

**Аннотация
рабочей программы дисциплины
«Международные коммерческие операции»**

1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1. **Цель изучения дисциплины** – формирование у студентов комплекса теоретических знаний и аналитических навыков по вопросам заключения базового и обеспечительных международных контрактов и основных составляющих международных коммерческих трансакций, особенностей норм национального права и международных соглашений, особенностей организации и осуществления международных коммерческих операций, методов их технико-экономического обоснования и процедур оформления.

1.2 Задачи учебной дисциплины:

- изучение и анализ экономического содержания, задач, принципов и классификации международных коммерческих трансакций;
- выработка умений анализа нормативно-правовых основ заключения договоров, обеспечивающих сопровождение всех видов коммерческих сделок;
- выработка навыков организации процедуры и применения техник подготовки международной торговой сделки и обеспечительных операций;
- формирование умений выбора способа выполнения контрактов международной купли-продажи;
- формирование навыков контрактации отдельных видов внешнеторговых договоров;
- выработка умений применения на практике методов расчета цены международного контракта;
- применение методологии технико-экономического обоснования коммерческого предложения.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП ВПО

2.1. Цикл (раздел) ООП:

Дисциплина «Международные коммерческие трансакции» к вариативной части профессионального цикла ООП и является дисциплиной по выбору (Б1.В.ДВ.10.1).

2.2. Взаимосвязь дисциплины с другими дисциплинами ООП

Обучающийся должен обладать знаниями по основным дисциплинам, которые составляют методологическую основу курса: по философии - законы, закономерности и категории общественного развития; по экономической теории - макроэкономические показатели, экономические отношения между субъектами общества; по макроэкономике и микроэкономике - показатели эффективности экспортных и импортных операций, как на общегосударственном уровне, так и на уровне хозяйствующего субъекта, процессы развития экономики государства; по финансам предприятий - отношения к процессу формирования цены производимой продукции относительно расходов на ее выработку и продвижение и доходов, которые должны быть получены при сбыте на внешнем рынке; по внешнеэкономической деятельности - показатели измерения эффективности отдельных видов операций и сделок, основы маркетингового сопровождения международной хозяйственной сделки; документирования в ВЭД - по методологии составления текста контракта, документировании способов установления контакта с зарубежными контрагентами, товаросопроводительным документам. Учебная дисциплина «Международные коммерческие трансакции» является предшествующей для дисциплин: «Международные кредитно-расчетные и валютные операции», «Тендерные операции в ВЭД», «Посреднические операции», «Бюджетирование в ВЭД».

3. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ СОДЕРЖАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины:

Коды компетенций	Планируемые результаты освоения образовательной программы	Планируемые результаты обучения по дисциплине
ОПК-7	способностью решать	Знать:

	<p>стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности</p>	<p>- современные технические средства и информационные технологии в сфере контрактирования внешнеэкономической деятельности;</p> <p>- способы использования для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии при макетировании международных контрактов и оценки их результативности</p> <p>Уметь:</p> <p>- применять современные технические средства и информационные технологии в сфере контрактирования внешнеэкономической деятельности;</p> <p>- использовать для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии при макетировании международных контрактов и оценки их результативности</p> <p>Владеть:</p> <p>- опытом работы на современных технических средствах и навыками применения информационных технологий в сфере контрактирования внешнеэкономической деятельности;</p> <p>- современными техническими средствами и информационными технологиями для решения аналитических и исследовательских задач</p>
ПК-8	<p>способностью к обоснованию управленческих решений, а также применению конкретных способов и методов управления на основе глубокого понимания основных закономерностей развития управленческой мысли, течений, тенденций развития научных подходов к управлению, доказавших свою эффективность</p>	<p>Знать:</p> <p>- методики и методы качественного анализа международных контрактов для разработки модели управления контрактной деятельностью предприятия и макетирования структуры международных контрактов;</p> <p>- методы количественной оценки выполненных обязательств по международным контрактам для определения целесообразности осуществления международных коммерческих операций</p> <p>Уметь:</p> <p>- применять методики и методы качественного анализа международных контрактов для разработки модели управления контрактной деятельностью предприятия и макетирования структуры международных контрактов;</p> <p>- применять методы количественной оценки выполненных обязательств по международным контрактам для определения целесообразности осуществления международных коммерческих операций</p> <p>Владеть:</p> <p>- навыками применения методик и методов качественного анализа международных контрактов для разработки модели управления контрактной деятельностью предприятия и макетирования структуры международных контрактов;</p> <p>- навыками применения методов количественной оценки выполненных обязательств по международным контрактам для определения целесообразности осуществления международных коммерческих операций</p>

4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ:

Нормы национальных законодательств регулирования международных торговых сделок. Международное правовое поле осуществления трансакций. Внеа национальные подходы регулирования заключения международных соглашений. Типовая сделка международной купли-продажи товаров. Транспортные соглашения. Финансовые соглашения. Страховые сделки.

5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

При преподавании дисциплины могут использоваться традиционные и интерактивные образовательные технологии, в том числе:

- чтение лекций в форме монолога с элементами диалога и дискуссии;
- семинарская система обучения (устный опрос, тестирование, выполнение творческих (проблемных) заданий, анализ конкретных ситуаций, разработка проблемы и подготовка презентации);
- технологии интерактивного обучения (работа в малых группах, мозговой штурм, тренинги, деловые имитационные игры и др.);
- консультации преподавателей в рамках внеаудиторной работы;
- научно-исследовательская работа (подготовка рефератов и научной статьи по научной тематике дисциплины).

Разработчик рабочей программы:

С.Н.Науменко, к.гос.упр., доцент, доцент кафедры «Менеджмент внешнеэкономической деятельности»