

Аннотация
рабочей программы учебной дисциплины
«Структурирование сделок слияний и поглощений»

1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1. Цель изучения учебной дисциплины

Цели освоения дисциплины:

- освоение студентами теоретических основ слияний и поглощений, особенностей ценообразования в сделках слияний и поглощений;
- получение студентами практических навыков конструирования сделок слияний и поглощений и изучения инструментария сделок слияний и поглощений;
- владение методами анализа отдельных сделок слияний и поглощений, тенденций и перспектив консолидации на отраслевом, национальном и мировом уровне..

1.2. Задачи учебной дисциплины:

- Основными задачами дисциплины являются::
- знать мотивы и механизмы реализации сделок по слиянию и поглощению;
- уметь анализировать различные факторы и показатели операционной и финансовой деятельности компании, влияющие на стратегию M&A;
- приобрести опыт оценки стоимости компаний для выяснения целесообразности заключения конкретной M&A сделки;
- владеть основами юридических, налоговых и бухгалтерских аспектов сделок по слияниям и поглощениям;
- уметь анализировать различные способы реструктуризации компаний оценивать целесообразность их использования в каждой конкретной ситуации.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП ВПО

2.1. Цикл (раздел) ООП:

Дисциплина «Структурирование сделок слияний и поглощений», входящая в профессиональный цикл, вариативной части по направлению подготовки 38.04.08 «Финансы и кредит», предназначена для ознакомления магистров с основами структурирования сделок слияний и поглощений.

2.2. Взаимосвязь учебной дисциплины с другими учебными дисциплинами ООП

Дисциплина «Структурирование сделок, слияний и поглощений», входящая в профессиональный цикл, вариативной части по направлению 38.04.08 «Финансы и кредит», предназначена для ознакомления магистров с основами структурирования сделок, слияний и поглощений.

3. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ СОДЕРЖАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения учебной дисциплины:

Код соответствующей компетенции по ГОС	Наименование компетенций	Результат освоения (знать, уметь, владеть)
ПК-19	способностью разрабатывать финансовую стратегию и тактику деятельности предприятия с учетом его финансового состояния и места на рынке	Знать: основные мотивы M&A; механизмы реализации сделок по слиянию и поглощению Уметь: использовать основанные правовые, налоговые и бухгалтерские аспекты сделок по слияниям и поглощениям, осознавать важность соблюдения профессиональных норм и правил. Владеть: программными продуктами, используемыми для автоматизации расчетов по слияниям и поглощениям
ПК-13	способностью руководить разработкой финансовой политики и стратегии развития организаций, в том числе финансово-кредитных и их отдельных подразделений на основе критериев финансово-экономической эффективности, а также финансовой политики публично-правовых образований	Знать: методы структурирования сделок по M&A; юридические, налоговые и бухгалтерские аспекты сделок M&A Уметь: демонстрировать навыки построения и анализа моделей оценки стоимости компаний Владеть: результатами оценки при принятии предпринимательских решений и в выборе направлений его реструктуризации; видами анализа различных способов реструктуризации компаний, оценивать целесообразность их использования в каждой конкретной ситуации

4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Раздел 1. Концептуальные основы структуризации сделок, слияний и поглощений.

Тема 1.1. Слияния и поглощения как способ укрупнения банков и концентрации банковского капитала.

Тема 1.2. Стратегические и прикладные аспекты слияний и поглощений.

Тема 1.3. Роль и место внешнего консультанта.

Тема 1.4. Государственное регулирование, правила бухгалтерского учета и отчетности.

Раздел 2. Оценка эффективности сделок, слияний и поглощений.

Тема 2.1. Мировой опыт слияний и поглощений в банковском секторе/

Тема 2.2. Российский банковский сектор - практика слияний и поглощений.

Тема 2.3. Перспективы развития процесса слияний и поглощений в российском банковском секторе. Рекомендации.

5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Традиционные технологии (лекция, практическое занятие, консультация, экзамен), технологии интерактивного обучения (дискуссии, игровые технологии, тренинг (элементы социально-психологического тренинга)), проблемное обучение.

**Разработчик рабочей программы учебной дисциплины:
доцент, к.э.н., доцент А.С.Киризлеева.**