

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
"ДОНЕЦКАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ГЛАВЕ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ"

Факультет Стратегического управления и международного бизнеса

Кафедра Менеджмента внешнеэкономической деятельности

АННОТАЦИЯ

К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ
"Договорные отношения в международном бизнесе"

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью изучения дисциплины является формирование у обучающихся комплекса теоретических знаний и аналитических навыков по вопросам заключения базового и обеспечительных международных контрактов и основных составляющих международных коммерческих трансакций, особенностей норм национального права и международных соглашений, особенностей организации и осуществления международных коммерческих операций, методов их технико-экономического обоснования и процедур оформления.

2. УЧЕБНЫЕ ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

изучение и анализ экономического содержания, задач, принципов и классификации международных коммерческих трансакций;
 выработка умений анализа нормативно-правовых основ заключения договоров, обеспечивающих сопровождение всех видов коммерческих сделок;
 выработка навыков организации процедуры и применения техник подготовки международной торговой сделки и обеспечительных операций;
 формирование умений выбора способа выполнения контрактов международной купли-продажи;
 формирование навыков контрактации отдельных видов внешнеторговых договоров;
 выработка умений применения на практике методов расчета цены международного контракта;
 применение методологии технико-экономического обоснования коммерческого предложения.

3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Цикл (раздел) ОПОП ВО: Б1.В.17

1.3.1. Дисциплина "Договорные отношения в международном бизнесе" опирается на следующие элементы ОПОП ВО:

Организационно-правовое регулирование международного бизнеса

Правовые аспекты международного бизнеса

1.3.2. Дисциплина "Договорные отношения в международном бизнесе" выступает опорой для следующих элементов:

Международные кредитно-расчетные и валютные операции: правовая основа

Стратегическое планирование и бизнес-план

4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

ПК-22, ПК-19, ПК-23, ПК-24

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

3.1 Знать:

нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность, стандарты и требования внешних рынков к продукции

нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность, международные правила толкования наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли

международные правила толкования наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли

нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность, международные договоры в сфере внешнеэкономической деятельности, стандарты и требования внешних рынков к продукции

3.2 Уметь:

оформлять документацию по внешнеэкономической деятельности в соответствии с требованиями законодательства национальных и международных актов

оформлять документацию в соответствии с требованиями национального законодательства и международных актов

вести деловую переписку по вопросам транспортно-логистического сопровождения внешнеторгового контракта, взаимодействовать с подразделениями организации и сторонними организациями, отвечающими за транспортно-логистическое сопровождение внешнеторгового контракта

вести деловую переписку с иностранными партнерами для получения информации об исполнении обязательств по внешнеторговому контракту

3.3 Владеть:

навыками регистрации и формирования реестра документации по внешнеторговому контракту

навыками составления списка отклонений от приемлемых условий внешнеторгового контракта

навыками привлечения специализированных организаций для выполнения отдельных функций транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта и навыками подготовки документов, необходимых для транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта

навыками сбора информации, документов по вопросам исполнения обязательств по внешнеторговому контракту, разработки плана-графика контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту, организационно-технического сопровождения участия организации в исполнении обязательств по внешнеторговому контракту

5. ФОРМЫ КОНТРОЛЯ И ТРУДОЕМКОСТЬ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость: 144 / 4

Форма промежуточной аттестации: Экзамен

6. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование разделов и тем / вид занятия/

Раздел 1. Основы регулирования договорных отношений в международном бизнесе

Тема 1.1. Принципы и право международных коммерческих договоров /Лек/

Тема 1.1. Принципы и право международных коммерческих договоров /Ср/

Тема 1.1. Принципы и право международных коммерческих договоров /Сем зан/

Тема 1.2. Договоры международной купли-продажи /Лек/

Тема 1.2. Договоры международной купли-продажи /Сем зан/

Тема 1.2. Договоры международной купли-продажи /Ср/

Тема 1.3. Сопровождение сделок /Лек/

Тема 1.3. Сопровождение сделок /Сем зан/

Тема 1.3. Сопровождение сделок /Ср/

Раздел 2. Технология организации договорных отношений

Тема 2.1. Защита от нарушения договора и измененных обстоятельств /Лек/

Тема 2.1. Защита от нарушения договора и измененных обстоятельств /Сем зан/

Тема 2.1. Защита от нарушения договора и измененных обстоятельств /Ср/

Тема 2.2. Торговые термины и договоры перевозки /Лек/

Тема 2.2. Торговые термины и договоры перевозки /Сем зан/

Тема 2.2. Торговые термины и договоры перевозки /Ср/

Тема 2.3. Согласованность договоров купли-продажи, перевозки, страхования и финансирования /Лек/

Тема 2.3. Согласованность договоров купли-продажи, перевозки, страхования и финансирования /Сем зан/

Тема 2.3. Согласованность договоров купли-продажи, перевозки, страхования и финансирования /Ср/

Раздел 3. Правовое обеспечение договорных обязательств

Тема 3.1. Формы оплаты договорных обязательств /Лек/

Тема 3.1. Формы оплаты договорных обязательств /Сем зан/

Тема 3.1. Формы оплаты договорных обязательств /Ср/

Тема 3.2. Риски потерь, повреждения или задержки во время перевозки товара /Лек/

Тема 3.2. Риски потерь, повреждения или задержки во время перевозки товара /Сем зан/

Тема 3.2. Риски потерь, повреждения или задержки во время перевозки товара /Ср/

Тема 3.3. Разрешение споров /Лек/

Тема 3.3. Разрешение споров /Сем зан/

Тема 3.3. Разрешение споров /Ср/

Составитель: канд. гос. упр., доцент **Науменко С.Н.**

Согласовано:

Проректор по УРиМС



Л.Н. Костина

(подпись)