of technological development of industrial enterprises are presented.

Keywords: management, technology, development, enterprises, competitiveness, business environment.

В условиях усиления внешних вызовов для отечественной экономики и многократного усиления влияния макроэкономических и политических факторов технологическое развитие является важнейшим условием конкурентоспособности промышленных предприятий. Эффективность деятельности современных промышленных предприятий всё больше зависит от эффективности разработки и внедрения новых технологий, требующих увеличения инвестиций в интеллектуальный капитал и является основой экономического роста хозяйствующих субъектов. Однако высокая неопределённость бизнес-среды вынуждает руководство предприятий принимать рискованные стратегические решения в области технологического развития. В связи с этим возрастает актуальность исследования направлений управления технологическим развитием как основы для принятия стратегических решений в реальной деловой практике.

В работе [3] справедливо утверждается, что «под технологическим процессом следует понимать часть производственного процесса, заключающуюся в целенаправленных действиях по изменению или определению состояния предмета через изменение формы, размеров, свойств материала или получение полуфабриката для производства продукта в соответствии с заданными техническими требованиями». Поэтому «эффективное управление предприятием гарантирует руководству прибыльность и финансовую стабильность, что в общих чертах обеспечивает успех бизнеса в целом» [1].

Выявлено, что принципы управления технологическим развитием промышленных предприятий представляют собой базовые для предприятий всех уровней управления предварительные записи теорий, принципов и норм, которым необходимо следовать при разработке и внедрении инновационных изменений и процедур управления технологическим развитием предприятия. В новых экономических условиях применение этих принципов управления создаёт систему обеспечения конкурентоспособности. Однако необходимо пересмотреть содержание основных принципов управления применительно к

предлагаемой концепции управления технологическим развитием промышленных предприятий (табл. 1) [2].

Таблица 1

Принципы, используемые в управлении технологическим развитием промышленных предприятий

Принцип	Содержание принципа
Системность	Управление технологическим развитием должно происходить не в произвольном порядке, а в определённой последовательности. Определённая взаимосвязь компонентов, подчинённых поставленной цели, является признаком системности
Комплексность	Процесс управления технологическим развитием представляет собой интеграцию процессов анализа и синтеза
Вариантность	Выбор наилучшего варианта технологических изменений основывается на сравнении всех возможных альтернатив
Сравнение	Каждый из сравниваемых вариантов должен обладать одинаковым набором свойств с целью выбора предпочтительного варианта
Динамичность	Управление технологическим развитием должно учитывать поведение производственной системы, принимать во внимание изменения во времени, устанавливать причинно-следственные связи, адекватно отражать последовательность процессов в системе и стадию развития
Измеримость	Результаты процесса управления технологическим развитием должны быть измеримы (количественные и/или качественные шкалы)
Эмерджентность	Система управления технологическим развитием предприятия должна учитывать стратегические цели развития самого предприятия
Рискованность	Управление технологическим развитием должно учитывать случайный характер управляемых параметров в системе
Неравновесность и открытость	Переход из одного состояния дисбаланса в другое под влиянием внешних и внутренних противоречий (спрос-предложение, дефицит-профицит, личные и общественные интересы)

Следовательно, принципы управления технологическим развитием позволяют выявить основные проблемы на промышленном предприятии, определить пути их решения и обеспечить успешную реализацию изменений в производственном процессе. Одной из главных проблем является отсутствие чёткой стратегии и плана развития. Без стратегии предприятие может направить свои ресурсы на необходимое направление или использовать их неэффективно. Поэтому первым этапом к решению этой проблемы является определение целей и стратегического направления развития предприятия, что позволит сосредоточиться на наиболее важных технологиях и задачах. Вторая проблема, с которой может столкнуться предприятие, – отсутствие компетентного персонала.

Без необходимых специалистов руководству нелегко реализовать свои технологические и инновационные проекты. Поэтому важно привлечь и найти высококвалифицированный персонал, способный разрабатывать и

реализовывать планы развития. Кроме того, при реализации технологического развития предприятие может столкнуться с финансовыми трудностями. Решить проблему возможно с помощью создания источников финансирования и эффективного управления затратами. Однако, несмотря на представленные трудности, существуют способы их преодоления. Важно привлечь руководство к разработке и реализации стратегии развития, а также привлечь профессионалов, обладающих необходимыми навыками и знаниями.

Кроме того, предприятие может создавать и поддерживать партнерские отношения с другими организациями и использовать имеющиеся ресурсы для финансирования своих проектов.

Следует также подчеркнуть, что управление технологическим развитием – непрерывный процесс, требующий постоянного мониторинга и анализа результатов для внесения необходимых корректировок и улучшений. Как отмечено в работе [4], «динамика экономического развития определяется наличием и эффективностью использования ограниченных экономических ресурсов. С развитием социально-экономических систем существенно меняется место и роль в воспроизводственном процессе отдельных из них». Таким образом, управление технологическим развитием промышленных предприятий является ключевым аспектом обеспечения их конкурентоспособности и производительности. Выявление основных проблем, связанных с устаревшими технологиями, неэффективным оборудованием и процессами, позволяет разработать стратегию технологического развития, направленную на повышение производительности и качества продукции. Представленные в работе принципы управления технологическим развитием могут послужить основой для разработки индивидуальной стратегии развития каждого промышленного предприятия.

Список использованных источников

1. Гордеева, Н. В. Оценка финансового состояния предприятия: мировой и отечественный опыт / Н. В. Гордеева, Е. А. Татарко. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Финансы, учёт, аудит». – 2023. – № 2 (30). – С. 92-103. – DOI 10.5281/zenodo.8188896. – EDN SLVCWV.
2. Лебедева, Т. С. Принципы управления технологическим развитием промышленных предприятий / Т. С. Лебедева. Текст : электронный // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2015. – № 4. – Ч. 2. – URL: <https://ekonomika.snauka.ru/2015/04/8537> (дата обращения: 01.04.2024).
3. Марабаева, Л. В. Приращение концептуальных положений стратегического управления технологическим развитием предприятий / Л. В. Марабаева, А. А. Исоков. – Текст : непосредственный // Вестник Таджикского государственного университета права, бизнеса и политики. Серия общественных наук. – 2023. – Т. 95. – № 2. – С. 86-93. – DOI 10.24412/2411-1945-2023-2-86-93. – EDN QAXCHZ.

4. Петрушевская, В. В. Концептуальная модель системы диагностики финансового потенциала предприятия / В. В. Петрушевская, Н. В. Гордеева, Т. А. Чмиль. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Финансы, учёт, аудит». – 2022. – № 2 (26). – С. 139-150. – DOI 10.5281/zenodo.6860794. – EDN WYEEWE.

ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ КАК ОСНОВА РАЗВИТИЯ И УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКОЙ

ПЕНЕЗ О.В.,

*старший преподаватель кафедры финансов
ФГБОУ ВО «Мариупольский государственный университет
имени А. И. Куинджи»,*

Мариуполь, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Финансовый механизм выполняет систематический подход для оптимизации затрат, обнаружения запасов, понижению себестоимости товаров, увеличению прибыльности, росту величины рентабельности, улучшению конкуренции на рынке. Результативность финансового механизма обеспечивается исключительно при условии энергичного применения всех финансовых категорий.

Ключевые слова: экономика, финансы, функция, ресурсы, управление, финансовый механизм.

FINANCIAL MECHANISM AS THE BASIS FOR ECONOMIC DEVELOPMENT AND MANAGEMENT

PENEZ O.V.,

*Senior Lecturer of the Department of Finance
FSBEI HE «Mariupol State University named after A. I. Kuindzhi»,
Mariupol, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The financial mechanism carries out a systematic approach to optimize costs, identify inventories, reduce the cost of goods, increase profitability, increase the value of profitability, and improve competition in the market. The effectiveness of the financial mechanism is ensured only if all financial categories are vigorously applied.

Keywords: economy, finance, function, resources, management, financial mechanism.

Развитие экономик стран мира и экономические отношения происходят сегодня достаточно стремительно, но в то же время из-за нестабильной ситуации в мировой экономике, такой как введение санкций, изменение курса

валют и разные другие негативные явления заставляют обращать внимание на финансовый механизм предприятий.

Для управления финансовыми отношениями в наши дни окружением применяются разнообразные экономические и организационно-правовые методы регулирования.

Страны на законодательном уровне вводят способы организации финансовых взаимоотношений, а государственная власть предопределяет методы перераспределения ВВП, различные формы накопления денег, виды платежей, принципы и направления использования финансовых средств государством, используя при этом финансовый механизм.

Финансовый механизм – это система финансовых рычагов, основная цель функционирования которой заключается в организации, прогнозировании и стимулировании расходования тех или иных финансовых ресурсов.

Различный финансовый механизм строится на таких направленностях: организация, прогнозирование и стимулирование. На практике предприятиями для оптимизации финансовой деятельности применяется финансовый механизм, который оказывает содействие в совершенной и действенной реализации финансами собственных функций и их взаимодействия. В данный период в структуру финансового механизма можно включить пять взаимосвязанных между собой элементов, таких как: комплекс финансовых методов; финансовые рычаги; законодательное обеспечение; нормативное обеспечение; информационное обеспечение.

Под финансовым инструментом понимают определённый алгоритм, имеющий форму договора (контракта), по которому между субъектами экономики возникают финансовые отношения, внешним проявлением которых является мобилизация, разделение, использование, организация финансов. Финансовый инструментальный образовывается рыночной средой для удовлетворения экономических интересов определённых групп субъектов экономики. Применение каждого инструмента определяется его собственной структурой, элементы которой после закрепления соответствующих норм в нормативно-правовой базе приобретают характер рычагов регулирования, которые, с одной стороны, обусловлены экономической природой такого инструмента, а с другой – могут активно влиять на характер действия инструмента.

Государственное финансовое управление хозяйственной деятельностью строится на манипулировании финансовыми рычагами как стимулами или санкциями. Методы, которыми в этом аспекте действует государство, определяются уровнем национальной финансовой культуры. Решение управления финансовыми ресурсами предприятия формируется на принятии и материализации действий по оптимальному выбору финансовых инструментов для решения поставленных задач исходя из параметров, заложенных в каждом инструменте рычагов и в соответствии с уровнем финансовой культуры предприятия.

Комбинации финансовых инструментов, которые применяются конкретным образом, создают формы финансового обеспечения (самофинансирование, кредитование, внешнее, в том числе бюджетное финансирование). Каждая из них несёт регулирующий потенциал, которая в большей или меньшей степени, медленно или более динамично влияет на процессы и результат хозяйственной деятельности предприятия. Помимо финансовых инструментов, с поддержкой которых финансовый механизм выполняет управляющее влияние, в его состав также должны быть включены финансовые индикаторы как средства оценки такого влияния. Структурно-логическая схема функционирования финансового механизма как элемента системы управления финансовыми ресурсами предприятия представлена на рис. 1.

Приведенная конструкция финансового механизма не обременена организационными структурами и соответствующими им функциями планирования, учёта, контроля, анализа и тому подобное. Ограничение структуры финансового механизма только инструментами и индикаторами позволяет воспринимать его исключительно как средство, устройство, осуществляющее непосредственное влияние на определённый объект. Что касается определения объекта такого влияния, то отдельные подходы – взаимодополняющие и могут быть объединены в единый методологический подход. Согласно данному подходу, финансовый механизм можно моментально распознавать средством практического исполнения финансовых взаимоотношений в деятельности финансов любой организации; средством достижения управленческих решений для основания, разделения и употребления финансовых средств; способом реализации финансового управления хозяйственной деятельностью.

Финансовый механизм развивает отношения в сфере финансов, внешним проявлением которых является передвижение финансовых ресурсов, и в соответствии он приводит в движение финансовые ресурсы. Финансы представляют самостоятельную часть хозяйственной деятельности предприятий и соответствующе, механизм управления влияет деньгами на деятельность предприятий.

Влияние финансового механизма обладает качественной и количественной точностью, так как капитал (как экономические отношения) реализовывает личные функции (распределения, регулирования и контроля) одновременно. В соответствии с этим применение финансового механизма для осуществления воздействия на деятельность субъектов хозяйствования экономики предусматривает разные способы финансового снабжения и финансового урегулирования, которые прямо взаимосвязаны и претворение в жизнь одного из них влечёт за собой последовательное исполнение прочего.

В структуре управления финансовыми ресурсами какой-либо фирмы или организации финансовый механизм проявляет себя отдельной подсистемой, функция которой заключается в непосредственной реализации управленческого воздействия. Мнения о финансовом механизме и

финансовом менеджменте не могут быть тождественными, поскольку являются отдельными подсистемами в системном управлении денежными средствами. Финансовый менеджмент – это управленческая система, в которой принимаются и реализуются решения по управленческому воздействию. Финансовый механизм в данном случае является только как средство исполнения указанного влияния.

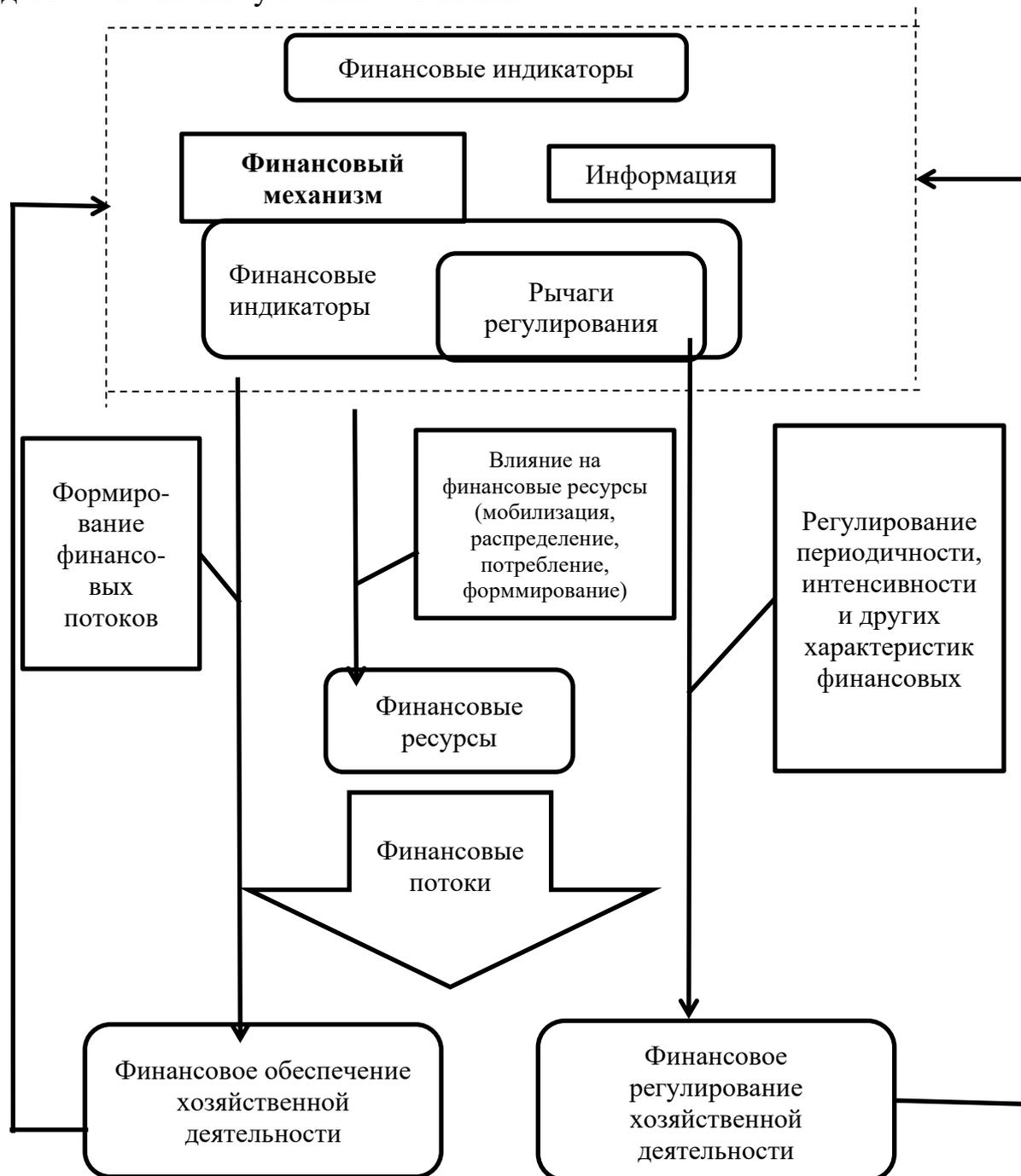


Рис. 1. Структурно-логическая схема функционирования финансового механизма

Деятельность финансового механизма как системного управления финансовыми средствами разнообразных субъектов экономического развития совершается под действием других подсистем этой же системы, а также

внешних факторов, которые обусловлены функционированием страны и рынка. Важнейшая цель финансового механизма заключается в образовании стабильных и достаточных финансов для правильного развития экономики, а из-за того, что рыночная экономика основывается циклично, взлёты сменяются кризисами, вследствие этого финансовый механизм обязан быть очень гибким и мобильным. В связи с этим он может не только стремительно и свободно приспосабливаться к новой рыночной конъюнктуре, но и проявлять продуктивное воздействие на организацию производства.

МЕХАНИЗМЫ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ МАЛОГО БИЗНЕСА В ДНР: НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ²⁰

ПЕТРУШЕВСКАЯ В.В.,

*д-р экон. наук, профессор,
заведующий кафедрой финансов*

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;*

ШАРЫЙ А. Н.,

соискатель кафедры финансов

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В рамках данного исследования проведено комплексное изучение нормативно-правового регулирования малого предпринимательства в Донецкой Народной Республике. На основе полученных данных разработан инструментарий совершенствования нормативно-институционального обеспечения реализации регуляторной политики развития малого предпринимательства в Донецкой Народной Республике.

Ключевые слова: малое предпринимательство, предпринимательская деятельность, малый бизнес, региональная экономика.

MECHANISMS FOR MANAGING THE DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESSES IN THE DPR: REGULATORY AND LEGAL ASPECTS

PETRUSHEVSKAYA V.V.,

*Doctor of Economics, Professor,
Head of the Department of Finance*

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

²⁰ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Annotation. Within the framework of this study, a comprehensive study of the regulatory and legal regulation of small business in the Donetsk People's Republic was conducted. Based on the data obtained, a toolkit has been developed to improve the regulatory and institutional support for the implementation of the regulatory policy for the development of small business in the Donetsk People's Republic.

Keywords: small business, entrepreneurial activity, small business, regional economy.

В контексте современной экономики России, обеспечение нормативно-институциональной поддержки регулирования развития малого предпринимательства представляет собой важный аспект, учитывая не только социальные факторы, связанные с решением проблем занятости, но и особенности развития промышленных регионов, к которым относится Донецкая Народная Республика.

Этот аспект также включает производство необходимых товаров, обеспечение внутреннего рынка и удовлетворение потребностей в товарах и услугах.

Поэтому важно стремиться к совершенствованию нормативно-институционального обеспечения регуляторной политики, совмещая его с активным развитием и повышением эффективности малого бизнеса, а также осуществлять системные действия и меры для улучшения экономических, институциональных и нормативно-правовых условий предпринимательской деятельности [1, 2].

Во многих аспектах нормативно-институциональное обеспечение регулирования развития малого предпринимательства в России и регионах (в частности в ДНР) соответствует современным стандартам и передовым практикам по всему миру. Тем не менее, следует отметить ряд несовершенств в исполнении требований и принципов государственной регуляторной политики. Эти недостатки касаются, в частности, соблюдения прозрачности органами исполнительной власти в регулировании соответствия проектов регуляторных актов установленным принципам, применения действующей методологии при анализе воздействия на подготовку законопроектов, обязательного согласования с Министерством экономического развития РФ, а также мониторинга результативности регулирующих актов Департаментом регуляторной политики и оценки регулирующего воздействия.

Таким образом, динамичное развитие малого бизнеса в России (и, в частности, в ДНР) требует существенного усовершенствования нормативно-институционального обеспечения регулирования хозяйственной деятельности (рис. 1).

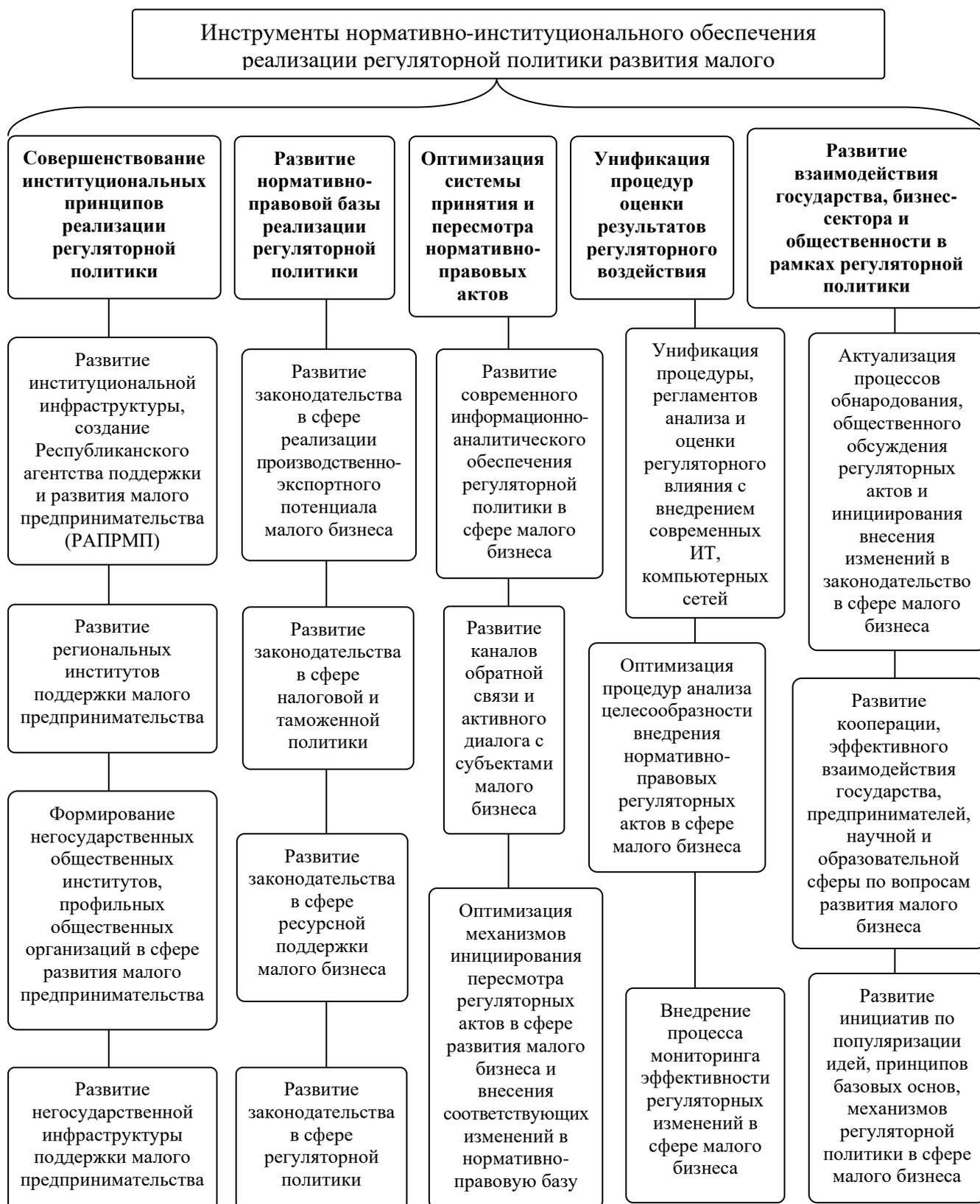


Рис. 1. Инструментарий совершенствования нормативно-институционального обеспечения реализации регуляторной политики развития малого предпринимательства в Донецкой Народной Республике [составлено автором]

Продвижение институциональных основ регулирования является ключевым фактором для эффективной реализации политики по развитию малого бизнеса, так как оно определяет и формирует институты, ответственные за государственное регулирование. Это включает в себя распределение, взаимодействие и согласованность действий, а также разработку и внедрение нормативных актов в процессе осуществления регулирования.

Институциональная поддержка развития малого предпринимательства в Российской Федерации обеспечивается деятельностью различных институтов, например, таких как Федеральное Собрание Российской Федерации (Совет Федерации и Государственная Дума), которое, будучи представительным и законодательным органом, формирует необходимое законодательное поле для функционирования и развития предпринимательства.

Комитет Государственной Думы Российской Федерации по промышленности, экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству занимается законодательными аспектами в области предпринимательства. В отличие от ведущих стран мира, где управление и государственное регулирование предпринимательской деятельности централизованы, в России и субъектах Федерации (в частности, в Донецкой Народной Республике) отсутствует единая политика поддержки малого предпринимательства. Органы власти, занимающиеся регулированием в сфере предпринимательства, обладают низкой институциональной способностью и недостаточно эффективны в своей деятельности. Подключение общественности к обсуждению законопроектов, регулирующих сферу малого предпринимательства, объясняется объективной необходимостью, которая находит широкое подтверждение в мировой практике и опыте управления развитием малого предпринимательства.

Это обусловлено тем, что субъекты хозяйствования категории малого бизнеса и другие участники экономической деятельности обладают более глубоким пониманием региональных проблем в определённых аспектах, сферах, рынках или отраслях, по сравнению с чиновниками из федеральных и региональных органов власти, которые разрабатывают законопроекты. Отметим, что эти проекты регуляторных актов оказывают влияние на рыночную среду и функционирование хозяйствующих субъектов, формируют или модифицируют условия их деятельности и развития.

Список использованных источников

1. Кравцова, А. А. Развитие малого бизнеса в Донецкой Народной Республике / А. А. Кравцова, В. В. Петрушевская. – Текст : непосредственный // Экономика и маркетинг в XXI веке: проблемы, опыт, перспективы: Сборник материалов XVIII международной научно-практической конференции. Посвящается 95-летию кафедры «Экономика и маркетинг», Донецк, 24-25 ноября 2022 года / редколлегия: А. А. Кравченко [и др.]. – Донецк : Донецкий национальный технический университет, 2022. – С. 381-387. – EDN QFXLKQ.

2. Шарый, К. В. Банкротство как следствие неэффективного управления прибылью малого бизнеса в ДНР / К. В. Шарый, Р. Ю. Петрушевский. – Текст : непосредственный // Новое в экономической кибернетике. – 2022. – № 3. – С. 53-59. – EDN LYLZNS.

ОПТИМИЗАЦИЯ МЕХАНИЗМА ФИНАНСОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ²¹

ПЕТРУШЕВСКИЙ Ю.Л.,

*д-р экон. наук, профессор,
заведующий кафедрой учёта и аудита
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;*

ПЕТРУШЕВСКИЙ Р.Ю.,

*аспирант кафедры менеджмента в производственной сфере
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Рассмотрено понятие цифровой трансформации, её особенности, современные тенденции и роль в стратегическом планировании и прогнозировании развития предприятия, также исследованы проблемы и перспективы цифровой трансформации, предложены методы их решения. Исследование проведено для определения потенциала цифровизации в сферах социальных и экономических отношений в Российской Федерации. В рамках исследования изучены возможности создания и применения инноваций в цифровой сфере, а также обозначены направления разработки программ цифровизации в банковской деятельности и на фондовом рынке. Другие аспекты исследования включали в себя цифровизацию в промышленном секторе, использование цифровых методов и программ для обеспечения социальных и экономических потребностей общества и государства в целом.

Ключевые слова: цифровизация, цифровая трансформация, цифровая экономика, экономическая политика, параметры цифровой трансформации.

OPTIMIZATION OF THE FINANCIAL REGULATION MECHANISM IN THE CONTEXT OF DIGITALIZATION OF THE ECONOMY

PETRUSHEVSKY Yu. L.,

*Doctor of Economics, Professor,
Head of the Department of Accounting and Auditing
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

²¹ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Теоретико-методические подходы к управлению социально-экономическими процессами в условиях экономической нестабильности» (регистрационный номер 1023022500030-6), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Annotation. The article examines the concept of digital transformation, its features, current trends and role in strategic planning and forecasting of enterprise development, also examines the problems and prospects of digital transformation, and suggests methods for solving them. The study was conducted to determine the potential of digitalization in the spheres of social and economic relations in the Russian Federation. Within the framework of the study, the possibilities of creating and applying innovations in the digital sphere were studied, as well as the directions for developing digitalization programs in banking and the stock market were outlined. Other aspects of the study included digitalization in the industrial sector, the use of digital methods and programs to meet the social and economic needs of society and the state as a whole.

Keywords: digitalization, digital transformation, digital economy, economic policy, parameters of digital transformation.

Цифровая трансформация на глобальных рынках наступает по мере того, как производители и экспортёры начинают зависеть от анализа данных. В своём сугубо утилитарном смысле цифровая экономика описывает то, как цифровые технологии меняют модели производства и потребления. Хотя географическая направленность цифровой экономики первоначально была сосредоточена на развитых странах, её последствия имеют глобальный охват. Ввиду динамизма, присущего современным процессам цифровизации, являющейся одним из проявлений цифровой трансформации, необходима разработка адаптивных подходов к её анализу, исследованию и менеджменту. В последние несколько лет большое внимание уделяется тому, как цифровые технологии, услуги, товары, методы и навыки распространяются между экономиками. Этот процесс, часто называемый цифровизацией, определяют, как трансформацию бизнеса через использование цифровых технологий, продуктов и услуг, ведущее к быстрым изменениям в ещё более широком спектре секторов, а не ограничивающееся теми высокотехнологичными секторами, которые ранее были в центре внимания.

Отражая данное изменение, работы последних лет были сосредоточены на анализе цифровизации и цифровой трансформации, при которых цифровые товары и услуги всё больше преобразуют работу традиционных секторов, а также исследовались различные межсекторальные тенденции цифровизации. Это особенно актуально для развивающихся стран, где цифровая экономика уже начала оказывать влияние на традиционный сектор. В связи с этим наиболее важные экономические изменения в контексте управления цифровой трансформацией в перспективе вполне могут произойти за счёт цифровизации традиционных секторов, а не появления новых секторов с цифровой

поддержкой. В данном контексте глобальную цифровую трансформацию следует понимать, как переходное состояние экономики, в которой цифровые технологии становятся ключевой и неотъемлемой детерминантой развития производства, в том числе международного, определяющей устойчивое развитие экономических систем и эффективное управление ими.

Чтобы лучше понять трансформационные эффекты использования цифровых технологий, ниже приведены «векторы цифровой трансформации», идентифицирующие её ключевые свойства и обеспечивающие один контекст анализа, чтобы разрабатываемые управленческие подходы и меры новой экономической политики в достаточной степени подходили для разных субъектов цифровой экономики. Эти векторы не являются структурно дискретными, переплетаются и могут оказывать дифференциальное и усиливающее воздействие в различных областях политики и управления. Для большинства развивающихся стран влияние передовых технологий на занятость в перспективе будет зависеть не столько от технической, сколько от экономической возможности. Опасения относительно краткосрочных негативных последствий цифровой трансформации для занятости могут оказаться преувеличенными, особенно если политика в области труда и образования будет способствовать взаимодополняемости имеющихся навыков и новых технологий. Поскольку воздействие технологии на экономику страны зависит от структуры последней, нельзя считать, что влияние на национальном уровне обязательно будет отрицательным, необходимо провести сбалансированный анализ чистого воздействия технологических и рыночных сил.

На государственном уровне необходимо также создание и поддержание ряда новых институциональных механизмов:

- мониторинга обмена данными и их использования;
- сотрудничества с местными компаниями с целью поощрения практики обеспечения конфиденциальности и безопасности, совместимой с национальным регулированием;
- мониторинга и транспарентности алгоритмов цифровой автоматизации и оценки социальных последствий их применения.

Значимой для разработки мер экономической политики является оценка степени точности традиционных показателей измерения производительности в эпоху цифровой экономики. Уже имеются достоверные оценки, что вся система измерения производительности может быть неправильной, а официальная экономическая статистика может недооценивать её с большим отрывом. Например, видеозвонки доступны во всём мире с помощью свободного программного обеспечения для мобильных приложений, что значительно повышает эффективность бизнес-коммуникаций и производительность. Однако эти приложения бесплатны, поэтому они не добавляют ничего непосредственно к ВВП, а, значит, и к производительности.

В области торговли развитие цифровой экономики является движущей силой глобальной экономической трансформации, создающей возможности

для сокращения издержек, упорядочения производственно-сбытовых цепочек и облегчения сбыта продукции и услуг на мировых рынках. При адекватной политической поддержке это могло бы открыть возможности для сокращения расходов.

По меньшей мере три уровня управления данными нуждаются в защите на национальном уровне в рамках промышленной политики:

- безопасная инфраструктура, необходимая для поддержания контроля над данными;

- информационный менеджмент процессов, посредством которых компании, пользователи или правительственные учреждения могут собирать, использовать и хранить данные;

- принципы и процессы управления данными, включая совместное использование, передачу или лицензирование, а также защиту данных от уничтожения, копирования или незаконного присвоения.

Сложность и многоаспектность развития цифровой трансформации затрудняют оценку дальнейшей направленности вектора общемирового распространения технологий, обеспечивающего устойчивость цифровой трансформации; параметров технологической конкуренции на мировых рынках (на основе фактора оценки интенсивности применения цифровых технологий на конкретных рынках); трансформационных эффектов, обусловленных появлением новых цифровых технологий.

Управление цифровой трансформацией является сложной, многогранной задачей практически во всех аспектах, вовлекающей всех участников (частные лица, фирмы, правительства, профсоюзы, гражданское общество и другие заинтересованные стороны) в процесс разработки экономической политики. Так, цифровая инфраструктура выступает основой цифровой трансформации, поэтому необходимо расширять возможности широкополосной связи и использования потенциала взаимосвязанных и конвергентных инфраструктур и цифровых услуг для преодоления цифрового разрыва и содействия инновациям путём принятия технологически нейтральных рамок, способствующих инвестированию в широкополосные сети, защите потребителей, поощрению конкуренции и созданию возможностей для всех субъектов.

В данном контексте большое значение имеет привлечение инвестиций в цифровую инфраструктуру, а также поощрение конкуренции в сфере предоставления и использования высокоскоростных сетей и услуг. Это обеспечит появление ключевых дополнительных механизмов и охват максимальной территории, а также устойчивость важнейших сетевых инфраструктур. Не менее важно, чтобы правительства и все заинтересованные стороны сотрудничали для того, чтобы уменьшить любые связанные с этим цифровые различия с целью содействия всеохватывающей цифровой трансформации. В контексте действующих систем управления важна их готовность к эффективному функционированию в случае неожиданного входа на рынки новых участников, что происходит во многих отраслях

промышленности. В целом, управление цифровой трансформацией не является только внутриорганизационной или операционной проблемой. Напротив, её можно рассматривать как стратегическую и социальную проблему, поскольку, например, монопольная власть цифровых платформ негативно отражается на конечных потребителях. В условиях цифровой трансформации необходима разработка не только защитных мер, но и национальной стратегии по продвижению цифровых инноваций на основе извлечения их преимуществ для национальной экономики.

Цифровая экономика требует абсолютно новых навыков и компетенций. Чтобы эффективно использовать цифровые технологии и расширять бизнес на всех уровнях, организациям нужны сотрудники, сочетающие профессиональные навыки с деловыми, межличностными и творческими способностями. С целью обеспечения результативного совершенствования социальной и экономической сферы следует правильно концентрировать и перераспределять фонды финансовых средств, обуславливая первостепенные ориентиры их вложений. Компании по всему миру вовлечены в процесс цифровой трансформации, который стремительно меняет «облик» глобальной экономики. Крупные корпорации в соответствии со стратегией цифровой трансформации стремятся первыми интегрировать передовые информационные технологии в работающие бизнес-процессы, разрабатывая при этом специальные методические рекомендации по развитию цифровой культуры внутри компании, которые, тем не менее, задают тренд для всей отрасли. Несмотря на значительное отставание от развитых стран, в России практически не осталось секторов экономики, которые не были бы вовлечены в цифровую трансформацию. По мнению экспертов в области цифрового консалтинга (KMDA), среди лидеров отечественного рынка стоит выделить IT-сектор и финансовый сектор, а также страховую, рекламную, розничную и консалтинговую отрасли, среди аутсайдеров – агропром и автобизнес [2]. Регулирование финансовых ресурсов государства с применением методов, технологий и инструментов цифровизации играет большую роль, поскольку изученная информация показала существенную степень прогресса в области цифрового правительства России [3]. Взаимозависимость стран в результате цифровой трансформации продолжает нарастать, что в перспективе может вызвать новые шоки мировой экономики, которая станет ещё более турбулентной. В данной связи необходима разработка новой, дифференцированной в страновом разрезе политики многостороннего регулирования инвестиций, технологий и глобальной цифровой инфраструктуры.

Список использованных источников

1. Афендикова, Е. Ю. Риск-ориентированное управление развитием финансовой стабильности предприятия в условиях информационной экономики / Е. Ю. Афендикова, А. Н. Ксенжук. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 32. – С. 33-43.

2. Криштаносов, В. Б. Цифровизация финансового сектора экономики: проблемы и перспективы / В. Б. Криштаносов. – Текст : электронный // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. – 2022. – № 5 (244). – С. 17-40. – ISSN 2520-6877. – Лань: электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/journal/issue/314615> – Режим доступа: для авториз. пользователей.

3. Аксёнова, Е. А. Направления и перспективы цифровизации публичного финансового контроля в Российской Федерации / Е. А. Аксёнова, Л. А. Момот, А. С. Агеева. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 32. – С. 15-24.

УПРАВЛЕНИЕ КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬЮ ФИНАНСОВО-БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

ПОГОРЖЕЛЬСКАЯ Н.В.,

канд. экон. наук,

*доцент кафедры финансовых услуг и банковского дела
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В условиях формирования цифровой экономики информационные технологии проникают во все сферы жизни общества, включая рынок финансовых услуг. В работе рассматривается структура и динамика мошенничества в банковском секторе с применением современных IT-инструментов. Раскрыта структура единой стратегии Банка России в обеспечении кибербезопасности и поддержании стабильности функционирования финансовой системы и экономики в целом.

Ключевые слова: киберриски, информационная безопасность, цифровые технологии финансовая система, банковский сектор, Банк России.

CYBER SECURITY MANAGEMENT OF THE FINANCIAL AND BANKING SYSTEM IN MODERN CONDITIONS

POGORZHELSKAYA N. V.,

Candidate of Economics,

*Associate Professor of the Department of Financial Services and Banking
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. In the context of the formation of a digital economy, information technologies are penetrating all spheres of society, including the financial services market. The work examines the structure and dynamics of fraud in the banking sector using modern IT tools. The structure of the unified strategy of the Bank of Russia in

ensuring cybersecurity and maintaining the stability of the financial system and the economy as a whole is revealed.

Keywords: cyber risks, information security, digital technologies, financial system, banking sector, Bank of Russia.

В современных условиях цифровой трансформации финансовая система, аккумулируя большие объёмы данных, становится всё более уязвимой к угрозам, если не адаптирует свою защиту к реалиям функционирования. В банковской сфере цифровые технологии уже проникли во все аспекты жизни общества, и уровень оснащённости инновационными технологиями продолжает расти благодаря мобильным технологиям.

С ростом числа киберпреступлений (рис. 1) и целевых атак на банки информационная безопасность в кредитно-финансовой сфере приобретает значительную актуальность, а регулятор находится в динамичном поиске баланса между внедрением цифровых технологий и предотвращением новых рисков для системы.

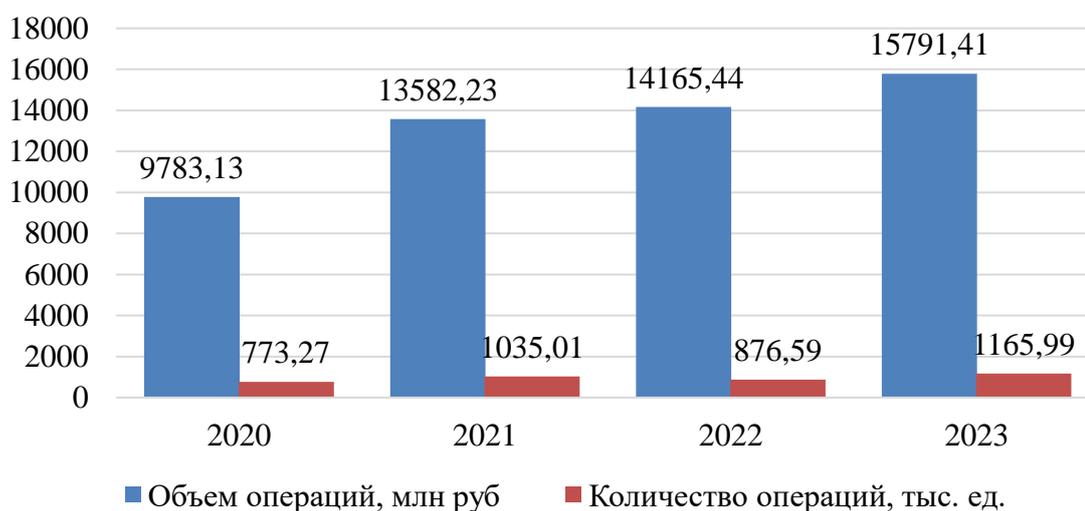


Рис. 1. Динамика общего объёма и количества операций без согласия клиентов

Как следует из рис. 1, количество и объём операций с использованием электронных средств платежа (платёжные карты и иные электронные средства платежа) без согласия клиентов растёт из года в год.

Приведенные значения не превышают установленный Банком России целевой показатель доли таких операций в общем объёме операций (0,005%) [1].

Однако данная динамика является свидетельством серьёзной технической уязвимости системы и недостаточной финансовой грамотности населения. Так, основным инструментом хищения средств остаётся использование приёмов и методов социальной инженерии (рис. 2). При этом неуклонно увеличивается средняя сумма одного хищения, а доля возмещённых (возвращённых) средств колеблется от 5 до 11%.

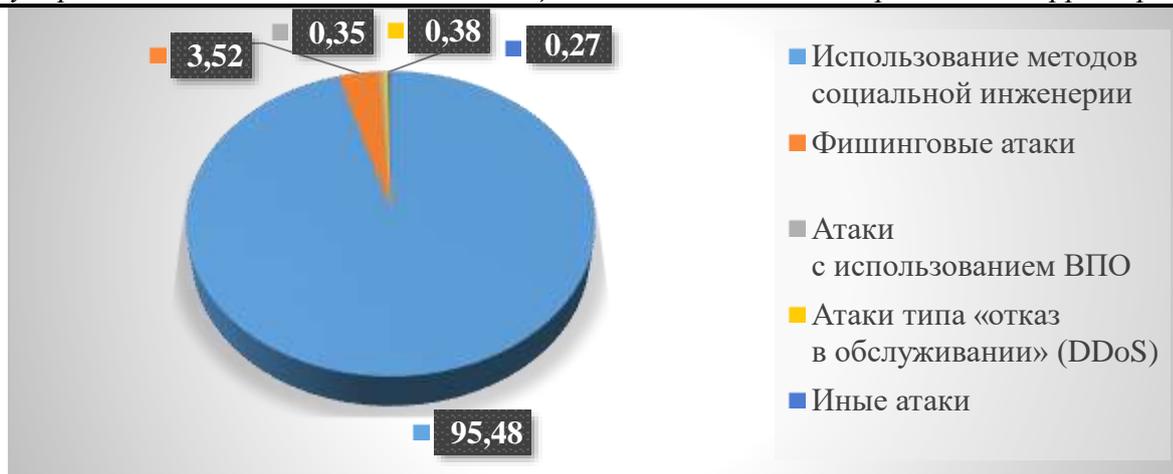


Рис. 2. Основные типы компьютерных атак, %

Для противодействия мошенническим операциям регулятор намерен усовершенствовать механизм возврата похищенных денег за счёт повышения качества сведений о платёжных реквизитах злоумышленников в информационном обмене между банками, что позволит противостоять дропперам с помощью экономических барьеров.

В схемах мошенничества на основе социальной инженерии можно выделить: телефонные звонки и СМС-сообщения (54,0%); атака через мессенджеры (22,5%); сообщения в социальных сетях (9,8%); письма на электронную почту (7,2%); поддельные сайты (фишинг) (4,8%) и приложения (1,7%). Интернет-ресурсы – серверы для рассылки электронных писем, распространения ВПО преимущественно расположены вне территории Российской Федерации. Среди наиболее актуальных угроз можно выделить хакерские атаки, финансовые диверсии на рынке, социоинженерные трояны и инфраструктурные атаки на интернет вещей (IoT). Поэтому в условиях цифровой экономики и международных санкций актуальность управления киберрисками в финансово-банковской системе России становится всё более значимой. Чаще всего на уловки мошенников попадают люди в возрасте от 25 до 64 лет, которые экономически более активны и часто пользуются банковскими онлайн-сервисами (рис. 3).

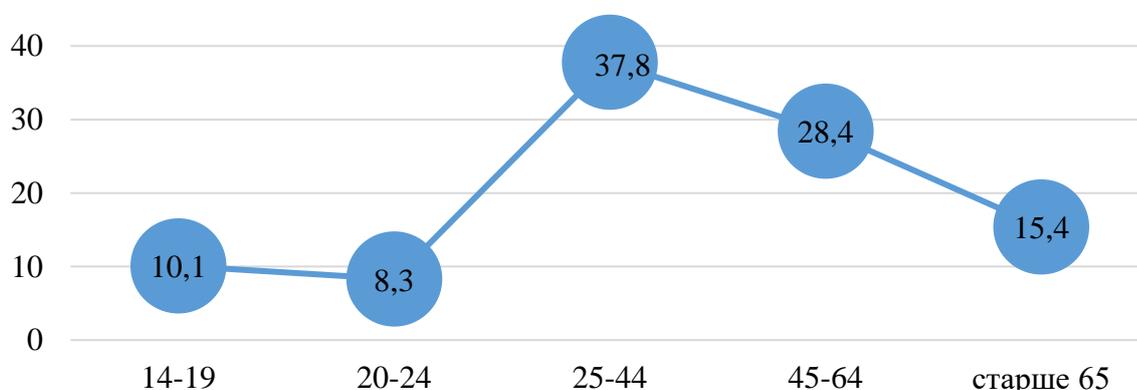


Рис. 3. Возрастная структура потерпевших от кибермошенничества, %

В контексте текущих тенденций потенциал технологий, в том числе платёжных и финансовых, является одним из факторов развития и преодоления возникающих вызовов. Так, снижение риска технологической зависимости организаций кредитно-финансовой сферы и инфраструктуры от внешних контрагентов можно считать оправданным изменением традиционного подхода к построению информационной безопасности в кредитно-финансовой сфере, что позволит повысить операционную надёжность и защитить информацию.

Банк России активно занимается вопросами кибербезопасности, чтобы обеспечить устойчивость финансового рынка и повысить уровень доверия к цифровым технологиям. В 2023 г. Банк России утвердил «Основные направления развития информационной безопасности кредитно-финансовой сферы» на ближайшие три года [3]. Этот стратегический документ определяет цели и задачи в области информационной безопасности:

1. Защиту прав потребителей финансовых услуг и повышение доверия к цифровым технологиям, в том числе:

- обеспечение безопасности клиентов финансовых организаций и повышение доверия к онлайн-сервисам;
- защита информации о платёжных реквизитах и предотвращение финансовых потерь.

2. Внедрение цифровых и платёжных технологий с обеспечением безопасности и надёжности финансовых услуг.

3. Обеспечение контроля рисков информационной безопасности:

- мониторинг киберустойчивости финансовых организаций и предупреждение новых типов атак (в 2023 г. было делегировано 3639 фишинговых доменов, а также заблокировано более 550 тысяч мошеннических телефонных номеров).

4. Ограничение онлайн-кредитов с введением самозапрета на выдачу займов, а также с ужесточением требований к проверке потенциальных заемщиков.

5. Внесены изменения в законодательство, направленные на противодействие хищению денежных средств и создание правовой основы для приостановки незаконных платежей и возврата денег их владельцам, легализацию антифрода и информационный обмен об участниках схем хищений.

6. Уделяется внимание переходу финансовых организаций на отечественные информационные технологии.

7. Развитие технической инфраструктуры и информационного обмена ФинЦЕРТ (выполняющего функции «отраслевого» центра ГосСОПКА) с организациями кредитно-финансовой сферы для противодействия компьютерным атакам, что позволит повысить скорость взаимодействия и реагирования на компьютерные атаки.

Отдельно стоит отметить разработанные Банком России методические рекомендации по управлению риском информационной безопасности и

обеспечению операционной надёжности для кредитных и некредитных финансовых организаций [4]. Эти рекомендации призваны помочь банкам и другим финансовым учреждениям эффективно управлять кибербезопасностью.

В частности, рекомендации предлагают реализацию в зависимости от статуса банка уровней защиты, определённых национальным стандартом Российской Федерации ГОСТ Р 57580.3-2022 «Безопасность финансовых (банковских) операций. Управление риском реализации информационных угроз и обеспечение операционной надёжности» [5].

Эти меры могут обеспечить безопасность финансовой системы и защитить интересы клиентов.

Таким образом, финансовые институты Российской Федерации в настоящее время находятся под воздействием существенных рисков (киберугроз), направленных на ослабление экономики и усиление социальной напряжённости. Отметим, что современные финансовые экосистемы, как российские, так и мировые, достаточно чувствительны к шокowym воздействиям, нарушающим стабильную работу систем связи, фондовых бирж, Data-центров платёжных систем. Социальная инженерия остаётся одной из главных угроз для финансовой кибербезопасности. Важно понимать, что социальная инженерия направлена на человеческий фактор. Даже самые продвинутые технологии не могут полностью защитить от мошенничества, если пользователи не обладают достаточной киберграмотностью. Управление кибербезопасностью внутрибанковской экосистемы в условиях цифровизации – это сложная задача, особенно в контексте развития финансовой сферы, требующая постоянного мониторинга и совершенствования мер безопасности. Анализ и оценка угроз способствуют разработке стратегии обеспечения кибербезопасности.

Список использованных источников

1. Аналитика. – Текст : электронный // Банк России: официальный сайт. – 2024. – URL: https://cbr.ru/information_security/analitics/ (дата обращения: 07.05.2024).

2. Кибермошенничество: портрет пострадавшего. – Текст : электронный // Банк России: официальный сайт. – 2024. – URL: https://cbr.ru/statistics/information_security/cyber_portrait/ (дата обращения: 07.05.2024).

3. Банк России утвердил Основные направления развития информационной безопасности кредитно-финансовой сферы на 2023-2025 годы. – Текст : электронный // Банк России : официальный сайт. – 2024. – URL: <https://cbr.ru/press/event/?id=15840> (дата обращения: 07.05.2024).

4. По управлению риском информационной безопасности и обеспечению операционной надёжности: методические рекомендации Банка России от 21 марта 2024 г. № 7-МР. – Текст : электронный // Информационно-

правовой портал ГАРАНТ.РУ: [сайт]. – 2024. – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/408674015/> (дата обращения: 07.05.2024).

5. Безопасность финансовых (банковских) операций. Управление риском реализации информационных угроз и обеспечение операционной надёжности. Общие положения: Национальный стандарт РФ ГОСТ Р 57580.3-2022 (утв. и введён в действие приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 22 декабря 2022 г. № 1548-ст). – Текст : электронный // Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ: [сайт]. – 2024. – URL: <https://base.garant.ru/406297377/> (дата обращения: 07.05.2024).

ПРИМЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ УЧЁТА И АУДИТА: ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

ПОПОВА Э.В.,

*старший преподаватель кафедры государственного аудита
ФГБОУ ВО «Донбасский государственный технический университет»,
Алчевск, Луганская Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В данном исследовании рассматривается актуальная проблематика использования цифровых технологий в сфере бухгалтерского учёта и аудита, широкий спектр цифровых технологий, применяемых в учёте и аудите, таких как системы управления предприятием, программные продукты для анализа данных, инструменты автоматизации аудиторских процессов и другие. Освещаются преимущества и недостатки этих технологий, а также их влияние на процессы учёта и аудита.

Ключевые слова: цифровые технологии, учёт, аудит, автоматизация, аналитика, эффективность.

APPLICATION OF MODERN DIGITAL TECHNOLOGIES IN ACCOUNTING AND AUDITING: CURRENT STATE AND PROSPECTS

POPOVA E.V.,

*Senior Lecturer of the Department of State Audit
FSBEI HE «Donbass State Technical University»,
Alchevsk, Lugansk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. This study examines the current issue of using digital technologies in accounting and auditing, a wide range of digital technologies used in accounting and auditing, such as enterprise management systems, software products for data analysis, tools for automating audit processes and others. The

advantages and disadvantages of these technologies and their impact on accounting and auditing processes are highlighted.

Keywords: digital technologies, accounting, audit, automation, analytics, efficiency.

Цифровые технологии становятся неотъемлемой частью современного мира и играют ключевую роль в совершенствовании процессов учёта и аудита. С развитием информационных технологий в современном мире, включая цифровые технологии, стало ясно, что они играют ключевую роль в улучшении процессов учёта и аудита. Однако возникает ряд проблем, связанных с успешным внедрением и использованием этих технологий. Научные исследования в этой области направлены на поиск решений для этих проблем, а также на изучение последствий и потенциальных выгод от использования цифровых технологий в сфере учёта и аудита.

Одной из главных научных задач является разработка эффективных стратегий внедрения цифровых технологий в бухгалтерские и аудиторские процессы. Это включает в себя исследования о влиянии таких технологий на точность данных, скорость обработки информации и качество финансовой отчётности. Практические задачи включают в себя разработку и реализацию программ и систем, которые бы максимально эффективно использовали цифровые технологии для улучшения бухгалтерского учёта и аудита. Это требует не только понимания технических аспектов, но и адаптации организационных процессов и культуры компаний к новым технологиям [1].

Таким образом, научные и практические задачи в области цифровых технологий в учёте и аудите тесно связаны между собой, и их решение требует комплексного подхода и совместных усилий со стороны исследователей, практиков и предпринимателей.

Цель данного исследования заключается в рассмотрении текущего состояния и перспектив применения современных цифровых технологий в области бухгалтерского учёта и аудита.

В связи с этим основные задачи исследования в этой области включают в себя следующее:

1. Анализ текущего уровня использования цифровых технологий в сфере учёта и аудита: оценка распространённости различных технологий, степень их интеграции в бизнес-процессы, а также выявление основных проблем и вызовов, с которыми сталкиваются компании при их внедрении и использовании.

2. Изучение ключевых тенденций развития цифровых технологий в области учёта и аудита: анализ современных инновационных решений, новых технологических подходов и перспективных направлений развития в данной области.

3. Оценка потенциального влияния цифровых технологий на эффективность и качество учёта и аудита: анализ результатов реального

применения таких технологий в организациях различного масштаба и секторов деятельности.

4. Формулирование рекомендаций для компаний и профессионалов, направленных на оптимальное использование цифровых технологий для повышения эффективности работы, улучшения качества финансовой отчётности и соблюдения требований законодательства и стандартов.

5. Идентификация перспективных направлений для будущих исследований: определение пробелов в существующих исследованиях, обозначение потенциальных областей для дальнейших исследований и разработки новых подходов и методов в области цифровых технологий в учёте и аудите.

Таким образом, выполнение указанных задач позволит обеспечить комплексное и всестороннее исследование актуальной проблематики и сформулировать практически значимые рекомендации для бизнеса.

Рассмотрев широкий спектр инструментов, включая системы управления предприятием, программные продукты для анализа данных, а также инновационные технологии, такие как блокчейн и искусственный интеллект особое внимание следует уделить преимуществам и недостаткам каждой из технологий. Например, системы управления предприятием позволяют автоматизировать процессы учёта и упростить составление отчётности, но могут требовать значительных затрат на внедрение и обучение персонала [2].

Программные продукты для анализа данных открывают новые возможности для аудиторской аналитики и выявления потенциальных рисков, однако требуют высокого уровня квалификации для их эффективного использования.

Анализ научных материалов показывает, что цифровые технологии имеют значительный потенциал для улучшения эффективности и точности учёта и аудита, однако для их успешного внедрения необходимо учитывать не только технические аспекты, но и организационные и культурные факторы.

Дальнейшие исследования в данной области могут быть направлены на изучение эффективных стратегий внедрения цифровых технологий, а также на разработку новых инновационных решений [1, 2].

На основе вышесказанного можно сделать вывод о том, что цифровые технологии играют всё более важную роль в современной практике учёта и аудита, однако для их успешного внедрения необходимо учитывать не только технические аспекты, но и организационные и культурные факторы.

Важно также обратить внимание на практические примеры успешного внедрения цифровых технологий в бухгалтерские и аудиторские процессы.

Например, условная компания X успешно внедрила систему управления предприятием, что позволило значительно ускорить процесс составления финансовой отчётности и улучшить точность данных, что привело к сокращению затрат на административные задачи и повышению эффективности работы всей организации.

Для дальнейших исследований рекомендуется более глубокое изучение конкретных кейсов успешного применения цифровых технологий в учёте и аудите, а также их влияние на бизнес-процессы и финансовые результаты организаций. Это позволит выявить лучшие практики и разработать рекомендации для других компаний, желающих внедрить подобные решения.

Также важно исследовать новые тенденции в развитии цифровых технологий, такие как использование блокчейн и искусственного интеллекта в учёте и аудите, и оценить их потенциал для применения в практике. Это поможет организациям быть в курсе последних инноваций и адаптировать свои процессы под изменяющиеся требования рынка [3].

Дальнейшие исследования в области цифровых технологий в учёте и аудите должны быть направлены как на анализ конкретных кейсов успешного внедрения, так и на изучение новых технологических тенденций и их потенциального влияния на бизнес. Необходимо углублённое изучение и разработка эффективных стратегий исследований, развитие инновационных подходов.

Изложенный материал и его анализ показывают, что цифровые технологии обладают значительным потенциалом для улучшения эффективности и точности учёта и аудита.

Однако их успешная реализация требует не только технических решений, но и изменений в организационной культуре и процессах управления. Таким образом, данное исследование выделяет перспективные направления для будущих исследований в данной области.

Список использованных источников

1. Коржова, О. В. Цифровая экономика в бухгалтерском учёте / О. В. Коржова, А. А. Филимонов. – Текст : электронный // Научное обозрение. Педагогические науки. – 2019. – № 4. – С. 53-55. – URL: <http://science-pedagogy.ru/ru/article/view?id=2142>.

2. Измалкова, И. В. Цифровизация процессов учёта в контексте развития экономики в современных условиях: проблемы и влияние на бизнес-процессы / И. В. Измалкова, Г. И. Поленникова, Л. Ю. Татаренко. – Текст : электронный // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2023. – № 6-1. – С. 47-54. – URL: <https://vaael.ru/ru/article/view?id=2857>.

3. Варламова, Д. В. Вопросы внедрения цифровых технологий в систему бухгалтерского учёта / Д. В. Варламова, Л. Д. Алексеева. – Текст : электронный // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2020. – № 5. – Часть 2. – С. 248-254. – URL: <https://vaael.ru/ru/article/view?id=1136>.

МЕХАНИЗМ ПРИМЕНЕНИЯ УПРОЩЁННОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ «ДОХОДЫ» И «ДОХОДЫ МИНУС РАСХОДЫ»

РАСТОРГУЕВА Ю.С.,

*старший преподаватель кафедры финансовых услуг и банковского дела
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Одним из основных преимуществ упрощённой системы налогообложения является возможность уплаты налогов в виде фиксированных сумм, что упрощает учёт и снижает административные бремя для малых предпринимателей. Кроме того, данная система позволяет снизить налоговые выплаты и упростить расчёты с бюджетом.

Ключевые слова: упрощённая система налогообложения, «доходы», «доходы минус расходы», налоговый период, объект налогообложения.

THE MECHANISM OF APPLICATION OF THE SIMPLIFIED TAXATION SYSTEM «INCOME» AND «INCOME MINUS EXPENSES»

RASTORGUEVA Yu.S.,

*Senior Lecturer of the Department of Financial Services and Banking
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. One of the main advantages of the Simplified Taxation System is the possibility of paying taxes in the form of fixed amounts, which simplifies accounting and reduces the administrative burden for small entrepreneurs. In addition, this system allows you to reduce tax payments and simplify calculations with the budget.

Keywords: simplified taxation system, «income», «income minus expenses», tax period, object of taxation.

В связи с отменой Единого налога на вменённый доход малые и средние предприниматели стали искать альтернативные способы упрощённого налогообложения. В результате актуализации упрощённой системы налогообложения (УСН) для малого и среднего предпринимательства стало необходимо пересмотреть свои налоговые стратегии и выбрать наиболее оптимальные налоговые режимы в новых условиях. Таким образом, актуализация УСН для организаций и индивидуальных предпринимателей (ИП) стала необходимой мерой в условиях изменений в налоговом законодательстве. Предпринимателям рекомендуется внимательно изучить новые правила налогообложения и выбрать оптимальный налоговый режим для своего бизнеса.

Исследованием упрощённой системы налогообложения занимались Дышекова Б. М., Калажокова Д. Р., Ходова З. Р., Дибиров Ю. С., Якубова З. С., Швец А. В. и др. УСН позволяет значительно упростить налогообложение для организаций и ИП, освободив их от ряда налогов и установив фиксированный налоговый платёж. Подробнее структура УСН представлена в табл. 1.

Таблица 1

Структура упрощённой системы налогообложения

Организации	Индивидуальные предприниматели
Освобождаются от уплаты	
<ul style="list-style-type: none"> – налога на прибыль; – НДС; – налога на имущество организаций, кроме объектов недвижимости, в отношении которых база по налогу на имущество организаций определяется как кадастровая стоимость (ТЦ, ТРЦ, офисные центры и др.) 	<ul style="list-style-type: none"> – налога на доходы физических лиц, по доходам, полученным от предпринимательской деятельности; – НДС; – налога на имущество физических лиц, используемого ими для осуществления предпринимательской деятельности
Подлежат уплате	
<ul style="list-style-type: none"> – единый налог; – страховые взносы во внебюджетные фонды; – НДФЛ с зарплаты сотрудников; – транспортный налог; – земельный налог 	

Для применения упрощённой системы налогообложения (УСН) в России необходимо соблюдать следующие основные требования (рис. 1). Объект налогообложения должен соответствовать критериям, установленным для применения УСН.



Рис. 1. Основные требования для применения упрощённой системы налогообложения

Субъект налогообложения (физическое или юридическое лицо) должен иметь статус малого предпринимателя. При выборе УСН необходимо учитывать вид деятельности вашей организации, поскольку есть различные упрощённые системы налогообложения для различных видов деятельности. Должна быть соблюдена налоговая дисциплина ведения учёта в соответствии с действующим законодательством. Следует учитывать ограничения на применение УСН для ряда деятельностей, таких как финансовая, страховая, транспортная некоторые другие.

Объектом налогообложения при применении УСН может быть определён как валовый доход, так и чистый доход. Для расчёта чистого дохода используется следующая формула:

$$ЧД = Д - Р,$$

где Д – доходы,
Р – расходы.

Однако уменьшение доходов будет происходить не за все расходы, а только за те, которые разрешены законодательством (ст. 346.16 НК РФ).

При определении доходов включаются доходы от реализации товаров, работ, услуг, реализации имущества и имущественных прав, а также различные внереализационные доходы, такие как дивиденды, проценты по займам и кредитам, безвозмездно полученное имущество и другие.

Индивидуальные предприниматели учитывают доходы, полученные от предпринимательской деятельности при определении объекта налогообложения.

Если объектом налогообложения выбраны доходы от реализации, то исчисляемая сумма налога может быть уменьшена на определённые суммы, такие как страховые взносы, расходы по выплате пособий по временной нетрудоспособности, платежи по договорам добровольного личного страхования. Сумма единого налога по УСН не может быть уменьшена более чем на 50%.

Если индивидуальный предприниматель работает сам на себя без наёмных работников, и объектом налогообложения выбраны доходы, то он может уменьшить сумму единого налога на сумму страховых взносов, уплачиваемых в виде фиксированного платежа на 100% [2].

Рассмотрим применение УСН на примере малого предприятия. Сравним платежи, подлежащие уплате в бюджет при использовании УСН «доходы» и УСН «доходы минус расходы».

Малое предприятие имеет наёмных работников, данные о деятельности предприятия за III квартала представлены в табл. 2.

Исходные данные

Период	Доход, руб.	Расход, руб.	Страховые взносы, руб.	Выплаты больничных за счёт работодателя, руб.
I квартал	3 600 000	1 800 000	100 000	12 000
II квартал	8 400 000	4 200 000	100 000	9 000
III квартал	11 000 000	5 200 000	100 000	26 000

Рассчитаем поступления в бюджет за три квартала при использовании УСН «доходы». На первом этапе необходимо рассчитать налог, при этом в качестве налоговой базы используется доход.

$$\text{Налог} = \text{доход} \cdot 6\%$$

$$\text{I квартал: } 3\,600\,000 \cdot 6\% = 216\,000 \text{ руб.}$$

$$\text{II квартал: } 8\,400\,000 \cdot 6\% = 504\,000 \text{ руб.}$$

$$\text{III квартал: } 11\,000\,000 \cdot 6\% = 660\,000 \text{ руб.}$$

Выбрав объектом налогообложения «доходы», на втором этапе можно уменьшить единый налог на размер уплаченных страховых взносов и выплат больничных пособий за счёт работодателя. Однако по таким выплатам действует ограничение – не более 50% от суммы налога (табл. 3).

Таблица 3

Сумма взносов и больничных при налоге 50%

Период	50% от суммы налога	Сумма взносов и больничных
I квартал	108 000 руб.	112 000 руб.
II квартал	252 000 руб.	109 000 руб.
III квартал	330 000 руб.	126 000 руб.

Так как сумма взносов и больничных в первом квартале превышает 50% от суммы налога, то имеем право уменьшить сумму единого налога только лишь на сумму равную 50% от суммы налога – 108 000 руб.

На третьем этапе рассчитаем авансовые платежи. Платим налог авансом, не позднее 28 календарных дней со дня окончания отчётного периода. Уплаченные авансовые платежи засчитываются в счёт налога по итогам налогового (отчётного) периода.

$$\text{II квартал: } 216\,000 - 108\,000 = 108\,000 \text{ руб.}$$

$$\text{III квартал: } 504\,000 - 109\,000 - 108\,000 = 377\,000 \text{ руб.}$$

$$\text{IV квартал: } 660\,000 - 126\,000 - 377\,000 = 157\,000 \text{ руб.}$$

Итого накопленные налоговые платежи за 9 месяцев составят: 642 000 руб.

Применим УСН «доходы минус расходы» и рассчитаем налоговые платежи на основе данных табл. 2. При использовании этой системы налоговой базой выступают доходы, уменьшенные на расходы, в том числе к статьям расходов относятся страховые взносы и выплата больничных.

$$\text{Налог} = \text{доход} - \text{расходы} \cdot 15\%$$

$$\text{I квартал: } (3\,600\,000 - 1\,800\,000 - 100\,000 - 12\,000) \cdot 15\% = 253\,200 \text{ руб.}$$

$$\text{II квартал: } (8\,400\,000 - 4\,200\,000 - 100\,000 - 9\,000) \cdot 15\% = 613\,650 \text{ руб.}$$

$$\text{III квартал: } (11\,000\,000 - 5\,200\,000 - 100\,000 - 26\,000) \cdot 15\% = 851\,100 \text{ руб.}$$

Таким образом, накопленные налоговые платежи за 9 месяцев при УСН «доходы минус расходы» составят 851 100 руб.

Проанализировав УСН «доходы» и УСН «доходы минус расходы», на практическом примере можно сделать вывод, что для исходного предприятия следует использовать УСН «доходы». В случае если расходы превысят доходы или окажутся чрезмерно высокими, то налог всё равно платить нужно по минимальной ставке, равной 1% от дохода. Следовательно, чрезмерное завышение расходов теряет смысл, поскольку при любых расходах налог платить придётся.

УСН «доходы минус расходы» может быть выгодной для малых и средних предприятий, которые имеют невысокий уровень доходов и расходов. Эта система позволяет упростить учёт и налогообложение, так как налог рассчитывается только на разницу между доходами и расходами, а не на весь доход как в обычной системе.

Список использованных источников

1. Российская Федерация. Законы. Налоговый кодекс Российской Федерации № 146-ФЗ (часть первая и вторая): текст с изменениями и дополнениями на 01 февраля 2024 года: [принят Государственной думой 16 июля 1998 года: одобрен Советом Федерации 17 июля 1998 года]. – Москва : Эксмо, 2024. – 1600 с. – ISBN 978-5-04-195953-1. – Текст : непосредственный.

2. Шадурская, М. М. Налоговая система Российской Федерации: учебник / М. М. Шадурская, Е. А. Смородина, И. В. Торопова, М. И. Львова, А. Г. Лачихина; под общ. ред. М. М. Шадурской. – Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский федеральный университет. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2020. – 254 с. – ISBN 978-5-7996-3036-2. – Текст : непосредственный.

3. Федеральная Налоговая Служба РФ: официальный сайт. – Москва. – Обновляется в течение суток. – URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/> – Текст : электронный.

РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ЦИФРОВИЗАЦИИ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

РАФЕТ РЫЗАОГЛУ,

*руководитель компании MR GRUP YAPI SANAYI VE TIK.LTD.STI.,
Анкара, Турецкая Республика*

Аннотация. В статье исследована роль государства в цифровизации реального сектора экономики. Рассматриваются функции и цифровые инструменты государства для реального и налогового сектора экономики.

Ключевые слова: цифровая экономика, государственная поддержка, цифровизация налогообложения, финансовая, законодательная, популяризирующая роль государства, «Индустрия 4.0».

THE ROLE OF THE STATE IN DIGITIZATION OF THE REAL ECONOMY SECTOR

RAFET RYZAUGLU,

*Head of MR. GRUP YAPI SANAYI VE TIK.LTD.STI.,
Ankara, Turkey*

Annotation. The Article is focused on the state role in the digitalization of the real economy sector. The Article is highlights on functions and digital tools of the state for the real and tax sectors of the economy.

Keywords: digital economy, government support, tax digitalization, financial, legislative, popularizing role of the state, «Industry 4.0».

Постиндустриальная эпоха характеризуется развитием электронной среды и переходом к информационной цивилизации. В этой связи развитые страны мира значительное внимание уделяют развитию цифровой экономики.

Цифровизация в современном мире – это актуальный процесс, касающийся всех сфер экономики, жизнедеятельности человека.

В век массового внедрения высоких технологий в экономику цифровизация становится не только способом повышения эффективности и достижения максимального удобства, но и просто необходимым фактором, обеспечивающим постоянное развитие, необходимое для поддержания конкуренции. Данный процесс означает внедрение высоких технологий в уже существующие объекты, а также создание совершенно новых продуктов в цифровой форме.

Глобальное использование цифровых технологий и их стремительное развитие предполагают серьезные трансформации во всех сферах деятельности хозяйствующих субъектов (в т.ч. и сфере налогообложения), что существенно повлияет и на конкурентные преимущества страны в целом.

Налоговые органы должны обеспечить, чтобы все налогоплательщики платили реальные налоги. Эта цель может быть эффективно достигнута только при условии уменьшения риска ухода от налогов.

Цифровая экономика заставляет налоговые органы заменить традиционные модели управления налогами на новые модели, которые анализируют и используют большое количество имеющейся информации в Интернете и электронных инструментов для эффективного сотрудничества между налоговыми органами по всему миру. Налоговые органы многих стран считают, что оцифровка может сделать их сильнее, быстрее и лучше.

Цифровые инструменты позволяют налоговым органам быть более организованными и эффективными как в борьбе со злоупотреблениями, так и в улучшении качества составления налоговой отчетности и сбора налогов. Хотя технология, кажется, является основным элементом, не следует игнорировать тот факт, что человеческий фактор также важен для оцифровки налоговых органов.

Необходимо изменить современное отношение к налогоплательщикам в обращении со всеми тремя ключевыми элементами эффективного администрирования налогов: оказание помощи налогоплательщикам в выполнении своих обязательств (налогоплательщик – клиент, а не враг), своевременный контроль над исполнением обязательств и эффективное взыскание обязательств.

В процессе цифровизации налоговые органы повсеместно сталкиваются с одинаковыми проблемами в обеспечении эффективного функционирования и сбора налоговых поступлений.

Современная глобализация и интеграция финансовых рынков порождает быстрое развитие цифровых технологий в системе налогообложения.

Это, в свою очередь, определяет необходимость изменений правил налогообложения и их гибкости с учётом использования международного опыта цифровой трансформации.

На сегодняшний день диджитализация и переход к передовым технологиям является важным процессом в развитии налогообложения и других секторов экономики. Общее стремительное развитие IT-технологий является предпосылкой для оцифровки большинства процессов в современном мире.

Налогообложение не стало исключением, всё больше и больше инструментов для налогоплательщиков и контролирующих органов теперь доступны в цифровом формате, к ним относятся: электронный кабинет налогоплательщика, чат-бот для налогоплательщиков. Эти сервисы созданы для того, чтобы улучшить работу налоговых органов и, главное, чтобы упростить процесс уплаты налогов, оформления налоговых деклараций и получения консультаций для налогоплательщиков. Все эти сервисы некоторое время уже работают успешно, однако всё еще нуждаются в улучшении и расширении функционала.

Стремительное развитие цифровых технологий в целом и необходимость внедрения новейших подходов диджитализации в сфере налогообложения обуславливают важность государственной поддержки налогоплательщиков – предприятий, организаций реального сектора экономики.

В настоящее время бизнесу нужна поддержка. Гарантом развития экономики должно выступить государство. Для роста потенциала страны необходимо провести цифровизацию государственного, реального и финансового сектора.

В вопросе цифровизации правительство может сыграть 3 ключевые роли:

- финансовую;
- законодательную;
- популяризатора.

В качестве финансовой роли государство должно привлекать инновационные и ИТ-компании для цифровизации предприятий реального сектора. Это двусторонний процесс: с одной стороны, происходит поддержка ИТ-сектора, а с другой – введение новых технологий на производстве. Однако есть преимущества и недостатки этих действий.

Много ИТ-компаний – дочерние предприятия, также, как и исследовательские центры. Однако их масштаб и накопленные знания играют немаловажную роль, они являются импортерами знаний в страну.

Кроме того, государство напрямую должно увеличить долю расходов на развитие ИКТ и модернизацию предприятий реального сектора. Среди дополнительных инструментов – субсидии и дотации для предприятий, демонстрирующих переход в e-business (ведение документации в электронном формате) и e-commerce, а также для тех, кто использует инструменты роботизации, big data и т.д.

Особым вопросом является работа с данными. Пока не все важные показатели обновляются Государственной службой статистики. Правительство должно инвестировать в развитие профессионалов, занимающихся сбором, обработкой данных, а также создать более качественные базы данных.

К примеру, в ЕС свободный доступ к данным способствует кумулятивному росту ВВП на 0,5%-1% ежегодно.

Кроме того, важно позаботиться о развитии инфраструктуры. Правительство планирует обеспечить 95% покрытие интернетом до 2030 года. Однако количественный рост жёсткой инфраструктуры не является единственным приоритетом.

Важно также обратить внимание на развитие кластеров, R&D-центров. Это способ привлечь международные инвестиции, заявить о себе как о инновационном лидере. В этом вопросе качественный пример стран Прибалтики и Чехии.

В последней ещё с 2000 года функционирует технологический парк, в котором работают такие предприятия, как IBM, Siemens. Литва, в свою очередь, создаёт совместные исследовательские лаборатории с инновационными компаниями (Huawei) и накапливает потенциал для развития 3 кластера НИОКР на своей территории.

Следующая функция государства по цифровизации – это защитная, или же законодательная. В этом направлении существует два наиболее сложных сектора: вопросы банкротства и стандартизации.

Упростить процедуру банкротства очень важно для инновационного бизнеса, поскольку его владельцам важно иметь возможность быстрой ликвидации для экономии на издержках. Когда международные инвесторы принимают решение по вкладу в инновационное предприятие или по переносу своих фирм в страну, они оценивают потери от сложного процесса закрытия в 40% ликвидационной стоимости. Для малого и среднего бизнеса потери из-за процесса ликвидации могут составлять около десятки и сотни тысяч рублей, а сам процесс занять до 3 лет. Эти факты свидетельствуют, что необходимо внести изменения в законодательство о процессе банкротства.

Важно также модернизировать законодательство по налогообложению деятельности в социальных сетях. С одной стороны, бизнес в социальных сетях уменьшает фактическую долю безработицы. Тем не менее, те, кто осуществляют предпринимательскую деятельность через интернет, занимающиеся необлагаемой налогом выработкой и сбытом товара. За страницей может стоять как 1 человек, осуществляющий перепродажу, так и коллектив из 10 человек, условно производящий домашнюю косметику. То есть это может быть как микро-, так и малое предпринимательство. Здесь возникает две проблемы. Не происходит уплата налогов в бюджет, а также невозможно осуществить контроль качества продукта. Таким образом, потребитель, покупая в социальных сетях, не является защищённым законодательством.

Вторая проблема связана с Интернетом вещей, а именно с его введением в производство. IoT – это сеть устройств, передающих информацию друг другу, а также используют сенсоры и датчики, чтобы получать данные.

Существует проблема несовместимости между данными, полученными датчиками и способами их распространения по сети. Именно поэтому необходимая информация может не доходить до субъекта принятия операционных решений.

Это происходит потому, что поставщики инструментов для IoT имеют разные стандарты работы с данными. То есть если система от одного производителя устанавливается на предприятии, это означает, что заменить одну из частей другим автором софта невозможно. Для бизнеса это означает техническую зависимость от изготовителя инструментов IoT.

Чтобы уменьшить риски на предприятии, государству следует ввести стандарты подачи и обработки данных для облачных сервисов. За основу следует использовать критерии «Индустрии 4.0».

Третья функция государства – роль популяризатора. Большинство предприятий боятся привлекать технологические и цифровые новинки, поскольку они являются высокостойкими, а их использование требует дополнительных затрат на персонал и тому подобное. Кроме цифровизации государственного сектора, происходит поддержка развития «Индустрии 4.0». Государство может распространять информацию о преимуществах digital, организовывать конференции и учебное собрание для предпринимателей и т.д. Кроме этих трёх главных ролей государство также выступает гарантом социальной защиты. Одним из инструментов цифровизации выступает роботизация.

Это процесс замещения человеческого труда автоматизированными системами. Угрозой и негативным фактором диджитализации в этом случае выступает рост безработицы, в том числе структурной. В дальнейшем могут быть два сценария развития: потеря человеческого капитала или повышение навыков и знаний работника.

Если работник не повышает квалификацию, а ищет в дальнейшем рутинную работу, он будет терять свой потенциал. Чтобы этого не происходило, государство должно проводить курсы повышения квалификации, давать возможность заинтересованным работникам осваивать новые профессиональные направления и т.д. Итак, для успешного внедрения цифровизации реального сектора нужна помощь государства. Она может играть три основных роли: финансовую, законодательную и роль популяризатора. Для распространения диджитал-инструментов нужны средства, чтобы предоставить качественные услуги ИТ для реального сектора. Кроме того, государственные предприятия могут продемонстрировать частным, как правильно проводить восстановление. Необходимо также проработать законодательство по банкротству и систематизации.

Это поможет привлечь международные инвестиции в ИТ-сектора предприятий. Как популяризатор государство может проводить информационные кампании, чтобы показать реальные возможности роста. Кроме этого, правительство выступает как педагог в этом направлении, поскольку должно гарантировать возможности повышения квалификации среди работников, присоединившихся к структурной безработице. Для того чтобы страна стала лидером на мировой арене, ей следует обратить внимание на международные стандарты, в частности на «Индустрию 4.0».

Можно выделить ключевые тренды цифровизации будущего, такие как встройка финансовых услуг в нефинансовое приложение, интернет вещей (бесшумностью платежей, где фокус смещается с оплаты на предоставление самой услуги, что обеспечивает долгосрочное взаимодействие продавца и клиента), характер и последствия изменения формата предоставления платёжных услуг на внутреннем рынке (PSD2). Также необходимо последующее цифровое развитие фискального сектора экономики.

Список использованных источников

1. Программа «Цифровизация экономики РФ». – URL: <http://static.government.ru/media/files/aqrGeWIr4N7FhERxWr92sNB9E080xmAU.pdf>. – Текст : электронный.
2. Государство. Бизнес. Технологии. – URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Электронные_платежные_системы_в_России. – Текст : электронный.
3. Герасименко, О. А. Развитие налогового контроля в условиях перехода России к цифровым технологиям / О. А. Герасименко, Н. А. Суворкин. – Текст : непосредственный // Научно-информационный и учебно-методический журнал Вестник ИМСИТа. – 2022. – № 2 (90). – С. 21-25.
4. Герасименко, О. А. Модернизация налогового контроля в условиях цифровизации экономики / О. А. Герасименко, К. В. Трубавина. – Текст : непосредственный // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – № 5-1 (87). – С. 163-167.
5. Кравцова, И. В. Цифровые технологии в налогообложении: мировой опыт в контексте «Индустрии 4.0» / И. В. Кравцова. – Текст : непосредственный // Менеджер. – 2023. – № 2 (104). – С. 87-94.

**ПОДХОДЫ К РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ:
АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ²²**

САЕНКО А.В.,

преподаватель кафедры финансов

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. Статья посвящена анализу современных подходов к риск-менеджменту в финансовой сфере. Особое внимание уделяется инновационным методам оценки и управления рисками, а также перспективам развития риск-менеджмента в условиях цифровизации экономики. Предложен обзор основных тенденций и направлений развития риск-менеджмента в финансовой сфере, которые могут быть полезны как для практиков, так и для исследователей данной области.

Ключевые слова: риск, менеджмент, тенденции, развитие, неопределённость.

²² Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

APPROACHES TO RISK MANAGEMENT IN THE FINANCIAL SPHERE: ANALYSIS AND PERSPECTIVES

SAENKO A.V.,

Lecturer of the Department of Finance

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The article is devoted to the analysis of modern approaches to risk management in the financial sphere. Special attention is paid to innovative methods of risk assessment and management, as well as to the prospects of risk management development in the conditions of digitalisation of economy. The review of the main trends and directions of risk management development in the financial sphere is offered, which can be useful both for practitioners and researchers of this field.

Keywords: risk, management, trends, development, uncertainty.

Риск-менеджмент играет ключевую роль в современном бизнесе и финансовой сфере, направляя стратегии и принятие решений с целью минимизации потенциальных потерь. На протяжении времени наблюдается эволюция в подходах к управлению рисками, вызванная как изменениями во внешней среде, так и развитием методов анализа и прогнозирования. В данной статье будет проведен анализ изменений в подходах к риск-менеджменту, выделены ключевые тенденции и обсуждены их последствия и перспективы. Одной из ключевых тенденций в эволюции подходов к риск-менеджменту является отход от традиционных методов анализа и использование более современных и адаптивных стратегий. Традиционно риск-менеджмент основывался на статистическом анализе и исторических данных, предполагавших относительно стабильную и предсказуемую бизнес-среду. Однако эти методы, включающие расчёт вероятностей и использование статистических моделей, зачастую оказываются недостаточно гибкими в условиях растущей сложности и нестабильности современной экономики.

Новейшие подходы к риск-менеджменту предусматривают более гибкие инструменты, которые позволяют учитывать широкий спектр факторов и вероятных событий. Например, анализ сценариев и стресс-тестирование стали неотъемлемой частью процесса управления рисками, поскольку они позволяют рассмотреть разные возможные сценарии и их последствия. Такие подходы особенно полезны в условиях высокой неопределённости, когда традиционные статистические методы могут дать ошибочные или неполные результаты. Кроме того, новые методологии риск-менеджмента включают в себя интеграцию качественного и количественного анализа. Качественные методы, такие как экспертные оценки и SWOT-анализ помогают выявить потенциальные риски и возможности, которые могут быть неочевидными при использовании исключительно количественных подходов. Эта интеграция позволяет компаниям получить более полное представление о возможных

рисках и принять более обоснованные решения. Также важно отметить растущее внимание к связям между разными видами рисков. Традиционно риск-менеджмент рассматривал риски в отдельных категориях, таких как финансовые, операционные или репутационные риски. Однако современный подход учитывает сложные взаимосвязи между этими категориями, что требует более комплексного анализа. Это способствует лучшему пониманию того, как изменения в одном аспекте бизнеса могут повлиять на другие, и как это может изменить общий профиль риска компании. Таким образом, изменения в методологии риск-менеджмента отражают переход от узко сфокусированных методов к более интегрированным и адаптивным подходам. Этот сдвиг необходим для эффективного управления рисками в современной, быстро меняющейся бизнес-среде, где гибкость и способность к адаптации становятся ключевыми факторами успешного риск-менеджмента.

Одним из наиболее существенных изменений в подходах к риск-менеджменту стало стремительное развитие информационных технологий и аналитических инструментов. Эти инновации не только изменили методы управления рисками, но и существенно расширили возможности анализа, прогнозирования и предотвращения рисков.

Современные технологии, такие как Big Data, искусственный интеллект (ИИ) и машинное обучение позволяют компаниям обрабатывать огромные объёмы данных, которые раньше были недоступны или не поддавались анализу в разумные сроки. Это означает, что риск-менеджеры теперь могут использовать более обширные наборы данных, включающие в себя как внутреннюю информацию, так и внешние факторы, такие как рыночные тенденции, макроэкономические показатели и даже социальные медиа. Такой подход значительно повышает точность оценки рисков и позволяет выявлять закономерности и аномалии, которые могли бы остаться незамеченными при использовании традиционных методов.

Применение машинного обучения в риск-менеджменте открывает новые возможности для прогнозирования и автоматизации процессов. Алгоритмы машинного обучения способны обучаться на исторических данных и предсказывать будущие риски с высокой точностью. Это особенно полезно в ситуациях, когда существует большой объём данных, и человеческий анализ может быть слишком медленным или подверженным ошибкам. Например, такие технологии могут использоваться для анализа транзакций с целью выявления подозрительной активности или оценки кредитного риска для заёмщиков.

Искусственный интеллект в риск-менеджменте позволяет автоматизировать многие рутинные процессы, связанные с оценкой и мониторингом рисков. Это освобождает время специалистов по рискам, позволяя им сосредоточиться на более сложных и стратегических задачах. Кроме того, ИИ может быть использован для моделирования различных сценариев, что помогает в принятии решений и планировании стратегии риск-менеджмента.

Одним из наиболее перспективных применений современных технологий в риск-менеджменте является использование блокчейна и распределённых систем учёта. Блокчейн может обеспечить высокий уровень прозрачности и безопасности в управлении рисками, что особенно важно в таких сферах, как финансовые транзакции, логистика и управление цепочками поставок. С помощью блокчейна компании могут обеспечить подлинность и прослеживаемость данных, что существенно снижает риск мошенничества и позволяет проводить аудит в режиме реального времени.

Однако, несмотря на все преимущества, связанные с технологическими инновациями, существуют и новые вызовы. С одной стороны, технологические инструменты могут значительно улучшить процессы риск-менеджмента, но с другой стороны, они создают новые риски, такие как киберугрозы и проблемы с конфиденциальностью данных. Эти риски требуют особого внимания и внедрения дополнительных мер безопасности, чтобы технологии оставались инструментом, способствующим уменьшению, а не увеличению рисков.

Таким образом, технологические инновации привнесли в риск-менеджмент революционные изменения, позволив обрабатывать больше данных, быстрее выявлять риски и предсказывать возможные сценарии. Однако компании должны использовать эти технологии разумно, чтобы избежать новых рисков, которые могут возникнуть вследствие неправильного или небрежного применения новых инструментов. Современная бизнес-среда характеризуется высокой степенью неопределённости, которую подпитывают разнообразные факторы: нестабильная экономика, быстрые технологические изменения, политические риски и даже природные катастрофы. В таких условиях компании сталкиваются с вызовом: как эффективно управлять рисками, когда будущее трудно предсказать и перемены могут произойти в любой момент? Одним из ключевых подходов к управлению неопределённостью является гибкость. Компании, которые способны адаптироваться к быстро меняющимся условиям, имеют преимущество в управлении рисками. Это требует от компаний разработки сценариев и планов на случай непредвиденных событий, а также создания систем раннего предупреждения, которые могут сигнализировать о потенциальных проблемах. Например, регулярные стресс-тесты и анализ сценариев позволяют оценить влияние различных событий на бизнес и подготовить план действий на случай их наступления.

Ещё один аспект управления неопределённостью – это создание корпоративной культуры, ориентированной на риски. В такой культуре все сотрудники, от руководства до рядовых работников, осознают важность управления рисками и активно участвуют в этом процессе. Это может включать обучение и тренинги по риск-менеджменту, а также создание механизмов обратной связи, чтобы сотрудники могли быстро сообщать о потенциальных рисках. Такая культура способствует более оперативному выявлению рисков и более эффективному реагированию на них.

В условиях неопределённости особое значение приобретает инновационное мышление. Компании, которые могут использовать риски как возможности для роста и развития, имеют явное преимущество. Это означает, что риск-менеджмент не должен быть только средством защиты, но и инструментом для поиска новых возможностей. В этом контексте руководители должны быть готовы к экспериментам и новаторским подходам, которые могут создать конкурентное преимущество. Важно также обратить внимание на взаимосвязи между разными видами рисков.

В условиях неопределённости риски редко возникают в изоляции; скорее они взаимосвязаны и могут влиять друг на друга. Компании, которые могут выявлять эти взаимосвязи и принимать меры для управления сложными рисковыми ситуациями, будут лучше подготовлены к неожиданным событиям. Таким образом, управление неопределённостью в риск-менеджменте требует комплексного подхода, включающего гибкость, корпоративную культуру, инновационное мышление и понимание взаимосвязей между рисками. Компании, которые могут эффективно справляться с неопределённостью, будут более устойчивыми и успешными в современной бизнес-среде. Изменения в подходах к риск-менеджменту отражают не только эволюцию самого понятия риска, но и динамику современной бизнес-среды. Интеграция новых технологий, усиление взаимосвязей между рисками и стратегическим управлением, а также управление неопределённостью становятся ключевыми направлениями развития в области риск-менеджмента, определяя его будущее эффективное функционирование в условиях быстро меняющегося мира.

Компании, способные адаптироваться к этим изменениям, получают конкурентное преимущество, поскольку они смогут более эффективно управлять рисками, обеспечивать устойчивость и использовать возможности для роста и инноваций. Поэтому понимание этих изменений и внедрение передовых методов риск-менеджмента становится критически важным для успеха в современном бизнесе.

Список использованных источников

1. Аксёнова, Е. А. Особенности управления рисками цифровой трансформации медицинских диагностических центров / Е. А. Аксёнова, О. В. Несвятипаска. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 31. – С. 17-27. – DOI 10.5281/zenodo.10043243. – EDN LKQRMJ.

2. Арчикова, Я. О. Экономическая и финансовая безопасность государства / Я. О. Арчикова, Е. В. Ермоленко. – Текст : непосредственный // Научный вестник государственного образовательного учреждения Луганской Народной Республики «Луганский национальный аграрный университет». – 2019. – № 5. – С. 309-316. – EDN NJMQGD.

3. Афондикова, Е. Ю. Риск-ориентированное управление развитием финансовой стабильности предприятия в условиях информационной

экономики / Е. Ю. Афондикова, А. Н. Ксенжук. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 32. – С. 33-43. – DOI 10.5281/zenodo.10430732. – EDN CEGQVB.

4. Гордеева, Н. В. Важность оценки финансовых рисков при управлении предприятием / Н. В. Гордеева, Т. А. Чмиль. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 30. – С. 51-65. – DOI 10.5281/zenodo.8167767. – EDN OQQTPA.

5. Петрушевская, В. В. Аспекты риск-менеджмента в формировании паллиативного подхода к индустриальным функциям самообеспечения / В. В. Петрушевская, А. В. Саенко. – Текст : непосредственный // Финансовый менеджмент. – 2023. – № 1-2. – С. 232-238. – EDN CJDGIZ.

6. Саенко, А. В. Экономика рисков и проблема становления государственности в Донецкой Народной Республике / А. В. Саенко. – Текст : непосредственный // Пути повышения эффективности управленческой деятельности органов государственной власти в контексте социально-экономического развития территорий : Материалы VII Международной научно-практической конференции, Донецк, 06-07 июня 2023 года. – Донецк : Донецкая академия управления и государственной службы, 2023. – С. 200-205. – EDN VXVHRL.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В УСЛОВИЯХ ШЕСТОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО УКЛАДА

САЛИХОВА И.С.,

*д-р экон. наук, профессор,
главный научный сотрудник*

*Института проблем рынка Российской академии наук,
профессор кафедры финансового учёта
Московского университета имени С.Ю. Витте,
Москва, Российская Федерация;*

САЛИХОВ Б.В.,

*д-р экон. наук, профессор,
заместитель директора*

*Института проблем рынка Российской академии наук по научной работе,
Москва, Российская Федерация*

Аннотация. В статье предлагается примерная матрица научно-исследовательской работы (НИР), посвящённой существенному обновлению качественной целостности человеческого капитала как критического фактора обеспечения технологического суверенитета страны в современных условиях. Сформулирована цель НИР, охарактеризованы положения актуальности, предложено расширительное понимание предмета исследования, обозначена

научная новизна, а также подробно изложены ожидаемые научные результаты НИР и их практическое значение для стратегического развития отечественного хозяйства в современных условиях.

Ключевые слова: человеческий капитал, шестой технологический уклад, креативно-интеллектуальная форма человеческого капитала, национальная инновационная система, государственно-рыночный механизм.

IMPROVING HUMAN CAPITAL IN THE CONTEXT OF THE SIXTH TECHNOLOGICAL ORDER (RESEARCH WORK PROGRAM)

SALIKHOVA I.S.,

*Doctor of Economics, Professor,
Chief Researcher*

*Institute for Market Problems of the Russian Academy of Sciences,
Professor Department of Financial Accounting,
Moscow University. S. Yu. Witte,
Moscow, Russian Federation;*

SALIKHOV B.V.,

*Doctor of Economics, Professor,
Deputy Director*

*Institute of Market Problems of the Russian Academy of Sciences for Scientific Work,
Moscow, Russian Federation*

Annotation. The article offers an approximate matrix of scientific research work (R&D) devoted to the significant renewal of the qualitative integrity of human capital as a critical factor in ensuring the technological sovereignty of the country in modern conditions. The purpose of research is formulated, the provisions of relevance are characterized, an expanded understanding of the subject of research is proposed, scientific novelty is indicated, and the expected scientific results of research and their practical significance for the strategic development of the domestic economy in modern conditions are described in detail.

Keywords: human capital, sixth technological order, creative and intellectual form of human capital, national innovation system, state-market mechanism.

Императивы ускоренного повышения уровня мобилизационного потенциала отечественной оборонной промышленности, а также становления экономического и, особенно, технологического суверенитета страны определяют необходимость качественного обновления человеческого капитала, способного высокоэффективно рефлексировать вызовы и угрозы, связанные с научно-техническим отставанием от недружественных государств в ключевых сферах хозяйственной деятельности.

В условиях усиления растущей агрессивной политики со стороны западных и иных недружественных стран необходимо масштабное

обновление отраслевой и региональной структуры национального хозяйства России, как функции соответствующей государственной промышленной политики, что, в свою очередь, предопределяет необходимость формирования и развития новых качественных форм человеческого капитала, способного к непрерывному воссозданию, прежде всего, технологических инноваций.

Растущей потребностью является качественное обновление национальной инновационной системы (НИС), являющейся системным фактором обеспечения научно-технической и технологической безопасности страны и, следовательно, поддержания на высоком уровне её обороноспособности. Это требует масштабного формирования и устойчивого развития креативно-интеллектуальной формы человеческого капитала личности, корпоративных групп, региональных сообществ и нации в целом.

Императивом является расширенное воспроизводство неявного знания в рамках, прежде всего, фундаментальной и прикладной науки, а также актуализация сферы НИОКР для обеспечения технологического суверенитета России; в связи с этим необходимой видится разработка государственно-рыночного механизма ускоренного развития культурно-научно-образовательного сектора экономики и превращения его в критически значимый элемент становления технологического суверенитета и развития нового формата отечественной национальной инновационной системы (НИС).

Научная новизна заключается в предполагаемой разработке нового «человеческого измерения» проблем повышения уровня мобилизационного потенциала России в условиях системного нарастания сложности, прежде всего, в форме императива ускоренной реализации достижений шестого технологического уклада, совпавшего с обострением межцивилизационных и геоэкономических противоречий, а также становлением нового мирохозяйственного порядка. Отмеченное «человеческое измерение» будет состоять в разработке качественной целостности креативно-интеллектуальной формы человеческого капитала, основанного преимущественно на системе передаваемых и непередаваемых неявных знаний и компетенций. При этом предполагается выявление и обоснование конкретных декомпозиционных видов данного капитала с релевантными параметрическими моделями и показателями, что позволит «точечно» влиять на процессы повышения уровня мобилизационного потенциала и технологического суверенитета страны.

Новым является подход к формированию и развитию национальной и региональной инновационных систем (НИС) и (РИС), где известная трёхзвенная модель (государство, наука и бизнес) должна быть усовершенствована и представлять собой, как минимум, шестизвенную структуру (личность, социум, наука, образование, государство и предпринимательство). Новизна исследования также заключается в предполагаемом совершенствовании воспроизводственных основ и институциональной системы повышения уровня технологического суверенитета страны посредством качественного обновления механизма государственно-частного партнёрства в сфере создания и внедрения прежде

всего в базовые и наукоёмкие сектора экономики, достижений шестого технологического уклада.

Ожидаемая высокая эффективность совершенствования человеческого капитала мобилизационной экономики России в условиях шестого технологического уклада обосновывается использованием исследовательского междисциплинарного методологического комплекса, включающего апробированные достижения эволюционной, институциональной, поведенческой и системной экономических теорий. Также предполагается реализовать эвристический потенциал единства качественного и количественного анализа, метода экономической двойственности и парных категорий диалектики. Конкретика ожидаемых результатов заключается в следующих положениях:

– общая модель креативно-интеллектуальной формы человеческого капитала; данная модель предположительно будет включать: эндогенный механизм самомотивации и саморазвития личности, корпоративные управленческие алгоритмы формирования и развития организационного самообучения, новые формы государственно-частного партнёрства в сфере ускоренного развития фундаментальной и прикладной науки при поиске новых рыночных форм интеграции науки, образования и предпринимательства, что обеспечит расширенное воспроизводство новых знаний;

– разработка конкретных декомпозиционных видов креативно-интеллектуальной формы человеческого капитала (ценностно-смыслового, ментального, институционального, социального, коммуникативного и др.), что позволит обеспечить повышение его синергетической эффективности;

– структурный алгоритм технологической «перезагрузки» современной российской экономики: во-первых, государственно-рыночный механизм обеспечения опережающего роста приоритетных отраслей, соответствующих требованиям нового технологического уклада (сфера науки и образования, ИКТ и «умные города», ракетно-космический комплекс, атомная энергетика, авиа- и судостроение и др.); во-вторых, организационно-управленческий алгоритм технологического выравнивания с лидерами в сферах с незначительным отставанием;

– новая структура и функциональная целостность национальной инновационной системы (НИС), соответствующая требованию шестого технологического уклада; структурная новизна заключается во включении в известную трёхзвенную модель новых элементов (достойно живущая личность, гражданское общество и образование); функциональная специфика новой структуры НИС будет состоять в процессном обеспечении органического единства технологических и социокультурных инноваций;

– новая контрактная парадигма с приоритетом долгосрочного государственного заказа и изначально планируемого государственно-частного потребления продукции высокотехнологичных производств; ожидаемый новый механизм государственно-частного партнёрства закономерно обеспечит устойчивый рост спроса на высококачественный человеческий капитал;

– научно-практические рекомендации в сфере ускоренного развития культурно-научно-образовательного комплекса, призванного воссоздавать, созидательные смыслы хозяйственной деятельности, а также новые формы участия страны в трансформирующейся системе международных отношений;

– модель совокупной факторной производительности (СФП), включающей неэкономические формы, влияющие на повышение уровня творчески-трудовой мотивации собственников человеческого капитала;

– государственно-рыночный механизм развития жилищного строительства и ЖКХ, модернизации социальной сферы, существенное оздоровление окружающей среды на основе экологически чистых технологий и др.

Результаты исследования позволят органам государственного управления качественно обновить управленческие решения в сфере обеспечения технологической безопасности страны; особое значение будут иметь предлагаемые к разработке управленческие и аналитические модели, которые могут быть применены при конкретизации целей и задач преодоления современной отраслевой и региональной архаики промышленного производства, без чего невозможно обеспечить высокий технологический уровень наукоёмкого и оборонного сектора отечественной экономики.

Качественное обновление НИС, в форме её «тонкой настройки» на взаимосвязанное единство технологических и гуманитарно-экономических инноваций, позволит избежать трансгуманистического (антигуманного) вектора современного хозяйственного развития со становлением «постхристианского» общества «высокотехнологического паразитизма». При этом новая НИС становится центром оптимизации личных, частных и общественных интересов в рамках трансформирующегося механизма государственно-частного партнёрства, направленного одновременно на превращение человека в стратегическую цель развития экономики.

Новая идеология, структура и воспроизводственная «мощность» НИС призвана стать научно-практическим основанием для воссоздания и ускоренного развития отечественных региональных инновационных систем (РИС), которые должны стать базисом региональной социальной, экономической и технологической безопасности. Это требует качественного обновления модели региональной экономической политики государства с выраженным трансфером в пользу новых «правил игры», обеспечивающих укрепление институционального и межрегионального доверия.

Государственно-рыночный механизм повышения эффективности существующих и новых форм государственно-частного партнёрства в решении задач модернизации и цифровизации экономики при усилении роли малого и среднего предпринимательства повысит спрос на креативно-интеллектуальный человеческий капитал, призванный трансформировать природную ренту – в ренту интеллектуальную.

Предполагаемые приоритетные направления технико-экономического развития, которые соответствуют национальным конкурентным преимуществам, должны стать сферой государственно-частного партнёрства

и финансироваться за счёт государственных целевых программ, льготных кредитов, государственных закупок; при этом стратегия перехода к экономике полного инновационного цикла должна рассматриваться субъектами управления как императив обеспечения конструктивного диалога власти, науки, образования, общества и бизнеса.

Список использованных источников

1. Глазьев, С. Ю. За горизонтом конца истории: монография / С. Ю. Глазьев. – Москва : Проспект, 2022. – 416 с. – Текст : непосредственный.
2. Евстигнеева, Л. П. Экономика как синергетическая система / Л. П. Евстигнеева, Р. Н. Евстигнеев. – Москва : ЛЕНАНД, 2023. – 272 с. – Текст : непосредственный.
3. Ершов, М. В. Мир и Россия в условиях трансформации: устойчиво ли восстановление экономик? / М. В. Ершов. – Текст : непосредственный // Вопросы экономики. – 2023. – № 12. – С. 31-47.
4. Капелюшников, Р. И. Российский рынок труда: статистический портрет на фоне кризисов / Р. И. Капелюшников. – Текст : непосредственный // Вопросы экономики. – 2023. – № 8. – С. 5-38.
5. Кругман, П. Кредо либерала / П. Кругман. – Москва : Издательство «Европа», 2009. – 368 с. – Текст : непосредственный.
6. Маевский, В. И. Макроэкономические условия перехода России к высоким темпам роста: опыт Х-экономики Китая / В. И. Маевский, С. Ю. Малков, А. А. Рубинштейн. – Текст : непосредственный // Вопросы экономики. – 2023. – № 10. – С. 98-124.
7. Макаров, П. Ю. Интеллектуальный капитал в понятийно-категориальном аппарате экономической науки: критическое осмысление и систематизация / П. Ю. Макаров. – Текст : непосредственный // Вопросы экономики. – 2022. – № 4. – С. 5-26.
8. Салихов, Б. В. Креативный капитал в экономике знаний: монография / Б. В. Салихов. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К^о», 2023. – 274 с. – Текст : непосредственный.
9. Студенцов, В. Б. О нематериальном культурном капитале / В. Б. Студенцов. – Текст : непосредственный // Вопросы экономики. – 2023. – № 5. – С. 131-148.
10. Терников, А. А. Искусственный интеллект и спрос на навыки работников в России / А. А. Терников. – Текст : непосредственный // Вопросы экономики. – 2023. – № 11. – С. 65-80.
11. Тухтарова, Е. Х. Перспектива перехода России на новый технологический уклад / Е. Х. Тухтарова. – Текст : непосредственный // Вопросы экономики. – 2023. – № 8. – С. 147-158.
12. Шкодинский, С. В. Национальный суверенитет России в парадигме мобилизационной экономики и цивилизационной безопасности: монография / С. В. Шкодинский, Б. В. Салихов, А. А. Хачатурян, И. А. Продченко. – Москва : РУСАЙНС, 2023. – 171 с. – Текст : непосредственный.

ОСОБЕННОСТИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ РФ НА 2024-2026 ГОДЫ

СВЕТЛИЧНАЯ Т.В.,

канд. экон. наук, доцент,

*доцент кафедры финансовых услуг и банковского дела
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В статье рассмотрены сценарии развития государственной денежно-кредитной политики Российской Федерации в текущей глобальной экономической ситуации, проведён анализ экономических показателей за 2021-2023 годы, показаны основные параметры внешних условий сценариев Банка России на ближайшие несколько лет.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, развитие, экономика, анализ, макроэкономическое развитие, сценарий, прогноз.

FEATURES OF FORECASTING MONETARY POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION FOR 2024-2026

SVETLICHNAYA T.V.,

Candidate of Economics, Associate Professor,

*Associate Professor of the Department of Financial Services and Banking,
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The article considers scenarios for the development of the state monetary policy of the Russian Federation in the current global economic situation, analyzes economic indicators for 2021-2023, and shows the main parameters of the external conditions of the scenarios of the Bank of Russia for the next few years.

Keywords: monetary policy, development, economics, analysis, macroeconomic development, scenario, forecast.

Макроэкономическое развитие денежно-кредитной политики является неотъемлемой частью экономической политики государства, которая при отсутствии должного сценария неспособна положительно влиять на благосостояние государства и его граждан. Изменившиеся условия развития российской экономики и повышенная неопределённость влияния внешних факторов на денежно-кредитную политику на 2022-2026 годы недостаточно изучены, что и повлияло на выбор темы исследования. Выявление возможных сценариев макроэкономического развития денежно-кредитной политики в среднесрочной перспективе.

Обзор существующих научных работ с выявленной проблематикой свидетельствует о важности исследования данной проблемы. Видные

отечественные учёные изучают вопросы адаптации отечественной экономики в текущей геополитической ситуации, среди которых Волощенко Л. М. [1], Волощенко В.П. [2], Кравцова И. В. [3] и другие. В 2022 году российская экономика столкнулась с серьёзными изменениями в своём функционировании.

Введение санкций со стороны иностранных государств в отношении финансового сектора России привело к ограничениям в расчётных и страховых операциях. В связи с этим возникла необходимость поиска новых рынков сбыта, установления новых производственных связей, создания новых логистических маршрутов (табл. 1).

Блокировка валютных счетов Банка России и введение ограничений на движение капитала усилили зависимость курса рубля от состояния торгового баланса. В результате всех этих изменений начался процесс структурных изменений в российской экономике. В мировой экономике также накапливались дисбалансы в течение последних лет.

Многие центральные банки приняли решение ужесточить денежно-кредитную политику, что уже привело к значительному ужесточению финансовых условий в мире. В связи с этим доходность государственных облигаций также выросла, что повлияло на изменение ожиданий относительно скорости и масштабов ужесточения денежно-кредитной политики.

Несмотря на все эти вызовы, российская экономика активно адаптируется к новым условиям. Государство и бизнес ищут возможности для развития новых рынков сбыта и укрепления производственных связей.

Таблица 1

Основные параметры внешних условий сценариев Банка России*

Показатель	2021	2022	2023	2024 (прогноз)	2025 (прогноз)	2026 (прогноз)
1	2	3	4	5	6	7
ВВП, мир, % г/г						
Базовый	6,1	3,4	31	2,8	2,7	2,6
Усиление фрагментации	6,1	3,4	31	2,4	2,4	2,3
Рисковый	6,1	3,4	31	0,7	0,8	3,4
ВВП, США, % г/г						
Базовый	5,7	2,1	2,1	1,3	1,3	1,4
Усиление фрагментации	5,7	2,1	2,1	0,9	1,0	11
Рисковый	5,7	2,1	2,1	-1,9	-1,7	3,4
ВВП, еврозона, % г/г						
Базовый	5,3	3,4	0,5	1,0	1,0	11
Усиление фрагментации	5,3	3,4	0,5	0,6	0,7	0,8
Рисковый	5,3	3,4	0,5	-1,1	-1,0	1,6
ВВП, Китай, % г/г						
Базовый	8,6	31	5,3	4,7	4,6	4,6

Продолжение табл. 1

1	2	3	4	5	6	7
Усиление фрагментации	8,6	31	5,3	4,3	4,3	4,3
Рисковый	8,6	31	5,3	3,4	3,3	4,7
Инфляция в США \leq^* , %, декабрь к декабрю предыдущего года						
Базовый	5,0	4,6	3,7	3,0	2,7	2,4
Усиление фрагментации	5,0	4,6	3,7	3,0	2,7	2,4
Рисковый показатель	5,0	4,6	3,7	2,6	1,6	1,4
Инфляция в еврозоне \leq^* , %, декабрь к декабрю предыдущего года						
Базовый	2,6	5,2	4,2	3,2	2,6	2,3
Усиление фрагментации	2,6	5,2	4,2	3,2	2,6	2,3
Рисковый	2,6	5,2	4,2	3,2	1,3	1,3
Ставка ФРС США \leq^{**} , %, на конец года						
Базовый	0,25	3,84	5,3	5,2	4,8	4,2
Усиление фрагментации	0,25	3,84	5,3	5,1	4,8	4,2
Рисковый	0,25	3,84	5,3	1,5	0,3	0,6
Ставка ЕЦБ \leq^{**} , %, на конец года						
Базовый	-0,5	1,4	4,1	4,5	4,1	3,5
Усиление фрагментации	-0,5	1,4	4,1	4,5	4,1	3,5
Рисковый	-0,5	1,4	4,1	2,8	0,6	0,3

*Примечание – источник [5]

С этой целью проводятся работы по разработке новых логистических маршрутов для обеспечения эффективной торговли. Российские компании активно ищут пути для преодоления ограничений, связанных с санкциями, и развивают внутренний рынок [1-3].

Банк России также принимает меры для укрепления финансовой стабильности и снижения зависимости курса рубля от торгового баланса. Введение ограничений на движение капитала и блокировка валютных счетов помогают снизить риски для финансовой системы и обеспечить более предсказуемую динамику курса рубля. В целом, несмотря на сложности, российская экономика продолжает развиваться, адаптируясь к новым реалиям, и занимается поиском новых возможностей для роста. Для российской экономики важно сохранять стабильность и развивать внутренний потенциал, чтобы преодолеть вызовы, с которыми сталкивается мировая экономика.

Макроэкономическое развитие и денежно-кредитная политика на 2022-2026 годы, разработанные Банком России [5], отражают изменившиеся условия развития российской экономики и повышенную неопределённость внешних факторов.

Согласно базовому сценарию, в последующие годы темпы роста будут более умеренными, и к концу прогнозного горизонта российская экономика вернётся на траекторию сбалансированного роста. Сценарий глобального

кризиса предполагает значительное ухудшение внешних экономических и геополитических условий по сравнению с базовым сценарием.

Сценарий «ускоренной адаптации» предполагает быструю адаптацию российской экономики к новым условиям по сравнению с базовой ситуацией мировой экономики и геополитического фона.

Политика Банка России при любом сценарии будет направлена на возвращение инфляции к 4% с учётом необходимости адаптации экономики к новой структуре. Согласно отчёту Банка России, по итогам 2022 года темп прироста требований банковской системы к экономике сложился в диапазоне 9-12%, что соответствует темпам за период 2018-2020 годов, однако ниже фактического значения за 2021 год. Темп прироста требований банковской системы к населению в 2022 году сложился в диапазоне 7-10%. Прогноз учитывает прирост ипотечного кредитования темпом 14-17% [4].

В 2023 году в процессе структурной перестройки экономики проявился накопленный эффект от проблем, которые имели второстепенное значение в момент первичной адаптации в 2022 году. В частности, завершился ряд ранее заключённых контрактов, поддерживающих бизнес-активность компаний в 2022 году. В то же время темп кредитования населения в 2023 году возрос до 9-14%, что связано с постепенным снижением неопределённости и дефицитом на рынке труда, улучшающими перспективы роста доходов.

По мере адаптации экономики к новой структуре, снижения инфляции и ключевой ставки темпы роста кредитования экономики стабилизируются в диапазоне 8-13% [3]. Ключевой задачей при базовом сценарии Банка России будет являться обеспечение финансовой стабильности, недопущение снижения доверия к национальной финансовой системе и национальной валюте и повышения экономической неопределённости, препятствующей восстановлению устойчивого роста экономики. Банк России будет готов использовать широкий спектр инструментов, чтобы поддержать стабильность функционирования экономики страны.

Сценарий «Усиление фрагментации» предполагает, что тенденции деглобализации будут нарастать. При таком сценарии предполагается деление стран на блоки, где производства будут перемещаться на свою территорию или в дружественные и географически близкие страны. Для российской экономики, помимо ухудшений условий торговли в целом, это также означает вероятное усиление санкционного давления. В сценарии «Рисковый» отражён комплекс неблагоприятных внешних условий, где центральные банки стран с развитой экономикой будут ужесточать денежно-кредитную политику. В связи с этим можно утверждать, что дальнейшее быстрое повышение процентных ставок приведёт к усилению давления на балансы финансовых организаций и в итоге к финансовому кризису в мире.

Список использованных источников

1. Волощенко, Л. М. Системный подход к управлению и регулированию финансовых рынков в контексте современных вызовов / Л. М. Волощенко. – Текст : непосредственный // Пути повышения эффективности управленческой деятельности органов государственной власти в контексте социально-экономического развития территорий : материалы V Международной научно-практической конференции, Донецк, 03-04 июня 2021 года. – Донецк : ДОНАУИГС, 2021. – С. 55-57.

2. Волощенко, В. П. Российский финансовый рынок : вызовы и перспективы / В. П. Волощенко, М. А. Закарюкин, Л. М. Макарова. – Текст : непосредственный // Актуальные вопросы современной экономики. – 2023. – № 5. – С. 140-150.

3. Кравцова, И. В. Проблемы и перспективные направления развития налоговой системы Российской Федерации / И. В. Кравцова. – Текст : непосредственный // Бюджетно-налоговые и денежно-кредитные механизмы обеспечения экономического роста в новых экономических условиях : Сборник материалов международной научно-практической конференции. – Москва, 2021. – С. 94-99.

4. Перспективные направления развития банковского регулирования и надзора. – Текст : электронный // Банк России, 2000-2023: [сайт]. – URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/143838/dbra_20221227.pdf (дата обращения: 25.04.2024 г.).

5. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2024 год и период 2025 и 2026 годов (утв. Банком России). – Текст : электронный. – URL: https://www.consultant.ru /document/cons_doc_LAW _461108/97f3f0e2777411695ad936a41074cf259484d335/ (дата обращения: 25.04.2024 г.).

СЦЕНАРНЫЕ ВАРИАНТЫ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГНОЗА БАНКА РОССИИ

СВЕТЛИЧНАЯ Т.В.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры финансовых услуг и банковского дела

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;

ГВАСАЛИЯ Д.С.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры финансов и экономической безопасности

ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли

имени Михаила Туган-Барановского»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. В статье рассмотрены сценарные варианты развития Банка России в текущей глобальной экономической ситуации, проведен анализ экономических показателей, выработан сценарий на ближайшие годы.

Ключевые слова: макроэкономическое развитие, финансовая стабильность, экономика, анализ, кризис, сценарий.

SCENARIO VARIANTS OF THE MACROECONOMIC FORECAST OF THE BANK OF RUSSIA

SVETLICHNAYA T.V.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Financial Services and Banking
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

GVASALIA D.S.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Finance and Economic Security
FSBEI HE «Donetsk National University of Economics and Trade
named after Mikhail Tugan-Baranovsky»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The article considers scenario options for the development of the Bank of Russia in the current global economic situation, analyzes economic indicators, and develops a scenario for the coming years.

Keywords: macroeconomic development, financial stability, economy, analysis, crisis, scenario.

Скорость адаптации российской экономики к новым условиям зависит от создания новых экономических связей, создания новых производств и эффективности импортных процессов. Изменившиеся условия развития российской экономики и повышенная неопределённость внешних факторов, связанных с функционированием банковской системы, повлияли на выбор темы исследования. Вопросы адаптации отечественной экономики и финансово-банковской сферы в текущей геополитической ситуации изучали такие учёные: Бойко С. В. [1], Волощенко Л. М. [2], Ковалёва Ю. Н. [3], Бойцова Е. Ю. [4], Родина А. М. [5] и другие.

Главное достижение совокупной мировой экономической политики в предыдущие два года – быстрое восстановление после пандемии COVID-19 – стало менее значимым на фоне растущей инфляции и инфляционных ожиданий. С начала 2021 года инфляция в мире постепенно росла и с июня 2022 года достигла максимальных уровней. Усиление шоковой ситуации на рынке энергоресурсов и продовольствия, вызванное геополитическим напряжением в начале 2022 года, стало дополнительным фактором,

способствующим росту инфляции. Инфляционные ожидания населения и бизнеса во многих странах продолжали расти с начала 2022 года. Согласно опросу компании Ipsos, инфляция стала основной причиной беспокойства граждан с апреля 2022 года, вытеснив на задний план проблемы, связанные с коронавирусом, неравенством и безработицей. Прогнозы по инфляции на 2022 год были пересмотрены в большинстве стран. Многие центральные банки приняли решение ужесточить денежно-кредитную политику, что уже привело к значительному ужесточению финансовых условий в мире. В связи с этим доходности государственных облигаций также выросли, отражая изменение ожиданий относительно скорости и масштабов ужесточения денежно-кредитной политики. Несмотря на все эти вызовы, российская экономика активно адаптируется к новым условиям. Государство и бизнес ищут возможности для развития новых рынков сбыта и укрепления производственных связей. Также проводятся работы по разработке новых логистических маршрутов, чтобы обеспечить более эффективную торговлю. Российские компании активно ищут пути для преодоления ограничений, связанных с санкциями, и развивают внутренний рынок [4]. Банк России также принимает меры для укрепления финансовой стабильности и снижения зависимости курса рубля от торгового баланса. Введение ограничений на движение капитала и блокировка валютных счетов помогают снизить риски для финансовой системы и обеспечить более предсказуемую динамику курса рубля.

Совокупность характеристик основных и факультативных условий основана на следующем: состояние мировой экономики зависит от того, насколько хорошо будет поддерживаться инфляция; как отреагируют центральные банки и насколько сильным будет финансовое положение. Влияние геополитических условий на российскую экономику основано на наличии или отсутствии дополнительных санкций в отношении внешней торговли.

В табл. 1 представлены внешние условия сценариев развития банковской системы на 2024-2025 годы.

Годовые темпы роста в развитых экономиках в конце 2022 – середине 2023 года прогнозировались околонулевыми, затем начался небольшой рост. К 2025 году рост достигнет 3,4% (в предыдущий раз такой темп наблюдался в 2017 году). В то же время на прогнозном горизонте ожидалось сокращение стоимостного объёма экспорта товаров и услуг – как вследствие дальнейшего снижения цен на товары, так и из-за всё большего проявления влияния санкций на физические объёмы экспорта. Одновременно с этим, стоимостной объём импорта после значительного сокращения в 2022 году стал постепенно восстанавливаться. Темпы этого восстановления определялись появлением новых механизмов финансирования и страхования, выстраиванием новых логистических маршрутов и формированием новых торговых связей. Росту импорта также способствовал запущенный с конца марта механизм параллельного импорта.

Таблица 1

Внешние условия сценариев развития банковской системы на 2024-2025 гг.

Сценарий	2022	2023	2024	2025
ВВП, мир, % г/г				
Базовый	3,0	2,7	3,2	3,4
Ускоренная адаптация	3,0	2,7	3,2	3,4
Глобальный кризис	3,0	-0,2	2,3	3,9
Инфляция в США, %, к предыдущему году				
Базовый	4,5	3,3	2,4	2,0
Ускоренная адаптация	4,5	3,3	2,4	2,0
Глобальный кризис	4,5	4,4	4,1	3,6
Инфляция в ЕС, %, к предыдущему году				
Базовый	4,8	3,6	1,9	1,4
Ускоренная адаптация	4,8	3,6	1,9	1,4
Глобальный кризис	4,8	4,8	3,2	2,6
Ставка ФРС США, % среднее за квартал				
Базовый	3,75	4,75	3,25	2,25
Ускоренная адаптация	3,75	4,75	3,25	2,25
Глобальный кризис	3,75	1,00	2,50	3,00
Ставка ЕЦБ, %, среднее за квартал				
Базовый	1,5	2,7	2,1	1,4
Ускоренная адаптация	1,5	2,7	2,1	1,4
Глобальный кризис	1,5	1,7	2,3	1,9
Нефть за баррель, долл. США				
Базовый	78	70	60	55
Ускоренная адаптация	78	70	60	55
Глобальный кризис	78	35	35	40

Предполагается, что к 2025 году профицит текущего счёта сократится на 94% относительно уровня 2022 года, до 15 млрд долларов США, профицит товаров и услуг – на 78%. Более существенное снижение профицита текущего счёта по сравнению с сокращением профицита баланса товаров и услуг связано в том числе с восстановлением дефицита баланса первичных и вторичных доходов. В 2023 году в процессе структурной перестройки экономики проявился накопленный эффект проблем, которые имели второстепенное значение в момент первичной адаптации в 2022 году. В частности, завершился ряд ранее заключённых контрактов, поддерживающих бизнес-активность компаний в 2022 году.

Кроме того, более остро возникла необходимость ремонта импортного оборудования, качественные комплектующие к которому производит лишь ограниченное число поставщиков. В целом, несмотря на сложности, российская экономика продолжает развиваться, адаптируясь к новым реалиям и ища новые возможности для роста. Важно сохранять стабильность и развивать внутренний потенциал, чтобы преодолеть вызовы, с которыми сталкивается мировая экономика.

Таким образом, можно утверждать, что, несмотря на санкции и геополитические сложности, зависимость европейских стран от единой

внешнеторговой политики ЕС будет сдерживать торговую экспансию России с этими странами. В то же время участие Германии, Италии и Франции в проектах инвестиционного сотрудничества с Россией будет способствовать росту двусторонней торговли, несмотря на возможность введения новых санкций. По этой же причине США сохранят свою позицию в отношении торговли с Российской Федерацией. В ближайшие годы макроэкономическое развитие Российской Федерации будет только усиливаться, а совершенствование денежно-кредитной политики обеспечит стабильность цен и низкую инфляцию.

Список использованных источников

1. Бойко, С. В. Роль цифровых технологий в повышении эффективности функционирования финансовой системы / С. В. Бойко. – Текст : непосредственный // Торговля и рынок. – 2022. – № 3 (63). – Т. 1. – С. 187-195.

2. Волощенко, В. П. Российский финансовый рынок: вызовы и перспективы / В. П. Волощенко, М. А. Закарюкин, Л. М. Макарова. – Текст : непосредственный // Актуальные вопросы современной экономики. – 2023. – № 5. – С. 140-150.

3. Ковалёва, Ю. Н. Влияние COVID-19 на сферу кредитования (на примере ПАО «СОВКОМБАНК») / И. В. Кравцова, Ю. Н. Ковалёва, А. В. Гришко – Текст : электронный // Colloquium-journal. – 2022. – № 2 (125). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-covid-19-na-sferu-kreditovaniya-na-primere-rao-sovkombank> (дата обращения: 15.05.2024).

4. Бойцова, Е. Ю. Микроэкономика и макроэкономика: актуальные проблемы : учебник и практикум для вузов / Е. Ю. Бойцова, Н. К. Вошикова. – 2-е изд. – Москва : Издательство Юрайт, 2024. – 299 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-15458-0. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/542283> (дата обращения: 15.05.2024).

ПРОГНОЗ БАНКА РОССИИ В РАМКАХ БАЗОВОГО СЦЕНАРИЯ

СВЕТЛИЧНАЯ Т.В.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры финансовых услуг и банковского дела

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;

ТАРХАНОВА Н.А.,

канд. экон. наук, доцент, доцент,

доцент кафедры экономической теории и

информационно-стоимостного инжиниринга

ФГБОУ ВО «Донбасская национальная академия строительства и архитектуры»,

Макеевка, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация. В статье уделено внимание базовому сценарию развития Банка России на ближайшую перспективу в рамках сформировавшихся трендов; изучен накопленный эффект проблем, возникший в процессе структурной перестройки экономики; определена ключевая задача макроэкономического развития.

Ключевые слова: макроэкономическое развитие, банк, экономика, эффект, тренд, сценарий.

THE FORECAST OF THE BANK OF RUSSIA IN THE FRAMEWORK OF THE BASIC SCENARIO

SVETLICHNAYA T.V.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Financial Services and Banking
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

TARKHANOVA N.A.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Economic Theory and Information and
Value Engineering
FSBEI HE «Donbass National Academy of Construction and Architecture»,
Makeyevka, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The article focuses on the basic scenario of the development of the Bank of Russia in the near future within the framework of established trends; the accumulated effect of problems that arose in the process of structural restructuring of the economy is studied; the key task of macroeconomic development is identified.

Keywords: macroeconomic development, bank, economy, effect, trend, scenario.

Изучение целей и подходов к проведению денежно-кредитной политики на основе текущего состояния экономики и сценарий её развития в среднесрочной перспективе.

Актуальность исследования связана с тем, что в базовом сценарии Банк России исходит из того, что в период повышения ставок крупнейшими центральными банками темпы мирового роста неизбежно замедлятся, однако выверенная денежно-кредитная политика позволит крупнейшим экономикам избежать масштабной рецессии.

Обзор существующих научных работ с поставленной проблематикой свидетельствует о важности данного исследования. Поэтому понятно внимание отечественных и зарубежных учёных к изучению данной проблемы. Изучением озвученных вопросов занимались такие российские учёные, как: Бойко С. В. [1], Ковалёва Ю. Н. [2], Ма И. [3] и другие.

В базовом сценарии мировая экономика продолжает развиваться в рамках сформировавшихся трендов. Устойчиво высокая инфляция в совокупности с низкими показателями безработицы в странах с развитой экономикой позволяет центральным банкам ужесточать денежно-кредитную политику сильнее, чем планировалось первоначально. Как следствие, экономический рост замедляется быстрее ожиданий и на горизонте 2024-2025 годов будет ниже, чем прогнозировалось ранее (рис. 1). Инфляция в мире вернётся к значениям вблизи цели в первой половине 2024 года.

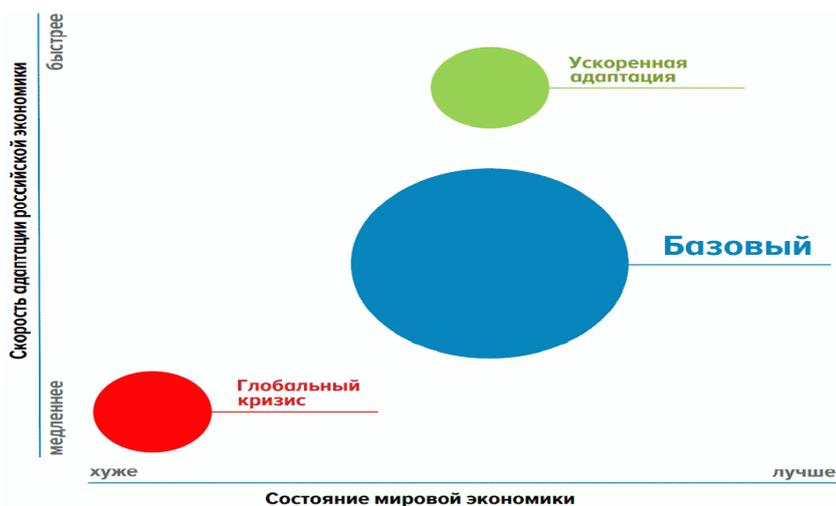


Рис. 1. Сценарные варианты макроэкономического прогноза Банка России

Благоприятная фактическая динамика экспорта позволила спрогнозировать рекордный размер профицита счёта текущих операций в 2022 году на уровне в 253 млрд долларов США. В то же время на прогнозном горизонте ожидалось сокращение стоимостного объёма экспорта товаров и услуг, как вследствие дальнейшего снижения цен на товары, так и из-за всё большего проявления влияния санкций на физические объёмы экспорта.

Ожидается, что к 2025 году профицит текущего счёта сократится на 94% относительно уровня 2022 года до 15 млрд долларов США, профицит товаров и услуг – на 78%. Более существенное снижение профицита текущего счёта по сравнению с сокращением профицита баланса товаров и услуг связано в том числе с восстановлением дефицита баланса первичных и вторичных доходов. Согласно базовому сценарию Банка России, по итогам 2022 года сокращение ВВП составило 3-3,5%. В 2023 году экономика сократилась на 1-4%, при этом в IV квартале 2023 года наблюдался небольшой рост до 1,5% в годовом выражении.

В 2024 году восстановительный рост будет продолжаться. Ожидается, что прирост в IV квартале составит 0,5-1,5% в годовом выражении. В 2025 году темп роста экономики стабилизируется в диапазоне 1,5-2,5%. Расходы на конечное потребление домохозяйств в 2022 году сократились на 3-3,5% в годовом выражении. Умеренный рост начался во второй половине

2023 года, но в целом по итогам 2023 года всё ещё зафиксирован спад до 3%. В 2022-2023 годах на потребительское поведение домохозяйств повлияла продолжающаяся подстройка потребления к новым условиям, что может выражаться в более высоких объёмах сбережений. Ожидается, что в 2024 году темп прироста расходов домохозяйств на конечное потребление ускорится до восстановительных темпов 3,5-4,5%, в том числе при поддержке кредитования. В 2025 году прирост расходов домохозяйств стабилизируется в диапазоне 1,5-2,5%. Валовое накопление основного капитала в 2022 году практически не изменилось относительно уровня 2021 года. Одобренные ранее инвестиционные проекты и дополнительные бюджетные расходы капитального характера удержали ВНОК от сокращения. Однако уже в 2023 году сокращение ВНОК достигло около 3-7%, так как на фоне неопределённости 2022 года многие инвестиционные проекты на последующие годы скорректированы, а фактор бюджетной поддержки будет играть меньшую роль из-за процесса постепенной консолидации. Ожидается, что в 2024 году ВНОК будет расти восстановительными темпами на фоне всё более устойчивой перестройки российской экономики и в 2025 году стабилизируется в диапазоне 1-3%.

Физический объём экспорта в 2022 году сократился на 15-16% под влиянием внешних ограничений и замедления роста мировой экономики. В 2023 году экспорт в реальном выражении уменьшился ещё на 7,5-11,5% под влиянием введённых санкций со стороны Евросоюза. В 2024 году сокращение замедлится до 1-3%, а в 2025 году возможен небольшой прирост до 2% за счёт продолжающегося восстановления ненефтегазового экспорта и экспорта услуг. Сокращение физических объёмов импорта в 2022 году прогнозировалось в диапазоне 22,5-23,5% вследствие введённых внешних ограничений. В 2023 году сокращение импорта в реальном выражении замедлилось, и даже возможно небольшое восстановление до 0,5%. Ожидается, что в 2024 году по мере всё большего развития новых внешнеэкономических связей импорт ускорится до 3,0-5,0% и к 2025 году стабилизируется в диапазоне 1,0-3,0%.

Рост денежной массы в национальном определении в 2022 году опередил рост требований к экономике за счёт существенного влияния со стороны стимулирующей бюджетной политики, а также снижения привлекательности валютных депозитов. Банк России разработал три возможных сценария развития российской экономики в ближайшие годы. При оптимистичном сценарии она вернётся к росту уже в 2023 году, а при негативном будет падать до 2024 года. Прогнозные сценарии развития банковской сферы на ближайшую перспективу показаны на рис. 2.

В последующие годы по мере нормализации бюджетной политики и завершения действия антикризисных мер вклад бюджетных операций в рост денежной массы будет сокращаться и её динамика, как и в прошлые годы, будет в основном определяться приростом требований к экономике (табл. 1).



Рис. 2. Прогнозные сценарии развития банковской сферы на ближайшую перспективу [4]

Таблица 1

Прогноз Банка России в рамках базового сценария

Прогнозный показатель	2024	2025
Основные макроэкономические показатели (прирост в % к предыдущему году)		
Инфляция, в % к предыдущему году	4	4
Ключевая ставка, в среднем за год	6,0-7,0	5,0-6,0
ВВП, в %, 4 квартал к 4 кварталу пред. года	1,5-2,5	1,5-2,5
Экспорт	(-3,0)-(-1,0)	0,0-2,0
Импорт	3,0-5,0	1,0-3,0
Денежная масса в национальном определении	9-14	6-11
Показатели платёжного баланса (млрд долл. США)		
Счёт текущих операций	53	15
Сальдо счёта текущих операций	53	15
Финансовый счёт	53	15

Предполагалось, что инфляция за рубежом вернётся к значениям вблизи показателей в конце 2023 – начале 2024 года, а рост мировой экономики начнётся после середины 2023 года.

Но поступающие впоследствии фактические данные и оперативные индикаторы показали, что снижение деловой активности происходит медленнее, чем можно было бы ожидать.

Таким образом, можно констатировать, что динамика сальдо финансового счёта отражает динамику текущего счёта и связана со снижением иностранных обязательств частного сектора, а также со значительным наращиванием иностранных активов банков вследствие аккумулирования экспортной выручки, которая превышает возможности по оплате импорта и погашению обязательств.

В мировой экономике крупнейшие центральные банки продолжают повышать ставки в ответ на ускорение инфляции.

По прогнозам ЦБ, это неизбежно замедлит темпы мирового роста, но осторожная денежно-кредитная политика позволит крупнейшим экономикам избежать масштабной рецессии.

Ужесточение денежно-кредитной политики в условиях повышенной волатильности рынков увеличивает риски для финансовой стабильности, однако в базовом сценарии не предполагается, что они реализуются.

Список использованных источников

1. Бойко, С. В. Роль цифровых технологий в повышении эффективности функционирования финансовой системы / С. В. Бойко. – Текст : непосредственный // Торговля и рынок. – 2022. – № 3 (63). – Т. 1. – С. 187-195.
2. Ковалёва, Ю. Н. Цифровая трансформация банковского сектора России / Ю. Н. Ковалёва. – Текст : электронный // Менеджер. – 2019. – № 4. – С. 125-133. – URL: https://donampa.ru/images/document/zbornik/men490_2019.pdf.
3. Ма, И. Анализ развития финансового рынка России / И. Ма. – Текст : непосредственный // Russian Economic Bulletin. – 2023. – Т. 6. – № 2. – С. 130-135.
4. Сайт Центрального банка РФ: Развитие финансовых технологий. – URL: <http://www.cbr.ru/fintech/>. – Текст : электронный.

ИНСТРУМЕНТАРНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКА РОССИИ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ СТРАНЫ

СИНИЧЕНКО О.А.,

канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры экономики и финансов

ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики»,

Таганрог, Ростовская область, Российская Федерация

Аннотация. Центральный банк России оказывает существенное влияние на экономику страны и её процессы, его функционал огромен и закреплён законодательно. К нему, прежде всего, можно отнести стабилизацию курса национальной валюты, надзор за деятельностью коммерческих банков и организацией денежного обращения, эмиссию рублей и другое. Эффективность достигается Банком России через систему инструментов денежно-кредитной политики, включающей такой как «процентные ставки по операциям Банка России», который будет подробно рассмотрен в данной статье. Часть инструментов направлена на удержание и стабилизацию курса рубля, другие имеют цель таргетирования инфляции и поддержание её оптимального уровня в долгосрочной перспективе.

Ключевые слова: инструменты денежно-кредитной политики, Банк России, экономика страны, кредитные организации, таргетирование инфляции, ключевая ставка.

INSTRUMENTAL PROVISION OF MONETARY REGULATION OF THE BANK OF RUSSIA AND ITS IMPACT ON THE COUNTRY'S ECONOMY

SINICHENKO O.A.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Economics and Finance
PEI HE «Taganrog Institute of Management and Economics»,
Taganrog, Rostov region, Russian Federation*

Annotation. The Central Bank of Russia has a significant impact on the country's economy and its processes, its functionality is huge and legally fixed, first of all, it can include the stabilization of the national currency, supervision of the activities of commercial banks and the organization of monetary circulation, the issue of rubles and more. Efficiency is achieved by the Bank of Russia through a system of monetary policy instruments, including such as «interest rates on operations of the Bank of Russia», which will be discussed in detail in this article. Some of the instruments are aimed at maintaining and stabilizing the ruble exchange rate, while others have the goal of targeting inflation and maintaining its optimal level in the long term.

Keywords: monetary policy instruments, the Bank of Russia, the country's economy, credit institutions, inflation targeting, key rate.

Экономика любой страны представляет собой очень сложный механизм взаимодействия различных органов, в том числе и осуществляющих регуляторную функцию. Экономика «свободного рынка», периодически проводимая в некоторых странах в прошлом веке, показала свою несостоятельность, что в очередной раз доказывает правильность и адекватность теории монетаризма, согласно которой именно государство в лице управляющих органов должно оказывать надзорное и регуляторное воздействие на экономику. В ст. 35. 86-ФЗ приводятся основные инструменты и методы денежно-кредитной политики Банка России. К ним относят:

- 1) процентные ставки по операциям Банка России;
- 2) обязательные резервные требования;
- 3) операции на открытом рынке;
- 4) рефинансирование кредитных организаций;
- 5) валютные интервенции;
- 6) установление ориентиров роста денежной массы;
- 7) прямые количественные ограничения;
- 8) эмиссия облигаций от своего имени;
- 9) другие инструменты, определённые Банком России [3].

Процентные ставки по операциям Банка России представлены на рис. 1.

Чтобы привести фактические остатки по корреспондентским счетам кредитных организаций к необходимому уровню ликвидности, применяют недельные аукционы (основные). Они проводятся в двух формах: аукционы

РЕПО («предоставляют» ликвидность) и депозитные аукционы («изымают» ликвидность).

<p>Основные аукционы (Управление объемом ликвидности и уровнем ставок денежного рынка)</p>	<p>Срок -1 неделя Частота – ежедневно % – ключевая ставка</p>	<p>Депозитные аукционы / аукционы репо</p>
<p>Операции постоянного действия на срок 1 день (Ограничение диапазона колебаний ставок денежного рынка границами процентного коридора)</p>	<p>Срок -1 день Частота – ежедневно % – ключевая ставка -100 б.п./ +100 б.п.</p>	<p>Депозитные операции / Кредиты овернайт; ломбардные кредиты; кредиты, обеспеченные нерыночными активами ОМ; репо ОМ; валютный своп</p>
<p>Аукционы «тонкой настройки» (Предотвращение чрезмерных колебаний ставок денежного рынка внутри процентного коридора)</p>	<p>Срок -1 -6 дней Частота – в отдельные дни % – ключевая ставка</p>	<p>Депозитные аукционы / аукционы репо</p>
<p>Аукционы на длительные сроки (Снижение нагрузки на основные аукционы при устойчивом масштабном структурном избытке / дефиците, повышение гибкости в управлении ликвидностью)</p>	<p>Срок – до 3 месяцев, 1 месяц, 3 месяца, 1 год Частота – ежемесячно % – ключевая ставка / ключевая ставка +10 б.п./ ключевая ставка+ 25 б.п.</p>	<p>Аукционы по размещению облигаций Банка России, кредитные аукционы, аукционы репо</p>
<p>Операции постоянного действия на длительные сроки ОМ (основной механизм предоставления ликвидности) (Повышение гибкости в управлении ликвидностью)</p>	<p>Срок -2-30 дней Частота – ежедневно % – ключевая ставка + 100 б.п.</p>	<p>Ломбардные кредиты; кредиты, обеспеченные нерыночными активами ОМ</p>

Рис. 1. Процентные ставки по операциям Банка России [1]

Проведение аукционов и установление лимитов предоставления ликвидности базируется на данных прогнозных исследований банковского

сектора страны. Начало 2024 года сопровождается профицитом ликвидности, значит необходимо абсорбировать излишки и проводить «вкладные» аукционы. Окончательная процентная ставка устанавливается по окончании торгов, но первая ставка равна ключевой. Однодневные операции имеют короткий срок и постоянное действие, проводятся по просьбе коммерческих банков, в том числе и на ежедневной основе. Они применяются для снижения возможных изменений ставок на денежном рынке посредством следующих инструментов: депозиты, кредиты с обеспечением (валюта, ценные бумаги и др.), свопы. Данный вид операций используется кредитными организациями для кратковременного восполнения дисбаланса и в связи с этим применяется сравнительно нечасто. Процентные ставки по ним фиксированы и ограничены процентным коридором Банка России (рис. 2).



Рис. 2. Коридор процентных ставок Центрального Банка РФ [2]

Соответственно при предоставлении ликвидности применяется верхняя граница коридора, а при изъятии ликвидности – нижняя.

По рисунку 2 видно, что ширина коридора может быть как на один пункт больше ключевой ставки, так и наоборот – на один пункт меньше, если на очередном заседании Банка России будет принято решение об изменении размера ключевой ставки, то вышеуказанный диапазон просто переместится в тех же границах.

Аукционы «тонкой настройки» – эта операция Банка России применяется довольно редко. Ситуативно будет проведена в банковском секторе, когда спрос на ликвидность не будет коррелировать с предложением. Формы его проведения: депозитные или репо аукционы. Решение о необходимости их проведения принимается Банком России на ежедневной основе после получения данных о состоянии ликвидности банковского сектора. Аукцион стартует со ставки равной ключевой. Все вышеперечисленные виды операций относятся к краткосрочным и не превышают недельного срока. В «арсенале» Центрального банка страны также есть и долгосрочные инструменты денежно-кредитной политики.

Длительный профицит ликвидности банковского сектора – однозначно та ситуация, при которой коммерческим банкам необходимо размещать

средства в Банке России. Одним из направлений вкладных операций будут аукционы по размещению облигаций Банка России. Данные ценные бумаги выпускаются на сроки до одного года, купонный доход начисляется ежедневно по текущей ключевой ставке. Применение такой операции позволяет снизить риски структурного профицита банковского сектора, а коммерческие банки могут использовать облигации в качестве залога под будущие кредиты.

Кредитные аукционы применяют, когда на рынке наблюдается дефицит ликвидности в течение относительно долгого временного промежутка, достаточного, чтобы считать данную ситуацию устойчивой. Кредитный аукцион проводится на срок 3 месяца, с обязательным обеспечением – залог нерыночных активов.

Следующим видом операции Банка России по управлению ликвидностью является операция РЕПО на срок 1 месяц, реже на 1 год.

К операциям постоянного действия на длительные сроки ОМ относят ломбардные кредиты и кредиты, обеспеченные нерыночными активами. Отличительной особенностью таких кредитов является не только наличие обеспечения, но и особые требования к нему. Например, к первому типу кредитов в качестве залога принимаются государственные ценные бумаги, а также ценные бумаги, эмитированные компаниями из «Ломбардного списка», что подчёркивает их особый статус, наличие котировок на фондовой бирже и кредитного рейтинга в национальных рейтинговых агентствах.

Приведённые выше операции Банка России относят к первому инструменту денежно-кредитной политики. Все они концентрируются так или иначе вокруг ключевой ставки, регулирование которой позволяет балансировать объёмы кредитных денег в экономике страны, необходимый уровень деловой активности. В настоящее время размер ключевой ставки можно считать относительно высоким – 16%, но, по мнению Банка России, более чем оправдан для восстановления привлекательности национальной валюты и снижения инфляционных рисков.

Список использованных источников

1. Денежно-кредитная политика. Банк России: официальный сайт. – Текст : электронный. – URL: www.cbr.ru (дата обращения: 30.04.2024).
2. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2024 год и период 2025 и 2026 годов. – Текст : электронный. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 04.08.2023). – URL: <http://council.gov.ru/media/files/VpnhRL2A31jEsK1itfzyAW3AXzCGwTXz.pdf> (дата обращения: 30.04.2024).
3. О Центральном банке Российской Федерации (Банке России): Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 04.08.2023) – Текст : электронный. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37570/de204ed76805e5c33087b97c5e4c9851924ac898/ (дата обращения: 30.04.2024).

МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ НА ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТЕРРИТОРИИ²³

СИЧКАР И.А.,

*старший преподаватель кафедры финансовых услуг и банковского дела
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В статье обоснован методический подход к определению влияния факторов на конкурентоспособность территории, а также своевременность разработки этого методического подхода к определению влияния факторов на конкурентоспособность территорий. Предложенный подход позволит не только выявить факторы, но и осуществить прогнозирование уровня экономического развития территорий. Перспективами дальнейших исследований является моделирование сценариев сбалансированного экономического развития территорий, что позволит выявить перспективные направления повышения их конкурентоспособности.

Ключевые слова: конкурентоспособность, факторы влияния, экономическое развитие, сбалансированное развитие, региональная политика.

METHODOLOGICAL APPROACH TO DETERMINING THE INFLUENCE OF FACTORS ON IMPROVING THE COMPETITIVENESS OF THE TERRITORY

SICHKAR I.A.,

*Senior Lecturer at the Department of Financial Services and Banking
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The article substantiates a methodological approach to determining the influence of factors on the competitiveness of the territory. The timeliness of the development of a methodological approach to determining the influence of factors on the competitiveness of territories is substantiated. The proposed approach will allow not only to identify factors, but also to predict the level of economic development of territories. The prospects for further research are modeling scenarios of balanced economic development of territories, which will identify promising areas for improving competitiveness.

Keywords: competitiveness, factors of influence, economic development, balanced development, regional policy.

²³ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Теоретико-методические подходы к управлению социально-экономическими процессами в условиях экономической нестабильности» (регистрационный номер 1023022500030-6), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Сегодня конкурентоспособность территории является довольно сложным экономическим явлением, определение которого эволюционировало во времени. Это объясняется наличием научно-технического прогресса, развитием производительных сил и производственных отношений, ростом производительности труда, расширением рыночной инфраструктуры и тому подобное. В целом можно констатировать отсутствие единой чёткой позиции по содержанию категории «конкурентоспособность региона».

Позиция некоторых учёных сводится к отождествлению конкурентоспособности региона с его экономической эффективностью или инвестиционным потенциалом. Но идентификация конкурентоспособности только с инвестиционным рейтингом региона сужает это понятие. Кроме этого, большинство регионов характеризуется сочетанием высокого промышленного потенциала с неразвитостью социальной сферы и низкими показателями уровня жизни населения, а также сказывается неблагоприятный уровень загрязнения окружающей среды. Поэтому понимание конкурентоспособности территории как способности создавать условия для сбалансированного развития предполагает: способность создавать эффективные механизмы трансформации сравнительных преимуществ в конкурентные и обеспечивать их развитие и совершенствование; способность к повышению уровня жизни и устойчивая динамика роста реального экономического благосостояния жителей территории.

Следовательно, в процессе исследования конкурентоспособности и факторов, влияющих на её повышение, важно учитывать следующее:

- наличие универсального общепринятого понятия конкурентоспособности;
- субъективный характер качественной оценки экономических объектов, влияющих на поддержание уровня конкурентоспособности;
- относительность и конкретность основных параметров оценивания уровня конкурентоспособности.

Следует отметить, что любая территория имеет свой потенциал. При этом конкурентный потенциал взаимосвязан с возможностью участия территории в конкурентных внутригосударственных и внутрирегиональных отношениях. К основным признакам конкурентоспособности следует отнести наличие на территории природных ресурсов, многоплановой и разносторонне развитой промышленности, интеллектуального потенциала, инновационной системы. Следует отметить, что конкурентоспособность территории не защищена от рисков. Поэтому роль государства очень важна в обеспечении конкурентоспособности региона [1]. Ведь применение особой политики способствует различным направлениям поддержки территорий в трудные времена, что в итоге позволяет если не увеличить уровень конкурентоспособности территории, то удержать его на определённом стабильном уровне. В свою очередь, становление эффективной системы регионального планирования сегодня требует разработки действенных механизмов взаимодействия местных, региональных и государственных

органов власти в обеспечении сбалансированного экономического развития территорий. Грамотная разработка и реализация стратегии развития территории – это комплекс чётких действенных мер, направленных на повышение конкурентоспособности.

Следует акцентировать внимание на том, что экономика территории может быть конкурентоспособной только при учёте влияния различных динамических факторов (определённых условий и обстоятельств). Поэтому сохранение и тем более повышение уровня конкурентоспособности территории требует учёта огромного количества разнообразных факторов.

Здесь необходимо отметить, что исследование факторов позволит понять, насколько они способствуют или препятствуют достижению конкурентоспособности на определённой территории. Конкурентоспособность в любом регионе определяется целым рядом факторов: макро- и микроэкономических, социальных и культурных. Основательное исследование имеющихся подходов позволило выделить и сгруппировать факторы конкурентоспособности территории преимущественно в трёх направлениях: экономическом, социальном, экологическом. Разнообразие территорий требует безусловного учёта их специфики в разработке и реализации стратегии сбалансированного развития как конкурентного преимущества региона. В этих условиях существенно возрастает значение региональных органов власти, способных эффективно использовать все формы, методы и инструменты государственного влияния для обеспечения положительной динамики в социально-экономической сфере, решения стратегических задач по превращению региона в сбалансированную саморазвивающуюся систему.

С целью прогнозирования уровня экономического развития территорий и разработки мер по повышению их конкурентоспособности предложено обосновать аналитическое обеспечение механизма формулирования политики сбалансированного экономического развития территорий, важной составляющей которого является разработанный методический подход к построению зависимости между конкурентоспособностью территории и факторами влияния. Определение подобной взаимосвязи предложено проводить в определённой поэтапной последовательности (рис. 1).

Понимание этих факторов и способность управлять ими способствует возможности влияния на динамику показателей сбалансированного развития регионов. Поэтому с целью получения точных и объективных результатов оценки конкурентоспособности территории важным является детальное исследование факторов влияния, без глубокого исследования которых невозможны выводы о результатах развития регионов, имеющихся резервах повышения их конкурентных преимуществ.

Следует отметить, что сегодня регионы РФ являются самостоятельными территориально организованными экономическими системами, которые постепенно становятся не только отдельными экономическими субъектами экономики, но также и вступают в региональные конкурентные процессы.



Рис. 1. Этапы определения взаимосвязи между уровнем конкурентоспособности территории и факторами влияния

На современном этапе существенными препятствиями в использовании конкурентных преимуществ регионов РФ является их чрезмерная дифференциация по уровню экономического развития, пространственно-структурные диспропорции, нерациональная зависимость экономики от конъюнктурных колебаний на внешних рынках и тому подобное. В этом контексте определение актуальных факторов конкурентных преимуществ регионов становится важным носителем информации для обеспечения укрепления их конкурентоспособности.

Стоит также задействовать локальные факторы, которые обеспечат дополнительные положительные эффекты. Решение задачи повышения конкурентоспособности территории должно осуществляться на основе конкурентной парадигмы развития региона, которая предусматривает структурные преобразования в экономике. Всё это не только позволит создать условия, при которых инвестиции и инновации смогут «притягивать» друг

друга, обеспечивая высокие конкурентные позиции региона, но и выйти на траекторию устойчивого развития.

Следовательно, применение предложенного методического подхода к оценке факторов влияния на повышение конкурентоспособности территории позволяет в дальнейшем определить приоритетные направления экономического развития регионов. При этом важно отметить необходимость решения следующих задач:

- 1) формирование высокоэффективной конкурентоспособной экономики с развитыми институтами и инфраструктурой;
- 2) повышение уровня использования научно-технического, инновационного и производственного потенциалов;
- 3) модернизация производства и реструктуризация промышленных предприятий на территории;
- 4) государственная поддержка инновационно-инвестиционных проектов, создание научно-исследовательских институтов, технопарков, научно-производственных объединений;
- 5) широкое использование региональных и местных инициатив;
- 6) увеличение объёмов выпуска конкурентоспособной высокотехнологичной продукции на основе внедрения современных ресурсосберегающих и экологически безопасных технологий;
- 7) наращивание экспортного потенциала на основе повышения уровня конкурентоспособности, технологического перевооружения производства;
- 8) обеспечение экономической безопасности, расширение международного сотрудничества, активизация внешнеэкономической политики.

На основе вышеизложенного можно сделать вывод о том, что вклад каждого региона в развитие страны определялся масштабами и особенностями его природно-ресурсного потенциала, экономико-географическим положением, условиями развития, конкурентными преимуществами регионов с выявлением слабых и сильных сторон, региональной политикой и другими факторами. Здесь необходимо акцентировать внимание на том, что при Федеральном законе от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 04.08.2023) соответствующих расчётах конкурентоспособности данный подход позволяет не только определить фактическую величину составляющих конкурентоспособности, но и выявить факторы, негативно влияющие на конкурентоспособность регионов, более основательно оценить перспективы территориального развития, определить эффективность использования собственных ресурсов территории и объективно оценить результативность работы органов государственной власти регионов и местного самоуправления.

Список использованных источников

1. Василенко, В. Н. Многомерность параметров региона: территории, системы, пространства: монография / В.Н. Василенко. – Дружковка : Юго-Восток, 2016. – 408 с. – Текст : непосредственный.

УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КРИПТОВАЛЮТНОГО РЫНКА²⁴

СОРОКОТЯГИНА В.Л.,

канд. экон. наук,

доцент кафедры финансов

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Криптовалюты – это новый вид цифровых технологий, которые в последнее время привлекают всё больше внимания глобального сообщества. Данная работа раскрывает сущность криптовалют, их развитие и регулирование в современной экономике, преимущества и риски, которые связаны с использованием данных технологий.

Ключевые слова: криптовалюты, государство, регулирование, риски, преимущества.

MANAGEMENT OF THE DEVELOPMENT OF STATE REGULATION OF THE CRYPTOCURRENCY MARKET

SOROKOTYAGINA V.L.,

Candidate of Economics,

Associate Professor of the Department of Finance

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. Cryptocurrencies are a new type of digital technology that has recently attracted more and more attention from the global community. This work reveals the essence of cryptocurrencies, their development and regulation in the modern economy, the advantages and risks associated with the use of these technologies.

Keywords: cryptocurrencies, government, regulation, risks, benefits.

Актуальность данной темы обозначена тем, что криптовалюты являются новым явлением на рынке финансовых технологий и привлекают всё большее внимание стран мира. При этом у криптовалют есть свои риски и проблемы, которые необходимо учитывать при их использовании, что актуализирует необходимость государственного регулирования развития криптовалютного рынка в современных экономических условиях.

²⁴ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Криптовалюты – это децентрализованные электронные деньги, созданные с использованием криптографических методов защиты информации. Криптовалюты представляют собой один из новых инструментов финансовой системы, обладающий рядом преимуществ перед традиционными средствами платежа. Одним из главных преимуществ криптовалют является полная децентрализация и отсутствие контроля со стороны государства и банков.

Однако, как и любой новый инструмент, криптовалюты имеют свои риски и угрозы. Отмечаются проблемы, связанные с отсутствием правовой базы и нормативного регулирования данной сферы. Таким образом, изучение криптовалют является актуальной темой современной экономики, которая требует дальнейшего развития и регулирования.

Криптовалюты – это не только децентрализованные цифровые валюты, но и новый вид активов, который может использоваться для инвестирования и хранения стоимости.

Кроме того, криптовалюты могут играть важную роль в сфере финансового включения, предоставляя финансовую свободу и доступ к финансовым услугам людям из уязвимых социальных слоёв. Более того, ряд существующих компаний начинают использовать криптовалюты в своих платёжных процессах. Например, Amazon ещё в 2019 году подал заявку на патент на свою собственную криптовалюту, которая будет использоваться в качестве оплаты на её платформе. В настоящее время безопасно приобрести криптовалюту AMZN за рубли или доллары можно на надёжных биржах криптовалют: удобная для новичков биржа Bybit, со скидками на комиссии и бонусами до 5000 долларов; на бирже Mexс, где проводят много акций с низкими торговыми комиссиями; на бирже Okx с большим выбором трейдинговых ботов для автоматизации [1].

В целом, криптовалюты продолжают вызывать широкий интерес и вызывают многие вопросы. Тем не менее, их потенциал для устранения проблем, связанных с традиционными финансовыми услугами, создание новых возможностей и инновационных технологий является крайне интересным и продолжает привлекать внимание экспертов и бизнес-сообщества.

После сильного роста в 4 квартале 2023 года общая капитализация криптовалютного рынка продолжила расти на + 64,5% в 1 квартале 2024 года, достигнув максимума в \$ 2,9 трлн 13 марта [3]. Согласно данным Bitfinex, в 2024 году капитализация криптовалют вырастет до \$3,2 трлн. По мнению аналитиков Bitfinex, биткоин сохранит свой привилегированный статус среди институциональных портфелей [4].

Допускается возможность роста курса биткоина до 70 тыс. долларов уже к концу 2024 года [2].

Согласно анализу специалистов Bitfinex, ожидается значительное увеличение глобального владения криптовалютой с потенциальным охватом от 850 до 950 миллионов человек по всему миру [4].

Несмотря на значительную волатильность криптовалют, они продолжают привлекать большой интерес со стороны инвесторов и пользователей со всего мира. Всё большее количество стран переходят на цифровые платформы и внедряют новую цифровую валюту, которая позволяет приобретать товары, оплачивать услуги и делать много других вещей с максимальным удобством для потребителей [5].

В итоге можно сделать вывод, что макроэкономический прогноз на 2024 год предполагает эффективную мировую экономику, способствующую росту криптоактивов. Тем не менее, из-за отсутствия регулирования криптовалюты могут использоваться для незаконных операций, что вызывает определённые риски для участников рынка и требует регулирования со стороны государственных органов.

Следовательно, управление развитием государственного регулирования криптовалютного рынка должно включать в себя ряд ключевых аспектов: разработка и внедрение законодательства, которое устанавливает правила и нормы для деятельности криптовалютных компаний, обеспечивает защиту инвесторов и пользователей, а также борется с противозаконной деятельностью; создание органов регулирования, которые отвечают за контроль и надзор за криптовалютным рынком, выдачу лицензий, проведение проверок и мониторинг за соблюдением законодательства; сотрудничество с международными организациями и другими странами для разработки общих стандартов и регуляций в сфере криптовалют; проведение информационной работы с целью повышения осведомлённости населения о рисках и возможностях использования криптовалют.

Важно обеспечить сбалансированность, прозрачность и эффективность государственного регулирования криптовалютного рынка, чтобы способствовать развитию инноваций и защите интересов всех участников рынка.

Список использованных источников

1. Криптовалюта Amazon tokenized stock FTX. – Текст : электронный // Новости криптовалют и блокчейн технологий: сайт. – URL: <https://bitok.blog/kurs/amzn> (дата обращения: 18.04.2024).

2. Каким будет курс биткоина в конце 2024 года. Прогноз аналитика. – Текст : электронный // РБК: сайт. – URL: <https://www.rbc.ru/crypto/news/65c1c5299a794799d7613a0e> (дата обращения: 18.04.2024).

3. Отчёт Криптоиндустрии за 1 квартал 2024 года. – Текст : электронный // CoinGecko: сайт. – URL: <https://www.coingecko.com/research/publications/2024-q1-crypto-report> (дата обращения: 18.04.2024).

4. Аналитики Bitfinex: в 2024 году капитализации криптовалют вырастет до \$3,2 трлн. – Текст : электронный // Investing.com: сайт. – URL: <https://ru.investing.com/news/cryptocurrency-news/article-2341346> (дата обращения: 18.04.2024).

5. Аксёнова, Е. А. Цифровая трансформация финансовой сферы / Е. А. Аксёнова. – Текст : непосредственный // Пути повышения эффективности управленческой деятельности органов государственной власти в контексте социально-экономического развития территорий: Материалы V Международной научно-практической конференции, Донецк, 03-04 июня 2021 года. – Донецк : Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой Народной Республики, 2021. – С. 15-17. – EDN OFIPCN.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ РЕГИОНА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ²⁵

СТРУЖКО Н.С.,

*преподаватель кафедры финансов
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Стремительные темпы развития финансово-экономической сферы и цифровизация экономики и финансового сектора обуславливают необходимость исследования основных положений управления финансовым потенциалом региона. В данной работе рассмотрены основные теоретические положения управления финансовым потенциалом региона. Раскрыто понятие, выделены основные элементы системы управления финансовым потенциалом региона.

Ключевые слова: управление, развитие, регион, потенциал, финансовый потенциал, финансовый потенциал региона.

MANAGING THE FINANCIAL POTENTIAL OF THE REGION: THE THEORETICAL ASPECT

STRUZHKO N.S.,

*Lecturer of the Department of Finance
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The rapid pace of development of the financial and economic sphere and the digitalization of the economy and the financial sector necessitate the study of the basic provisions of managing the financial potential of the region. In this paper, the main theoretical provisions of managing the financial potential of the

²⁵ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

region are considered. The concept is revealed, the main elements of the financial potential management system of the region are highlighted.

Keywords: management, development, region, potential, financial potential, financial potential of the region.

В современных экономических условиях повышается актуальность исследования управления финансовым потенциалом региона, поскольку эффективное управление оказывает влияние на развитие региона, повышение его конкурентоспособности, обеспечение устойчивого финансового и экономического роста, а также социальной стабильности.

Исследованием категории «финансовый потенциал региона» занимались многие отечественные учёные, такие как: В. В. Петрушевская, Ж. Г. Голодова, С. В. Зинченко, Э. А. Исаев, Ю. И. Булатова, Е. Е. Синявская, Э. В. Рогатенюк. Подробное описание к трактовке сущности категории «финансовый потенциал региона» в зависимости от различных теоретических подходов представлено Э. В. Рогатенюк [7].

Обобщая опыт исследования вышеизложенных авторов, можно сделать вывод, что финансовый потенциал региона – это совокупность финансовых ресурсов, возможностей и инструментов, которые могут быть использованы для развития экономики и социальной сферы конкретного региона. Финансовый потенциал играет важную роль в обеспечении устойчивого финансового и экономического роста и благосостояния населения региона и государства в целом.

При исследовании теоретических положений управления финансовым потенциалом региона необходимо рассмотреть его основные характеристики для подбора наиболее эффективных инструментов управления. К основным характеристикам финансового потенциала региона можно отнести следующие:

- источники финансирования: доходы от налоговых и неналоговых поступлений в бюджет, трансферты центрального правительства и другие источники;

- инструменты, включающие кредиты, гранты, инвестиции, которые могут быть использованы для финансирования проектов и программ развития региона;

- уровень развития финансовой инфраструктуры включает: банки, финансовые учреждения, биржи и другие финансовые институты, а также развитие финансовых технологий;

- экономические показатели, включающие уровень безработицы, объём инвестиций, налоговые поступления и другие экономические показатели;

- бюджетные возможности, включающие структуру доходов и расходов бюджета региона, уровень долговой нагрузки;

- уровень финансовой грамотности населения, включающий доступность финансовых услуг и образовательных программ.

Комплексный анализ представленных характеристик позволит оценить финансовый потенциал региона для разработки эффективных стратегий его улучшения и развития. Эффективное использование финансового потенциала региона позволяет стимулировать экономический рост, повышать уровень жизни населения и обеспечивать устойчивое развитие региона в целом. К основным функциям финансового потенциала региона относят:

- финансирование социально-экономических программ развития, направленное на обеспечение финансирования для развития экономики, промышленного сектора, образования, здравоохранения, социальной защиты и других сфер социально-экономического развития;

- развитие инфраструктуры, направленное на финансирование модернизации и строительства коммуникаций, дорог, объектов энергетики и другой инфраструктуры, способствующей развитию региона;

- поддержку предпринимательства, направленную на предоставление финансовой помощи и поддержки для развития малого и среднего бизнеса, стимулирование привлечения инвестиций и инноваций и создание новых рабочих мест;

- формирование резервов, направленное на создание резервных фондов и резервов для обеспечения финансовой устойчивости региона в случае кризисных явлений.

Управление финансовым потенциалом региона требует комплексного подхода, координации усилий различных структур и учреждений, а также постоянного мониторинга и корректировки стратегий в зависимости от изменяющихся условий и потребностей региона, поэтому для повышения эффективности возникает необходимость рассмотреть процесс управления финансовым потенциалом региона на разных уровнях управления.

Управление финансовым потенциалом региона на различных уровнях управления представляет собой сложный процесс, который включает в себя координацию действий между различными уровнями власти и органами управления. Рассмотрим основные направления управления финансовым потенциалом региона на федеральном, региональном и муниципальном уровнях.

Федеральный уровень:

- федеральный бюджет: федеральное правительство формирует федеральный бюджет, определяющий доходы и расходы государства на федеральном уровне, осуществляет распределение средств на различные программы и проекты в различных регионах;

- налоговая политика: федеральное правительство устанавливает налоговую политику, определяет ставки налогов, сборы и другие финансовые инструменты.

Региональный уровень:

- региональные бюджеты: региональные органы власти формируют бюджет региона, определяют приоритеты и направления расходования средств;

– исполнение федеральных программ: региональные органы власти отвечают за исполнение федеральных программ на территории региона.

Муниципальный (местный) уровень:

– местные бюджеты: муниципалитеты формируют свои бюджеты, определяют расходы на местные нужды и программы;

– поддержка социальной инфраструктуры: местные органы власти заботятся о развитии социальной инфраструктуры, обеспечивая доступ к образованию, здравоохранению и другим услугам;

– управление местными финансами: местные органы власти контролируют и управляют финансовыми ресурсами.

Каждый уровень управления имеет свои особенности и задачи в управлении финансовым потенциалом региона. Важно обеспечить эффективное взаимодействие между различными уровнями власти для достижения общих целей по развитию региона и обеспечению благосостояния его жителей.

Управление финансовым потенциалом региона включает в себя использование различных инструментов и методов для эффективного управления финансами и достижения поставленных целей регионального развития. Рассмотрим представленные авторами [4; 6] инструменты управления финансовым потенциалом региона:

– бюджетирование – разработка и выполнение бюджета региона позволяет контролировать доходы и расходы, определять приоритеты финансирования;

– финансовое планирование – разработка долгосрочных и краткосрочных финансовых планов помогает определить стратегические цели и задачи, а также спланировать использование финансовых ресурсов;

– финансовый мониторинг и контроль – проведение анализа финансовых показателей, контроль исполнения бюджета, а также мониторинг эффективности расходов позволяют своевременно корректировать региональную финансовую политику;

– привлечение инвестиций – развитие инвестиционной привлекательности региона, проведение мероприятий по привлечению инвесторов и создание благоприятного инвестиционного климата;

– финансовое развитие – разработка стратегий финансового развития региона, определение приоритетных направлений инвестирования и мер по повышению доходности;

– финансовое регулирование – применение налоговых льгот, субсидий, грантов и других мер для стимулирования экономического развития региона.

Рассмотренные инструменты направлены на содействие органам власти различных уровней в эффективном управлении финансовым потенциалом, обеспечивая устойчивое развитие и достижение стратегических целей. Применение представленных инструментов невозможно без финансовой поддержки, для повышения финансового обеспечения развития финансового потенциала региона можно предложить следующие рекомендации [1; 2; 5]:

– разработка и реализация проектов – проведение анализа потребностей региона, разработка крупных инфраструктурных проектов, которые способствуют экономическому развитию и привлекают инвестиции;

– развитие финансовых инструментов – создание и использование финансовых механизмов, таких как гранты, субсидии, кредиты для поддержки малого и среднего бизнеса, инноваций и других приоритетных отраслей;

– оптимизация налоговой политики – разработка налоговых мер для стимулирования экономического роста и привлечения инвестиций, уменьшение бюрократических барьеров для бизнеса;

– развитие человеческого капитала – инвестирование в образование, подготовку кадров и повышение квалификации работников для обеспечения конкурентоспособности региона;

– партнёрство и сотрудничество – установление партнёрских отношений с бизнес-сообществом, образовательными учреждениями, государственными органами для совместной работы над финансовым развитием региона.

Применение представленных рекомендаций позволит улучшить финансовое обеспечение развития финансового потенциала региона и будет способствовать его устойчивому экономическому развитию.

Подытоживая вышеизложенное, можно сделать вывод, что управление финансовым потенциалом региона представляет собой сложный и многогранный процесс, основанный на применении современных теоретических подходов и методов.

Эффективное управление финансовыми ресурсами региона требует комплексного анализа экономических показателей, определения приоритетных направлений развития и выработки стратегии финансовой устойчивости.

Важными аспектами являются оптимизация налоговой политики, привлечение инвестиций, развитие финансовых инструментов и механизмов поддержки экономики региона. Кроме того, необходимо учитывать специфику каждого региона, его потенциал и особенности, чтобы разработать индивидуальные стратегии управления. Только грамотное и целенаправленное управление финансовым потенциалом региона позволит обеспечить устойчивое развитие экономики и повысить качество жизни населения.

Список использованных источников

1. Арчинова, Я. О. Финансовые технологии в пароксизме формирования цифровой экономики / Я. О. Арчинова, Г. Г. Аракелов. – Текст : непосредственный // Россия и Донбасс: перспективы сотрудничества и интеграции: материалы международной научно-практической конференции, Москва, 28 июня 2022 года. – Москва : Издательский дом УМЦ, 2022. – С. 204-210. – EDN GJLOFG.

2. Бадылевич, Р. В. Реализация механизма развития финансового потенциала региона / Р. В. Бадылевич. – Текст : непосредственный // Вестник

Алтайской академии экономики и права. – 2022. – № 12-2. – С. 173-181. – DOI 10.17513/vaael.2635. – EDN XLGNOE.

3. Грязева, М. С. Финансовое планирование муниципальных финансов: пути совершенствования / М. С. Грязева. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 30. – С. 66-71. – DOI 10.5281/zenodo.8167789. – EDN NZZWFE.

4. Петрушевская, В. В. Основные тенденции и проблемы современного развития «зелёных» финансов / В. В. Петрушевская. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 30. – С. 124-134. – DOI 10.5281/zenodo.8167894. – EDN NGUCPC.

5. Севка, В. Г. Человеческий потенциал как ключевой компонент регионального развития / В. Г. Севка, Ю. Л. Петрушевский, Н. С. Стружко. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Финансы, учёт, аудит». – 2023. – № 3 (31). – С. 200-206. – DOI 10.5281/zenodo.10057275. – EDN TYSWPU.

6. Стружко, Н. С. Теоретические аспекты развития промышленного потенциала региона / Н. С. Стружко. – Текст : непосредственный // Современные вызовы и угрозы национальной безопасности: сборник научных трудов по материалам VIII Международной научно-практической конференции, Тверь, 05 декабря 2023 года. – Курск : ЗАО «Университетская книга», 2023. – С. 42-46. – EDN QUTXLL.

7. Рогатенюк, Э. В. Финансовый потенциал развития региона: теоретический аспект / Э. В. Рогатенюк. – Текст : непосредственный // Экономика строительства и природопользования. – 2022. – № 4 (85). – С. 31-38. – EDN KNUZJI.

ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ АДАПТИВНОЙ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

СУХИНИНА М.И.,

*ассистент кафедры финансовых услуг и банковского дела
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В данной статье раскрываются основные аспекты взаимосвязи стратегического управления на предприятии и финансовой стратегии предприятия. Отдельное внимание уделяется алгоритму формирования финансовой стратегии на предприятии, принципам гибкости и адаптивности. Проведен сравнительный анализ данных принципов.

Ключевые слова: адаптивность, гибкость, финансовая стратегия, стратегическое планирование.

THE BASICS OF FORMATION ADAPTIVE FINANCIAL STRATEGY OF THE ENTERPRISE

SUKHININA M.I.,

*Assistant of the Department of Financial Services and Banking
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. This article reveals the main aspects of the relationship between strategic management at the enterprise and the financial strategy of the enterprise. Special attention is paid to the algorithm of forming a financial strategy in an enterprise, the principles of flexibility and adaptability, and a comparative analysis of these principles is carried out.

Keywords: adaptability, flexibility, financial strategy, strategic planning.

В системе управления предприятием стратегическое планирование рассматривается как один из наиболее действенных инструментов менеджмента. Однако проведенный анализ показал, что у большинства субъектов хозяйствования отсутствует обоснованная стратегия развития.

На каждом предприятии должен быть создан отдел стратегического планирования. Он должен определять направления работы технических, производственных, юридических, экономических служб предприятия [3].

Стратегическое планирование включает в себя определение целей и приоритетов компании на долгосрочную перспективу, а также разработку планов и стратегий для их достижения.

В процессе стратегического планирования на предприятии анализируются все виды деятельности, обозначаются цели и способы их достижения. Финансовая сфера в планировании является одним из основных направлений.

Эффективным инструментом при управлении финансовой деятельностью предприятия выступает финансовая стратегия. По причине взаимосвязи стратегического планирования, где определяются общие цели и направления развития компании, и финансовой стратегии на предприятии, которая помогает определить необходимые финансовые ресурсы и меры для их обеспечения, делаем вывод, что они должны быть взаимосогласованными и поддерживать взаимное достижение поставленных целей.

Интересным представляется определение финансовой стратегии, предложенное в журнале Terra Economicus в статье Мищериной М. В. «Методика и доминанты формирования финансовой стратегии предприятия»: «финансовая стратегия представляет собой сложную многофакторную ориентированную модель действий и мер, необходимых для достижения поставленных перспективных целей в общей концепции развития организации в области формирования и использования финансово-ресурсного потенциала».

Акцент здесь сделан на том, что любая финансовая стратегия предполагает использование финансовых и иных ресурсов в целях повышения отдачи. При этом подчёркивается, что речь идёт о конкурентном потенциале компании, реализуемым через стратегию в области финансов. Осуществляется привязка к целям, и учёт большого количества факторов также хорошо вписывается в объект исследования» [4].

Из определения Мещериной М. В. становится понятным, что построение финансовой стратегии предприятия и её функционирование зависит от многих факторов и основано на определённых принципах (рис. 1).



Рис. 1. Принципы построения финансовой стратегии на предприятии

Финансовая стратегия предприятия играет ключевую роль в его успехе: она помогает определить цели и приоритеты компании, а также спланировать необходимые ресурсы для их достижения. Финансовая стратегия включает в себя различные аспекты, такие как управление денежными потоками, инвестиции, налогообложение, финансирование и управление рисками.

Основное значение финансовой стратегии заключается в том, что она позволяет предприятию оптимизировать свои финансовые ресурсы и принимать обоснованные решения на основе финансовых данных и прогнозов. Это помогает предотвратить финансовые кризисы, улучшает эффективность бизнес-процессов и способствует росту компании.

Кроме того, правильно спланированная финансовая стратегия помогает минимизировать риски и повышает уровень доверия у инвесторов, партнёров и кредиторов. Это создаёт благоприятную среду для привлечения инвестиций

и финансовой поддержки, а также способствует устойчивому развитию предприятия в долгосрочной перспективе.

Таким образом, финансовая стратегия предприятия имеет огромное значение для его успешного функционирования и развития, поэтому её разработка и эффективная реализация должны являться приоритетом для руководства компании. В современных условиях социально-экономическая ситуация в России и мире обусловлена многофакторным влиянием вызовов, вызванных как последствиями пандемии коронавируса, так и небывалым давлением политических факторов [5].

Также нужно отметить цифровизацию, которая интенсивно проникает во все сферы общественной и социальной жизни и сильно отражается на результатах деятельности предприятия. Неопределённость оказывает влияние на производство и реализацию продукции, на финансовые результаты и финансово-экономическое состояние предприятия в целом. Исходя из вышесказанного, следует, что проблема гибкого поведения предприятия на сегодняшний день является актуальной, и от степени её решения зависит состояние не только отдельного предприятия, но и экономики государства в целом [2].

Учитывая неоднозначные толкования определений понятий гибкости и адаптивности, считаем целесообразным выделить их отличительные и общие характеристики (табл. 1) [2].

Таблица 1

Общие и отличительные характеристики гибкости и адаптивности предприятия [составлено на основе [2]]

Принцип гибкости	Принцип адаптивности
Общие черты	
Способность изменяться в ответ на внешние и внутренние факторы влияния	
Отличительные черты	
Предполагает выявление множества вариантов перемен во внешней и внутренней среде, которые могут повлиять на деятельность предприятия в целом	Предполагает наступление одного из многочисленных вариантов перемен во внешней и внутренней среде
Предприятие планирует свои дальнейшие действия на каждое прогнозируемое изменение внешних и внутренних факторов	Предприятие проявляет реакцию по факту наступления изменений под влиянием внешних и внутренних факторов

Исходя из выявленных отличий и сходств рассматриваемых понятий, можно отметить, что адаптивность – это форма проявления гибкости предприятия, которая заключается в повышении роли адаптивных качеств предприятия, направленных на мобильность производственного процесса, и способствуют организации производства независимо от величины влияния внутренних и внешних факторов. В этой связи оценка гибкости является необходимым условием успешного функционирования предприятия [2].

При формировании финансовой стратегии предприятия, которая будет активно и адекватно реагировать на внутренние и внешние факторы,

необходимо следовать алгоритму, который представлен на рис. 2, а также опираться на принципы формирования финансовой стратегии.

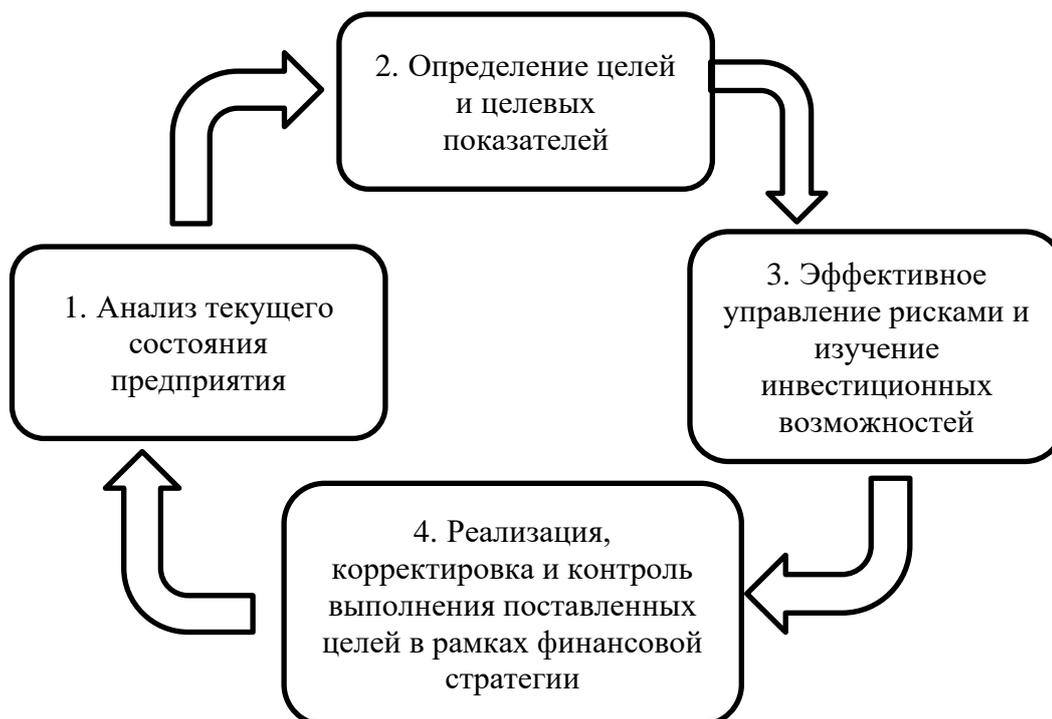


Рис. 2. Алгоритм формирования финансовой стратегии предприятия [(составлено на основе [4])]

Раскрывая сущность алгоритма формирования, делаем вывод:

1. Анализ текущего финансового состояния предприятия включает в себя изучение финансового состояния компании, выявление слабых мест и возможностей для улучшения. Включает в себя анализ баланса, отчетности о прибылях и убытках, денежных потоков и других финансовых показателей.

2. Определение целей и целевых показателей – определение конкретных методов и инструментов, которые будут использоваться для достижения финансовых целей. Включает в себя выбор источников финансирования, управление оборотным капиталом, управление активами и пассивами и т.д.

3. Эффективное управление рисками – разработка мер по снижению финансовых рисков, связанных с деятельностью компании [1].

4. Реализация мониторинга, контроля – постоянное отслеживание выполнения финансовой стратегии, анализ результатов и корректировка действий в случае необходимости. Включает в себя проведение финансовых отчетностей, контроль исполнения бюджетов и оценку эффективности финансовых решений.

Таким образом, в современных условиях хозяйствования требуется системный подход к управлению гибкостью предприятия, поскольку содержание гибкости предприятия как экономической категории и её оценка указывают на объективную необходимость в быстрой адаптации предприятия под влиянием внешних и внутренних факторов, что способствует эффективному функционированию предприятия.

Грамотно разработанная финансовая стратегия предприятия позволит не только обеспечить эффективное управление финансовыми ресурсами, но также поможет выявить направления для ещё более эффективного развития.

Список использованных источников

1. Бойко, С. В. Управление рисками и потенциалом как факторами инновационного развития предприятий Донбасса / С. В. Бойко, Ю. А. Тимошук. – Текст : непосредственный // Россия и Донбасс: перспективы сотрудничества и интеграции : Материалы международной научно-практической конференции, Москва, 28 июня 2022 года. – Москва : Издательский дом УМЦ, 2022. – С. 225-229. – EDN SISBRN.

2. Егоров, П. В. Гибкость предприятия как экономическая категория / П. В. Егоров, А. В. Моисеева. – Текст : электронный // Вестник Института экономических исследований. – 2019. – № 1 (13). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gibkost-predpriyatiya-kak-ekonomicheskaya-kategoriya>.

3. Кудряшов, В. С. Методическое обеспечение принятия управленческих решений в современных ситуациях неопределённости и риска / В. С. Кудряшов, Т. С. Платонова. – Текст : непосредственный // Менеджмент качества. – 2016. – 218 – 224 с.

4. Мищерина, М. В. Методика и доминанты формирования финансовой стратегии предприятия / М. В. Мищерина. – Текст : непосредственный // Terra Economicus. – 2012. – № 1. – Часть 3. – С. 101-103.

5. Управление бизнесом в цифровой экономике / О. Л. Некрасова, Ю. Н. Полшков, А. В. Половян [и др.]. – Москва : Издательство «Перо», 2023. – 266 с. – С. 17-24. – ISBN 978-5-00218-894-9. – EDN KMBVQF. – Текст : непосредственный.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ В БАНКОВСКОМ СЕГМЕНТЕ: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И СУЩЕСТВУЮЩИЕ РИСКИ

СУХИНИНА М.И.,

*ассистент кафедры финансовых услуг и банковского дела
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;*

ИЕ О.Н.,

*канд. физ.-мат. наук,
доцент кафедры естественнонаучных дисциплин
ФГБОУ ВО «Уральский государственный университет путей сообщения»,
Екатеринбург, Свердловская область, Российская Федерация*

Аннотация. В данной статье раскрываются основные аспекты цифровизации, показаны факторы её влияния на другие сферы жизни общества. Отдельное внимание уделяется цифровым технологиям в банковском секторе: проанализировано состояние развития цифровых технологий, определены возможности и риски при их использовании.

Ключевые слова: цифровая экономика, кибербезопасность, банковский сектор, банк, цифровизация.

DIGITALIZATION IN THE BANKING SEGMENT: TRENDS DEVELOPMENT AND EXISTING RISKS

SUKHININA M.I.,

*Assistant of the Department of Financial Services and Banking
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

IE O.N.,

*Candidate of Physical and Mathematical Sciences,
Associate Professor of the Department of Natural Sciences
FSBEI HE «Ural State University of Railway Engineering»,
Yekaterinburg, Sverdlovsk region, Russian Federation;*

Annotation. This article reveals the main aspects of digitalization, shows the factors of its influence on other spheres of society. Special attention is paid to digital technologies in the banking sector: the state of development of digital technologies is analyzed, opportunities and risks in their use are identified.

Keywords: digital economy, cybersecurity, banking sector, bank, digitalization.

Цифровизация экономики является одним из ключевых трендов современного мира, который оказывает значительное влияние на различные сферы деятельности общества. Актуальность цифровизации экономики обусловлена рядом факторов, которые можно увидеть на рис. 1. Цифровизация экономики является необходимым процессом, который способствует повышению конкурентоспособности страны, развитию инноваций и улучшению качества жизни граждан.

Чтобы оценить степень важности цифровизации экономики в Российской Федерации, приведём статистические данные (рис. 2).

Расходы на развитие цифровой экономики в 2022 году достигли 5,15 трлн рублей против 4,85 трлн рублей годом ранее (рост на 6%). В 2023 году компании в России активизировали усилия по созданию и внедрению новых цифровых решений, почти вдвое увеличив затраты на исследования и разработки в области цифровых технологий. Высокий годовой прирост

наблюдался по расходам на цифровой контент (+46,5% относительно 2022 года) и ПО (+8,5) [4].

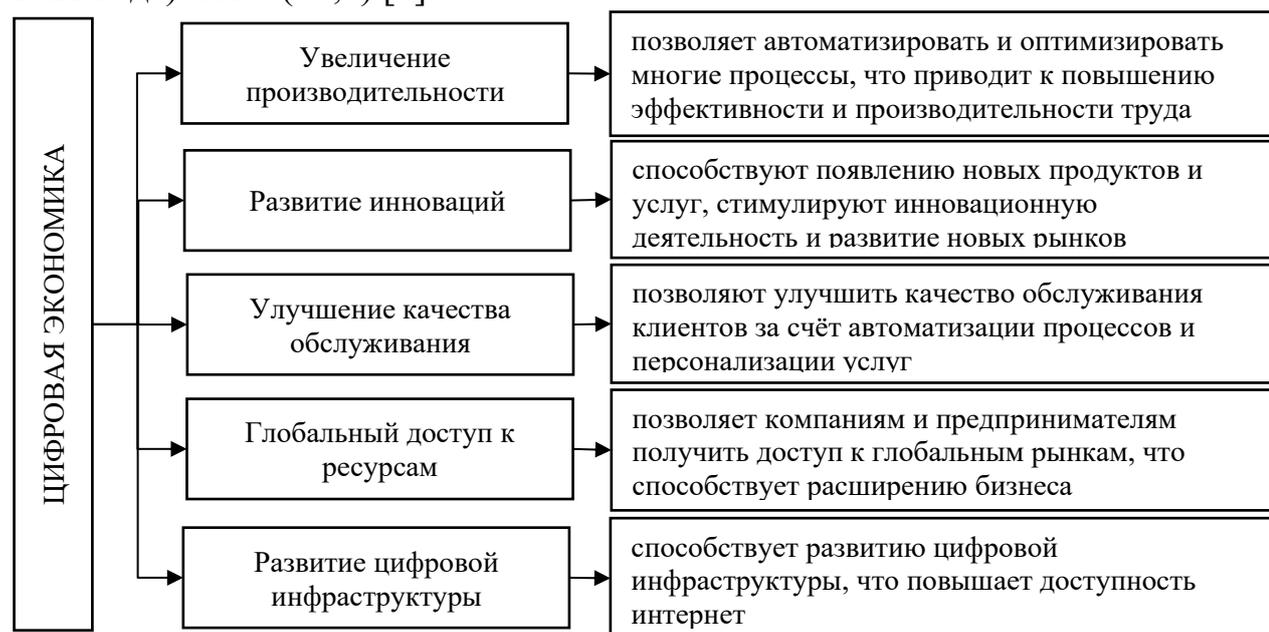


Рис. 1. Факторы влияния цифровизации на жизнь современного общества

Таким образом, наблюдается усиление влияния цифровизации на страну в целом. Россия обладает значительными компетенциями в области математики, разработки программного обеспечения и искусственного интеллекта (ИИ). Несмотря на тенденцию роста валовых внутренних затрат на развитие цифровой экономики при соотношении данных инвестиций к ВВП РФ (рис. 2), заметно, что его уровень не превышает 4%, что по-прежнему является недостаточным уровнем вложений (для примера, в США и Западной Европе данные инвестиции составляют 6% и 4% соответственно). Цифровизация в современном мире является одним из главных факторов мирового экономического роста.

Применение цифровых технологий в банковской деятельности кардинально меняет решения банка по усовершенствованию дальнейших работ и расширению продуктов и услуг, а также открывает новые пути развития, обеспечивая тем самым переход банковской сферы экономики на новый уровень [3].

В эпоху развития цифровой экономики именно банковский сектор является флагманом технического воплощения цифровизации как среды. Перманентное появление технологий даёт новые возможности взаимодействия клиентов финансовой сферы друг с другом, даёт новые информационные рычаги коммуникаций для бизнес-среды [3].

Цифровизация в банковской сфере означает применение современных цифровых технологий и инструментов для улучшения качества и эффективности услуг, предоставляемых банками [5]. Это включает в себя различные аспекты, такие как цифровые платёжные системы, онлайн-банкинг,

мобильные приложения для управления финансами, шифрование данных для защиты конфиденциальности клиентов.



Рис. 2. Затраты на развитие цифровой экономики в Российской Федерации, млрд рублей (составлено на основе [2])

Таким образом, цифровизация играет всё более важную роль в банковской сфере и помогает банкам адаптироваться к быстро меняющейся цифровой среде, сохраняя конкурентоспособность и привлекая новых клиентов. Перечислим основные результаты цифровизации в банковском секторе:

1. Развитие мобильных приложений и онлайн-банкинга для удобства клиентов.
2. Внедрение технологий биометрии для защиты данных и упрощения аутентификации.
3. Использование искусственного интеллекта и аналитики данных для предоставления персонализированных услуг.
4. Расширение использования цифровых кошельков и платёжных систем.
5. Переход к облачным технологиям для хранения данных и улучшения работы с ними.
6. Внедрение блокчейн технологии для улучшения безопасности и прозрачности транзакций.
7. Развитие роботов-советников для предоставления финансовых советов и управления инвестициями.
8. Усиление работы в области кибербезопасности и защиты данных от кибератак.
9. Внедрение технологий автоматизации процессов для уменьшения времени обработки запросов и улучшения эффективности работы банка.

Большие возможности всегда повышают существующие риски и также способствуют появлению новых, поэтому для объективной оценки процесса трансформации цифровой среды в банковском секторе нужно сказать не только о достоинствах, но и про наиболее опасные сопутствующие риски [1, 4]:

1) рост киберпреступности, что выражается в воздействии вредоносного программного обеспечения на объекты дистанционно из любой точки мира;

2) технологическая уязвимость создаваемой цифровой инфраструктуры: сбои в программном обеспечении, кибератаки, аварии, отключение электричества могут парализовать работу государственных органов, социальных бюджетных учреждений, отдельных предприятий, нанося им значительный экономический ущерб;

3) проблема использования персональных данных при применении цифровых технологий, изменения границ конфиденциальности.

Таким образом, цифровизация в целом имеет ключевое значение для развития экономики и общества. Цифровизация банковских услуг в России, определённо, важна для улучшения качества обслуживания клиентов, повышения эффективности работы банков и снижения операционных издержек. Помимо достоинств и широких возможностей использования цифровых технологий были определены и риски, которые следует минимизировать за счёт пересмотра законодательной базы и внедрения комплексной методики выявления и предотвращения угроз информационной безопасности.

Список использованных источников

1. Синицкая, Н. Я. Развитие цифровой экономики: широкие возможности и возможные риски / Н. Я. Синицкая. – Текст : электронный // Фундаментальные исследования. – 2023. – № 11. – С. 95-99. – URL: <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=43524>.

2. Цифровая экономика: 2024: краткий статистический сборник / В. Л. Абашкин, Г. И. Абдрахманова, К. О. Вишневский, Л. М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – Москва : ИСИЭЗ ВШЭ, 2024. – 124 с. – 500 экз. – ISBN 978-5-7598-3011-5 (в обл.). – Текст : непосредственный.

3. Цифровизация банковского сектора в современных условиях: монография / Е. С. Вдовина, М. А. Куликова. – Тамбов : Издательский центр ФГБОУ ВО «ТГТУ», 2022. 100 с. – Текст : непосредственный.

4. Чензеева, Д. В. Риски и угрозы цифровой экономики, пути их решения / Д. В. Чензеева. – Текст : электронный // Материалы XIII Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум». – URL: <https://scienceforum.ru/2021/article/2018023816>.

5. Гладкова, Л. А. Анализ финансовой устойчивости предприятия (на примере ООО «Метрополис») / Л. А. Гладкова. – Текст : непосредственный // Донецкие чтения 2020: образование, наука, инновации, культура и вызовы современности : Материалы V Международной научной конференции, Донецк, 17-18 ноября 2020 года / под общ. ред. С. В. Беспаловой. – Том 3. – Часть 1. – Донецк : Донецкий национальный университет, 2020. – С. 269-271. – EDN IFOKXX.

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ НА УПРАВЛЕНИЕ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ²⁶

ТИТИЕВСКАЯ О.В.,

*канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры финансов*

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В исследовании проведен анализ по определению потенциала проведения цифровизации в области социальных и экономических отношений Российской Федерации, возможности создания и применения инноваций в сфере цифровизации, а также направлений разработки российских программ в сфере банковской деятельности и фондового рынка России, цифровизации в секторе промышленного производства, использования цифровых методов и программ при обеспечении социальных и экономических потребностей общества и государства.

Ключевые слова: цифровизация, цифровизация экономики, методы и инструменты цифровизации, инновационные технологии.

THE IMPACT OF DIGITALIZATION OF THE ECONOMY ON THE MANAGEMENT OF CASH FLOWS OF THE ENTERPRISE

TITIYEVSKAYA O.V.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Finance*

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The study analyzes the potential for digitalization in the field of social and economic relations of the Russian Federation, the possibility of creating and applying innovations in the field of digitalization, as well as directions for developing Russian programs for digitalization of banking and the Russian stock market, digitalization in the industrial production sector, the use of digital methods and programs to meet the social and economic needs of society and states.

Keywords: digitalization, digitalization of the economy, methods and tools of digitalization, innovative technologies.

В настоящее время цифровая трансформация бизнеса является основным направлением повышения его эффективности. Актуальность

²⁶ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

данного исследования определяется тем, что степень совершенствования системы управления денежными потоками оказывает огромное влияние на итоговый финансовый результат компании, в том числе в условиях цифровизации. В исследовании определяется сущность денежного потока, как цифровизация помогает автоматизировать процессы управления денежными потоками на предприятии и основные инструменты цифровизации, которые можно использовать для оптимизации управления потоками.

Построение современных и эффективных бизнес-моделей базируется на использовании цифровых технологий, которые позволяют выходить на глобальный рынок с минимальными издержками. Становится очевидным понимание того факта, что, если организация хочет быть конкурентоспособной в современных условиях, то она должна ускорять процессы обработки потоков информации и принятия ключевых для бизнеса решений. Для этих целей ей и нужны современные цифровые технологии.

Что касается финансовой деятельности, цифровизация предполагает создание набора конкретных инструментов для обеспечения эффективного функционирования организаций и достижения их стратегических и операционных целей. Одним из основных направлений финансовой деятельности организации является управление денежными потоками, отражающее её способность функционировать в статусе постоянной организации. Это направление ставит перед финансистами организации главную задачу по формированию положительного результирующего денежного потока по видам деятельности (по текущей, инвестиционной и финансовой деятельности) и, следовательно, положительного сальдо денежных потоков для организации в целом за отчётный период [1].

Денежный поток на предприятии определяется как совокупность распределённых по отдельным интервалам рассматриваемого периода времени поступлений и выплат денежных средств, генерируемых его хозяйственной деятельностью, движение которых связано с факторами времени, риска и ликвидности. Современные социально-экономические системы вступают в процесс материализации нерациональных отношений, который сопровождается различными неопределённостями и опасностями, которые «ложатся в основу формирования неблагоприятного события, искажающего деятельность. Вследствие этого необходимо своевременно распознавать риски, сопутствующие деятельности субъектов хозяйствования» [2].

Основными направлениями управления денежными потоками в организации в настоящее время в условиях цифровизации экономики являются:

– во-первых, технологическое направление, связанное с внедрением специализированных программных продуктов и программного обеспечения в финансовую деятельность организации, что позволяет:

- собрать всю необходимую первичную информацию о доходах и выплатах организации, обобщить её в соответствующих отчётных формах и интерпретировать результаты;
- унифицировать механизм с целью его стандартизации и обеспечения на этой основе снижения связанных с ним затрат;
- сократить время, необходимое для принятия решения по управлению денежными потоками организации;
- во-вторых, организационно-управленческое направление, которое предусматривает развитие устоявшихся взглядов на финансовый менеджмент с точки зрения управления денежными потоками организации с целью максимизации доходов и обеспечения достижения оптимального значения коэффициентов ликвидности.

Цифровизация помогает автоматизировать процессы управления финансовыми потоками на предприятии, что способствует улучшению эффективности и точности финансового управления.

Важной стороной при проведении цифровизации становится выбор ПО, которое должно соответствовать ряду требований (рис. 1) [1].

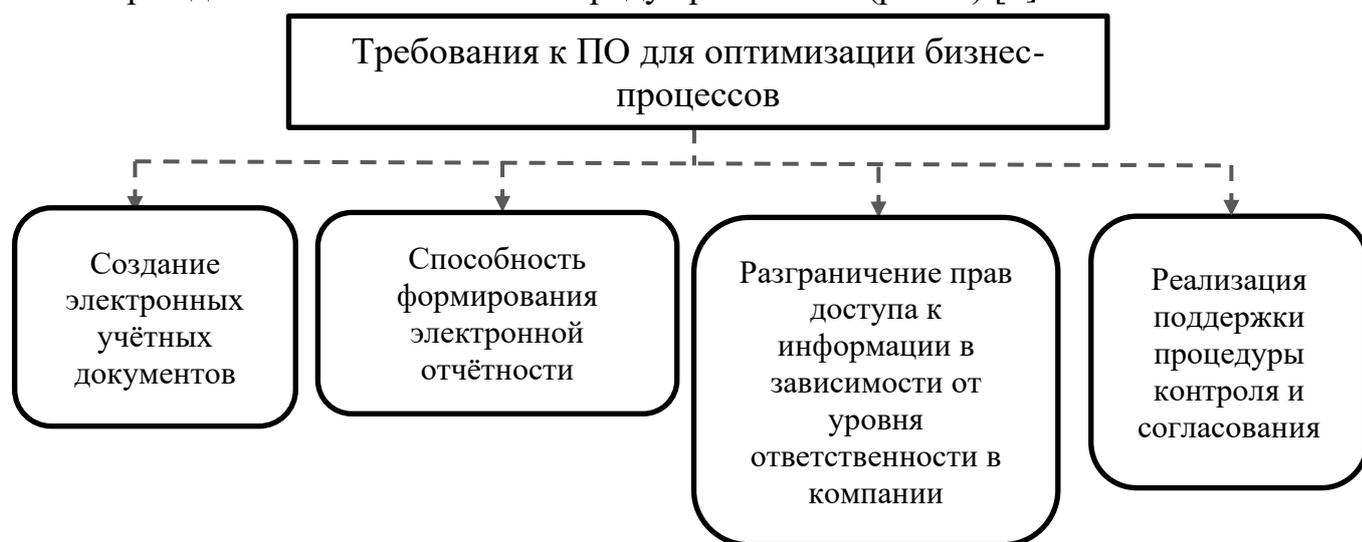


Рис. 1. Требования к программному обеспечению, необходимому для оптимизации бизнес-процессов

Для оптимизации управления денежными потоками можно использовать следующие инструменты цифровизации.

Цифровизация позволяет автоматизировать процессы бухгалтерского учёта, что уменьшает вероятность ошибок, ускоряет процесс закрытия финансовых отчётов и повышает точность финансовой отчётности.

Онлайн-банкинг позволяет быстро осуществлять платежи, мониторить баланс счетов, получать отчёты о финансовых операциях.

CRM-система на основе CRM-технологии – Customer relationship management (CRM) дословно переводится как «система управления взаимоотношениями с клиентом». CRM автоматизирует продажи, маркетинг, аналитику, клиентский сервис. С CRM бизнесу проще собирать и структурировать информацию о клиентах, сделках и отслеживать работу

менеджеров. Программа объединяет в одном месте всю нужную информацию: сколько товара поступило на склад, сколько продано, какой офис работает эффективнее, какой статус у заявок, какой канал продаж приводит больше клиентов и многое другое. CRM может пригодиться везде, где есть клиенты, поставщики и сотрудники. CRM использует и малый, и средний, и крупный бизнес [4].

SCM-система управления процессами поставок – принятые изменения в системе управления цепочками поставок помогают регулировать работу существующих технологических линий. С их помощью удаётся создавать оптимальные планы о том, что и в какой последовательности следует производить с учётом ограничений в мощностях, наличии сырья и материалов.

ERP-система – это программный комплекс для управления компанией. Такая система хранит и связывает между собой данные обо всех бизнес-процессах: чаще всего это продажи, бухгалтерия, производство, склад, закупки, управление персоналом и проектами. ERP-системы решают несколько задач. Они позволяют специалистам и менеджерам получать информацию из других структур бизнеса, автоматизируют процессы и снижают трудозатраты. С их помощью можно получать продвинутую бизнес-аналитику. В России ERP-системы разработаны компаниями 1С, Microsoft, SAP и «Галактика».

Более редкими инструментами цифровизации являются Big Data и нейросети. Компании используют анализ больших данных для прогнозирования трендов, анализа рынка, оптимизации цен, улучшения клиентского опыта и принятия решений на основе данных.

Хотя исследования показывают, что довольно много компаний используют нейронные сети, они чаще всего применяются для решения отдельных задач посредством работы специалистов с сервисами и готовыми решениями на их основе. Потенциал этого технологического решения в автоматизации бизнес-процессов значительно превышает рамки простого инструмента.

В финансовой сфере нейросети сети применяют при прогнозировании, принятии управленческих решений, идентификации объектов, оптимизации, анализе данных, что непосредственно относится к управлению экономикой и её финансовой системой. Также появляется возможность автоматически выявлять аномалии в финансовых транзакциях и предотвращать их [5].

Существует несколько стратегических направлений, с помощью которых производится успешная реализация цифровой трансформации бизнес-процессов:

- цифровизация бизнес-процессов (digitalization of business) – переход деятельности компаний на электронные платформы;
- управление данными (Big Data, Data Analytics, Data Science) – работа с большими объёмами информации с использованием нейронных сетей, машинного обучения и других технологий искусственного интеллекта;

– клиентоориентированность – при разработке своих продуктов компании выстраивают бизнес-модель, ориентируясь на потребности клиентов;

– цифровое партнёрство – это создание компанией совместно с партнёрами общей цифровой инфраструктуры (комплекса технологий и вычислительных, телекоммуникационных и сетевых мощностей) для решения поставленных задач.

Далее приведём официальную статистику по используемым инструментам цифровизации, которые рассмотрены ранее (табл. 1).

Таблица 1

Удельный вес организаций, использовавших специальные программные средства в Российской Федерации

Организации, использовавшие специальные программные средства, %:	2020	2021	2022
CRM-системы	12,1	13,4	21,9
ERP-системы	13,0	13,8	21,9
SCM-системы	4,8	4,8	14,3

Из проведенного исследования можно выделить преимущества внедрения цифровых технологий в управление финансами предприятия:

– автоматизация процессов. Цифровые технологии позволяют проводить финансовые операции быстрее и эффективнее, минимизируя человеческий фактор и уменьшая вероятность ошибок;

– увеличение прозрачности. Цифровые системы управления финансами позволяют быстро получать информацию о финансовом состоянии предприятия, что помогает принимать обоснованные решения;

– улучшение аналитики. Цифровые технологии позволяют проводить более глубокий анализ данных и идентифицировать тенденции и паттерны, что помогает предприятию выстраивать стратегию и прогнозировать будущие результаты.

Важно отметить, что изменение бизнес-моделей компаний в результате цифровой трансформации не ограничивается только оптимизацией бизнес-процессов. Цифровые технологии также позволяют компаниям создавать новые продукты и услуги, которые ранее были невозможны или слишком затратны.

Список использованных источников

1. Лазарева, А. А. Управление денежными потоками организации в цифровом формате / А. А. Лазарева. – Текст : электронный // Молодой учёный. – 2021. – № 39 (381). – С. 168-170. – URL: <https://moluch.ru/archive/381/84175/>.

2. Петрушевская, В. В. Распознавание риска в депрессивных средах производственного окружения / В. В. Петрушевская, А. В. Саенко. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 29. – С. 170-179. – DOI 10.5281/zenodo.7858833. – EDN LTIWQ.

3. Пинчук, Е. С. Цифровые технологии в системе управления денежными потоками предприятия / Е. С. Пинчук. – Текст : непосредственный // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 12-2 (70). – С. 200-203. – DOI 10.24411/2411-0450-2020-11104. – EDN KNDLER.

4. Савин, В. А. Анализ применения цифровых технологий в управлении денежными потоками / В. А. Савин, Е. А. Сурикова. – Текст : электронный // Материалы XIV Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум». – URL: <https://scienceforum.ru/2022/article/2018028612>.

5. Аксёнова, Е. А. Управление финансовыми результатами работы предприятия в условиях цифровизации экономики / Е. А. Аксёнова, А. А. Попова. – Текст: электронный // Стратегии бизнеса. – 2021. – Т. 9. – № 12. – С.351-356. – URL: <https://doi.org/10.17747/2311-7184-2021-12-351-356>.

ВОЗМОЖНОСТИ ДИСТАНЦИОННОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ПРОЦЕССА ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ

УСАЧЕВА Г.М.,

канд. пед. наук, доцент,

доцент кафедры иностранных языков

ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;

УСАЧЕВ В.А.,

канд. филос. наук, доцент

доцент кафедры иностранных языков

ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли

имени Михаила Туган-Барановского»,

Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация

Аннотация: В статье рассматриваются особенности иноязычной подготовки студентов в условиях дистанционного обучения, применения новых образовательных технологий в современном вузе, направленных на повышение образовательного процесса в целом и улучшения знаний обучающихся. Авторами отмечается актуальное значение применение дистанционной формы обучения иностранному языку в современных условиях обучения в нашей стране, значение данного типа обучения по содержанию и выполнению заданного объема, как для самостоятельной работы студентов, так и работы в онлайн-режиме.

Ключевые слова: дистанционное обучение, иностранный язык, высшее образование, преподаватель, подготовка.

DISTANCE EDUCATION OPPORTUNITIES TO IMPROVE THE PROCESS OF TEACHING FOREIGN LANGUAGES

USACHEVA G.M.,

*Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Foreign Languages
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

USACHEV V.A.,

*Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Foreign Languages
FSBEI HE «Donetsk National University of Economics and Trade
named after Mikhail Tugan-Baranovsky»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The article discusses the features of foreign language training of students in the conditions of distance learning, the use of new educational technologies in a modern university, aimed at improving the educational process as a whole and improving the knowledge of students. The authors note the current importance of using a distance form of teaching a foreign language in modern learning conditions in our country, the importance of this type of training in terms of content and fulfillment of a given volume, both for independent work of students and work online.

Keywords: distance education, foreign language, higher education, teacher, training.

Modern education, high-quality and targeted training of specialists is the main task of our state. An important element of its implementation is the higher education system. Currently, our country is undergoing serious changes in various social spheres, public consciousness is being modernized, and trends in the development of education are being formed. Features of improving modern higher education include both the creation of conditions for the formation of personality, self-development of students, continuity in education, and increasing the social significance of the educational process [1, p. 94].

In modern conditions, it is important to update the content of education and introduce new pedagogical technologies, one of which is distance learning technology.

The distinctive features of the development of higher education in our country, taking into account changes in its content, are based on the openness and accessibility of the education system, its integration with culture and society, respect for the individuality of the student, taking into account his interests and requests, identifying gifted and talented students, creating for them individual educational development programs,

The discovery of alternative and variable methods of education, providing various innovative methods, such as the distance learning we indicated. These trends in the development of education contribute to the multidimensional thinking of an individual in educational activities [2, p. 73].

In a higher educational institution, the main emphasis is on the system of higher education related to the development of scientific potential. Therefore, for the implementation of innovative work, it is of paramount importance to increase the role of university science and solve the problems of training qualified personnel. In this regard, it is necessary to use the possibilities of distance education as an innovative form that facilitates the process of acquiring new knowledge.

In the distance learning system, the role of the teacher changes: checking and correcting assignments, explaining exercises and tests, providing assistance in solving difficult questions as work progresses, and much more. Teachers communicate with students, both in groups and individually, using email. The need to adapt the curriculum to distance learning expands the functions of the teacher. Students have problematic situations that should be taken into account: fear of making a mistake, poor computer knowledge; reluctance to participate in intercultural communications. In this regard, the possibilities of distance education should be used as an innovative form that facilitates the process of acquiring new knowledge. The effectiveness of distance learning creates a unique information environment, but it should be borne in mind that this format will not fully replace traditional education. Based on the above, distance learning of a foreign language in a modern domestic university has become widespread, as new development opportunities are opening up for students. This form of training foreign language students is a «teacher-student» interaction using information technology. There are four models for learning a foreign language remotely. These are such types of training as: independent study; language teaching in the format of synchronous communication with a teacher; independent study and methodological support by the teacher in a non-synchronous format; mixed resources - self-study and online lesson with a teacher.

What are the features of this type of training? Firstly, forms of distance learning completely immerse students in the educational environment. Secondly, you can undergo training and advanced training without compromising your main job. Thirdly, distance education is a process of acquiring new knowledge and skills without the presence of a student in the classroom, that is, there is a distance between the student and the teacher and this model of acquiring knowledge is suitable for many students [3, p. 32].

The advantages of new forms of distance learning are as follows:

- a) individual pace;
- b) use of a computer at a convenient time;
- c) effective feedback from the teacher during the training period;
- d) the ability to view a recorded webinar, download educational material, and submit the completed assignment for verification.

The main thing for students is not the form, but the content of training, which is determined by the quality and relevance of the knowledge acquired. The active use of digital technologies in the process of applying distance learning has modified the idea of education. Currently, there are a sufficient number of online resources and services that provide educational services for distance learning. Students of varying ages and language proficiency can study in an online environment. What forms of training can be used in distance learning of a foreign language? Experience shows that a teacher must be flexible. For example, if students want to get speaking practice, then they strive for additional personal lessons, because the teacher will be able to devote more time to the student. Also, the student will be able to take a distance course according to an individual plan, taking into account his competencies. Training will be result-oriented and practical [4, p. 38].

In addition, it is important to create an informal atmosphere when the teacher is perceived as a friend, there is quick feedback, and there is no competition. The effectiveness of learning is determined by students through their sense of their own success. Thus, the possibilities and specifics of learning a foreign language in an online environment make it possible to adapt the educational process, which allows students to get good results. Distance education in general in the higher education system is the key to mastering new knowledge and reforming the learning process.

References

1. Андреев, А. А. Дистанционное обучение: сущность, технология, организация / А. А. Андреев, В. И. Солдаткин. – Москва : Издательство МЭСИ, 1999. – С. 94. – Текст : непосредственный.
2. Захарова, И. Г. Информационные технологии в образовании / И. Г. Захарова. – Москва : Издательство «Академия», 2008. – С. 73. – Текст : непосредственный.
3. Nikulicheva, N. V. Introduction of distance learning into the educational process of an educational organization: a practical guide / N. V. Nikulicheva. – Moscow : Federal Institute for Educational Development, 2016. – P. 32. – Text : direct.
4. Polat, E. S. Some conceptual provisions for organizing distance learning of a foreign language on the basis of computer telecommunications / E. S. Polat // Foreign languages at school. – 2008. – № 5. – P. 8. – Text : direct.

МЕТОДИКА СИСТЕМНОГО ПОДХОДА ПРИ ОЦЕНКЕ УРОВНЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

ХРУПИНА К.И.,

*заместитель начальника Административно-хозяйственного управления,
начальник отдела договорной работы
Донецкого филиала ПАО «Промсвязьбанк»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;*

РАСТОРГУЕВА Ю.С.,

*старший преподаватель кафедры финансовых услуг и банковского дела
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В работе предложена система сбалансированных показателей для оценки финансовой безопасности предприятия. Рассмотренный набор индикаторов может быть ключевым инструментом при ограниченном доступе к информации. Подход является эффективным инструментом для принятия управленческих решений и обеспечения устойчивости бизнеса.

Ключевые слова: финансовая безопасность, система индикаторов, количественная и качественная оценка, сбалансированные показатели.

THE METHODOLOGY OF A SYSTEMATIC APPROACH TO ASSESSING THE LEVEL OF FINANCIAL SECURITY OF AN ENTERPRISE

KHRUPINA K.I.,

*Deputy Head of the Administrative and Economic Department,
Head of the Contract Work Department
Donetsk branch of PJSC Promsvyazbank,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

RASTORGUEVA Yu.S.,

*Senior Lecturer of the Department of Financial Services and Banking
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The paper presents a proposed system of balanced indicators for assessing the financial security of an enterprise. The considered set of indicators can be a key tool with limited access to information. The approach is an effective tool for making management decisions and ensuring business sustainability.

Keywords: financial security, a system of indicators, quantitative and qualitative assessment, balanced indicators.

Исследование финансовой безопасности на уровне предприятий является важным критерием оценки его экономического потенциала, поскольку напрямую влияет на их выживаемость и успешность в условиях сложных внешних и внутренних угроз. Обеспечение финансовой безопасности предприятий становится особенно актуальным в условиях обострения политических и экономических противоречий, а также неполной правовой защиты.

Независимо от того, на каком уровне анализируется финансовая безопасность – государства, региона или предприятия – формирование эффективного механизма обеспечения этой безопасности является приоритетом. Для этого необходима как количественная оценка уровня финансовой безопасности, так и качественное описание результатов анализа. Экспертное мнение о том, является ли уровень финансовой безопасности достаточным, играет ключевую роль в принятии решений и разработке стратегий по обеспечению финансовой стабильности и устойчивости [1]. Количественный и качественный анализ финансовой безопасности предприятия играют важную роль в оценке и управлении финансовыми рисками.

Количественный анализ финансовой безопасности включает в себя расчёты, использование численных показателей и статистических данных для оценки финансового состояния предприятия. Этот анализ может включать расчёты показателей ликвидности, платёжеспособности, рентабельности, долговой нагрузки и других финансовых показателей.

Количественный анализ помогает выявить финансовые риски, определить уровень финансовой стабильности и предоставить количественные оценки для принятия решений.

Качественный анализ финансовой безопасности более ориентирован на качественные аспекты финансового состояния предприятия. Этот вид анализа включает оценку управленческих процессов, прозрачности финансовой отчётности, качества управления финансами, репутации компании и других нечисловых показателей. Качественный анализ важен для понимания структурных и управленческих аспектов финансовой безопасности и позволяет увидеть всеобщую картину состояния финансовой устойчивости предприятия.

В статье А. А. Асадовой предложена система оценки хозяйственной деятельности предприятия, разработанная на основе системы сбалансированных показателей Р. С. Каплана и Д. П. Нортон для экономики информационного типа и имеющая своё продолжение в работах Ю. Н. Эйсснер и А. В. Заграновской. В соответствии с предложенной теорией системы сбалансированных показателей, темп прироста показателей предприятия в текущем периоде должен превышать темп прироста в базисном периоде [2]. Поэтому нормативные соотношения между показателями предприятия должны выглядеть, как указано в табл. 1.

Таблица 1

Ранг эталонной системы сбалансированных показателей

Эталон	Показатели
1	Валовый доход
2	Стоимость основных фондов
3	Себестоимость
4	ФОТ с премиями
5	Численность производственного персонала

В табл. 1 представлено идеальное ранжирование показателей хозяйственной деятельности предприятия для его успешного функционирования. Для каждого показателя рассчитывается темп прироста, далее присваивается ранг: наибольшему темпу прироста – 1, 2, 3 и т.д. Так, фактический ранг сравнивается с рангом эталонной системы. В том случае, когда наблюдается несовпадение ранга эталонной системы и фактического ранга, то для дальнейшего анализа качества и эффективности деятельности организации необходимо найти разницу между фактическим рангом и рангом эталонной системы. Инверсия показателей получается, когда ранг нижестоящего показателя ниже ранга вышестоящего. Система сбалансированных показателей оказывает помощь в реализации стратегии предприятия с помощью оптимизации показателей хозяйственной деятельности, инвестиционных перспектив, повышения качества продукции и расширении рынков сбыта [3]. Для внешних пользователей важно иметь информацию, отражающую финансовое состояние.

В таблице 2 приведён минимально необходимый перечень индикаторов.

Таблица 2

**Система индикаторов для количественной оценки состояния
финансовой безопасности**

Индикатор	Способ расчёта
Коэффициент финансовой автономии	Собственный капитал / Валюта баланса
Коэффициент долгосрочной финансовой независимости	(Собственный капитал + Долгосрочные обязательства) / Валюта баланса
Коэффициент манёвренности собственного капитала	Собственный оборотный капитал / Собственный капитал
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	Собственный оборотный капитал / Оборотные активы
Коэффициент текущей ликвидности	Оборотные активы / Краткосрочные обязательства
Коэффициент быстрой ликвидности	(Денежные средства + Финансовые вложения краткосрочные + Дебиторская задолженность) / Краткосрочные обязательства
Коэффициент абсолютной ликвидности	(Денежные средства + Финансовые вложения краткосрочные) / Краткосрочные обязательства
Z-счёт модели Савицкой	$Z = 0,111X_1 + 13,239X_2 + 1,676X_3 + 0,515X_4 + 3,8X_5$, где – X_1 – доля собственного оборотного капитала в формировании оборотных активов (коэффициент); X_2 – оборотный капитал на рубль основного, руб., X_3 – коэффициент оборачиваемости совокупного капитала, X_4 – рентабельность активов, %, X_5 – коэффициент финансовой автономии

При формировании системы индикаторов для количественной оценки финансовой безопасности в расчёт принимаются параметры соответствия показателей следующим условиям:

1) показатель должен качественно раскрывать содержание оцениваемой функциональной и быть количественно измерим, то есть отражаться в финансовой или статистической отчётности предприятия;

2) относительная характеристика показателя позволяет анализировать его в динамике и проста в расчётах;

3) показатель должен обеспечивать всесторонность оценки и учитывать отраслевые особенности экономического субъекта;

4) должен давать возможность построения и рациональной интерпретации обобщённой, агрегированной оценки текущего состояния и формирования прогноза относительно достижимости целей по обеспечению будущей финансовой безопасности [1].

Предлагаемый перечень содержит минимальный набор индикаторов, что делает оценку массовой и доступной для любых групп внешних пользователей. Для внутреннего управленческого анализа система индикаторов нуждается в дополнительной детализации. Следует дополнить индикаторами состояния расчётно-платёжной дисциплины, кредитной нагрузки и кредитоспособности, уровня прямых и косвенных финансовых потерь. Применение системы сбалансированных показателей к финансовой безопасности предприятия помогает лучше понять все аспекты финансовой устойчивости, создать связь между стратегическими целями и операционными показателями, а также повысить эффективность управления финансами и рисками. Предложенная методика интегральной оценки финансовой безопасности предприятия обладает теоретической и прикладной значимостью, а также новизной в следующих аспектах: системности, внутренней и внешней перспективы, динамичности, применимости инструментов трендового анализа.

Список использованных источников

1. Коробейников, Д. А. Методика комплексного анализа и оценки уровня экономической безопасности предприятия / Д. А. Коробейников, О. М. Коробейникова, Т. А. Дугина, Е. С. Шемет. – Текст : непосредственный // Вестник ЮУрГУ. – Серия: Экономика и менеджмент. – 2021. – № 3.

2. Шумилина, Д. В. Методы оценки уровня финансовой безопасности / Д. В. Шумилина. – Текст : непосредственный // Студенческий. – 2022. – № 29-3 (199). – С. 26-29. – EDN OEKURD.

3. Корнеева, Т. А. Развитие методики оценки финансовых рисков как фактор обеспечения экономической безопасности предприятий / Т. А. Корнеева, В. В. Кожухова, Е. И. Хайрулов. – Текст : непосредственный // Общество: политика, экономика, право. – 2023. – № 11 (124). – С. 118-127. – DOI 10.24158/per.2023.11.15. – EDN YFWTBU.

СУЩНОСТЬ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ СТРАХОВЫХ МЕДИЦИНСКИХ ВЗНОСОВ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ НЕНАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ШАЛИМОВА Ю.В.,

ведущий специалист

*ГУ «Территориальный фонд обязательного
медицинского страхования Санкт-Петербурга»,
Санкт-Петербург, Ленинградская область, Российская Федерация;*

ПОГОРЖЕЛЬСКАЯ Н.В.,

канд. экон. наук,

*доцент кафедры финансовых услуг и банковского дела
ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Обоснована сущность обязательных страховых медицинских взносов в контексте развития неналоговых платежей в Российской Федерации. Определены категории налог, страховой взнос и сбор. Рассмотрен феномен появления «параллельной налоговой системы» на основе формирования вне рамок Налогового кодекса РФ платежей, аналогичных налогам и сборам. Исследована система обязательного медицинского страхования и источники её финансирования.

Ключевые слова: обязательные страховые медицинские взносы, налоги и сборы, неналоговые платежи, квазиналоги, бюджет.

THE ESSENCE OF COMPULSORY MEDICAL INSURANCE CONTRIBUTIONS IN THE CONTEXT OF THE DEVELOPMENT OF NON-TAX PAYMENTS IN THE RUSSIAN FEDERATION

SHALIMOVA Yu.V.,

Leading Specialist

*SI «Territorial Fund of Compulsory Medical Insurance of St. Petersburg»,
Saint Petersburg, Leningrad region, Russian Federation;*

POGORZHELSKAYA N.V.,

Candidate of Economics,

*Associate Professor of the Department of Financial Services and Banking
FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The essence of compulsory medical insurance contributions is substantiated in the context of the development of non-tax payments in the Russian Federation. The categories tax, insurance premium and fee are defined. The

phenomenon of the emergence of a «parallel tax system» based on the formation of payments similar to taxes and fees outside the framework of the Tax Code of the Russian Federation is considered. The system of compulsory health insurance and sources of its financing have been studied.

Keywords: compulsory medical insurance contributions, taxes and fees, non-tax payments, quasi-taxes, budget.

Налоговая реформа последних десятилетий, принятие Налогового кодекса и внесение в него существенных поправок, повышавших качество налогового администрирования и прозрачность налоговой системы, смогли обеспечить рост экономики Российской Федерации. Однако эти же трансформационные процессы способствовали возникновению по сути «параллельной налоговой системы» [1], когда вне рамок Налогового кодекса РФ формируются несколько десятков платежей, аналогичных налогам и сборам. Какие-то из этих платежей в процессе налоговой реформы отменялись или включались в Налоговый кодекс, но одновременно появлялись новые платежи, каждый со своими правилами расчёта, уплаты, взыскания и возврата [1]. Соответственно, бюджеты различных уровней в Российской Федерации формируют не только налоговые поступления, но и многочисленные неналоговые платежи.

Неналоговые платежи – это сборы, которые не являются налогами, но направляются на финансирование различных общественно-значимых функций. В Российской Федерации такие платежи широко применяются для поддержки организаций, не являющихся государственными органами или местным самоуправлением. Квазиналоговые платежи могут включать в себя сборы за пользование некоторыми услугами или платежи, связанные с лицензированием и регистрацией. Важно отметить, что они не всегда регулируются так же строго, как налоги, и могут иметь различные правовые основания, т.е. они не имеют единого законодательного акта, регламентирующего порядок исчисления, взимания, возврата, а также устанавливающего общую терминологию, используемую для их обозначения. Более того, экономическая и правовая природа неналоговых платежей предопределяется законодательными нормами различных отраслей, подотраслей, правовых институтов, а иногда даже считается межотраслевой категорией.

Как следствие, в российской правовой доктрине до сих пор нет единства по вопросу их правовой природы и необходимости установления вне системы налогов и сборов, а определение специфики управления неналоговыми платежами имеет дискуссионный научный характер [2]. Попытки урегулировать данные вопросы для обеспечения стабильности и предсказуемости неналоговых платежей единым законодательным актом столкнулись с серьёзными концептуальными противоречиями и вызовами. Так, существенные трудности возникают при определении самой категории обязательных платежей, которая бы позволила «отделить их, с одной стороны,

от налогов и сборов, а с другой – от платежей, взимаемых органами государственной власти или подведомственными им учреждениями на основании нормативных актов, но не обладающих фискальными свойствами» [2].

Можно сказать, что первым значимым шагом в решении отдельных вопросов стало создание единого реестра всех взимаемых с организаций и индивидуальных предпринимателей обязательных платежей, что в какой-то степени позволило систематизировать и обобщить квазианалоги и привлечь помимо Правительства РФ различные ведомства (Минфин России, Минэкономразвития России и т.д.).

В 2020 г. был подготовлен Проект Федерального закона, который включает ряд неналоговых платежей в Налоговый кодекс Российской Федерации. Это означает, что для таких платежей теперь применяются правила установления, взимания и контроля, а их поступления регулируются положениями Налогового кодекса.

Следует отметить, что положения НК РФ не применяются к отношениям по установлению и взиманию страховых взносов на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний и страховых взносов на обязательное медицинское страхование неработающего населения, которые регулируются отдельными законами [3].

Так как налоги, сборы и страховые взносы – это разные виды обязательных платежей, которые взимаются в Российской Федерации, дадим определения, которые используются в рамках данного исследования.

Налог – это обязательный, индивидуально безвозмездный платёж, взимаемый с организаций и физических лиц в пользу государства и/или муниципальных образований. Налоги перечисляются в бюджетную систему РФ, федерального, регионального или местного уровня.

Сбор – обязательный взнос, который взимается с организаций и физических лиц. Без уплаты сбора плательщик не может получить соответствующее разрешение или лицензию.

Страховые взносы – обязательные платежи на обязательное пенсионное, социальное и медицинское страхование. Они обеспечивают права застрахованных лиц на страховое обеспечение.

Важно помнить, что налоги, сборы и страховые взносы выполняют разные функции.

Рассмотрим особенности неналоговых платежей на примере обязательных страховых медицинских платежей.

Обязательное медицинское страхование (ОМС) в Российской Федерации – это система, созданная для обеспечения конституционного права каждого гражданина на бесплатную медицинскую помощь. Национальная система здравоохранения в Российской Федерации предоставляет гражданам доступ к бесплатной медицинской помощи в рамках обязательного медицинского страхования, т.е. предоставляет гарантии оказания

медицинской помощи за счёт средств обязательного медицинского страхования в рамках территориальных программ.

Основными получателями страховых медицинских платежей являются федеральные фонды ОМС, но главным администратором доходов бюджета Федерального фонда обязательного медицинского страхования является Федеральная налоговая служба. Все положения, связанные с исчислением и уплатой страховых взносов с 1 января 2017 г. перенесены в НК РФ, который был дополнен новым разделом XI «Страховые взносы в Российской Федерации» и новой главой 34 «Страховые взносы». Следует отметить, что положения НК РФ не применяются к отношениям по установлению и взиманию страховых взносов на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний и страховых взносов на обязательное медицинское страхование неработающего населения, которые регулируются отдельными законами.

Страховые медицинские платежи в России являются обязательными для всех работающих граждан, их оплачивают как работодатели, так и сами граждане. Плата за ОМС вычитывается из заработной платы и направляется на финансирование медицинской системы страны. Платежи распределяются между региональными и местными организациями здравоохранения, а их размер устанавливается на государственном уровне и может меняться в зависимости от социально-экономических условий. На данный момент в РФ платежи взимаются с заработной платы (5,1%) и с доходов от самозанятости и индивидуального предпринимательства (1,48-2,22%).

Граждане могут обращаться в медицинские учреждения, участвующие в системе ОМС, для получения бесплатной помощи по полису, который охватывает широкий спектр услуг, включая амбулаторное и стационарное лечение, диагностику и экстренную помощь. Примечательным является то, что гарантируется соблюдение принципа универсального охвата всех граждан, не зависимо от их социального статуса или состояния здоровья, т.е. обеспечивается равный доступ к медицинским услугам для всех граждан и повышается качество обслуживания по всей стране. Кроме того, существует возможность дополнительного медицинского страхования (ДМС), которое позволяет получить специальные услуги за плату.

Формирование доходной базы является ключевым фактором эффективности системы финансирования медицинских гарантий населению [4]. При этом в Российской Федерации население из личных средств оплачивает 27,76% текущих расходов на здравоохранение, в 2019 г. этот показатель составлял 36,57%. Снижение данного показателя объясняется жёсткими ограничительными мерами в эпоху пандемии COVID-19 и переходом большего количества граждан на государственное обеспечение.

В исследовании [4] отмечается, что «сам по себе выбор источника доходов: общие налоги или страховые взносы с доходов населения – практически не влияет на долю вынужденных личных медицинских платежей населения в текущих расходах на здравоохранение как критерия

эффективности финансирования медицинских гарантий» [4]. Значимым представляется и тот факт, что база взносов в систему ОМС Российской Федерации ощутимо занижена за счёт освобождения от удержания страховых платежей с доходов населения от ренты и капитала, которые составляют примерно 40% ВВП.

Так, получающие данные доходы граждане считаются неработающими, и взносы за их ОМС платят бюджеты субъектов Федерации, а с учётом масштабов теневой экономики и неформальной занятости суммы недополученных взносов – существенны, что в конечном итоге не может не отражаться на качестве и эффективности развития. При этом в Российской Федерации по сравнению с развитыми странами не только база взносов ОМС ниже примерно на 1/5, но и сама ставка.

Совокупность данных факторов обуславливает превалирование налоговых ресурсов над страховыми взносами ОМС в бюджете Программы государственных гарантий бесплатной медицинской помощи гражданам РФ.

В условиях доказанного положительного результата внедрения в налоговый контроль информационных технологий представляется целесообразным дальнейшее распространение опыта и практических моделей цифровизации, применяемых Федеральной налоговой службой России на процесс администрирования «параллельной налоговой системы».

В целом, цифровизация администрирования страховых медицинских взносов в РФ способствует повышению качества, эффективности и прозрачности процессов, а также снижению рисков и затрат управления страховыми средствами.

Этот тренд не только соответствует современным тенденциям в области информационных технологий, но и способствует обелению экономики, улучшению системы здравоохранения и социальной защиты граждан.

Список использованных источников

1. Налоговая реформа: ревизия «параллельной налоговой системы». – Текст : электронный / Торгово-промышленная палата Российской Федерации : [сайт]. – 2024. – URL: <http://council.gov.ru/media/files/D2p00xwQno4AK2ORI36GyA1yFatjixC2.pdf> (дата обращения: 13.05.2024).

2. Мардасова, М. Е. Неналоговые платежи как источники доходов бюджетов: некоторые особенности правового регулирования и вопросы отраслевой принадлежности / М. Е. Мардасова. – Текст : непосредственный // Публично-правовое обозрение. – 2023. – № 1. – С. 132-138. – EDN QKMCUH.

3. Страховые взносы. – Текст : электронный / Федеральная налоговая служба : [сайт]. – 2024. – URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/taxation/insprem/> (дата обращения: 13.05.2024).

4. Почему системе ОМС не хватает денег: сравнение базы и ставок взносов социального медицинского страхования в развитых странах ОЭСР и в Российской Федерации / А. В. Рагозин, А. А. Кудинов, Т. А. Чиркова [и др.]. – Текст : непосредственный // ОРГЗДРАВ: новости, мнения, обучения. Вестник

ВШОУЗ. – 2023. – Т. 9. – № 3 (33). – С. 14-27. – DOI 10.33029/2411-8621-2023-9-3-14-27. – EDN VCYNEO.

5. О Программе государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов: Постановление Правительства РФ от 28.12.2023 N 2353 (ред. от 23.03.2024). – Текст : электронный / Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ: [сайт]. – 2024. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_466453/ (дата обращения: 13.05.2024).

6. Куркин, И. В. Развитие цифровых технологий в процедурах администрирования публичных неналоговых платежей / И. В. Куркин. – Текст : непосредственный // Известия Юго-Западного государственного университета. – Серия: История и право. – 2024. – Т. 14. – № 1. – С. 33-45. – DOI 10.21869/2223-1501-2024-14-1-33-45. – EDN WIZDMF.

ПРОБЛЕМАТИКА УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЁРСТВА В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕАЛИЙ²⁷

ШАРЫЙ К.В.,

*канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры финансов*

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. В работе рассмотрены основы государственно-частного партнёрства. Выявлены проблемы осуществления и пути их решения при реализации государственно-частного партнёрства в современных условиях.

Ключевые слова: государственно-частное партнёрство, инвестиционная деятельность, предприятие, государство, управление.

MECHANISMS FOR MANAGING THE DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESSES IN THE DPR: REGULATORY AND LEGAL ASPECTS

SHARY K.V.,

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Finance*

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

²⁷ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

Annotation. The paper examines the basics of public-private partnership. Problems of implementation and ways to solve them when implementing public-private partnerships in modern conditions are identified.

Keywords: public-private partnership, investment activity, enterprise, state, management.

Государственно-частное партнёрство (далее – ГЧП) является активно развивающейся моделью взаимодействия государственного сектора и частных компаний. Развитие ГЧП способствует эффективному использованию ресурсов и привлечению инвестиций в национальную экономику. Однако в современных условиях существует ряд проблем, которые затрудняют реализацию ГЧП. Например, необходимо учитывать интересы и потребности обеих сторон, а также соблюдать принципы прозрачности и ответственности при заключении и реализации партнёрских соглашений [2].

В современном мире существует большое количество успешных и неуспешных проектов ГЧП, о которых можно узнать из соответствующей литературы. Изучение проблем, связанных с реализацией ГЧП, позволяет выявить и проанализировать негативные аспекты данной модели и предложить рекомендации для их преодоления. В условиях постоянно меняющейся экономической и политической ситуации актуальность исследований проблем реализации ГЧП остаётся высокой. Научная статья может внести вклад в разработку практических рекомендаций для органов власти и частного сектора по улучшению регулирования и реализации ГЧП в современных условиях [1].

В современных экономических реалиях, характеризующихся высокой волатильностью, геополитической нестабильностью и трансформацией экономических моделей, управление проектами ГЧП сталкивается с рядом проблем, требующих комплексного анализа и поиска решений.

Во-первых, изменение макроэкономических условий. Инфляция, колебания валютных курсов, изменения процентных ставок и другие макроэкономические факторы создают неопределённость и затрудняют долгосрочное планирование проектов ГЧП. Это влияет на финансовую устойчивость проектов, распределение рисков и возврат инвестиций.

Во-вторых, геополитическая нестабильность. Геополитические риски, связанные с санкциями, торговыми войнами и региональными конфликтами, могут негативно сказываться на инвестиционном климате, доступе к технологиям и реализации международных проектов ГЧП.

В-третьих, трансформация экономических моделей. Переход к цифровизации, зелёной экономике и другим новым экономическим моделям требует адаптации механизмов ГЧП. Необходимо учитывать новые технологические решения, экологические стандарты и социальные аспекты при разработке и реализации проектов.

Следующей проблемой является сложность структурирования проектов. Структурирование проектов ГЧП – сложный и многоэтапный процесс,

требующий согласования интересов государства, частного сектора и общественности. Необходимость обеспечения прозрачности, конкурентности и эффективности проекта создаёт дополнительные сложности.

Также к проблемам следует отнести несовершенство законодательной базы. Недостаточно развитая или противоречивая законодательная база в сфере ГЧП может создавать правовую неопределённость и препятствовать привлечению инвестиций. Необходима гармонизация законодательства, повышение его прозрачности и предсказуемости. Немаловажным аспектом является недостаток квалифицированных кадров. Управление проектами ГЧП требует специальных знаний и навыков. Недостаток квалифицированных кадров как в государственном, так и в частном секторе может негативно сказываться на качестве подготовки и реализации проектов.

Для выявленных проблем предлагаются следующие пути решения (рис. 1).

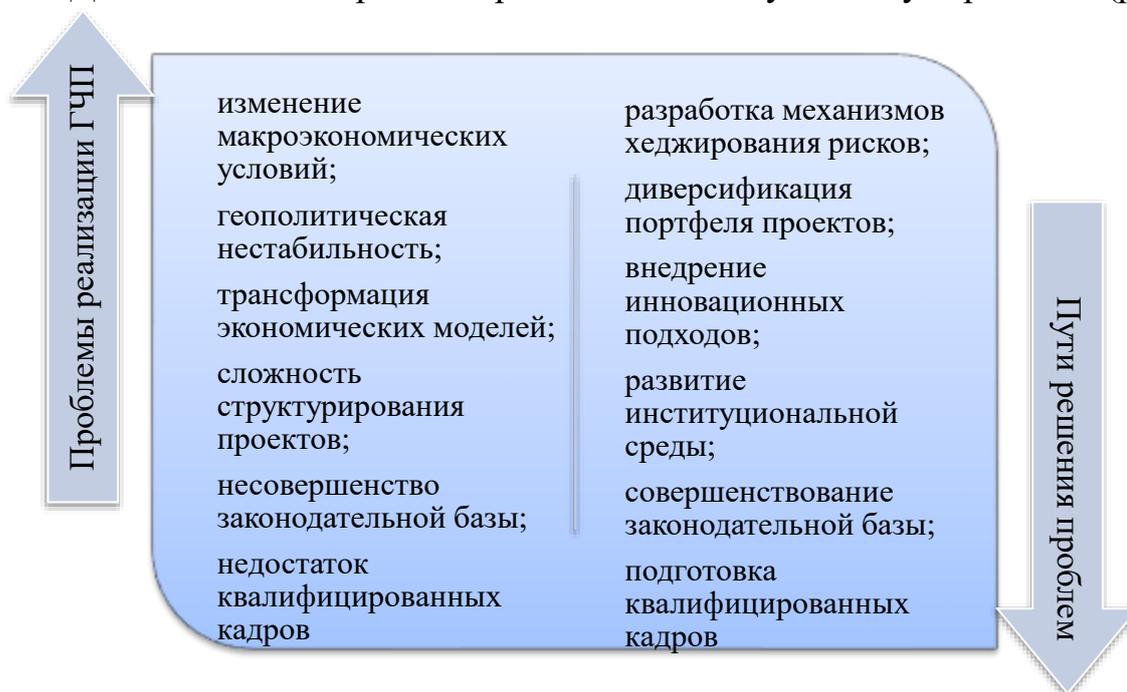


Рис. 1. Проблемы реализации ГЧП и пути их решения

Для начала необходима разработка механизмов хеджирования рисков. Использование инструментов финансового рынка, таких как валютные свопы, процентные фьючерсы и опционы позволяют снизить риски, связанные с изменением макроэкономических условий. Немаловажную роль играет диверсификация портфеля проектов. Реализация проектов ГЧП в разных секторах экономики и с разными партнёрами позволяет снизить риски, связанные с геополитической нестабильностью и изменениями в отдельных отраслях. Также считается целесообразным внедрение инновационных подходов. Использование новых технологий, таких как блокчейн, искусственный интеллект и большие данные позволяют повысить эффективность управления проектами ГЧП, обеспечить прозрачность и снизить транзакционные издержки. Большое значение имеет развитие

институциональной среды. Создание специализированных институтов, таких как центры компетенций по ГЧП позволяют повысить качество подготовки проектов, обеспечить экспертную поддержку и содействовать обмену опытом.

Совершенствование законодательной базы является неотъемлемой составляющей. Необходимо постоянно совершенствовать законодательство в сфере ГЧП, устранять противоречия и повышать его соответствие современным экономическим реалиям.

Также необходимо уделять должное внимание подготовке квалифицированных кадров. Развитие образовательных программ и программ повышения квалификации в сфере ГЧП способствует формированию кадрового потенциала, необходимого для успешной реализации проектов.

Управление проектами ГЧП в современных экономических реалиях представляет собой сложную задачу, требующую учёта множества факторов и гибкого подхода. Несмотря на существующие проблемы, ГЧП остаётся важным инструментом развития экономики и повышения качества жизни населения. Путём совершенствования законодательства, развития институциональной среды, внедрения инновационных подходов и подготовки квалифицированных кадров можно обеспечить эффективное управление проектами ГЧП и реализовать их потенциал для достижения устойчивого экономического роста.

Список использованных источников

1. Сорокотягина, В. Л. Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Донецкой Народной Республике / В. Л. Сорокотягина. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 30. – С. 155-164. – DOI 10.5281/zenodo.8167974. – EDN PILKYQ.

2. Шарый, К. В. Проблемы реализации государственно-частного партнёрства в современных условиях / К. В. Шарый, М. Н. Швец. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 32. – С. 214-222. – DOI 10.5281/zenodo.10430601. – EDN SYDMKC.

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ ²⁸

ШИЛИНА А.Н.,

*канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры финансов*

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация;*

²⁸ Исследование выполнено в рамках фундаментальной научно-исследовательской работы «Методологические и организационные процессы формирования финансовой системы» (регистрационный номер НИОКТР 124012900537-2), за счет субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) на 2024 год.

БОНЦЕВИЧ А.П.,

старший преподаватель кафедры финансов

*ФГБОУ ВО «Донецкая академия управления и государственной службы»,
Донецк, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Стремительные темпы развития финансовых технологий в условиях цифровизации экономики обуславливают необходимость исследования направлений повышения эффективности управления финансовыми ресурсами предприятия. В данной работе рассмотрены основные направления повышения эффективности управления финансовыми ресурсами предприятия, также раскрыто понятие, выделены основные инструменты управления финансовыми ресурсами.

Ключевые слова: управление, предприятие, ресурсы, финансовые ресурсы, финансовые ресурсы предприятия.

DIRECTIONS FOR IMPROVING THE EFFICIENCY OF MANAGING THE FINANCIAL RESOURCES OF THE ENTERPRISE

SHILINA A.N.,

Candidate of Economics, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Finance

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation;*

BONTSEVICH A.P.,

Senior Lecturer of the Department of Finance

*FSBEI HE «Donetsk Academy of Management and Public Administration»,
Donetsk, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. The rapid pace of development of financial technologies in the context of digitalization of the economy necessitates the study of ways to improve the efficiency of managing financial resources of the enterprise. In this paper, the main directions for improving the efficiency of managing financial resources of an enterprise are considered, the concept is also disclosed, and the main tools for managing financial resources are highlighted.

Keywords: management, enterprise, resources, financial resources, financial resources of the enterprise.

В современных условиях развития финансовых технологий и цифровизации экономики повышается актуальность исследования управления финансовыми ресурсами предприятия. Обобщая опыт исследования различных авторов, можно сделать вывод, что финансовые ресурсы предприятия включают в себя все доступные финансовые активы и средства, которыми предприятие располагает для осуществления своей деятельности.

Эти ресурсы могут быть использованы для покрытия текущих расходов, инвестирования в развитие бизнеса, выплаты заработной платы сотрудникам, оплаты налогов и других обязательств.

Характеристики финансовых ресурсов предприятия могут включать следующие аспекты:

– источники финансирования: кредиты, заёмные средства, собственные средства владельцев, доходы от продаж и другие источники;

– ликвидность: важно учитывать, насколько быстро и легко финансовые активы предприятия могут быть конвертированы в наличные средства без значительных потерь;

– структура капитала: соотношение собственных и заёмных средств в капитале предприятия играет важную роль в обеспечении финансовой устойчивости и эффективности бизнеса;

– финансовая политика: установленные правила и стратегии управления финансами предприятия, направленные на достижение целей бизнеса и обеспечение его устойчивости;

– финансовая отчётность: система учёта и отчётности, позволяющая отслеживать движение финансовых ресурсов, оценивать их эффективное использование и принимать обоснованные управленческие решения.

Эффективное управление финансовыми ресурсами предприятия играет ключевую роль в его успехе и развитии. Управление финансовыми ресурсами предприятия – это процесс планирования, контроля и принятия решений по эффективному использованию финансовых активов для достижения целей развития. Процесс управления финансовыми ресурсами предприятия включает в себя следующие этапы:

– планирование финансовых ресурсов: на этом этапе определяются цели и приоритеты использования финансовых ресурсов, разрабатывается бюджет, составляются финансовые планы на определённый период времени;

– прогнозирование и анализ: на этом этапе проводится анализ текущей финансовой ситуации предприятия, прогнозирование будущих доходов и расходов, выявление возможных рисков и возможностей;

– принятие финансовых решений: на этом этапе на основе анализа и планирования принимаются решения о распределении финансовых ресурсов, инвестировании, финансировании проектов, управлении долгом и капиталом;

– реализация финансовых решений: на этом этапе осуществляются действия по управлению финансовыми ресурсами, контроль выполнения бюджета, мониторинг финансовых показателей;

– контроль и анализ результатов: на этом этапе проводится постоянный мониторинг финансовых показателей, сравнение фактических результатов с запланированными, анализ эффективности принятых решений, корректировка стратегии в случае необходимости.

Управление финансовыми ресурсами предприятия является ключевой функцией управления и играет важную роль в обеспечении финансовой устойчивости и успеха бизнеса. Существует множество инструментов

управления финансовыми ресурсами предприятия, которые помогают эффективно управлять и достигать поставленных целей деятельности предприятия. Некоторые из основных инструментов включают в себя [1; 3]:

- бюджетирование – разработка бюджета позволяет планировать и контролировать доходы и расходы предприятия на определённый период времени, что помогает выявить потенциальные проблемы заранее и принять меры по их устранению;

- финансовый анализ – анализ финансовых показателей предприятия помогает оценить его финансовое состояние, рентабельность, ликвидность, платёжеспособность и другие ключевые аспекты, что позволяет принимать обоснованные финансовые решения;

- управленческий учёт – система управленческого учёта предоставляет информацию о финансовой деятельности предприятия, что помогает руководству принимать стратегические решения на основе объективных данных;

- финансовое планирование – разработка финансовых планов на будущий период помогает определить цели и стратегии развития предприятия, а также спланировать необходимые финансовые ресурсы для их достижения;

- управление оборотным капиталом – эффективное управление оборотным капиталом (деньги, запасы, дебиторская и кредиторская задолженность) помогает оптимизировать кассовые потоки и обеспечить платёжеспособность предприятия;

- инвестиционное планирование – процесс выбора инвестиционных проектов и определение оптимального портфеля инвестиций для достижения максимальной доходности при минимальных рисках;

- финансовое моделирование – использование математических моделей для прогнозирования финансовых результатов и оценки влияния различных факторов на финансовое состояние предприятия.

Представленные инструменты помогают управлять финансами предприятия более эффективно, минимизировать риски и достигать поставленных целей. Для повышения эффективности управления финансовыми ресурсами предприятия можно использовать следующие направления и стратегии [2; 4]. Автоматизация и использование современных технологий: внедрение специализированных программ и информационных систем для управления финансами помогает улучшить процессы бюджетирования, учёта, анализа данных и принятия решений. Улучшение финансовой отчётности: регулярное и точное составление финансовых отчётов позволяет руководству предприятия иметь чёткое представление о финансовом состоянии компании и принимать обоснованные решения. Оптимизация оборотного капитала: эффективное управление дебиторской и кредиторской задолженностью, запасами и денежными средствами помогает улучшить ликвидность предприятия и оптимизировать использование своих ресурсов.

Разработка и мониторинг бюджета: постоянный контроль исполнения бюджета, а также его периодическое обновление и корректировка позволяют предотвращать финансовые убытки и оптимизировать расходы. Финансовый анализ и планирование: проведение регулярного финансового анализа помогает выявить проблемные области в управлении финансами и принять меры по их устранению. Также важно разрабатывать долгосрочные финансовые планы для достижения целей предприятия. Обучение и развитие персонала: обучение сотрудников в области финансового управления поможет повысить квалификацию персонала и эффективность работы в этой сфере. Риск-менеджмент: разработка стратегии управления финансовыми рисками и мониторинг потенциальных угроз помогает предотвращать финансовые потери и обеспечивать стабильность деятельности предприятия. Стратегическое планирование: разработка долгосрочной стратегии развития компании с учётом финансовых аспектов поможет выстроить эффективную систему управления финансами и достичь поставленных целей. Представленные направления нацелены на улучшение управления финансовыми ресурсами предприятия и повышение эффективности его деятельности в целом. Подытоживая вышеизложенное, можно сделать вывод, что эффективное управление финансовыми ресурсами предприятия включает в себя ряд ключевых направлений и стратегий.

Для достижения оптимальных результатов необходимо использовать современные технологии и автоматизированные системы, улучшать финансовую отчётность, оптимизировать оборотный капитал, проводить финансовый анализ и планирование, инвестировать в обучение персонала, управлять финансовыми рисками, а также разрабатывать стратегические планы развития предприятия. Перечисленные меры помогут повысить эффективность управления финансовыми ресурсами, обеспечивая стабильность и успешное развитие предприятия в долгосрочной перспективе.

Список использованных источников

1. Арчигова, Я. О. Совершенствование методов формирования финансовых ресурсов предприятия / Я. О. Арчигова, К. В. Шарый, И. К. Коновалов. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2022. – № 25. – С. 182-193. – DOI 10.5281/zenodo.6466898. – EDN QUMQSK.

2. Петрушевская, В. В. Основные тенденции и проблемы современного развития «зелёных» финансов / В. В. Петрушевская. – Текст : непосредственный // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 30. – С. 124-134. – DOI 10.5281/zenodo.8167894. – EDN NGUCPC.

3. Толмачёв, А. А. Концептуальные основы управления финансовыми ресурсами предприятия / А. А. Толмачёв, И. В. Толмачёва, Е. А. Чепкасова. – Текст : непосредственный // Вестник Московского международного университета. – 2024. – № 1 (1). – С. 298-302. – EDN TPRACA.

4. Федотова, Е. Б. Применение финансовых технологий в управлении финансовыми ресурсами предприятия / Е. Б. Федотова, А. С. Толстых. – Текст : непосредственный // Символ науки: международный научный журнал. – 2023. – № 6-1. – С. 86-89. – EDN QВРАWM.

ТРАНСФОРМАЦИЯ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА РЫНКА ТРУДА В ЭКОНОМИКЕ ДАННЫХ

ЯСИНСКАЯ Н. А.,
*д-р экон. наук, профессор,
профессор кафедры финансового учёта
ФГБОУ ВО «Мариупольский государственный университет
имени А. И. Куинджи»,
Мариуполь, Донецкая Народная Республика, Российская Федерация*

Аннотация. Вследствие ряда объективных причин с каждым годом увеличивается количество дистанционно выполняемой работы и масса пассивных доходов. Текущее индивидуальное потребление и сбережение при высоком и(или) не в полном объёме регулируемом уровне доходов населения формирует системные риски в государстве. Проблема обеспечения государственного регулирования сетевой организации трудовых отношений как основы справедливого распределения финансов в экономике данных является актуальной и в полной мере не решённой.

Ключевые слова: финансовые инструменты, методы, формы, обеспечение, рынок труда, сетевизация.

TRANSFORMATION OF THE LABOR MARKET' FINANCIAL MECHANISM IN THE DATA ECONOMY

YASINSKAYA N.A.,
*Doctor of Economics, Professor,
Professor of the Department of Financial Accounting
FSBEI HE «Mariupol State University named after A.I. Kuindzhi»,
Mariupol, Donetsk People's Republic, Russian Federation*

Annotation. Due to a number of objective reasons, the number of remotely performed work and the mass of passive income increases every year. Current individual consumption and savings with a high and (or) not fully regulated income level of the population creates systemic risks in the state. The problem of ensuring state regulation of the network organization of labor relations as the basis for a fair distribution of finances in the data economy is relevant and has not been fully resolved.

Keywords: financial instruments, methods, forms, provision, labor market, networking.

В основе современной трансформации финансового механизма рынка труда в экономике данных лежат идеи институциональной теории (У. Хамилтон и Т Веблен, 1919 г.), теории институциональных матриц (С. Г. Кирдина-Чэндлер, 2014 г.), бихевиористской теории (Б. Ф. Скиннер, Дж. Б. Уотсон, 1930-е гг.) и теории поколений (У. Штраус и Н. Хау, 1991 г.). Теория финансов в данном случае выступает инструментом описания социально-экономических отношений, в которые вступают субъекты для работы с активами и финансовыми потоками. Традиционно финансы делят на публичные, корпоративные и личные. И в рамках трансформационных процессов именно личные финансы становятся объектом системы управляющего воздействия и системы обеспечения управления в смешанной и сетевой организации рынка труда. Особенность современного рынка труда связана с трансформацией конъюнктуры, субъектно-объектных трудовых отношений и финансового механизма, который их описывает во всём многообразии его организации:

– вводятся автоматы и роботы в исполнение физического труда, искусственный интеллект – в исполнение умственного труда. Работа автоматов и роботов определена алгоритмами и протоколами, стоимость которых включена в цену товара. Авторские права результатов труда искусственного интеллекта принадлежат корпорациям, создавшим торговые марки ИИ. Рынок цифровых авторских прав результатов труда ИИ ещё не сформирован. Вместе с тем количество трудоспособных лиц – участников виртуального формального и неформального рынка труда ежегодно увеличивается (табл. 1);

– формируется алгоритм оплаты труда занятых лиц по факту выполненной работы (выраженной в человеко-часах или абсолютных единицах) с учётом автоматизации работы до 50% в 2036 г. и 99% – в 2066 г. [1] на принципах геймификации трудовых отношений. Формируется экономика рынка труда. «Это новое научное направление представляет самостоятельную область экономического анализа и выступает в качестве важнейшего дополнения более традиционных направлений, таких как: «Экономика труда» («Labour Economy») и «Социология труда» («Labour Sociology»)) [2];

– трансформируется функциональная роль работодателя в производстве из поставщика и инициатора трудовых отношений в покупателя результатов труда, например, дистанционная работа (фриланс, аутсорс, шеринг);

– меняется стратегия трудовой загруженности занятых и трудоспособных лиц в формальном и неформальном секторах экономики в связи с развитием цифрового рынка труда, основанного, приоритетно, на получении пассивных доходов;

– создаются цифровые площадки генерации пассивных доходов за счёт ввода безналичных денег в криптовалютные биржи, P2P-платформы, онлайн-обменники и их вывода с определённым купоном; за счёт расширения сети участников проектов путём «разгона» форм дистрибуции токенов криптовалютного проекта (пример ретродропа), нацеленного на привлечение активных пользователей и отсутствие проблем с регуляцией;

Таблица 1

**Отдельные показатели развития рынка труда в экономике данных
[составлено и рассчитано по данным [8-10]]**

№	Показатели	2017	2018	2019	2020	2021	2022
		Годы					
1	Валовые внутренние затраты на развитие цифровой экономики, млрд руб.	3324	3795	4094	4063	4848	5152
2	Внутренние затраты организаций на создание, распространение и использование цифровых технологий и связанных с ними продуктов и услуг, млрд руб.	1739	1953	2453	2262	2947	3199
3	Затраты домохозяйств на использование цифровых технологий и связанных с ними товаров и услуг, млрд руб.	1210	1397	1641	1801	1901	1953
4	Занятые в профессиях, связанных с интенсивным использованием ИКТ, тыс. чел.	н/д	н/д	8626,7	9148,9	9013,3	8643,1
5	Абоненты доступа к интернету, тыс. чел.	н/д	164323	179398	184428	196247	200860
6	Среднесписочная численность работников сектора ИКТ, тыс. чел.	1106	1159	1203	1240	1286	1357
7	Валовая добавленная стоимость сектора ИКТ, млрд руб.	2413	2596	2860	3284	3729	4215
8	Инвестиции в основной капитал сектора ИКТ, млрд руб.	474	604	741	832	938	1043
9	Число публикаций российских авторов в области ИКТ в научных изданиях, индексируемых в Scopus, ед.	11455	13270	17128	18417	18221	16423
10	Патентные заявки на изобретения в области ИКТ, поданные российскими заявителями, ед.	2270	2062	2706	2489	2161	н/д
11	Платформенная занятость по социально-демографическим характеристикам населения, тыс. чел.	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	3502
12	Экономический эффект 1 (стр. 7 / стр. 2)	0,73	0,68	0,70	0,80	0,77	0,82
13	Экономический эффект 2 (стр. 8 / стр. 2)	0,14	0,16	0,18	0,21	0,19	0,20
14	Прочие денежные поступления в составе денежных доходов населения РФ (их доля в общей сумме денежных доходов населения, %), млн руб.	828584 2 (14,7)	7473566 (12,8)	7629520 (12,3)	6616482 (10,4)	7642916 (10,8)	904903 6 (11,4)

– формируются новые нормы поведения, в т.ч. финансового, что значительно расширяет формы финансовых ресурсов и методы их

образования на рынке труда. Эти процессы стали следствием проявления социально-экономического неравенства функционирующей социальной системы (системы прав собственности и распределения имеющегося богатства);

– средства производства в стоимостном эквиваленте в экономике данных являются активами и затратами наёмного работника при дистанционной организации труда, прибавочная же стоимость – собственностью работодателя;

– прибавочная стоимость информационного продукта является собственностью работодателя, хотя созданный автором продукт им не отчуждается. Стоимость, ценность и цена информационного продукта или его части принадлежит нанятому работнику как автору и право собственности на него представляет собой дополнительный предмет торга;

– наблюдается в продолжительном периоде кадровый голод за счёт утраты приоритетности отдельных профессий и специальностей, инертного отношения определённой части молодого поколения к труду, значительной разницы в оплате труда работников бюджетных учреждений и независимых работников – соотношение зарплат (доходов) выше «двух иксов» в пользу рынка;

– ухудшилось качество труда за счёт снижения совокупных знаний, умений, компетенций, способностей к дальнейшему обучению и сложноорганизованной совместной деятельности из-за инертного отношения большого количества молодёжи к учебному процессу и самообучению;

– информационное обеспечение финансового механизма рынка труда опережает нормативно-правовое обеспечение по вопросам фондирования, тезаврации активов и экономическому эффекту от работы с ними [6].

Развитие инфраструктуры экономики данных предопределило трансформацию экономических и финансовых отношений всех форм организации.

Современное распределение финансов связано с первичным накоплением прибавочного поведенческого продукта (термин А. И. Фурсова) в цифровом поле экономики данных. Современное распределение финансов ориентировано на активных пользователей интернета (табл. 1), ежесекундное пребывание которых в сети обеспечивает предмет для обучения ИИ, с одной стороны, и исследование индивидуальных потребительских запросов, с другой стороны.

Перераспределение национального богатства в экономике данных, также как и прежде, связано с реализацией государственной финансовой политики. Однако до сих пор не решён вопрос государственного регулирования процессов образования и распределения личных доходов населения в условиях сетевизации трудовых отношений как части финансово-экономических отношений. Сетевая организация трудовых отношений меняет традиционную инфраструктуру рынка труда – возникают сетевые организации, а механизм координации инициируется приоритетно и

исключительно рыночными институтами. В современном постиндустриальном обществе сетевая организация трудовых отношений предполагает использование технологических платформ, цифровых двойников официальных служб и большего количества субъектов рынка труда. Данные изменения коснулись и финансового поведения субъектов рынка, и географии их финансовых потоков.

Современное распределение финансов ориентировано на активных пользователей. Современные трудовые отношения функционируют в сетевых информационных потоках сетевых структур при сетевом взаимодействии. Это отчасти проявляется в функционировании инфраструктуры:

– рынка труда (в его институциональном понимании, традиционный) с применением дистанционных технологий: работодатели, работники, центры занятости населения, трудовые отношения с использованием информационно-коммуникационных платформ;

– виртуального рынка труда: сетевой информационный институт рынка труда, сетевые консультационные/образовательные институты рынка труда, сетевые формальные и неформальные институты рынка труда. Сетевизация трудовых отношений предопределила возникновение сетевых институтов рынка труда (цифровых трудовых платформ) и платформенной занятости [3, 5, 7].

Соответственно, сетевой подход трудовых отношений меняет иерархии трудовых предпочтений, финансовую культуру материальной компенсации перенесённой на товар стоимости и ценности труда. Предметом сделок на рынке труда выступает не труд, а его результат, который определяет ценность и цену труда [4]. Ценность и цена труда зависят от квалифицированности человека, выполняющего ту или иную работу. Квалификация генерируется человеком в социуме в ряде периодов при исполнении работы по профилю.

Список использованных источников

1. Аптекман, А. Цифровая Россия: новая реальность. Июль 2017 г. / А. Аптекман [и др.]. – Москва : McKinsey, 2017. – 133 с. – Текст : непосредственный.

2. Ашмаров, И. А. Экономика рынка труда / И. А. Ашмаров. – Текст : непосредственный // Вестник экономической теории. – 2014. – № 6. – С. 10-28.

3. Верна, В. В. Развитие платформенной занятости в Российской Федерации / В. В. Верна, М. Н. Хойна. – Текст : непосредственный // Сервис в России и за рубежом. – 2022. – Т. 16. – № 5. – С. 66-74. – DOI: 10.5281/zenodo.7395087.

4. Калужский, М. Л. Рынок труда в сетевой экономике: маркетинговый подход / М. Л. Калужский. – Текст : непосредственный // Практический маркетинг. – 2018. – № 9 (259). – С. 3-17.

5. Платформенная занятость в России: масштабы, мотивы и барьеры участия: аналитический доклад / О. В. Синявская, С. С. Бирюкова, Е. С. Горват Д. Е. Карева, Д. А. Стужук, К. О. Чертенков; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа

экономики». – Москва : НИУ ВШЭ, 2022. – Текст : непосредственный.

6. Российский рынок труда: тенденции, институты, структурные изменения / Доклад Центра трудовых исследований (ЦеТИ) и Лаборатории исследований рынка труда (ЛИРТ) НИУ ВШЭ; под редакцией В. Гимпельсона, Р. Капелюшниковой и С. Рощина. – Москва, 2017. – 148 с. – Текст : непосредственный.

7. Сенокосова, О. В. Сетевые институты рынка труда / О. В. Сенокосова. – Текст : непосредственный // Изв. Сарат. ун-та Нов. сер. Сер. Экономика. Управление. Право. – 2014. – № 1-2. – С. 142-146.

8. Федеральная служба государственной статистики: офиц. сайт. Москва. Обновление в течение суток. – URL: <https://rosstat.gov.ru/compendium/document/13270> (вкладка «Денежные доходы и расходы населения»). – Текст : электронный.

9. Цифровая экономика: 2023: краткий статистический сборник / Г. И. Абдрахманова, С. А. Васильковский, К. О. Вишневский и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – Москва : НИУ ВШЭ, 2023 – 120 с. – Текст : непосредственный.

10. Цифровая экономика: 2024: краткий статистический сборник / В. Л. Абашкин, Г. И. Абдрахманова, К. О. Вишневский, Л. М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – Москва : ИСИЭЗ ВШЭ, 2024. – 124 с. – Текст : непосредственный.

СОДЕРЖАНИЕ

Агафоненко О.Ю. МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ФИНАНСОВОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ РЕГИОНА.....	9
Аксёнова Е.А. РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ В УПРАВЛЕНИИ ПРОМЫШЛЕННЫМ СЕКТОРОМ.....	13
Ардатьева Т.И. ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО УЧЁТА КАК БАЗОВАЯ ДОМИНАНТА МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	18
Арчикова Я.О. УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ В ФИНАНСОВОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ.....	23
Афендигов Ю.П. ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ КАК ДРАЙВЕР СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА	26
Афендикова Е.Ю. РИСКИ ВНЕДРЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЕНИИ ФИНАНСАМИ	30
Балашова Р.И., Гребенкова Е.А. ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ПРОМЫШЛЕННОСТИ ДНР.....	35
Бойко С.В. ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В НОВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ С УЧЁТОМ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ФИНАНСОВОМ СЕКТОРЕ.....	39
Бондаренко О.В. СОВРЕМЕННЫЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ЭФФЕКТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ.....	44

Борблик К.Э.

ОСОБЕННОСТИ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ СФЕРЫ ТУРИЗМА В
НЕСТАБИЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ..... 49

Борисенко А.М.

ФИНАНСИРОВАНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ
РЕШЕНИЯ..... 51

Боталова Н.П.

КОЭФФИЦИЕНТЫ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА КАК КРИТЕРИЙ
ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИРМЫ..... 57

Верига А.В.

РЕГИОНАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ КАК ЭЛЕМЕНТ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО
ОБЕСПЕЧЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ 62

Волощенко Л.М.

РЕГУЛИРОВАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЁЖНОЙ СИСТЕМЫ
РОССИИ. КЛЮЧЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ 2021-2023 ГОДОВ..... 68

Гвасалия Д.С., Руденок О.Ю.

ЭВОЛЮЦИЯ КАЗНАЧЕЙСКОГО ДЕЛА КАК ИНСТРУМЕНТ
УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ФИНАНСАМИ 73

Гордеева Н.В., Саенко В.Б.

НАПРАВЛЕНИЯ УКРЕПЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЙ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ..... 78

Городничая Е.В.

ПРЕИМУЩЕСТВА И ПРОБЛЕМЫ ЧЕТВЁРТОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ
РЕВОЛЮЦИИ В КОНТЕКСТЕ
УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ 82

Грязева М.С.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЙ 86

Дащян М. С.

УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В
ОБРАЗОВАНИИ..... 89

Дунай Д.Д.

РОЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКОЙ В РАЗВИТИИ
ИНФРАСТРУКТУРЫ РЕГИОНА..... 92

Евсеенко В.А. НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К БЮДЖЕТИРОВАНИЮ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ	96
Егорова М.В. СПЕКТР КОНСАЛТИНГОВЫХ УСЛУГ В СФЕРЕ КАЗНАЧЕЙСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ.....	101
Ермоченко А.Е. УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНЦИЕЙ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ	105
Жаботинский С.А. НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ВЛИЯНИЯ НА РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ СТРАНЫ И РЕГИОНА.....	108
Зенченко С.В., Семёнова И.О. ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И ИНФРАСТРУКТУРНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В МАЛОМ И СРЕДНЕМ БИЗНЕСЕ	113
Зубрыкина М.В., Безрукова Т.Л. ПРИМЕНЕНИЕ БЛОКЧЕЙН ТЕХНОЛОГИИ КАК ИНСТРУМЕНТА СНИЖЕНИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ДНР.....	118
Иванова Т.Л., Константинова М.А. АЛГОРИТМ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОУСТОЙЧИВОСТИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ	122
Иванова Т.Л., Фучеджи А.И. ПРИНЦИПЫ ЧЕЛОВЕКОЦЕНТРИЧНОГО ПОДХОДА К УПРАВЛЕНИЮ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ ОРГАНИЗАЦИИ	128
Ковалева Ю.Н. НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РОЛЬ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В НАЛОГОВОЙ СФЕРЕ.....	134
Кольбаев М.К., Куприянова И.А. ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ.....	139

Кондрашова Т.Н.

НЕОБХОДИМОСТЬ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНУТРЕННЕГО
ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ ОРГАНИЗАЦИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫХ
ФИНАНСОВ 144

Костровец Л.Б., Петрушевская В.В.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТЬЮ НАСЕЛЕНИЯ..... 149

Кравцова И.В.

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАЛОГООБЛОЖЕНИИ: РЕАЛИИ И
ПЕРСПЕКТИВЫ 153

Кравченко А.В.

ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫЕ МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ
ГЕНЕРАЛЬНОГО ПЛАНА РАЗВИТИЯ МАРИУПОЛЯ 158

Криштопа И.В.

МОТИВАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ В
ДНР 163

Кузнецова Л.В.

ГЛОБАЛЬНЫЕ РИСКИ В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛЬНЫХ
И ЭКОНОМИЧЕСКИХ ТРЕНДОВ 167

Лаврентьев А. А.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В
КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ..... 171

Лазаренко Н.В.

УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ЭКОНОМИЧЕСКОГО
ПОТЕНЦИАЛА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФИРМ..... 176

Лошинская Е.Н., Симанов И.В.

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ МАЛЫМ И
СРЕДНИМ БИЗНЕСОМ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ..... 181

Лошинская Е.Н.

ЦИФРОВЫЕ СЕРВИСЫ И БЛОКЕРЫ ФИНАНСОВО-БАНКОВСКОГО
МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ МАЛЫМ И СРЕДНИМ БИЗНЕСОМ 186

Мехедова Т.Н.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ В УПРАВЛЕНИИ
ОРГАНИЗАЦИЕЙ 192

Мешкова В.С.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ 196

Миронова С.М.

РАЗВИТИЕ САМОЗАНЯТОСТИ В РЕГИОНЕ: ФИНАНСОВО-ПРАВОВЫЕ
АСПЕКТЫ 200

Мухаметнуров Т.Д.

ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ ФИНАНСЫ: АКТУАЛЬНОСТЬ И РОЛЬ В
СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФОНДОВОГО
РЫНКА 205

Одинцова Н.А.

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМ ОБЕСПЕЧЕНИЕМ
РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА 209

Олейникова И.Н.

ИНВЕСТИЦИИ В ЦИФРОВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ В СИСТЕМЕ
РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ 213

Отченашенко Д.А.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЯМИ И
ФОРМИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ
..... 218

Пацук Г.В.

УПРАВЛЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ ПРОМЫШЛЕННЫХ
ПРЕДПРИЯТИЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ 223

Пенез О.В.

ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ КАК ОСНОВА РАЗВИТИЯ И
УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКОЙ 227

Петрушевская В.В. Шарый А.Н.

МЕХАНИЗМЫ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ МАЛОГО БИЗНЕСА В ДНР:
НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ 231

Петрушевский Ю.Л., Петрушевский Р.Ю.

ОПТИМИЗАЦИЯ МЕХАНИЗМА ФИНАНСОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В
УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ 235

Погоржельская Н.В.

УПРАВЛЕНИЕ КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬЮ ФИНАНСОВО-БАНКОВСКОЙ
СИСТЕМЫ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ..... 240

Попова Э.В.

ПРИМЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ
УЧЁТА И АУДИТА: ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ 245

Расторгуева Ю.С.

МЕХАНИЗМ ПРИМЕНЕНИЯ УПРОЩЁННОЙ СИСТЕМЫ
НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ «ДОХОДЫ» И «ДОХОДЫ МИНУС РАСХОДЫ» 249

Рафет Рызаоглу

РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ЦИФРОВИЗАЦИИ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА
ЭКОНОМИКИ 254

Саенко А.В.

ПОДХОДЫ К РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ:
АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ 259

Салихова И.С., Салихов Б.В.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В УСЛОВИЯХ
ШЕСТОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО УКЛАДА..... 264

Светличная Т.В.

ОСОБЕННОСТИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ
ПОЛИТИКИ РФ НА 2024-2026 ГОДЫ..... 270

Светличная Т.В., Гвасалия Д.С.

СЦЕНАРНЫЕ ВАРИАНТЫ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГНОЗА
БАНКА РОССИИ 274

Светличная Т.В., Тарханова Н.А.

ПРОГНОЗ БАНКА РОССИИ В РАМКАХ БАЗОВОГО СЦЕНАРИЯ 278

Синиченко О.А.

ИНСТРУМЕНТАРНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКА РОССИИ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ
СТРАНЫ..... 283

Сичкар И.А.

МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ
НА ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТЕРРИТОРИИ..... 288

Сорокотягина В.Л. УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КРИПТОВАЛЮТНОГО РЫНКА.....	293
Стружко Н.С. УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ РЕГИОНА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ	296
Сухинина М.И. ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ АДАПТИВНОЙ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	301
Сухинина М.И., Ие О.Н. ЦИФРОВИЗАЦИЯ В БАНКОВСКОМ СЕГМЕНТЕ: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И СУЩЕСТВУЮЩИЕ РИСКИ.....	306
Титиевская О.В. ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ НА УПРАВЛЕНИЕ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	311
Усачева Г.М., Усачев В.А. ВОЗМОЖНОСТИ ДИСТАНЦИОННОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ПРОЦЕССА ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ ...	316
Хрупина К.И., Расторгуева Ю.С. МЕТОДИКА СИСТЕМНОГО ПОДХОДА ПРИ ОЦЕНКЕ УРОВНЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	319
Шалимова Ю.В., Погоржельская Н.В. СУЩНОСТЬ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ СТРАХОВЫХ МЕДИЦИНСКИХ ВЗНОСОВ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ НЕНАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	324
Шарый К.В. ПРОБЛЕМАТИКА УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ ГОСУДАРСТВЕННО- ЧАСТНОГО ПАРТНЁРСТВА В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕАЛИЙ	329
Шилина А.Н., Бонцевич А.П. НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ	332
Ясинская Н.А. ТРАНСФОРМАЦИЯ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА РЫНКА ТРУДА В ЭКОНОМИКЕ ДАННЫХ.....	337

Научное издание

**Пути повышения эффективности управленческой деятельности
органов государственной власти в контексте социально-
экономического развития территорий**

**МАТЕРИАЛЫ VIII МЕЖДУНАРОДНОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ**

6-7 июня 2024 г.

г. Донецк

**Секция 4. Методологические основы функционирования
и развития финансово-банковских механизмов
управления экономикой**

Ссылка на сборник при цитировании или частичном использовании
материалов обязательна

Материалы приведены на языке оригинала

Ответственный за выпуск:	Саенко В.Б.
Литературные редакторы:	Зубрыкина М.В. Кравченко А.В.
Технический редактор:	Зубрыкина М.В.

Одобрено к размещению 26.05.2023 г. Формат 60x84 ¹/₁₆
19,33 усл.-печ. л.

Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Донецкая академия управления и государственной службы»
283015, Донецкая Народная Республика, г. Донецк, ул. Челюскинцев, 163А