Факультет Финансово-экономический

Кафедра Иностранных языков

"УТВЕРЖДАЮ"
Проректор
_____Л.Н. Костина
27.04.2024 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

<u>Б1.О.23</u> <u>"Иностранный язык профессионального общения"</u>

<u>Направление подготовки 38.03.03 Управление персоналом</u> <u>Профиль "Управление персоналом организации и государственной службы"</u>

Квалификация Бакалавр

Форма обучения очная

Общая трудоемкость 9 *3ET*

Год начала подготовки по учебному плану 2024

канд.пед.наук, доцент, Лычко Л.Я.

(подпись)

Составитель: ст.преподаватель	_Л.Г. Ильченко
Рецензент: канд.пед.наук, доцент	H.A. Новоградская-Морская
Рабочая программа дисциплины профессионального общения" разработана в образования - бакалавриат по направле персоналом (приказ Минобрнауки России от Рабочая программа дисциплины (модуплана Направление подготовки 38.03.03 Упра Профиль "Управление персоналом орга утвержденного Ученым советом ФГБОУ Воло 12.	соответствии с: разовательным стандартом высшего ению подготовки 38.03.03 Управление 12.08.2020 г. № 955) уля) составлена на основании учебного авление персоналом низации и государственной службы",
Срок действия программы: 2024-2028	
языков Протокол от 10.04.2024 № 8	рена на заседании кафедры Иностранных
Заведующий кафедрой:	

заседании кафедры Иностранных языков

Протокол от "____" ____ 2028 г. № ___ Зав.

кафедрой канд.пед.наук, доцент, Ливенцова В.А.

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году "УТВЕРЖДАЮ" Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2025 - 2026 учебном году на заседании кафедры Иностранных языков Протокол от "____" ____2025 г. №___ (подпись) Зав. кафедрой канд.пед.наук, доцент, Ливенцова В.А. Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году "УТВЕРЖДАЮ" Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2026 - 2027 учебном году на заседании кафедры Иностранных языков Протокол от "____" _____ 2026 г. № ___ Зав. кафедрой канд.пед.наук, доцент, Ливенцова В.А. (подпись) Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году "УТВЕРЖДАЮ" Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2027 - 2028 учебном году на заседании кафедры Иностранных языков Протокол от " " 2027 г. № Зав. (подпись) кафедрой канд.пед.наук, доцент, Ливенцова В.А. Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году "УТВЕРЖДАЮ" Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2028 - 2029 учебном году на

(подпись)

РАЗДЕЛ 1. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЙ

1.1. ЦЕЛИ ДИСЦИПЛИНЫ

изученной тематики;

- знаниями

Уровень 2

Основной целью курса является дальнейшее развитие у обучающихся англоязычной компетенции в четырех видах речевой деятельности: чтении, говорении, аудировании и письме; а также привитие знаний и развитие умений общения на иностранном языке в профессиональной, академической и социо - культурной сферах, достижение ими уровня владения иностранным языком не ниже В1+.

Обучение орфографической, орфоэпической, лексической, грамматической и стилистической нормам изучаемого языка в пределах программных требований.

1.2. УЧЕБНЫЕ ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Для достижения поставленной цели выделяются задачи курса:

- дальнейшее развитие и совершенствование иноязычных умений в четырех видах речевой деятельности: чтении говорении, аудировании, письме;
- расширение лексического запаса обучающихся, с целью общения на английском языке в устной и письменной формах в бытовой, академической и социо культурной сферах;
- обучение пониманию на слух иноязычной речи, опираясь на изученный языковой материал.
- развитие умений самостоятельно работать с иноязычной литературой на английском языке;
- дальнейшее развитие умений делать монологические высказывания, принимать участие в беседе, вести дискуссии в рамках тематики программы на английском языке;
- обучение умению читать, понимать и использовать в своей научно-исследовательской работе оригинальную научную литературу по специальности
- написание сообщения или доклада по темам профессиональной направленности;
- расширение кругозора обучающихся, их культуры мышления, речи и умений общения, а также совершенствование уровня их общей образованности.

_	гровня их оощей оорг					
1.3. МЕО ПРОГРАММЫ	сто дисципли	ны в	СТРУКТУРЕ	ОСНОВНОЙ	ОБРАЗОВА	ТЕЛЬНОЙ
Цикл (раздел)	ОПОП ВО:	1.O.23				
,	плина "Иностранный		рессионального о	бшения" опирает	іся на следуюц	une.
элементы ОПОП ВС		тосттроф	•••••••	ougerran ourspacer		,
Иностранн	 ый язык					
Русский язі	IK					
Культура р	ечи и деловое общени	ie				
1.3.2. Дист	иплина "Иностранн	ый язык	профессиональн	ого общения"	выступает	опорой дл
следующих элемент	06:					
Управлени	е персоналом организ	ации и госу	дарственной слу	/жбы		
Социальна	политика в сфере тр	уда				
Организаці	онная культура и мот	гивационно	е управление			
1.4. РЕЗУЛ	ьтаты освоени	Я ДИСЦИ	плины:			
УК ОС-4.5	: Способен осущест	ıвлять про	фессиональную	коммуникацию	в устной и	письменной
	ом языке по проблем			,		
Знать:		<u>-</u>				
_	ности и стили пранном языке;	офессиона	льного общени	я в устнойип	и сьменной	формах на
		четом проф	сания рессиональной д	еятельности;	ррмления	делової
Уровень 3 - социс	культурные особенно	ости общени	ия на иностранно	ом языке в устной	и письменной	й формах.
Уметь:						
	ться на иностранно		в устной и пис	сьменной форма:	х, учитывая	особенности
	сиональной деятельно					
Уровень 2 -обраба	тывать корреспонден	щию и сост	авлять письма пр	рофессионального	о содержания;	
Уровень 3 -учиты	вать социокультурны	е факторы і	в деловом устно	м и письменно об	щении;	
Владеть:						
Уровень 1 - иног	зычной терминолог	ией, доста	аточной для п	рофессиональног	о общения	в пределаг

профессиональной

сфере, их языковыми и

о видах документации в

	стилистическими особенностям;
Уровень 3	- приемами использования социокультурных знаний в устном и письменном общении на
	иностранном языке.
1.4.	РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:
	ОС-4.6: Способен вести переписку, проводить публичные выступления и презентации на
	и языке по проблемам управления персоналом
Зна	ть:
Уровень 1	- разницу в стилях общения на иностранном языке и язык жестов;
Уровень 2	- разницу в стилях общения на иностранном языке и язык жестов.
Уровень 3	необходимую лексику, соответствующую целям общения;разницу в стилях общения на иностранном языке и язык жестов;
у ровень 3	 разницу в стилих общения на иностранном языке и язык жестов, необходимую лексику, соответствующую целям общения;
	- последовательность развертывания основных ситуаций общения в пределах изучаемой
	темы
Умо	ette:
Уровень 1	- адаптировать речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия
Уровень 2	- адаптировать речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия;
¥7 2	- подбирать необходимую лексику, соответствующую стилям общения.
Уровень 3	 умеет адаптировать речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия; подбирать необходимую лексику, соответствующую стилям общения;
	- подопрать необходимую лексику, соответствующую стилям общения, - достигать цели общения в соответствии с поставленной задачей.
Вла	деть:
Уровень 1	- официальным и неофициальным стилями общения.
Уровень 2	- официальным и неофициальным стилями общения;
•	- лексикой, соответствующей стилю общения.
Уровень 3	- официальным и неофициальным стилями общения;
	- лексикой, соответствующей стилю общения;
	- способностями к устному иноязычному общению в пределах заданной тематики,
1 /	целями и задачами общения. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:
	K-1.5: Способен анализировать на иностранном(ых) языках экономические, организационные, че, социологические и психологические аспекты теории и практики управления персоналом
Зна	
Уровень 1	- особенности и стили профессионального общения в устной и письменной формах на
з ровень 1	иностранном языке;
Уровень 2	- особенности и стили профессионального общения в устной и письменной формах на
_	иностранном языке;
	- знает особенности написания и оформления деловой документации с учетом
X 7	профессиональной деятельности;
Уровень 3	- особенности и стили профессионального общения в устной и письменной формах на иностранном языке;
	иностранном языке; - знает особенности написания и оформления деловой документации с учетом
	профессиональной деятельности;
	- социокультурные особенности общения на иностранном языке в устной и письменной формах
Ум	
Уровень 1	- общаться на иностранном языке в устной и письменной формах
Уровень 2	-общаться на иностранном языке в устной и письменной формах, учитывая особенности
	профессиональной деятельности;
Уровень 3	- общаться на иностранном языке в устной и письменной формах, учитывая особенности
	профессиональной деятельности;
	- обрабатывать корреспонденцию и составлять письма профессионального содержания;
Впо	- учитывать социокультурные факторы в деловом устном и письменно общении; деть:
	детьиноязычной терминологией, достаточной для профессионального общения в пределах
v pobenb i	-иноязычной терминологией, достаточной для профессионального оощения в пределах изученной тематики;

Уровень 2	-иноязычной терминологией, достаточной для профессионального общения в пределах -изученной тематики; - знаниями о видах документации в профессиональной сфере, их языковыми и стилистическими особенностями
Уровень 3	-терминологией, достаточной для профессионального общения в пределах изученной тематики; - знаниями о видах документации в профессиональной сфере, их языковыми и стилистическими особенностями; - приемами использования социокультурных знаний в устном и письменном общении на иностранном языке.

В результате дисциплины "Иностранный язык профессионального освоения общения" 3.1 Знать: - стратегии в достижении целей в изучении иностранного языка 3.2 Уметь: - использовать знания иностранного языка в профессиональной деятельности, межкультурной коммуникации и межличностном общении - понимать основные идеи четких устных сообщений, сделанных на иностранном языке; - понимать основные идеи, содержание и детали письменных текстов различной тематики; составлять связные сообщения на темы, касающиеся профессиональной, академической и социально-культурной сфер деятельности; - описывать впечатления, события, надежды, стремления, изложить и обосновывать личное мнение и планы на будущее. 3.3 Владеть: - способностью к обобщению, анализу, восприятию и продуцированию информации на иностранном - основами публичных выступлений; - стратегиями в достижении целей в изучении иностранного языка; - профессионально направленным иностранным языком на уровне не ниже В1.

Текущий контроль успеваемости позволяет оценить уровень сформированности элементов компетенций (знаний, умений и приобретенных навыков), компетенций с последующим объединением оценок и проводится в форме: устного опроса на практических занятиях (фронтальный, индивидуальный,

комплексный), письменной проверки (тестовые задания, контроль знаний по разделу, ситуационных заданий и т.п.), оценки активности работы обучающегося на занятии, включая задания для самостоятельной работы.

Промежуточная аттестация

1.5. ФОРМЫ КОНТРОЛЯ

Результаты текущего контроля и промежуточной аттестации формируют рейтинговую оценку работы студента. Распределение баллов при формировании рейтинговой оценки работы студента осуществляется в соответствии с действующим локальным нормативным актом. По дисциплине "Иностранный язык профессионального общения" видом промежуточной аттестации является Зачет

РАЗДЕЛ 2. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. ТРУДОЕМКОСТЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоёмкость дисциплины "Иностранный язык профессионального общения" составляет 9 зачётные единицы, 324 часов.

Количество часов, выделяемых на контактную работу с преподавателем и самостоятельную работу обучающегося, определяется учебным планом.

2.2. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ ДИСЦИПЛИНЫ						
Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетен- ции	Литература	Инте ракт.	Примечание
Раздел 1. Компании.						

T11 D-C	4	1.0	MCOC	П1 1 ПО 1	Λ	
Тема 1.1. Рабочий день. /Пр/	4	10	УК OC-	Л1.1Л2.1	0	
			4.5 YK	Л2.2Л3.1		
			OC-4.6	91 92 93 24		
			ОПК-1.5	Э4		
Тема 1.1. Рабочий день. /Ср/	4	8	УК ОС-	Л1.1Л2.1	0	
A A			4.5 УК	Л2.2Л3.1	Ŭ	
			OC-4.6	91 92 93		
			ОПК-1.5	Э4		
Тема 1.2. Корпоративная культура. /Пр/	4	8	УК ОС-	Л1.1Л2.1	0	
			4.5 УК	Л2.2Л3.1		
			OC-4.6	91 92 93 24		
			ОПК-1.5	Э4		
Тема 1.2. Корпоративная культура. /Ср/	4	8	УК ОС-	Л1.1Л2.1	0	
			4.5 УК	Л2.2Л3.1		
			OC-4.6	91 92 93		
			ОПК-1.5	Э4		
T 12 H	A	10	MCOC	П1 1 ПО 1		
Тема 1.3. История компании. /Пр/	4	10	УК ОС-	Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1	0	
			4.5 УК OC-4.6	91 92 93		
			ОС-4.6 ОПК-1.5	91 92 93 94		
			01111-1.3	J 7		
Тема 1.3. История компании. /Ср/	4	8	УК ОС-	Л1.1Л2.1	0	
-			4.5 УК	Л2.2Л3.1		
			OC-4.6	91 92 93		
			ОПК-1.5	Э4		
Тема 1.4 Интернет. /Пр/	4	8	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
тема 1.4 интернет. /пр/	4	0	4.5 YK	.1	U	
			OC-4.6	91 92 93		
		1		94		
1			ОПК-1.5	J 4		İ
			OHK-1.5	34		
Тема 1.4 Интернет. /Ср/	4	8	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
Тема 1.4 Интернет. /Ср/	4	8	УК ОС- 4.5 УК	Л1.1Л2.1Л3 .1	0	
Тема 1.4 Интернет. /Ср/	4	8	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.4 Интернет. /Ср/	4	8	УК ОС- 4.5 УК	Л1.1Л2.1Л3 .1	0	
	4	8	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.4 Интернет. /Ср/ Раздел 2. Управление компанией.	4	8	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3	0	
	4	8	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3	0	
	4	8	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3	0	
Раздел 2. Управление компанией.			УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4		
	5	8	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1	0	
Раздел 2. Управление компанией.			УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1		
Раздел 2. Управление компанией.			УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3		
Раздел 2. Управление компанией.			УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1		
Раздел 2. Управление компанией.			УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3		
Раздел 2. Управление компанией. Тема 2.1. Оборудование для работы. /Пр/	5	16	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1	0	
Раздел 2. Управление компанией. Тема 2.1. Оборудование для работы. /Пр/	5	16	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
Раздел 2. Управление компанией. Тема 2.1. Оборудование для работы. /Пр/	5	16	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1	0	
Раздел 2. Управление компанией. Тема 2.1. Оборудование для работы. /Пр/ Тема 2.1. Оборудование для работы. /Ср/	5	16	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4	0	
Раздел 2. Управление компанией. Тема 2.1. Оборудование для работы. /Пр/ Тема 2.1. Оборудование для работы. /Ср/	5	16	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1Л3	0	
Раздел 2. Управление компанией. Тема 2.1. Оборудование для работы. /Пр/ Тема 2.1. Оборудование для работы. /Ср/	5	16	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1Л3 .1	0	
Раздел 2. Управление компанией. Тема 2.1. Оборудование для работы. /Пр/ Тема 2.1. Оборудование для работы. /Ср/	5	16	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3	0	
Раздел 2. Управление компанией. Тема 2.1. Оборудование для работы. /Пр/ Тема 2.1. Оборудование для работы. /Ср/	5	16	УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5	Л1.1Л2.1Л3 .1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Л1.1Л2.1Л3 .1	0	

Тема 2.2. Системы и рабочие процессы. /Ср/	5	18	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
тема 2.2. Системы и расочие процессы. /Ср/	3	10	9 К ОС- 4.5 УК	.1	U	
			OC-4.6	91 92 93		
			ОПК-1.5	Э4		
/Конс/	5	2	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
			4.5 YK	.1 Э1 Э2 Э3		
			ОС-4.6 ОПК-1.5	91 <i>92 9</i> 3 94		
			OTIK-1.5	34		
Тема 2.3. Распределение и доставка	5	16	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
товаров. /Пр/			4.5 УК	.1		
			OC-4.6	91 92 93		
			ОПК-1.5	Э4		
Тема 2.3. Распределение и доставка	5	18	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
товаров. /Ср/			4.5 УК	.1		
			OC-4.6	Э1 Э2 Э3		
			ОПК-1.5	Э4		
Тема 2.4. Реклама и маркетинг. /Пр/	5	16	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
тома 2.7. година и маркотипг./пр/		10	4.5 УК	.1	U	
			OC-4.6	91 92 93		
			ОПК-1.5	Э4		
	_	20	VW4.0.0	71.172.172		
Тема 2.4. Реклама и маркетинг. /Ср/	5	20	УК ОС- 4.5 УК	Л1.1Л2.1Л3	0	
			OC-4.6	91 92 93		
			ОПК-1.5	94		
Раздел 3. Работа менеджера.						
Тема 3.1. Деловые встречи. /Пр/	6	10	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
			4.5 УК	.1		
			ОС-4.6 ОПК-1.5	91 92 93 24		
			OHK-1.3	Э4		
Тема 3.1. Деловые встречи. /Ср/	6	4	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,			4.5 УК	.1		
			OC-4.6	91 92 93		
			ОПК-1.5	Э4		
Тема 3.2. Транспорт. /Пр/	6	8	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
10ma 3.2. 1 panemop1./11p/		U	4.5 УК	.1	U	
			OC-4.6	91 92 93		
			ОПК-1.5	Э4		
Tayo 2 2 Trayayara /Cr/	6	4	VICOC	Л1.1Л2.1Л3	0	
Тема 3.2. Транспорт. /Ср/	0	4	УК ОС- 4.5 УК	.1	U	
			OC-4.6	91 92 93		
			ОПК-1.5	Э 4		
Тема 3.3 Отели. /Пр/	6	10	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
			4.5 УК	.1		
			()('_4 6	1 1 1 1 14		
			ОС-4.6 ОПК-1.5	Э1 Э2 Э3 Э4		

1 сма 3.4. Отели. Дру 6 4 Ук ОС. И.Б. 15. 34 1 0 1	T 240 /C/		4	VIII OC	П1 1 П2 1 П2	Λ	
Тема 3.4. Дистанционная работа. /Пр/ 6 8 УК ОС- 45 УК ОС- 46 ОПК-1.5 11.1/12.1/13 0 1 1 29132 93 3 3 4 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3 3 3 4 3 3 4 3 4 3 3 4 3 3 4 3 3 4 3 3 4 3 3 4 3 3 4 3 3 4 3 3 4 3 3 4 3 3 4 3 4 3 3	Тема 3.4. Отели. /Ср/	6	4	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
Тема 3.4. Дистанционная работа. /Пр/ Тема 3.4. Дистанционная работа. /Ср/ Тема 4.1. Дистанционная работа. /Ср/ Тема 4.1. Развитие бизисе контактов. /Пр/ Тема 4.1. Развитие бизисе контактов. /Пр/ Тема 4.1. Развитие бизисе контактов. /Ср/ Тема 4.1. Развитие бизисе контактов. /Ср/ Тема 4.2. Культура. /Пр/ Тема 4.2. Культура. /Пр/ Тема 4.2. Культура. /Ср/ Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ Тема 4.4. Прием партиеров. /Пр/ Тема 4.5. УК ОС-4, 5. УК ОС-4, 5. УК ОС-4, 5. УК ОС-4, 6. ОПК-1, 5. ОС-4, 5. УК ОС-4, 6. ОПК-1, 5. ОС-4, 6. ОПК-1, 5. ОС-4, 5. УК ОС-							
Тема 3.4. Дистанционная работа. /Пр/ 6 8 УК ОС-46 (45 УК оС-45 УК оП.1.)/2.1/13 (12 13) (12 13) (13 12 13) (14 15 УК оПК-15 оТК-15							
A5 УК 1 1 1 1 2 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3				ОПК-1.5	Э4		
A5 УК 1 1 1 1 2 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3							
A5 УК 1 1 1 1 2 3 3 3 4 3 3 3 4 3 3	Тема 3.4. Дистанционная работа. /Пр/	6	8	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
C-4.6 31 32 3 OIK-1.5 OIK-1							
Colik-1.5 34							
Тема 3.4. Дистанционная работа. /Ср/ 6 4 УК ОС. 4.6 (OIR-1.5) 31 32 33 (OIR-1.5) 0 /Коне/ 4 2 УК ОС. 4.6 (OIR-1.5) 31 32 33 (OC.4.6) 0 </td <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td>							
A.5. VK				OHK-1.5) 1		
A.5. VK	T 2 4 H	(4	MICOC	пт тпо тпо		
CC-4.6 OC-4.6	тема 3.4. дистанционная раоота. /Ср/	0	4			U	
Mark							
/Конс/ 4 2 УК ОС - 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 0 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 31 92 93 94 6 ОПК-1.5 0 УК ОС - 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 7 Сема 4.1. Развитие бизиес контактов. /Гр/ 6 10 УК ОС - 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 8 ОПК-1.5 31 92 93 ОПК-1.5 ОК ОК ОПК-1.5 ОК ОПК-1.5 ОК ОК ОПК-1.5 ОК ОК ОК ОПК-1.5 ОК ОК ОК ОК ОПК-1.5 ОК							
4.5 УК OC-4.6 OIIK-1.5 31 32 33 34 ОС-4.6 OIIK-1.5 31 32 33 34 ОСА-6 OIIK-1.5 31 32 33 31 32 33 31 32 33 31 32 33 31 32 33 32 34 32 33 32 33 32 34 32 33 32 34 32 33 32 34 32 34 32 34 32 34 32 34 32 34 34 34 32 34 34 34 34 32 34 34 34 32 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34				ОПК-1.5	Э4		
4.5 УК OC-4.6 OIIK-1.5 31 32 33 34 ОС-4.6 OIIK-1.5 31 32 33 34 ОСА-6 OIIK-1.5 31 32 33 31 32 33 31 32 33 31 32 33 31 32 33 32 34 32 33 32 33 32 34 32 33 32 34 32 33 32 34 32 34 32 34 32 34 32 34 32 34 34 34 32 34 34 34 34 32 34 34 34 32 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34							
4.5 УК OC-4.6 OIIK-1.5 31 32 33 34 ОС-4.6 OIIK-1.5 31 32 33 34 ОСА-6 OIIK-1.5 31 32 33 31 32 33 31 32 33 31 32 33 31 32 33 32 34 32 33 32 33 32 34 32 33 32 34 32 33 32 34 32 34 32 34 32 34 32 34 32 34 34 34 32 34 34 34 34 32 34 34 34 32 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34 34	/Конс/	4	2	УК ОС-	Л1.1	0	
ОС-4.6 ОПК-1.5 34 Разлет 4. Культура бизнес к. Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 ОС-4.6 ОС-4.6 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 О							
ОПК-1.5 Раздел 4. Культура бизнес контактов /Пр/ 6 10 УК ОС- 4.6 (OC-4.6 (OTK-1.5)) 11.172.173 (OTK-1.5) 0 Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.6 (OTK-1.5) 1.0 (OC-4.6 (OTK-1.5)) 0 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.5 (OC-4.6 (OTK-1.5)) 0 11.172.173 (OTK-1.5) 0 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 (OTK-1.5) 1.0 (OC-4.6 (OTK-1.5)) 0 1.172.173 (OTK-1.5) 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС- 4.5 (OTK-1.5) 1.172.173 (OTK-1.5) 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 (OTK-1.5) 0 1.172.173 (OTK-1.5) 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 (OTK-1.5) 0 1.172.173 (OTK-1.5) 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.6 (OTK-1.5) 0 1.172.173 (OTK-1.5) 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.6 (OTK-1.5) 0 1.172.173 (OTK-1.5) 0 1.17							
Раздел 4. Культура бизнеса. 6 10 УК ОС- 4.6 OC-4.6 OIIK-1.5 Л1.1Л2.1Л3 O J 32 93 OIIK-1.5 0 Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.6 OIIK-1.5 Л1.1Л2.1Л3 O J 32 93 OIIK-1.5 0 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.5 УК OC- 4.5 УК OC- 4.5 УК OC-4.6 OIIK-1.5 1 0 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК OC- 4.5 УК OIIK-1.5 1 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 4 УК ОС- 4.6 OIIK-1.5 OC-4.6 OIIK-1.5 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.6 OIIK-1.5 OC-4.6 OC-4.6 OC-4.6 OIIK-1.5 OC-4.6					01		
Тема 4.1. Развитие бизнее контактов /Пр/ 6 10 УК ОС- или или или или или или или или или ил				OHK-1.3			
Тема 4.1. Развитие бизнее контактов /Пр/ 6 10 УК ОС- или или или или или или или или или ил	Разнан 4 Кули тура бузураа	1					
Тема 4.1. Развитие бизнес контактов /Пр/ 4.5 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 93 92 93 93 ОПК-1.5 94 10 УК ОС-4.5 УК 0П.1Л2.1Л3 0 94 93 93 93 93 94 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 91 92 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93	т аздел 4. культура оизнеса.						
Тема 4.1. Развитие бизнес контактов /Пр/ 4.5 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 93 92 93 93 ОПК-1.5 94 10 УК ОС-4.5 УК 0П.1Л2.1Л3 0 94 93 93 93 93 94 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 91 92 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93							
Тема 4.1. Развитие бизнес контактов /Пр/ 4.5 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 93 92 93 93 ОПК-1.5 94 10 УК ОС-4.5 УК 0П.1Л2.1Л3 0 94 93 93 93 93 94 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 91 92 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93							
Тема 4.1. Развитие бизнес контактов /Пр/ 4.5 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 93 92 93 93 ОПК-1.5 94 10 УК ОС-4.5 УК 0П.1Л2.1Л3 0 94 93 93 93 93 94 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 91 92 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93							
Тема 4.1. Развитие бизнес контактов /Пр/ 4.5 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 93 92 93 93 ОПК-1.5 94 10 УК ОС-4.5 УК 0П.1Л2.1Л3 0 94 93 93 93 93 94 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 91 92 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93							
Тема 4.1. Развитие бизнес контактов /Пр/ 4.5 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 94 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 91 92 93 93 92 93 93 ОПК-1.5 94 10 УК ОС-4.5 УК 0П.1Л2.1Л3 0 94 93 93 93 93 94 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 91 92 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93 93		6	10	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
ОС-4.6 ОПК-1.5 91 92 93 34 Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.5 УК ОС-4.5 УК ОПК-1.5 0 4.5 УК ОС-4.6 ЭП 92 93 ОПК-1.5 34 0 0 6 8 УК ОС-4.6 ЭП 92 93 ОПК-1.5 0 6 4 УК ОС-4.6 ЭП 92 93 ОПК-1.5 0 7 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 0 91 92 93 ОПК-1.5 0 0 7 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 0 91 92 93 ОПК-1.5 0 0 0 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 <td< td=""><td>Тема 4.1. Развитие бизнес контактов /Пр/</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></td<>	Тема 4.1. Развитие бизнес контактов /Пр/						
Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 Л1.1Л2.1Л3 0 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 Л1.1Л2.1Л3 0 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК ОПК-1.5 Л1.1Л2.1Л3 0 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 Л1.1Л2.1Л3 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 Л1.1Л2.1Л3 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 Л1.1Л2.1Л3 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК ОПК-1.5 Л1.1Л2.1Л3 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.5 УК 0ПК-1.5 Л1.1Л2.1Л3 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.5 УК 0С-4.6 Л1.1Л2.1Л3 0 1 0 1 1 1 1 1 0 1 1 1 1 1 1 1 </td <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td>							
Тема 4.1. Развитие бизнес контактов. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК 0С- 4.5 УК 0С- 31 Э2 Э3 ОПК-1.5 1 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.6 УК 0С- 4.5 УК 0С- 4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 1 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС- 4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК 1 ОС- 4.5 УК 1 ОС- 4.5 УК 1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4							
Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.6 УК ОС- 4.5 УК Л.1 Л.1 Л.2.1 Л.3 ОПК-1.5 Э4 0 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК Л.1 Л.1 Л.2.1 Л.3 ОПК-1.5 Э4 0 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.6 Л.1 Л.1 Л.2.1 Л.3 ОПК-1.5 Э4 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС- 4.6 Л.1 Л.1 Л.2.1 Л.3 ОПК-1.5 Э4 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.6 Л.1 Л.1 Л.2.1 Л.3 ОПК-1.5 Э4 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.6 Л.1 Л.1 Л.2.1 Л.3 ОПК-1.5 Э4 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- 7.1 Л.1 Л.2.1 Л.3 ОПК-1.5 Р.3 Д.3 ОС-4.6 Л.1 Л.3 Д.3 Л.3 ОС-4.6 Л.3 Л.3 Д.3 Д.3 Д.3 Д.3 Д.3 Д.3 Д.3 Д.3 Д.3 Д				OHK-1.5	54		
Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.6 УК ОС- 4.5 УК ОС- 4.5 УК ОПК-1.5 0 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.6 УК ОС- 4.5 УК ОС- 4.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 1 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК ОС- 4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 1 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС- 4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОС-4.6 ОТК-1.5 ОС-4.6 ОС-	Toyo 4.1 Doopyryyo Syoyyoo yoyyoo D	6	1	VIII OC	пт тпо тпо	0	
ОС-4.6 ОПК-1.5 31 32 33 34 ОПК-1.5 34 Тема 4.2. Культура. /Гр/ 6 8 УК ОС- ДП.1.П2.1Л3 0 132 23 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 31 32 33 ОПК-1.5 34 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- ДП.1.П2.1Л3 0 132 23 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 34 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС- ДП.1.П2.1Л3 0 132 23 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 34 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- ДП.1.П2.1Л3 0 132 23 ОПК-1.5 ОС-4.6 ОПК-1.5 34 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- ДП.1.П2.1Л3 0 0 4.5 УК 1 00-4.6 31 32 23 00 00 00 31 32 23 00 00 00 31 32 33 00 00 00 31 32 33 00 00 00 31 32 33 00 00 00 31 32 33 00 00 00 00 31 32 33 00 00 00 00 00 00 00 00 00 00 00 00	1 ема 4.1. Развитие оизнес контактов. /Cp/	0	4			U	
ОПК-1.5 Э4 Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.6 УК Л.1 (ОС-4.6 ЭТ) ЭЗ ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭД 7 4.5 УК Л.1 (ОС-4.6 ЭТ) ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭД 8 УК ОС- 4.5 УК Л.1 (ОС-4.6 ЭТ) ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭД 9 10 УК ОС- 4.5 УК Л.1 (ОС-4.6 ЭТ) ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭД 10 ОС-4.6 ЭТ) ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭД 10 ОС-4.6 ЭТ) ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭД 10 ОС-4.6 ЭТ] ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭД 10 ОС-4.6 ЭТ] ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭД 10 ОС-4.6 ЭТ] ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭД							
Тема 4.2. Культура. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.5 УК Л1.1Л2.1Л3 0 Л1.							
4.5 УК ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 Э4 31 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.5 УК ОС-4.5 УК ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4				ОПК-1.5	Э4		
4.5 УК ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 Э4 31 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4							
ОС-4.6 31 32 33 ОПК-1.5 34 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК .1 ОС-4.6 31 32 33 ОПК-1.5 34 10 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК .1 ОС-4.6 31 32 33 ОПК-1.5 34 10 ОС ОС-4.6 31 32 33 ОПК-1.5 34 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК .1 ОС-4.6 31 32 33 ОПК-1.5 34 1 ОС ОС-4.6 31 32 33 ОПК-1.5 34 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК .1 ОС-4.6 31 32 33 1	Тема 4.2. Культура. /Пр/	6	8	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
ОПК-1.5 Э4 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС-				4.5 УК	.1		
ОПК-1.5 Э4 Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 О Д4.5 УК Л1 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 7 10 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 О Д4.5 УК Л1 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 8 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 О Д4.5 УК Л1 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 9 10 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 О Д4.5 УК Л1 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 10 20 20 20 10 20 20 20 10 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 <td< td=""><td></td><td></td><td></td><td>OC-4.6</td><td>91 92 93</td><td></td><td></td></td<>				OC-4.6	91 92 93		
Тема 4.2. Культура. /Ср/ 6 4 УК ОС- ЛІ.1Л2.1Л3 0 0 4.5 УК .1 ОС-4.6 ЭІ Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 ОПК-1.5 ЭН 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС- ЛІ.1Л2.1ЛЗ 0 0 4.5 УК .1 ОС-4.6 ЭІ Э2 ЭЗ ОПК-1.5 ЭН 0 0 5 УК ОС- ЛІ.1Л2.1ЛЗ ОПК-1.5 ЭН 0 0 0 6 4.5 УК .1 ОС-4.6 ЭІ Э2 ЭЗ ОПК-1.5 ЭН 0 6 8 УК ОС- ЛІ.1Л2.1ЛЗ ОПК-1.5 ЭН 0 7 4.5 УК .1 ОС-4.6 ЭТ Э2 ЭЗ ОПК-1.5 ЭН 0 8 УК ОС- ЛІ.1Л2.1ЛЗ ОПК-1.5 ЭК 0 0 9 10 ОС-4.6 ЭТ Э2 ЭЗ 0 0 0 10 ОС-4.6 ЭТ Э2 ЭЗ 0 0 0 0 0							
4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 .1 ЭЗ ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 .34 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 УК Л.1 УК Л.1 ОС-4.6 ЭЗ ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 .1 ОС-4.6 ЭЗ ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭЗ Н.1 Л.1 Л.1 Л.2 Л.1 Л.3 ОС-4.6 ЭЗ ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭЗ Н.2 ЭЗ ОПК-1.5 ЭЗ Н.2 ЭЗ ОПК-1.5 ЭЗ Н.2 ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭЗ Н.2 Работа В КОМАНДЕ. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 УК ОС-4.5 УК Л.1 Л.1 Л.2 Л.1 Л.3 ОС-4.6 УК Л.1 Л.2 Л.1 Л.3 ОС-4.6 ЭЗ							
4.5 УК ОС-4.6 ОПК-1.5 .1 ЭЗ ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 .34 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС-4.6 УК Л.1 УК Л.1 ОС-4.6 ЭЗ ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 .1 ОС-4.6 ЭЗ ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭЗ Н.1 Л.1 Л.1 Л.2 Л.1 Л.3 ОС-4.6 ЭЗ ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭЗ Н.2 ЭЗ ОПК-1.5 ЭЗ Н.2 ЭЗ ОПК-1.5 ЭЗ Н.2 ЭЗ ЭЗ ОПК-1.5 ЭЗ Н.2 Работа В КОМАНДЕ. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 УК ОС-4.5 УК Л.1 Л.1 Л.2 Л.1 Л.3 ОС-4.6 УК Л.1 Л.2 Л.1 Л.3 ОС-4.6 ЭЗ	Toyo 4.2 Vyuu Typo /Cn/	6	1	VV OC	пт тп тп	Λ	
ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 О 0 4.5 УК Л1 ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 О 0 4.5 УК Л1 ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ ОПК-1.5 Э4 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 О 0 4.5 УК Л1 ОС-4.6 Э1 Э2 ЭЗ 1 0	тема 4.2. Культура. /Ср/	O	4			U	
ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 0							
Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/ 6 10 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК .1 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК .1 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК .1 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3							
4.5 УК ОС-4.6 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 31 32 33 ОПК-1.5 31 32 33 ОПК-1.5 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 ОП.1.Л2.1Л3 ОПК-1.5 0 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 ОС-4.				OHK-1.5) 34		
4.5 УК ОС-4.6 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 31 32 33 ОПК-1.5 31 32 33 ОПК-1.5 0 Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС-4.6 ОП.1.Л2.1Л3 ОПК-1.5 0 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.6 ОС-4.							
Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- Д1.1Л2.1Л3 О Д	Тема 4.3. Работа в команде. /Пр/	6	10	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 1.1	•			4.5 УК	.1		
Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК .1 OC-4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК .1 OC-4.6 Э1 Э2 Э3					91 92 93		
Тема 4.3. Работа в команде. /Ср/ 6 4 УК ОС- 4.5 УК 1 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 0 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- 4.5 УК 1 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3 0							
4.5 УК ОС-4.6 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 Э4 31 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.5 УК Л ОС-4.6 ЭТ Э2 Э3							
4.5 УК ОС-4.6 ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 Э4 31 Э2 Э3 ОПК-1.5 Э4 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС-4.5 УК Л ОС-4.6 ЭТ Э2 Э3	Тема 4.3. Работа в комание /Сп/	6	Λ	VK OC	П1 1 П2 1 П2	Λ	
ОС-4.6 ОС-4.6 ОПК-1.5 Э1 Э2 Э3 Э4 Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 О 4.5 УК Л ОС-4.6 Э1 Э2 Э3	1 сма 4.3. 1 аоота в команде. /Ср/		+			U	
Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК л.1 ОС-4.6 ЭТ Э2 ЭЗ							
Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/ 6 8 УК ОС- Л1.1Л2.1Л3 0 4.5 УК .1 ОС-4.6 Э1 Э2 Э3							
4.5 YK 1 OC-4.6 31 32 33				OHK-1.5) 34		
4.5 YK 1 OC-4.6 31 32 33							
4.5 YK 1 OC-4.6 31 32 33	Тема 4.4. Прием партнеров. /Пр/	6	8	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
OC-4.6 31 32 33				4.5 УК	.1		
		<u> </u>					

Тема 4.4. Прием партнеров. /Ср/	6	4	УК ОС-	Л1.1Л2.1Л3	0	
			4.5 УК	.1		
			OC-4.6	Э1 Э2 Э3		
			ОПК-1.5	Э4		

РАЗДЕЛ 3. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Вид технологии или метода:

- 1. Контекстное обучение. Мотивация обучающихся к усвоению знаний путем выявления связей между конкретным знанием и его применением.
- 2. Развитие критического мышления. Образовательная деятельность, направленная на развитие у обучающихся разумного, рефлексивного мышления, способного выдвинуть новые идеи и увидеть новые возможности.
- 3. Проблемное обучение. Стимулирование обучающихся к самостоятельному приобретению знаний, необходимых для решения конкретной проблемы.
- 4. Индивидуальное обучение. Выстраивание обучающимися собственной образовательной траектории на основе формировании индивидуальной образовательной программы с учетом интереса обучающегося.
- 5. Опережающая самостоятельная работа. Изучение обучающимися нового материала до его изучения в ходе аудиторных занятий.
- 6. Междисциплинарное обучение. Использование знаний из разных областей, их группировка и концентрация в контексте решаемой задачи.
- 7. Обучение на основе опыта. Активизация познавательной деятельности обучающегося за счет ассоциации их собственного опыта с предметом обучения.
- 8. Мультимедийные технологии. Аудиотехнологии, видеотехнологии (телекоммуникации), компьютерные программы. Преимущества и возможности использования информационных технологий в обучении ИЯ (профильные программы, компьютерные порталы, поиск, отбор, обработка и хранение информации, межкультурная коммуникация и т.д.)
- 9. Информационно-коммуникационные технологии. Обучение в электронной образовательной среде с целью расширения доступа к образовательным ресурсам (теоретически к неограниченному объему и скорости доступа), увеличения контактного взаимодействия с преподавателем, построения индивидуальных траекторий подготовки и объективного контроля и мониторинга знаний обучающихся.
- 10. Технологии контроля. Тестирование. Виды тестов. Требования к тестам. Методика с тестами. Интерпретация результатов. Языковой портфель. Компоненты языкового портфеля. Конкурсы и олимпиады. Подготовка, проведение, оценивание.

РАЗДЕЛ 4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

	4.1. Рекомендуемая литература					
1. Осн	овная литература					
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год			
Л1.1	Черемина, В. Б. Петрова, Ю. А. Сагайдачная, Е. Н.	Английский язык для бакалавров : учебник / - (204 c) ISBN 978-5-7972-2790-8 Текст : электронный URL: https://znanium.ru/catalog/product/2212155	Ростов-на-Дону: Издательско-полиграфический комплекс Рост. гос. экон. ун-та (РИНХ), 2020.			
2. Допо	олнительная литера	тура				
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год			
	Винникова, О. М. Коптелова, Н. Р. Кумскова, Л. А. Парастаева, С. Г.	Грамматика английского языка в упражнениях : учебное пособие для самостоятельной работы (186 с.)- ISBN 978-5-394-05316-0 Текст : электронный URL: https://znanium.ru/catalog/product/2133540	торговая корпорация			
Л2.2	Караванов, А. А.	Времена английского глагола. Система, правила, упражнения, тесты : учебное пособие (212 с.) - ISBN 978-5-16-011442-2 Текст : электронный URL: https://znanium.ru/catalog/product/2126640	Москва: ИНФРА-М, 2023.			
3. Мет	одические разработі	си				

УП: 38.03.	03-УПОиГС 2024-ОФ.plx			стр. 11	
	Авторы,	Заглавие		Издательство, год	
Л3.1	Т. В. Черкашина	методические рекомендации по организации самостоятельной работы - 2 курсов образовательной программ	рганизации самостоятельной работы обучающихся 1 2 курсов образовательной программы бакалавриата		
	всех направлений всех форм обучения (85 с.) 4.2. Перечень ресурсов				
4.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"					
Э1 Научная электронная библиотека «КИБЕРЛЕНИНКА» https://cvberleninka.ru/				/	

инфо	информационно-телекоммуникационнои сети "интернет"					
Э1	Научная электронная библиотека «КИБЕРЛЕНИНКА»	https://cyberleninka.ru/				
Э2	ЭБС Лань	https://e.lanbook.com				
Э3	ЭБС "ЗНАНИУМ"	https://znanium.ru				
Э4	ЭБС «SOCHUM»	https://sochum.ru				

4.3. Перечень программного обеспечения

Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства:

- Libre Office (лицензия Mozilla Public License v2.0.)
- 7-Zip (лицензия GNU Lesser General Public License)
- AIMP (лицензия LGPL v.2.1)
- STDU Viewer (freeware for private non-commercial or educational use)
- GIMP (лицензия GNU General Public License)
- Inkscape (лицензия GNU General Public License).

4.4. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

Useful English - сайт для тех, кто изучает английский язык как иностранный [Электронный ресурс]: — Режим доступа:https://usefulenglish.ru

Мультитран - интернет-система двуязычных словарей[Электронный pecypc]: доступа: https://www.multitran.com

Современный словарь на базе ИИ [Электронный ресурс]: – Режим доступа: http://context.reverso.net

4.5. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Для проведения учебных занятий, предусмотренных образовательной программой, закреплены аудитории согласно расписанию учебных занятий: рабочее место преподавателя, посадочные места по количеству обучающихся, доска меловая, персональный компьютер с лицензированным программным обеспечением общего назначения, мультимедийный проектор, экран.

РАЗДЕЛ 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

5.1. Контрольные вопросы и задания

І. Типовые контрольные вопросы: итоговый контроль.

Раздел 1

- 1. Do you have a career plan? Where do you want to be in 10 years' time?
- 2. Would you like to work for one or several companies?
- 3. What can damage your career prospects?
- 4. What do you hope to do in your future career?
- 5. What techniques do you use in studying English? How do you remember new words, learn grammar etc.?

- 6. What do you trust more: TV, the Internet, newspapers? Why?
- 7. What are the best ways of getting information on major issues of the day?
- 8. What do you like /dislike about shopping?
- 9. Why are beauty products easy to sell on TV?
- 10. How to become a successful sales person?
- 11. Negotiating successfully. What can help? (effective salesperson).
- 12. Which type of products are difficult to sell and why?
- 13. What are the shopping habits of the people you know?
- 14. What do you think are the keys to success in online selling?
- 15. What is the most dominating type of media?
- 16. How can big corporations benefit from mass media?
- 17. Do you agree that mass media promotes quality and progress in our everyday life? Why/not?
- 18. How to do a good website?

Раздел 2

- 1. What equipment do have on your desk and in your office?
- 2. Can you describe some office things?
- 3. What do you think about leasing some equipment?
- 4. Can you describe some production processes?
- 5. What do you know about outsourcing and offshoring?
- 6. What do you think are the biggest economic problems in your country?
- 7. What is "the four Ps"?
- 8. What marketing campaigns impressed you most?
- 9. What are the main keys to successful marketing?
- 10. What product would you most like to sell?
- 11. Describe some of your favourite products. Why do you like them?
- 12. What is the best thing you've ever bought?
- 13. Prepare a short presentation about a product.
- 14. Describe a marketing campaign of some well-known companies.
- 15. How can you increase sales figures of a brand?

Раздел 3

- 1. What are business negotiations?
- 2. Why is negotiation important in a business?
- 3. What is business context negotiation?
- 4. What are some examples of negotiation?
- 5. Do you like travelling? Which places have you visited or would like to visit? Why?
- 6. What is the best time to visit your own city?
- 7. Describe the opportunities your favourite season creates for travel?
- 8. What is the best way of traveling around your country (rail/road/air)?
- 9. Why is it better than the others?
- 10. What are the biggest transport problems in your country?
- 11. What is important when choosing a hotel for business?
- 12. What countries would you like to visit? Why?
- 13. Have you ever been in a difficult situation while traveling?
- 14. What are the reasons to be out of the office?
- 15. What business can be done our of the office?

Раздел 4

- 1. What problems can managing international teams present?
- 2. Are cultural differences important?
- 3. What would you find difficult if you had to go and work in a very different culture from your own?
- 4. What advice would you give to a foreign manager who is going to manage staff in your country?
- 5. How important is cultural entertainment in your country?
- 6. How important is cultural entertainment in your company/organisation?
- 7. What places would you like your business visitors to visit?
- 8. Are you an organized person? How do you organize your time?
- 9. What personal qualities are crucial for running a business?
- 10. What are your strengths and weaknesses?
- 11. What do you consider when planning family events?
- 12. What are the most important things to do when planning in business?

- 13. How often do you think businesses should revise their plans
- 14. What places would you like your business visitors to visit?
- 15. What events would you recommend to your business visitors?
- 16. What other types of entertainment could you offer?
- 17. How important is cultural entertainment in your country?
- II. Типовые контрольные вопросы: текущий контроль.
- 1. Do you have a career plan? Where do you want to be in 10 year's time?
- 2. Would you like to work for one or several companies?
- 3. What can damage your career prospects?
- 4. What do you hope to do in your future career?
- 5. Are you an organized person? How do you organize your time?
- 6. What do you have in common with your best friend?
- 7. What techniques do you use in studying English? How do you remember new words, learn grammar etc.?
- 8. What do you trust more to: TV, the Internet, newspapers? Why?
- 9. Which is your favourite TV programme? Why?
- 10. Would you like to work for a family owned company or a multinational company? Why?
- 11. Would you like to run your own company? Why?/Why not?
- 12. What personal qualities are crucial for running a business?
- 13. What are your strengths and weaknesses?
- 14. Do you like travelling? Which places have you visited or would like to visit? Why?
- 15. What is the best time to visit your own city?
- 16. Describe the opportunities your favourite season creates for travel?
- 17. What is the best way of traveling around your country (rail/road/air)?
- 18. Why is it better than the others?
- 19. What are the biggest transport problems in your country?
- 20. What are the advantages and disadvantages of a small family?
- 21. What are the advantages and disadvantages of a big family?
- 22. Do living standards influence life expectancy? Why?
- 23. Do big families require government support?
- 24. What other benefits do family people have?
- 25. Which creative person do you admire most of all? Why?
- 26. What famous inventors do you know? What are they famous for?
- 27. What famous scientists do you know? What are they famous for?
- 28. Give an example of any important discovery and a person who made it.
- 29. Tell your partner about a famous person you love most of all.
- 30. How can culture affect international marketing?
- 31. Can international trade promote culture dominance?
- 32. Speak about any successful company on your choice.
- 33. How to choose a good company to work for?
- 34. Successful company to work for. Give an example.
- 35. Staying ahead in the competition. Is it e
- 36. What do you like /dislike about shopping?
- 37. Why are beauty products easy to sell on TV?
- 38. Which type of products are difficult to sell and why?
- 39. What are the shopping habits of the people you know?
- 40. How to become a successful sales person?
- 41. Negotiating successfully. What can help? (effective salesperson).
- 42. Would you like to start your own business?
- 43. What conditions are important for people starting new businesses?
- 44. What are the advantages and disadvantages of starting your business?
- 45. What ideas have been the best in the last 20 years?
- 46. What economic terms do you know?
- 47. What information will the manager require for a personal loan?
- 48. What do you think are the biggest economic problems in your country?
- 29. What is "the four Ps"?
- 50. What marketing campaigns impressed you most?

- 51. What are the main keys to successful marketing?
- 52. Describe a marketing campaign of some well-known companies.
- 53. How can you increase sales figures of a brand?
- 54. What should companies do to encourage new ideas?
- 55. What do you consider when you start planning some events?
- 56. What are the best ways to plan?
- 57. What is the secret of good planning?
- 58. What are the main responsibilities of a manager?
- 59. What factors make companies successful?
- 60. How does entertaining affect a company/s image?
- 61. Would you like to start your own business?
- 62. What conditions are important for people starting new businesses?
- 63. What are the advantages and disadvantages of starting your business?
- 64. What economic terms do you know?
- 65. What do you think are the biggest economic problems in your country?
- 66. What is "the four Ps"?
- 67. What marketing campaigns impressed you most?
- 68. What are the main keys to successful marketing?
- 69. Describe a marketing campaign of some well-known companies.
- 70. What is the secret of good planning?
- 71. What are the main responsibilities of a manager?
- 72. What factors make companies successful?
- 73. Describe one of the world's most respected companies and their style of management.
- 74. Speak on the difficulties of cross-cultural management.
- 75. How can you entertain a group of foreign business partners?
- 76. What are the ways to write a successful resume?
- 77. Speak about any company on your choice.
- 78. What do you think are the best ideas of the last 20 years?
- 79. Which creative person do you most admire? Why?
- 80. What should companies do to encourage new ideas?

5.2. Темы письменных работ

Темы эссе.

- 1. Recently some people can work from home using modern technology. Some think this only benefits the workers, but not the employers. To what extent do you agree or disagree?
- 2. Nowadays, some employers think the academic qualities are more important than the life experiences and personal qualities when they choose the employees. Why is it the case? Is this a negative or positive development?
- 3. Being ambitious is it a positive or a negative quality for an employee? Discuss.
- 4. Young workers or old workers who benefit more to a company? Discuss.
- 5. Nowadays a lot of qualified workers move abroad. What are the causes for this and what will be the consequences?
- 6. The most successful methods of marketing goods and services in RF / in DPR
- 7. The most famous international / national brands.
- 8. The criteria of choosing a successful brand name and a slogan for a company.
- 9. The examples of some history of brand management.
- 10. How to cope with changes in business.
- 11. Advertising goods and services.
- 12. My attitude towards money.
- 13. Do you think "Money is everything"?
- 14. Describe examples of unethical business practices.
- 15. Leaders are born or made?
- 16. Write a letter of application for the position of a Logistics Manager. Invent a company job advertisement.

5.3. Фонд оценочных средств

Фонд оценочных средств дисциплины "Иностранный язык профессионального общения" разработан в соответствии с локальным нормативным актом ФГБОУ ВО "ДОНАУИГС".

Фонд оценочных средств дисциплины "Иностранный язык профессионального общения" в полном объеме представлен в виде приложения к данному РПД.

5.4. Перечень видов оценочных средств

Текущий контроль (собеседование, эссе, доклад, сообщение, тестовые задания).

РАЗДЕЛ 6. СРЕДСТВА АДАПТАЦИИ ПРЕПОДАВАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ К ПОТРЕБНОСТЯМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) могут предлагаться одни из следующих вариантов восприятия информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- 1) с применением электронного обучения и дистанционных технологий.
- 2) с применением специального оборудования (техники) и программного обеспечения, имеющихся в ФГБОУ ВО "ДОНАУИГС".
- В процессе обучения при необходимости для лиц с нарушениями зрения, слуха и опорнодвигательного аппарата предоставляются следующие условия:
- для лиц с нарушениями зрения: учебно-методические материалы в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); индивидуальные задания и консультации.
- для лиц с нарушениями слуха: учебно-методические материалы в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации.
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: учебно-методические материалы в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.

РАЗДЕЛ 7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО УСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Самостоятельная работа студента — необходимое условие усвоения иностранного языка. Для успешного освоения курса студентам следует придерживаться следующих рекомендаций:

- 1. Заниматься иностранным языком регулярно, так как систематические занятия способствуют успешному усвоению материала, а также выполнять все задания и придерживаться рекомендаций преподавателя.
- 2. Вести личные записи (словарь, заметки различного вида), которые позволяют использовать их в качестве справочного материала и неоднократно к ним возвращаться.
- 3. При подготовке заданий по чтению, следует пользоваться словарями, выписывая все незнакомые слова. Они помогут над дальнейшей работой над текстом. После прочтения текста необходимо выполнить задания, прилагающиеся к нему для проверки понимания его содержания и проверить себя по ключам.
- 4. Приступая к работе над прослушиванием текста, необходимо, прежде всего, ознакомиться с заданием и просмотреть его содержание. После первого прослушивания выполняются задания на общее понимание прослушанного, после второго на понимание деталей. Однако, при самостоятельной работе над аудированием текст рекомендуется прослушать несколько раз, пока его содержание не будет понятно. При необходимости можно воспользоваться распечаткой текста. При этом рекомендуется выписать все новые слова, усвоить их значение. После этого, текст рекомендуется прослушать еще раз.
- 5. Все устные сообщения должны иметь вступление, основную часть и заключение. При подготовке устных сообщений следует тщательно отрепетировать свое выступление: выучить новые слова и их произношение, продумать интонацию, паузы, жесты и т.д. При использовании наглядных средств (картинки, надписи) придерживаться общих правил их составления и использования.
- 6. Как и устные сообщения, творческие письменные задания (сочинения, эссе, письма, аннотации), имеют следующую схему: вступление, основная часть, заключение, которой следует строго придерживаться. Все письменные задания, включая упражнения, всегда следует предоставлять на проверку преподавателю с целью исправления ошибок и их анализа.

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «ДОНЕЦКАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ»

Финансово-экономический факультет Кафедра иностранных языков

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

по дисциплине «Иностранный язык профессионального общения»

Направление 38.03.03 Управление персоналом

подготовки

Профиль «Управление персоналом организации и

государственной службы»

Квалификация Бакалавр Форма обучения очная Фонд оценочных средств по дисциплине «Иностранный язык профессионального общения» для обучающихся 2-3 курсов образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.03 Управление персоналом, профиль «Управление персоналом организации и государственной службы» очной формы обучения

Автор,					
разработчик:	ст.преподаватель Л.Г. Ильченко				
ФОС рассмо	трен на				
заседании кафедр	•				
заседании кафедр	DI				
		иностранных языков			
П	1	10.04.2024	3.0	0	
Протокол заседан	ия кафедры от	10.04.2024	№	8	
		дата			
Заведующий кафедрой			Л.Я. Лычко		
канд.пед.наук, д	оцент,				

РАЗДЕЛ 1. ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ по дисциплине «Иностранный язык профессионального общения»

1.1. Основные сведения о дисциплине

Таблица 1

Характеристика дисциплины (сведения соответствуют разделу РПД)

Образовательная программа	бакалавриат			
Направление подготовки	38.03.03 Управление персоналом			
Профиль	«Управление персоналом организации и государственной службы»			
Количество разделов дисциплины	3			
Часть образовательной программы	Б1.О.23			
Формы текущего контроля	Текущий контроль (собеседование, эссе, доклад, сообщение, тестовые задания).			
Показатели	Очная форма обучения			
Количество зачетных единиц (кредитов)	9			
Семестр	4, 5, 6			
Общая трудоемкость (академ. часов)	324			
Аудиторная контактная работа:				
Практические занятия	36 / 64 / 72			
Консультации	2/2/2			
Самостоятельная работа	32/74/32			
Контроль	2 / 4 / 4			
Форма промежуточной аттестации	Зачет/ЗачетСоц/ЗачетСоц			

1.2. Перечень компетенций с указанием этапов формирования в процессе освоения образовательной программы.

Таблица 2

Перечень компетенций и их элементов

Компетенция	Индикатор компетенции и его формулировка	Элементы индикатора компетенции	Индекс элемента
	формулировка	Знать:	
		1-особенности и стили профессионального общения в устнойип и сьменной формах на иностранном языке;	УК ОС-4.5 3-1
		2знает особенности написания и оформления деловой документации с учетом профессиональной деятельности;	УК ОС-4.5 3-2
		3- социокультурные особенности общения на иностранном языке в устной и письменной формах.	УК ОС-4.5 3-3
	УК ОС-4.5:	Уметь: 1 общаться на иностранном языке в устной и письменной формах, учитывая особенности профессиональной	УК ОС- 4.5 У-1
УК ОС-4: Способен осуществлять коммуникацию, в том числе	Способен осуществлять профессиональную коммуникацию в устной и письменной	деятельности; 2. обрабатывать корреспонденцию и составлять письма профессионального содержания;	
деловую, в устной и письменной формах на государственном и иностранном(ых) языках	форме на иностранном языке по проблемам управления персоналом	3 применять знания лексики и грамматики в повседневном общении, использовать основные словосочетания и грамматический материал в типичных ситуациях	УК ОС-4.5 У-3
		Владеть:	
		1- иноязычной терминологией, достаточной для профессионального общения в пределах	
		изученной тематики;	
		<u> </u>	УК ОС-4.5 В-2
		ации в професси	2
		ональной сфере, их языковыми и	
		стилистическими особенностям;	

		использования ых знаний в	
устном	И	письменном	
общении	на	иностранном	
языке.			

Компетенция	Индикатор компетенции и его формулировка	Элементы индикатора компетенции	Индекс элемента
УК ОС-4: Способен осуществлять коммуникацию, в том числе деловую, в устной и письменной формах на государственном и иностранном(ых) языках	компетенции и его	знать: 1 разницу в стилях общения на иностранном языке и язык жестов; 2 разницу в стилях общения на иностранном языке и язык жестов необходимую лексику, соответствующую целям общения; 3 разницу в стилях общения на иностранном языке и язык жестов; - необходимую лексику, соответствующую целям общения; - последовательность развертывания основных ситуаций общения в пределах изучаемой темы Уметь: 1 адаптировать речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия общаться на иностранном языке в устной и письменной формах, учитывая особенности профессиональной деятельности;	УК ОС-4.6 3-1 УК ОС-4.6 3-2 УК ОС-4.6 3-3
пособен существлять оммуникацию, в ом числе словую, в устной письменной ормах на осударственном и ностранном(ых)	Способен вести переписку, проводить публичные выступления и презентации на иностранном языке по проблемам управления	ситуаций общения в пределах изучаемой темы Уметь: 1 адаптировать речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия общаться на иностранном языке в устной и письменной формах, учитывая особенности профессиональной деятельности; 2 адаптировать речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия; - подбирать необходимую лексику, соответствующую стилям общения.	У-1 УК ОС-4.6 У-2
		стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия; -подбирать необходимую лексику, соответствующую стилям общения; - достигать цели общения в соответствии с поставленной задачей. Владеть:	У-3

1 официальным и	УК ОС-4.6 3-
неофициальным стилями	
общения.	
2- официальным и	УК ОС-4.6 3-
неофициальным стилями	B-2
общения;	
- лексикой, соответствующей	
стилю общения.	
3- официальным и	УК ОС-4.6 3-
неофициальным стилями	B-3
общения;	
-лексикой, соответствующей	
стилю общения;	
-способностями к устному	
иноязычному общению в	
пределах заданной тематики,	
целями и задачами общения.	

Компетенция	Индикатор компетенции и его формулировка	Элементы индикатора компетенции	Индекс элемента
	1 1 0 1	Знать:	
		1 особенности и стили профессионального общения в устной и письменной формах	ОПК-1.5 3-1
		на иностранном языке; 2 особенности и стили профессионального общения в устной и письменной формах на иностранном языке; - знает особенности написания и оформления деловой документации с учетом профессиональной	ОПК-1.5 3-2
ОПК-1: Способен применять знания (на	ОПК-1.5: Способен анализировать на иностранном(ых)	деятельности; 3 особенности и стили профессионального общения в устной и письменной формах на иностранном языке; - знает особенности написания и оформления деловой документации с учетом профессиональной деятельности; - социокультурные особенности общения на иностранном языке в устной и письменной формах	ОПК-1.5 3-3
промежуточном уровне) экономической, организационной, управленческой и психологической теорий, российского	языках экономические, организационные, управленческие, социологические и психологические аспекты теории и практики управления персоналом	Уметь: 1 общаться на иностранном языке в устной и письменной формах, учитывая 2. общаться на иностранном языке в устной и письменной формах, учитывая особенности профессиональной	ОПК-1.5 У-1 ОПК-1.5 У-2

законодательства	3 общаться на	ОПК-1.5
в части работы с	иностранном языке в устной	У-3
персоналом при	и письменной формах,	
решении	учитывая особенности	
профессиональны	профессиональной	
х задач	деятельности;	
	- обрабатывать	
	корреспонденцию и	
	составлять письма	
	профессионального	
	содержания;	
	- учитывать	
	социокультурные факторы в	
	деловом устном и письменно	
	общении;	
	Владеть:	
		ОПК-1.5
	1 mionoza mon	
	терминологией, достаточной	B-1
	для профессионального	
	общения в пределах	
	изученной тематики;	OFFIC 1.
	2иноязычной	ОПК-1.5
	терминологией, достаточной	B-2
	для профессионального	
	общения в пределах	
	-изученной тематики;	
	- знаниями о видах	
	документации в	
	профессиональной сфере, их	
	языковыми и	
	стилистическими	
	особенностями	
	3-терминологией,	ОПК-1.5
	достаточной для	B-3
	профессионального общения	
	в пределах изученной	
	тематики;	
	- знаниями о видах	
	документации в	
	профессиональной сфере, их	
	языковыми и	
	стилистическими	
	особенностями;	
	- приемами использования	
	социокультурных знаний в	
	устном и письменном	
	общении на иностранном	
	языке.	
	ADDING.	

Этапы формирования компетенций в процессе освоения основной образовательной программы

ты формирования компетенции в	процессе ос		
Контролируемы е разделы (темы)	Номер	Код	Наименование *
дисциплины	семестра	индикатора	оценочного средства*
	1	компетенции	
Тема 1.1.	4		ситуационное
Карьера. Моя будущая		УК ОС-4	задание, эссе (доклад,
		ОПК-1	сообщение).
Тема 1.2.	4	УК ОС-4	тестовые задания,
Личностные качества и имидж.		ОПК-1	ситуационное задание,
зи шостые ка тества и имидок.		OHK 1	эссе (доклад,
			сообщение).
	4	УК ОС-4	ситуационное задание,
Тема 1.3.	7	ОПК-1	эссе (доклад,
Информационная среда.		OTIK-1	сообщение).
			,
Тема 1.4.	4	УК ОС-4	ситуационное задание,
Путешествия.		ОПК-1	эссе (доклад,
			сообщение).
Тема 2.1. Компании. Структура	5	УК ОС-4	ситуационное
компании.		ОПК-1	задание, эссе (доклад,
			сообщение).
Тема 2.2.		УК ОС-4	ситуационное
Трудоустройство.	5		задание, эссе (доклад,
трудоустроиство.		ОПК-1	сообщение).
Тема Управление. 2.3.		УК ОС-4	ситуационное задание,
Тема Управление. 2.3.	5	3 K OC-4	эссе (доклад,
		ОПК-1	сообщение).
Тема 2.4. Приём зарубежных		УК ОС-4	ситуационное задание,
партнёров.	5		эссе (доклад,
партперов.		ОПК-1	сообщение).
Тема Культура. 3.1		УК ОС-4	ситуационное задание,
Toma Teysibiypa. 3.1	6		эссе (доклад,
		ОПК-1	сообщение).
Тема 3.2. Качество/управление	_	УК ОС-4	ситуационное задание,
качеством.	6		эссе (доклад,
Ru 100 I Bolin.		ОПК-1	сообщение).
Тема 3.3. Бренды. Успешные		УК ОС-4	ситуационное задание,
компании.	6		эссе (доклад,
		ОПК-1	сообщение).
Тема 3.4. Этика.	_	УК ОС-4	ситуационное задание,
2 3 3 2 3 3 4 3 4 3 4 3 4 3 4 3 4 3 4 3	6		эссе (доклад,
		ОПК-1	сообщение).
Тема 4.1. Лидерство.	_	УК ОС-4	ситуационное задание,
	6		эссе (доклад,
		ОПК-1	сообщение).
Тема 4.2. Инновации.		УК ОС-4	ситуационное задание,
,	6		эссе (доклад,
		ОПК-1	сообщение).
Тема 4.3. Конкуренция.	_	УК ОС-4	ситуационное задание,
	6		эссе (доклад,
		ОПК-1	сообщение).
Тема 4.4. Деловая переписка	_	УК ОС-4	ситуационное задание,
	6		эссе (доклад,
		ОПК-1	сообщение).

РАЗДЕЛ 2. ТЕКУЩИЙ КОНТРОЛЬ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «Иностранный язык профессионального общения»

Текущий контроль знаний используется для оперативного и регулярного управления учебной деятельностью (в том числе самостоятельной работой) обучающихся.

В условиях балльно-рейтинговой системы контроля результаты текущего оценивания обучающегося используются как показатель его текущего рейтинга. Текущий контроль успеваемости осуществляется в течение семестра, в ходе повседневной учебной работы по индивидуальной инициативе преподавателя. Данный вид контроля стимулирует у обучающегося стремление к систематической самостоятельной работе по изучению дисциплины.

Распределение баллов по видам учебной деятельности (балльно-рейтинговая система)

Таблица 2.1.

УО – устный опрос;

ТЗ – тестовое задание;

РЗ – разноуровневые задания (ситуационное задание, эссе (доклад, сообщение)*

ПЗ – практическое занятие;

КЗР – контроль знаний по Разделу;

СР – самостоятельная работа обучающегося

ИЗ – индивидуальное задание

1.1. Рекомендации по оцениванию устных ответов обучающихся

С целью контроля усвоения пройденного материала и определения уровня подготовленности обучающихся к изучению новой темы в начале каждого практического занятия преподавателем проводится индивидуальный или фронтальный устный опрос по выполненным заданиям предыдущей темы.

Критерии оценки.

Критерии оценки. Оценка	Уровень соответствия устного
	ответа критериям
отлично	Обучающийся
Olim mo	1) полно и аргументировано раскрывает содержание темы
	высказывания;
	2) излагает материал связно и слитно, с использованием
	соответствующих лексико-грамматических и
	фонетических средств;
	3) демонстрирует беглость речи близкую к естественной, без
	длительных пауз и повторов;
	4) демонстрирует умения поддерживать контакт с аудиторией и
	собеседниками, быстро и правильно реагирует на
	поставленные вопросы, умеет поддержать
	5) беседу, высказать своё мнение;
	6) допускает 1-2 лексические, грамматические или
	фонетические ошибки,
хорошо	Обучающийся
1	1) достаточно полно и аргументировано раскрывает
	содержание темы высказывания;
	2) излагает материал связно и слитно, с использованием
	соответствующих лексико-грамматических и фонетических
	средств, допуская небольшие неточности, которые не
	влияют на содержание высказывания, не мешают его
	правильному восприятию;
	3) демонстрирует беглость речи близкую к естественной, в речи
	может
	наблюдаться некоторое количество пауз, связанных с поиском
	правильных средств выражения;
	4) демонстрирует умения поддерживать контакт с аудиторией
	и собеседниками, достаточно быстро и правильно реагирует
	на поставленные вопросы, умеет поддержать беседу,
	высказать своё мнение;
	5) допускает 3-5 лексических, грамматических или
	фонетических ошибок;
удовлетворительно	Обучающийся
	1) неполно раскрывает содержание темы высказывания;
	2) излагает материал недостаточно связно и

Г	
	последовательно, знания терминологии не достаточны
	для раскрытия темы, а также обучаемому не хватает
	лексических, грамматических и фонетических средств
	для осуществления полноценного высказывания;
	3) речь замедленная, обучающийся делает достаточное
	количество пауз для поиска необходимых слов и
	выражений;
	4) демонстрирует недостаточные умения поддерживать
	контакт с аудиторией и собеседниками, достаточно медленно
	реагирует на поставленные вопросы, испытывает затруднения
	в ответах на некоторые из них, с трудом поддерживает беседу,
	высказывает своё мнение;
	5) допускает более 6-9 лексических, грамматических или
	фонетических ошибок;
Неудовлетворительно	Обучающийся
	1) не раскрывает содержание темы высказывания;
	2) излагает материал несвязно и непоследовательно, не владеет
	соответствующей терминологией, а также достаточными
	лексическими, грамматическими и
	фонетическими средствами для осуществления высказывания;
	3) речь замедленная, невнятная, изобилует длительными
	паузами и повторами;
	4) не умеет поддерживать контакт с аудиторией и
	собеседниками, медленно или совсем не реагирует на
	поставленные вопросы, не умеет поддерживать беседу и
	высказать высказывает своё мнение;
	5) допускает более 10 лексических, грамматических или
1	фонетических ошибок.

вопросы для самоподготовки обучающихся

Контролируемы разделы (темы		Вопросы для подготовки к индивидуальному / фронтальному устному / письменному опросу по темам
дисциплины		фронтальному устному / нисьменному опросу по темам дисциплины
	ı	РАЗДЕЛ 1 Деятельность человека в обществе
Тема	1.1.	1. Do you have a career plan? Where do you want to be in 10
Карьера. М	Лоя	years' time?
будущая професси	ля.	2. Would you like to work for one or several companies?
		3. What can damage your career prospects?
		5. What do you hope to do in your future career?
		6. Are you an organized person? How do you organize your
		time?
		7. What do you have in common with your best friend?
Тема	1.2.	1. What techniques do you use in studying English? How do
Личностные		you remember new words, learn grammar etc.?
качества и имидж.		2. What do you trust more to: TV, the Internet, newspapers?
		Why?
		3. Which is your favourite TV programme? Why?
		4. Would you like to work for a family owned company or a
		multinational company? Why?
		5. Would you like to run your own company? Why?/Why
		not?
		6. What personal qualities are crucial for running a business?
		7. What are your strengths and weaknesses?
	1.3.	1. What are the best ways of getting information on major
Информационная		issues of the day?

спепа	2. Can some good newspapers compete with the scientists in
среда.	the way of educating people according to a well-known American
	writer?
	3. What do publications of most newspapers usually deal with?
	4. What is the most dominating type of media?
	5. How can big corporations benefit from mass media?
	6. Do you agree that mass media promotes quality and
	progress in our everyday life? Why/not?
	7. What are the best ways of getting information on major
	issues of the day?
	8. What do you use the internet for? How much time do you
	spend on the internet each week?
	9. Do you use mobile phone for information or entertainment?
T 1 4	10. Is TV educational or is it complete rubbish?
Тема 1.4.	1. Do you like travelling? Which places have you visited or
Путешествия.	would like to visit? Why?
	2. What is the best time to visit your own city?
	3. Describe the opportunities your favourite season creates for
	travel?
	4. What is the best way of traveling around your country
	(rail/road/air)?
	5. Why is it better than the others?
	6. What are the biggest transport problems in your country?
T 2.1	РАЗДЕЛ 2 Первые деловые контакты
Тема 2.1.	1. What types of companies exist?
Компании.	2. What makes a successful organisation?
Структура	3. Can you describe your company/ organization?
компании.	4. What qualities of organization are positive and negative?
	5. Describe your ideal manager.
T-150	6. What makes a good employee?
Tema 2.2.	1. What makes a good employee?
Трудоустройство.	2. What nationalities are better at building relationships than others at work?
	3. What makes employees successful and happy?
	4. What do you find satisfying and frustrating about your
	work or studies?
Тема 2.3.	1. What should companies do to encourage new ideas?
	2. What do you consider when you start planning some
Управление.	events?
	3. What are the best ways to plan?
	4. What is the secret of good planning?
	5. What are the main responsibilities of a manager?
	6. What factors make companies successful?
	7. Are you an organized person? How do you organize your
	time?
	8. What do you consider when planning family events?
	9. What are the most important things to do when planning in
	business?
	10. How often do you think businesses should revise their
	plans?
	1. What are business negotiations?
Прием зарубежных	2. Why is negotiation important in a business?
партнеров.	3. What is business context negotiation?
партперов.	4. What are some examples of negotiation?
	<u> </u>
	РАЗДЕЛ 3 Первые шаги в управлении

Тема 3.1.	1. Why can some cultures extended far and wide across the
Культура.	world?
J J1	2. What can cause the domination of one culture over
	another?
	3. Why has the American cultural domination grown ever
	stronger over the past fifty years?
	4. Which culture is the most difficult to digest?
	5. What is culture?
	6. Why is cultural awareness important for business people?
	7. Do youthink cultures are becoming alike?
	8. What things are important when doinh businee in your
	culture?
	9. What do you miss about your culture when you go abroad?
Тема 3.2.	1. Give examples of high-quality products and services/
Качество/управлен ие	explain your choices.
качеством	2. What is best describe the idea of quality?
	3. What is mean by quality control and customer sevice?
	4. What is meant by "old-fashoined quality"?
	5. What is quality management?
Тема 3.3.	1. What image and qualities does a brand have?
Бренды. Успешные	2. What benefits do people expect from brands?
компании.	3. Why do people buy branded goods?
	4. Why do some people dislike brands?
	5. How loyal are you to tha brands you have chosen?
	6. What is brand management?
Тема 3.4.	1. What is the purpose of business? Is it just to make money?
Этика.	2. What is bisiness ethics?
	3. Are some jobs more ethical than others?
	4. Speak on some unethical activities/.
	5. What is a mission statement?

2.2 Рекомендации по оцениванию результатов тестовых заданий обучающихся

В завершении изучения каждого раздела дисциплины может проводиться тестирование (контроль знаний по разделу).

Критерии оценивания. Выполнение текущих тестовых заданий оценивается в баллах. Критерии оценивания, как и количество баллов за каждое выполненное задание, зависят от типа тестовых заданий и оговариваются каждый раз в тестовых заданиях отдельно.

Тестовые задания представлены в виде оценочных средств и в полном объеме представлены в банке тестовых заданий в электронном виде. В фонде оценочных средств представлены типовые тестовые задания, разработанные для изучения дисциплины «Иностранный язык профессионального общения».

ТИПОВЫЕ ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ для текущего контроля

РАЗДЕЛ 1.

]	[
1. Put the correct w	ords A, B, C, D fr	om options below	in the above article:

One of the main crises facing companies today is that of los	ss of reputation. Damage to reputation almost always
has a snowball effect and entails damages to share	_(1) as well as to public confidence. Some business
people say that their company's reputation is their main _	(2). Consequently, it is necessary not only
preserve it, but also to(3) in it, because once you ha	ave lost some of it, not only is it extremely difficult to
regain it, but it also costs huge amounts of money. When	4) a crises, management must react as quickly
as possible. Speed of(5) is particularly crucial wl	hen human lives are in question. The next step is to
enter in a dialogue with all your (6), and to male	se sure that you maintain a steady (7) of

information. You have to explain to the public what went wrong, and accept responsibility for any mistake that
you made. If you are indeed responsible for what happened, an admission of(8) is your only viable
course of action. Denying responsibility will inevitably damage your reputation in the long term, and increase the
chances of(9) action being taken against you.
1 a) cost b) fee c) bonus d) price
2 a) profit b) asset c) benefit d) value
3 a) pay b) stake c) secure d) invest
4 a) dealing b) foreseeing c) handling d) prioritizing
5 a) response b) responding c) reaction d) reacting
6 a) stakeholders b) suppliers c) buyers d) consumers
7 a) conference b) flow c) release d) press
8 a) credibility b) illegality c) liability d) criminality
9 a) legal b) lawful c) court d) tribunal
2. Complete the modal perfect forms in these sentences.
1 The team leader was great, but I think she could spent more time on simulations. 2 You might have
to my letter sooner. I thought you were no longer interested in my proposal.
They needn't into the office – there was no work for them to do when they got there. 4 If your
application had been successful, we informed you in writing.
III. Conditionals 1 If we lose the password, we (not to be able) to access those files ever again. 2 If I
were you, I (to turn) to a professional website designer. 3 If the economic climate (to be) more
favourable, our e-commerce would have expanded massively.
IV. Passives 1 Flexible hours in Accounts and HR next month.(introduce) 2 Surprisingly, the sales
staff only once in the past three years. (appraise) 3 Our remuneration policy
currently (revise) 4 With a little goodwill, the amount of red tape we have to deal with could
easily.(reduce)
Answer Key
I. 1d 2b 3d 4c 5d 6a 7b 8c 9a
II. 1have 2answered 3have come 4could have
III.1wouldn't be able 2 would turn 3.had been
IV. 1 will be introduced 2 were appraised 3 is being revised 4 be reduced

П

1. Read the text. Mark the statements true or false.

The mass media play an important part in our lives. Newspapers, radio and especially TV inform us of what is going on in this world and give us wonderful possibilities for education and entertainment. They also influence the way we see the world and shape our views. Of course, not all newspapers and TV programmes report the events objectively, but serious journalists and TV reporters try to be fair and provide us with reliable information. It is true that the world today is full of dramatic events and most news seems to be bad news. But people aren't interested in ordinary events. That is why there are so many programmes and articles about natural disasters, plane crashes, wars, murders and robberies. Good news doesn't usually make headlines. Bad news does. Some people say that journalists are given too much freedom. They often intrude on people's private lives. They follow celebrities and print sensational stories about them which are untrue or half-true. They take photos of them in their most intimate moments. The question is — should this be allowed? The main source of news for millions of people is television. People like TV news because they can see everything with their own eyes. And that's an important advantage. Seeing, as we know, is believing. Besides, it's much more difficult for politicians to lie in front of the cameras than on the pages of newspapers. Still, many people prefer the radio. It's good to listen to in the car, or in the open air, or when you do something about the house. Newspapers don't react to events as quickly as TV, but they usually provide us with extra detail, comment and background information. The Internet has recently become another important source of information. Its main advantage is that news appears on the screen as soon as things happen in real life and you don't have to wait for news time on TV.

True or false?

- 1. It is impossible to live in the world without mass media.
- 2. Nowadays TV Mass media influence the way we see the world.
- 3. Dramatic events are often discussed on TV and in newspapers.
- 4. Good news also appear in mass media.
- 5. Journalists often speak about the facts, which people shouldn't know.

- 6. Television in not the main source of information.
- 7. The Internet is the quickest way to learn the information.

2. Fill in the gaps with the appropriate words. A) Words: o'clock, World Wide Web, accessible, file transfer, radio The Internet is quickly becoming the center of mass media. Everything is becoming (1) ______ via the internet. Rather than picking up a newspaper, or watching the 10 (2) _____ news, people can log onto the internet to get the news they want, when they want it. For example, many workers listen to the (3) through the Internet while sitting at their desk. It consists of millions of smaller domestic, academic, business, and governmental networks, which together carry various information and services, such as email, online chat, (4) , and the interlinked web pages and other documents of the (5) . B) Words: focus on, web pages, readers, network, typical Many blogs provide commentary or news on a particular subject; others function as more personal online diaries. A (1) ______ blog combines text, images and other graphics, and links to other blogs, (2) _____, and related media. The ability for (3) _____ to leave comments in an interactive format is an important part of many blogs. Most blogs are primarily textual, although some (4) art (artlog), photographs (photoblog), sketchblog, videos (vlog), music (MP3 blog), audio (podcasting) are part of a wider (5) _____ of social media. 3. Choose the correct words to complete the sentences. Last May I was choosing an unusual holiday tour. It was a 1 _____ task because flights to Japan, Hong Kong and Australia were just too common. What I wanted was somewhere exciting and exotic, a place where I could be 2 from the crowds of tourists. I was so happy when Joan called up, suggesting to take a trip to Cherokee, a county in the state of Oklahoma. I agreed immediately. It didn't 3 _____ us long to prepare for this trip and soon we took a flight to Cherokee and visited a village, which presents a brief image of the Indian past to the tourists. 4 the language barrier, we managed to find our way to the souvenir shops with the help of the natives. The shops were filled with colorful traditional clothes, made of turkey feathers, and other bright souvenirs. "Welcome! Want to get anything?" We 5 _____ a middle-aged man smiling at us. We were very surprised by his fluent English. He introduced himself as George and we ended up chatting till lunch time when he invited us for lunch at a 6 coffee shop. George told us that he used to cut firewood for a living. We 7 from him that the Cherokees do not depend solely on trade for survival. This story was really interesting. Back at home, I often remember this amazing trip. 1. a. large b. hard c. strong d. heavy d. left 2. a. missed b. avoided c. spared c. hold d. make 3. a. take b. keep 4. a. Though b. Instead c. Besides d. Despite 5. a. glanced b. looked c. saw d. watched 6. a. nearby b. near c. next d. close 7. a. realised b. found c. discovered d. learnt 4. Choose the correct answer (a, b, c or d) 1. In ... of a newspaper a person can find various information presented in articles and comments. b. a soap opera a. an issue c. a quiz d. the weather forecast 2.... is a newspaper thas is published every day of the week except Sunday. a. An edition b. A feature c. An obituary d. A daily 2. A.... is a television station and all the programmes that it broadcasts. a. current event b. remote control c. channel d. canal 3. A magazine that appears once a week is a a. weekly b. daily c. monthly d. tabloid 4. A... is a popular serial about daily lives and relationsships of the same droup of people. a. documentary film b. soap opera c. historical film d. cartoon 5. Television ... us informed about the events at home and abroad. a. keeping, recent b. keeps, recent

a. you are going to do b. are you going to do

d. keeping, recently

c. keeps, recently

6. What... this weekend?

c. your gonna do 2. I'm not sure. ... anything special? a. Are you going to dob. You are going to doc. Is going to do 7. My friend Melissa and ... a party. Would you like to come? a. am going to b. are going to go to c. go to 8. I'd love to! ...? a. What's it going to be b. Who's go to be c. Where's it going to be Answer Key 1) 1. False, 2. True, 3. True, 4. True, 5. False, 6. True, 7. False 2) A) 1-accessible, 2- o'clock, 3 – radio, 4- file transfer, 5 - World Wide Web B) 1-Typical, 2 - web pages, 3-readers, 4-focus on, 5 - network 3) 1-b; 2-c; 3-a, 4-d; 5-c; 6-a; 7-d 4) 1. a, 2. d, 3. c, 4. a, 5. b, 6. b 7. b, 8. a, 9. b, 10. C РАЗДЕЛ 2 1. Put the correct words A, B, C, D from options below in the above article: A British firm has developed a new product (1) ____ help us save money. The product is a wristband (2) gives us an electric shock if we spend too much money. The wristband is called Pavlok. It is (3) to our bank account. It knows how much money we have in the bank. If we go shopping and there is (4) ____ enough money in our bank account, the wristband (5) ___ a 255-volt electric shock to our wrist. This warns us not to overspend. The company is called Intelligent Environments. It wants to work with banks to help customers with their money. So far, no banks in Britain have said they would (6) ____ the Pavlok to their customers. They could start doing this in the future. The Pavlok wristband is part of the Internet of Things. This is the idea that everything in our life will (7) ___ connected to the Internet. The CEO of Intelligent Environments, David Webber, said people liked the idea of the Pavlok. Shoppers would (8) ____ get a small electric shock in the store from the wristband than get a big shock later when they see their credit card (9) ____. Mr Webber said the Pavlok would be great for people who cannot stop spending because they have (10) ____ willpower or their willpower is weak. He added that many young people suffer (11) ____ the "ostrich effect". This is when people stick their heads in the sand and buy things rather (12) ____ look at how much money they have in their bank. Put the correct words from the table below in the above article. (b) to (d) so 1. (a) for (c) by 2. (a) what (b) that (c) this (d) then 3. (a) lichen (b) lined (c) likened (d) linked (b) not (c) no (d) now 4. (a) never 5. (a) delivering (b) deliver (c) delivery (d) delivers 6. (a) reject (b) combine (c) offer (d) protect 7. (a) be (b) do (c) have (d) not 8. (a) instead (b) prefer (c) rather (d) like (b) ball (c) bell 9. (a) bull (d) bill 10. (a) no (c) not (d) now (b) non 11. (a) from (b) as (c) on (d) at 12. (a) than (b) that (c) this (d) then 2. Choose work/job/employment/occupation and complete the sentences: I don't like my ... It's not well-paid. What is more, it's exhausting and boring. I go to ... every day, including Saturday. You must write your name, age and ... on the application form. Have you finished your ... for today? All high school graduates must be provided with equal career and ... opportunities. Your ... is badly done. Come to me after you redo it. I haven't been able to find a ... for the last three months. If you can't find a job, apply to the state ... office. She is a tour guide by ... My present ... doesn't satisfy me financially, so I'm going to quit. 3. Complete the sentences with the correct options from a, b, c, d. Write your answers in the space. 1. This is my _____, Helma. She works with me in the financial department. a) colleague b) team c) job d) people

2.	Gucci has offices in different of	countries, but t	heir are in l	Florence, Italy.
	place b) subsi			
	They buy the products for \$5 a			
a)	retail c) profit	:		d) invoice
4	retail c) profit Brian Kingsley is an importan	t bed	cause he buys a lot of	f our products.
a)	supplier b) producer	c) clien	t d) manufact	urer
5	Can I by a credit ca	rd?	,	
	take b) pay		ive	d) send
6	He for the computer	company, IBM	ſ	
a)	work b) work	KS .	c) working	d) is work
7	work He usually to work	by a car.		,
a)	travel b) is tra	veling	c) travels	d) has traveled
8	Where?			
a)	you work b) do wo	ork you	c) work you	d) do you work
	We buy office equipment from			•
a)	customer b) good	S		d) accountant
10	The for this project	t is 28 th July.		
a)	date b) dead	line	c) day	d) time
11	He takes his work he	ome.		
a)	don't b) not many offices in		c) doesn't	d) isn't
12	many offices in	this town.		
a)	There are b) There	e is	c) It is	d) They are
13	he live in Madid	?		
a)	Do b) Isn't		c) Does	d)Don't
	I speak to Mr Jo	nes, please?		
A)) Can b) Will	c) Ne	eed	d) Want
15	you like to visit	the factory?		
	Do b) Can		,	d) Would
16	It can play music and send ema	ails, it has some	e good	
a)	features b) produ BA and Virgin are	acts	c) size	d)electricity.
17	BA and Virgin are	_ in the airline	industry.	
	companies b) organ			d) competitors
	I to South Americ	a last year for	business.	
	went b) have	gone	c) been	d) go
	He often travels o	n business.		
		ad		d) town
	Where you go on b	ousiness last ye		10
a)	do b) did		c) have	d) were
		.	IV	
1. 1	Put the correct words A, B, C			
				s of reputation. Damage to reputation almos
alw	vays has a snowball effect and	entails damage	s to share	_(1) as well as to public confidence. Some
				(2). Consequently, it is necessary no
				ave lost some of it, not only is it extremely
				4) a crises, management must reac
as	quickly as possible. Speed of	(5) is	particularly crucial	when human lives are in question. The nex
ste	p is to enter in a dialogue with	all your	$\underline{}$ (6), and to make s	sure that you maintain a steady(7)
				and accept responsibility for any mistake tha
you	u made. If you are indeed respo	onsible for what	t happened, an admis	sion of(8) is your only viable
				reputation in the long term, and increase the
cha	ances of (9) action b	eing taken aga		
1 a	b) fee	c) bonus	d) price	
	asset c) benefit			
	stake c) secure		d) mionitizina	
uea	aling b) foreseeing c ponse b) responding c) nanding	d) prioritizing	
res	ponse b) responding c) reaction	d) reacting	

stakeholders	b) suppliers	c) buyers	d) consumers		
		c) release			
credibility	b) illegality	c) liability			
b) lawful	c) court	d) tribunal			
		ct forms in these			
1. The team le	eader was great, l	but I think she co	uld spent 1	more time on simulations.	
2. You might	haveto	my letter sooner.	. I thought you were	e no longer interested in my p	proposal.
3. They needn	ı't	into the office	ce – there was no wo	ork for them to do when they	got there.
		i successful, we _	1nfo	ormed you in writing.	
III. Conditiona		(not)to	ha abla) to pages t	hasa filas ayar again	
2. If I we lose the	ne password, we	urn) to a professio	onal website designe	hose files ever again.	
				e-commerce would have expa	anded massively
IV. Passives		(10 00) 111	ore ravourable, our	e commerce would have exp	anaca massivery.
	urs	in Accounts and	d HR next month.(ii	ntroduce)	
2. Surprisingly	y, the sales staff	only	once in	ntroduce) the past three years. (appraise)	se)
3. Our remune	eration policy	currently	(rev	ise)	
4. With a little	e goodwill, the a	mount of red tape	we have to deal wi	th could easily. (i	reduce)
		ent company in T	Γoronto next week	. Write a reply to the follow	ing e-mail. Write
about 50 wor	ds.				٦
To:	0 0 1				
	Greg Saunde				
Subject:	Your visit no	ext week.			
Dear					
	ahina a program	mma for your vie	sit novt wools Dloo	so let me knew if there is	
	ou would like to		sit ilext week. Flea	se let me know if there is	
			or and arrival time. I	will arrange for our driver	
		ort and take you t		will alralige for our driver	
			to vour hotel		
	1	•	•	ak	
We are al	ll looking forwar	•	to your hotel. leeting you next we	ek.	
We are all Bestregar	ll looking forwar	•	•	ek.	
We are al	ll looking forwar	•	•	ek.	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the	Il looking forwards e best option (A,	d very much to m	very sentence:	ek.	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi	Il looking forwards e best option (A,	B, C or D) for e	very sentence:		
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built	Il looking forwards e best option (A,	B, C or D) for e now in the city uilding	very sentence: centre. c) is building	d) is being built	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You	ll looking forwards e best option (A, ce	B, C or D) for e now in the city uilding ce phone in here. I	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.	d) is being built	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't	ll looking forwards e best option (A, ice	B, C or D) for e now in the city uilding ce phone in here. I on't have to	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need	d) is being built d) couldn`t	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offica) has built 2 You a) mustn't 3	be best option (A, ce bost option (A, ce b) be use mobil b) do profit is alwa	B, C or D) for e now in the city uilding on e phone in here. I on't have to co	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes	d) is being built d) couldn't s and other charges.	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full	e best option (A, tce b) be use mobil b) do profit is alwa	B, C or D) for e now in the city uilding ce phone in here. I on't have to cys calculated with	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes c) Whole	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4	e best option (A, tce b) be use mobil b) do profit is alwa b) N have to evalu	B, C or D) for e now in the city uilding ce phone in here. I on't have to cys calculated with let cate the risks involute.	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes c) Whole lived in setting up a	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business.	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offical has built 2 You all mustn't 3 and Full 4 all suppliers	b) bo use mobil b) do profit is alwa b) N have to evalu b) en	B, C or D) for e now in the city uilding e phone in here. I on't have to cys calculated with let ate the risks involuntrepreneurs	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes c) Whole lved in setting up a c) regulators	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5	e best option (A, tce b) be use mobil b) do profit is alwa b) N have to evalu b) en our back-office	B, C or D) for e now in the city uilding of e phone in here. I on't have to cys calculated with let cate the risks involuntrepreneurs ce work to an ove	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes b) Whole lved in setting up a c) regulators erseas supplier woul	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper.	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin	ll looking forwards e best option (A, ice	B, C or D) for e now in the city uilding of e phone in here. I on't have to copy calculated with let cate the risks involuntrepreneurs ce work to an overownsizing communication of the composition of the	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes c) Whole lved in setting up a c) regulators erseas supplier woul) Appointing	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper.	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offica) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft h	best option (A, tce b) best use mobil b) do profit is alwa b) N have to evalu b) er our back-officing b) Do has agreed to	g, B, C or D) for e now in the city uilding co e phone in here. I on't have to co ys calculated with let co ate the risks involuntrepreneurs ce work to an over ownsizing cous with the	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes b) Whole lved in setting up a c) regulators erseas supplier woul) Appointing e latest software.	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft ha) offer	ll looking forwar rds e best option (A, lce	B, C or D) for e now in the city uilding of e phone in here. I on't have to cys calculated with let cate the risks involuntrepreneurs ce work to an overownsizing cus with the eliver	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes () Whole lived in setting up a c) regulators erseas supplier woul) Appointing e latest software. () supply	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating d) sell	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft ha) offer 7 Since 2003	ll looking forwar rds e best option (A, lce	B, C or D) for e now in the city uilding of e phone in here. I on't have to constructed with let cate the risks involutely consizing constructed with the construction of the construction	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes c) Whole lved in setting up a c) regulators crseas supplier woul) Appointing e latest software . c) supply le this problem.	d) is being built d) couldn't sand other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating d) sell	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft ha) offer 7 Since 2003	ll looking forwar rds e best option (A, lce	B, C or D) for e now in the city uilding of e phone in here. I on't have to constructed with let cate the risks involutely consizing constructed with the construction of the construction	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes c) Whole lved in setting up a c) regulators crseas supplier woul) Appointing e latest software . c) supply le this problem.	d) is being built d) couldn't sand other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating d) sell	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft ha) offer 7 Since 2003 a) have been 8 Can you fill	ll looking forwar rds e best option (A, lce	B, C or D) for e now in the city uilding of e phone in here. I on't have to cys calculated with let cate the risks involuntrepreneurs ce work to an overownsizing cus with the eliver cus slow to handle overe form?	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes b) Whole lived in setting up a c) regulators erseas supplier woul) Appointing e latest software. c) supply le this problem. c) are being	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating d) sell d) are	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft ha) offer 7 Since 2003 a) have been 8 Can you fil a) apply	ll looking forwards e best option (A, ice	B, C or D) for e now in the city uilding a e phone in here. I on't have to a calculated with let at the risks involutely consizing a community of the consizing are us with the cliver are slow to handly a form?	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes c) Whole lved in setting up a c) regulators erseas supplier woul) Appointing e latest software . c) supply le this problem. c) are being c) application	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating d) sell d) are d) applied	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft ha) offer 7 Since 2003 a) have been 8 Can you fil a) apply 9 The person	ll looking forwards e best option (A, ice	B, C or D) for e now in the city uilding are phone in here. I on't have to a calculated with let at the risks involuntrepreneurs are work to an overownsizing are us with the cliver are form?	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes c) Whole lved in setting up a c) regulators erseas supplier woul) Appointing e latest software . c) supply le this problem. c) are being c) application you, is the HR man	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating d) sell d) are d) applied	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft ha) offer 7 Since 2003 a) have been 8 Can you fil a) apply 9 The person	ll looking forwards e best option (A, ice	B, C or D) for e now in the city uilding are phone in here. I on't have to a calculated with let at the risks involuntrepreneurs are work to an overownsizing are us with the cliver are form?	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes c) Whole lved in setting up a c) regulators erseas supplier woul) Appointing e latest software . c) supply le this problem. c) are being c) application you, is the HR man	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating d) sell d) are d) applied	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft ha) offer 7 Since 2003 a) have been 8 Can you fil a) apply 9 The person a) who 10 Cost-cutti a) process	best option (A, be best option (A, ce b) best option (B, ce b) best option (B, ce b) dest option (B, ce construction (B, ce construction (B, ce construction (B, ce construction (C) b) dest option (B, construction (B) option (B, construction (B) option (C) b) observed (C) best option (C	B, C or D) for e now in the city uilding of e phone in here. I on't have to constructed with let of ate the risks involutely ate the risks involutely compared to a solution of the compared to the compared t	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes b) Whole lved in setting up a c) regulators erseas supplier woul) Appointing e latest software. c) supply le this problem. c) are being c) application you, is the HR man c) where ain focus of our c) strategy	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating d) sell d) are d) applied tager. d) which in the coming year.	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft ha) offer 7 Since 2003 a) have been 8 Can you fil a) apply 9 The person a) who 10 Cost-cutti a) process	best option (A, be best option (A, ce b) best option (B, ce b) best option (B, ce b) dest option (B, ce construction (B, ce construction (B, ce construction (B, ce construction (C) b) dest option (B, construction (B) option (B, construction (B) option (C) b) observed (C) best option (C	B, C or D) for e now in the city uilding of e phone in here. I on't have to constructed with let of ate the risks involutely ate the risks involutely compared to a solution of the compared to the compared t	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes b) Whole lved in setting up a c) regulators erseas supplier woul) Appointing e latest software. c) supply le this problem. c) are being c) application you, is the HR man c) where ain focus of our c) strategy	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating d) sell d) are d) applied tager. d) which in the coming year.	
We are all Bestregar Greg 4. Choose the 1 A new offi a) has built 2 You a) mustn't 3 a) Full 4 a) suppliers 5 a) Outsourcin 6 ComSoft ha) offer 7 Since 2003 a) have been 8 Can you fi a) apply 9 The person a) who 10 Cost-cutti a) process 11 If we	ll looking forwar rds e best option (A, lce	B, C or D) for e now in the city uilding of e phone in here. I on't have to compare a calculated with let compare a	very sentence: centre. c) is building t is not allowed.) don't need nout deducting taxes b) Whole lved in setting up a c) regulators erseas supplier woul) Appointing e latest software. c) supply le this problem. c) are being c) application you, is the HR man c) where ain focus of our c) strategy	d) is being built d) couldn't s and other charges. d) Gross business. d) customers d definitely be cheaper. d) Locating d) sell d) are d) applied tager. d) which in the coming year. d) outlook	

a) for	b) with	c) in	d) to
13 You	come if you don't wa	nt to. It isn't oblig	atory.
a) don't have to	b) mustn't	c) ought to	d) might not
14 She	if he`d ever been to Sp	oain.	
a) said	b) told	c) told me	d) asked
15 If we use low	v-paid overseas workers v	ve`d cut our	dramatically.
a) profit	b) costs	c) margins	d) income
	er components could resul		
a) winnings	b) savings	c) reductions	d) decreases
17	like rent are still taking u	p too much of our	budget.
a) Investments	b) Overheads	c) Earnings	d) Taxes
18 Most member	er state of the EU have add	opted the Euro as t	the single
a) currency	b) money	c) cash	d)exchange
19 He is leaving	the company	they wouldn't pr	comote him.
a) because	b) so that	c) in order to	d) that means that
20 The company	y was set ten y	years ago.	
a) on	b) up	c) in	d) off

2.3 Рекомендации по оцениванию результатов ситуационных заданий

Оценка	Правильность (ошибочность) решения
«Отлично»	Обучающийся
	1) полно и аргументировано раскрывает содержание
	темы высказывания;
	2) излагает материал связно и слитно, с
	использованием соответствующих лексико-грамматических
	и фонетических средств;
	3) демонстрирует беглость речи близкую к
	естественной, без длительных пауз и повторов;
	4) демонстрирует умения поддерживать контакт с
	аудиторией и собеседниками, быстро и правильно реагирует
	на поставленные вопросы, умеет поддержать беседу,
	высказать свое мнение;
	5) допускает 1-2 лексические, грамматические или
	фонетические ошибки,
«Хорошо»	Обучающийся
	1) достаточно полно и аргументировано раскрывает
	содержание темы высказывания;
	2) излагает материал связно и слитно, с
	использованием соответствующих лексико-грамматических
	и фонетических средств, допуская небольшие неточности,
	которые не влияют на содержание высказывания, не мешают
	его правильному восприятию;
	3) демонстрирует беглость речи близкую к
	естественной, в речи может наблюдаться некоторое
	количество пауз, связанных с поиском правильных средств
	выражения;
	4) демонстрирует умения поддерживать контакт с
	аудиторией и собеседниками, достаточно быстро и
	правильно реагирует на поставленные вопросы, умеет
	поддержать беседу, высказать свое мнение;
	5) допускает 3-5 лексических, грамматических или фонетических ошибок;
Who hornor harm have	
«Удовлетворительно»	Обучающийся 1) неполно раскрывает содержание темы
	1) неполно раскрывает содержание темы

	высказывания;
	2) излагает материал недостаточно связно и
	последовательно, знания терминологии не достаточны для
	раскрытия темы, а также обучаемому не хватает
	лексических, грамматических и фонетических средств для
	осуществления полноценного высказывания;
	3) речь замедленная, обучаемый делает досточное
	количество пауз для поиска необходимых слов и выражений;
	4) демонстрирует недостаточные умения
	поддерживать контакт с аудиторией и собеседниками,
	достаточно медленно реагирует на поставленные вопросы,
	испытывает затруднения в ответах на некоторые из них, с
	трудом поддерживает беседу, высказывает свое мнение;
	5) допускает более 6-9 лексических, грамматических
	или фонетических ошибок;
«Неудовлетворительно»	Обучающийся
	1) не раскрывает содержание темы высказывания;
	2) излагает материал несвязно и непоследовательно,
	не владеет соответствующей терминологией, а также
	достаточными лексическими, грамматическими и
	фонетическими средствами для осуществления
	высказывания;
	3) речь замедленная, невнятная, изобилует
	длительными паузами и повторами;
	4) не умеет поддерживать контакт с аудиторией и
	собеседниками, медленно или совсем не реагирует на
	поставленные вопросы, не умеет поддерживать беседу и
	высказать высказывает свое мнение;
	5) допускает более 10 лексических, грамматических
	или фонетических ошибок.

^{*} Представлено в таблице 2.1.

ТИПОВЫЕ СИТУАЦИОННЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ

Ситуация к теме «1.1. Карьера. Моя будущая профессия».

Think of a job that you think would be very difficult for you to do, and another job that you think would be very easy and the most enjoyable. Talk about the professional skills and personal qualities that are necessary for both jobs.

Is it easy to choose your future profession?

What attracts you in your future profession?

Can you check whether your choice of the profession is right?

What should you do to achieve your ambitions?

Ситуация к теме «1.2. Личностные качества и имидж».

Some people try different fashions to express their personality (dye their hair green, pierce their tongue or nose, wear torn jeans, etc.). But sometimes it may not be accepted by other people. What is acceptable for you and what isn't? What kind of clothes do you prefer?

Do you agree that people who look different are strange?

Is it a good idea to look like your friends?

Do you try to follow the latest fashion? Why/ Why not?

Do people nowadays make clothes themselves? Why/ Why not?

Ситуация к теме «1.3. Информационная среда».

Imagine you are being interviewed by a journalist of a radio programme for young people about young people. The journalist asks different questions in order to find out what worries and what interests people of your age. Touch on the following topics:

interests and hobbies;

future career;

style of clothes young people prefer;

other issues young people are concerned about, etc.

Ситуация к теме «1.4. Путешествия».

You are given the opportunity to visit a foreign country. You can go there by plane, by train or by car. Which means of transport would you like to take, if you had a choice? Explain why you would prefer this or that kind of transport and point out the advantages.

Have you ever been to a foreign country?

Have you ever experienced homesickness?

What can spoil a holiday?

What professions involve a lot of travelling?

Ситуация к теме «2.1. Компании. Структура компании.».

Draw a simple organisation chart for the management structure of the place you will work at. Give the names, titles in English.

Is organisation structure in business important?

What makes organisation structure of a company?

What parts are modern typical firms divided into?

How can you describe a senior manager?

There is a difference between an executive director and nonexecutive director, is not there? What is it?

Ситуация к теме «2.2. Трудоустройство».

Think of the two most popular jobs that young people in our country would like to have as their future career (express your opinion). Talk about the features that attract young people in these jobs and try to compare and contrast them.

What is more important for success: to have natural abilities or to work hard?

What is your favourite subject?

Do you agree that doing well at academy can lead to good career opportunities?

Is it easy for you to make a decision?

Ситуация к теме «2.3. Управление».

Write an essay explaining the following statement: "An organization that falls apart when individuals leave has not built an adequate structure of roles." Imagine you are a street-level bureaucrat, for example, a state employee. Write a brief essay on what makes your job complex and unpredictable.

Ситуация к теме «2.4. Прием зарубежных партнеров».

Imagine your business partner from England is calling you. He is going to come to your company on business. You are a company employee who has arranged to meet Student B, a colleague from one of your subsidiaries. Explain that you cannot keep the appointment and give a reason. Suggest an alternative day.

2. Student B, you are on a business trip to Singapore and need to stay an extra day. Your hotel is full. Telephone the airline office. Talk to the representative, Student A, to arrange a different flight and a night at another hotel.

2.4. Рекомендации по оцениванию дискуссионных тем

Максимальное	Критерии
количество баллов	
государственная оценка)	
отлично	Обучающийся:
	-способен вести беседу по предложенной тематике (диалогическое
	и монологическое высказывания) в нормальном темпе;
	- демонстрирует широкий словарный запас, эффективный
	выбор и использование слова / идиомы, владение формой слова,
	соответствующий регистр; использует сложные грамматические
	конструкции;
	-эффективно взаимодействует с экзаменатором и/или
	партнером;
	-дает точные исчерпывающие ответы на все вопросы;
	-умело справляется с непредсказуемыми ситуациями;
	- проявляет инициативу; обосновывает свою мысль;
	- осуществляет связные монологические высказывания;

	- раскрывает тему полностью и надлежащим образом, приводит
	примеры и факты;
	-любое колебание в речи связано с содержанием, а не с поиском
	слов или грамматики.
хорошо	Обучающийся:
	- способен вести беседу по предложенной тематике (диалогическое
	и/ли монологическое высказывание) в нормальном темпе;
	- имеет достаточный диапазон словарного запаса, делает
	несущественные ошибки в выборе формы слова/идиомы, имеет
	незначительные проблемы в выборе сложных конструкций,
	делает несколько ошибок в выборе времени, числа, порядка
	слов / функции, артиклей, местоимений, предлогов, допускает
	небольшое количество ошибок в орфографии, пунктуации,
	капитализации;
	-в основном высказывание отвечает заданию;
	-обучающийся понимает экзаменатора и партнера и дает
	правильные ответы на большинство вопросов;
	-в целом умеет справляться с непредсказуемыми ситуациями;
	- дает распространенные ответы и проявляет инициативу;
	- проявляет минимальные колебания в речи.
удовлетворительно	Обучающийся:
	-понимает экзаменатора и партнера и дает правильные ответы;
	-выполняет простые задачи, но испытывает затруднения с более
	сложными задачами, недостаточно широко развивает свою
	мысль;
	-показывает ограниченный диапазон словарного запаса, делает
	частые ошибки в выборе формы слова / идиомы, использовании,
	значениях, имеет серьезные проблемы с простыми / сложными
	конструкциями,
	-проявляет частые колебания, произношение затрудняет
	общение;
	- темп речи замедлен.
неудовлетворительно	Обучающийся:
	-не способен высказываться в устной форме;
	- не может раскрыть содержание задания, не понимает собеседника;
	- имеет ограниченный диапазон словарного запаса, делает
	частые ошибки в выборе формы слова / идиомы, использовании,
	практически не показывает знания правил построения
	предложений.
	1 *

^{*} Представлено в таблице 2.1.

ТЕМЫ ДИСКУССИЙ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ

Контролируемые	Темы для дискуссии
темы	
учебной	
дисциплины	
Тема 1.1.	Are you an organized person? How do you organize yourtime?
Карьера. Моя	What techniques do you use in studying English? How do you
будущая	remember new words, learn grammar etc.?
профессия.	
Тема 1.2	Which is the easiest way to become rich and successful? Which
Личностные	creative person do you most admire? Why?
качества и	
имидж.	
	Do you agree that mass media promotes quality and progress in our

Тема 1.3.	everyday life? Why/not?		
Информационная	What news companies do you know? What are the big news stories at		
среда.	the movement? Do you ever watch any of the international news		
ереда.	channels or get your news from the Internet?		
Тема 1.4. Путешествия.	Travelling abroad helps to understand your own country. How often do you travel? Where do you like to travel? Do you ever travel on business? Which islands would you like to visit? Why?		
Тема 2.1.	Many people decide on a career path early in their lives and keep to		
Компании.	it. This, they argue, leads to a more satisfying working life. To what		
Структура	extent do you agree with this view?		
компании.	What other things can people do in order to have a satisfying working		
	life?		
Тема 2.2.	The place I would like to work.		
Трудоустройство	The most prestigious jobs of nowadays. Why do		
	people work at low paid jobs. Difficulties which graduates face while looking for a job		
T 2.2			
Тема 2.3.	Qualities of a modern manager. The difficulties of cross output management		
Управление	The difficulties of cross-cultural management.		
Тема 2.4. Прием	The most effective type of communication with a client.		
зарубежных	Negotiating with foreign partners		
партнеров			
Тема 3.1.	Attending a conference.		
Культура.	Visiting an exhibition.		
	Cultures are becoming more alike. Agree or disagree with it.		
	Entertaining foreign guests.		
Тема 3.2.	Can companies outsource and still maintain quality?		
Качество/управление	Defective products on the market. How to avid launching		
качеством	defective products?		
Тема 3.3. Бренды.	1Describe brands in DPR.		
	Successful brands what are they?		
Тема 3.4. Этика.	What are the features of international etiquette? Do we have to		
	follow them?		
	How can you entertain a group of important foreign partners?		
	What do you think about people and companies which try to		
	avoid paying taxes?		

2.5.Рекомендации по оцениванию эссе (докладов, сообщений).

Максимальное количество баллов*	Критерии
отлично	Обучающийся:
	1) полно и аргументировано раскрывает содержание темы
	высказывания;
) излагает материал связно и слитно, с использованием
	соответствующих лексико- грамматических и фонетических
	средств;
) письменное высказывание имеет вступление, основную часть
	и заключение, каждая часть из которых логически оправдана и
	имеет соответствующий объем;
) допускает 1-2 лексические, грамматические или стилистические
	ошибки, которые не влияют на содержание высказывания;
	5) объем высказывания полностью соответствует требованиям.

	05
хорошо	Обучающийся:
	1) достаточно полно и аргументировано раскрывает содержание
	темы высказывания;
) излагает материал связно и слитно, с использованием
	соответствующих лексико- грамматических и фонетических
	средств, допуская небольшие неточности, которые не влияют на
	содержание высказывания, не мешают его правильному
	восприятию;
	письменное высказывание имеет вступление, основную часть и
	заключение, каждая часть из которых в целом логически
	оправдана логически оправдана и имеет соответствующий
	объем;
	4) допускает 3-5 лексических, грамматических или стилистических
	ошибок;
	5) объем высказывания в основном соответствует требованиям.
удовлетворительно	Обучающийся
	1) неполно раскрывает содержание темы высказывания;
	излагает материал недостаточно связно и последовательно, знания
	терминологии не достаточны для раскрытия темы, а также
	обучаемому не хватает лексических, грамматических и
	стилистических средств для осуществления полноценного
	высказывания;
	письменное высказывание имеет вступление, основную часть и
	заключение, однако одна из частей слишком краткая/длинная, не
	связана с остальными частями, не соответствует своему
	назначению;
	4) допускает более 6-9 лексических, грамматических или
	фонетических ошибок;
) объем высказывания не соответствует требованиям (превышает
	установленный объем или, наоборот, имеет меньший объем).
Неудовлетворительно	Обучающийся:
	1) не раскрывает содержание темы высказывания;
	излагает материал несвязно и непоследовательно, не владеет
	соответствующей терминологией, а также достаточными
	лексическими, грамматическими и стилистическими
	средствами для осуществления высказывания;
	3) не придерживается структуры письменного высказывания;
	4) допускает более 10 лексических, грамматических или
	стилистических ошибок;
) объем высказывания не соответствует требованиям (превышает
	установленный объем или, наоборот, имеет меньший объем).

^{*} Представлено в таблице 2.1.

ТЕМЫ ЭССЕ (ДОКЛАДОВ, СООБЩЕНИЙ) ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ

Контролируемые темы учебной дисциплины	Эссе (доклады, сообщения)
Тема 1.1. Карьера. Моя	1. Career move.
будущая профессия.	2. Career change.
	3. My future plans.
Тема 1.2 Личностные	1. My future plans.
качества и имидж.	2. My colleague.
	3. My strengths and weaknesses.
Тема 1.3. Информационная	1. TV, the Internet, newspapers. What do I trust more to? Why?
среда.	2. My favourite TV programme.
	3. International news channels I get my news from.

Тема 1.4. Путешествия.	 What do you enjoy about travelling? What don't you enjoy? Write about your travel experiences.
Тема 2.1. Компании. Структура компании.	1. HRM – main tasks and challenges personal relationships in business
T22	2. Describe types of companies in DPR1. What skills are important if you want to get a well
Тема 2.2. Трудоустройство	paid job? 2. What can damage your online reputation? Do youcare
	about it?
Тема 2.3. Управление	 Qualities of a modern manager. The difficulties of cross-cultural management.
Тема 2.4. Прием зарубежных партнеров	 The most effective type of communication with a client. Negotiating with foreign partners
Тема 3.1. Культура	 Attending a conference. Visiting an exhibition. Cultures are becoming more alike. Agree or disagree with it. Entertaining foreign guests.
Тема 3.2. Качество/управление качеством	 Can companies outsource and still maintain quality? Defective products on the market. How to avid launching defective products?
Тема 3.3. Бренды	 Describe brands in DPR. Successful brands what are they?
Тема 3.4. Этика	 What are the features of international etiquette? Do we have to follow them? How can you entertain a group of important foreign partners? What do you think about people and companies which try to avoid paying taxes?

ВОПРОСЫ К ЗАЧЕТУ ПО РАЗДЕЛАМ (ТЕМАМ) ДИСЦИПЛИНЫ

№ п/п	Вопросы к зачёту/экзамену	Индекс оцениваемой компетенции или её
Тема 1.1. Карьера. Моя будущая профессия.	Do you think about your future life? Do you find your future profession interesting?	ЭЛЕМЕНТОВ УК ОС-4.5 (3 1, 2, 3; У 1,2,3; В 1,2,3) УК ОС-4.6 (3 1, 2, 3; У 1,2,3; В 1,2,3) ОПК-1.5: (3 1, 2, 3; У1,2,3; В1,2,3)
Тема 1.2 Личностные качества и имидж.	What is the difference between qualities and skills in a resume? Why should you write about personal qualities for a job?	УК ОС-4.5 (3 1, 2, 3; У 1,2,3; В 1,2,3) УК ОС-4.6 (3 1, 2, 3; У 1,2,3; В 1,2,3) ОПК-1.5: (3 1, 2, 3; У1,2,3; В1,2,3)

Taxa 1.2	D. 4 4:	VIII OC 45
Тема 1.3.	Do the media play an important part inyour life?	УК ОС-4.5 (3 1, 2, 3; У
Информационная среда.	Do you think that the media influence ourlife?	1,2,3; B
	Bo you think that the media infraence outline.	1,2,3)
		УК ОС-4.6
		(3 1, 2, 3; У
		1,2,3; B
		1,2,3)
		ОПК-1.5: (3 1, 2, 3; У1,2,3; В1,2,3)
Тема 1.4.	What countries would you like to visit?Why?	УК ОС-4.5 (3 1, 2,
Путешествия.	Have you ever been in a difficult situation	3; У
,	while traveling?	1,2,3; B 1,2,3)
		УК ОС-4.6 (3 1, 2,
		3; У 1,2,3; В 1,2,3)
		ОПК-1.5: (3 1, 2,
		3; Y1,2,3; B1,2,3)
Тема 2.1. Компании.	What is the structure of a modernbusiness?	УК ОС-4.5 (3 1, 2,
Структура компании.	What positions are necessary at a	3; У
	developing enterprise?	1,2,3; B 1,2,3)
		УК ОС-4.6 (3 1, 2,
		3; Y
		1,2,3; В 1,2,3) ОПК-1.5: (3 1, 2,
		3; Y1,2,3; B1,2,3)
Тема 2.2.	Have you ever hunted for a job?	УК ОС-4.5 (3 1,
Трудоустройство.	What do you think are the stages in the job	2, 3; Y
	application process?	1,2,3; B 1,2,3)
		УК ОС-4.6 (3 1,
		2, 3; Y
		1,2,3; В 1,2,3) ОПК-1.5: (3 1, 2,
		3; Y1,2,3; B1,2,3)
Тема 2.3.	What are the functions included in	УК ОС-4.5
Управление	personnel management?	(3 1, 2, 3; У
	What is the origin of the verb —manage?	1,2,3; B
		1,2,3)
		УК ОС-4.6 (3 1, 2, 3; У
		1,2,3; B
		1,2,3)
		ОПК-1.5: (3 1, 2,
Тэхэ 2.4 Пэхээх	What makes a good meeting? Suggest	3; Y1,2,3; B1,2,3)
Тема 2.4. Прием зарубежных партнеров	What makes a good meeting? Suggest what you think are the characteristics of	УК ОС-4.5 (3 1, 2, 3; У
зарубсжиыхпартисров	successful meeting?	1,2,3; B
	What is the most important thing one should	1,2,3)
	know to make a successful business trip?	УК ОС-4.6
		(3 1, 2, 3; Y
		1,2,3; B 1,2,3)
		ОПК-1.5: (3 1, 2,
		3; У1,2,3; В1,2,3)
Тема 3.1. Культура.	Why can some cultures extended far and wide	УК ОС-4.5
	across the world?	(3 1, 2, 3; Y
	What can cause the domination of one culture over another?	1,2,3; B
	Which culture is the most difficult to digest?	1,2,3) УК ОС-4.6
	mon cantare is the most difficult to digest:	(3 1, 2, 3; Y
	<u> </u>	, , , - ,

		1
		1,2,3; B
		1,2,3)
		ОПК-1.5: (3 1, 2,
		3; Y1,2,3; B1,2,3)
Тема 3.2.	Give examples of high-quality products and	УК ОС-4.5
Качество/управление	services/ explain your choices.	(3 1, 2, 3; У
качеством	What is best describe the idea of quality?	1,2,3; B
	What is meant by quality control and customer	1,2,3)
	sevice?	У́К ОС-4.6
	What is meant by"old-fashoined quality"?	(3 1, 2, 3; У
	What is quality management?	1,2,3; B
	····	1,2,3)
		ОПК-1.5: (3 1, 2,
		3; Y1,2,3; B1,2,3)
Тема 3.3. Бренды.	What image and qualities does a brand have?	УК ОС-4.5
томы вле прогода:	What benefits do people expect from brands?	(3 1, 2, 3; Y
	Why do people buy branded goods?	1,2,3; B
	Why do some people dislike brands?	1,2,3)
	How loyal are you to tha brands you have	
	chosen?	(3 1, 2, 3; Y
	What is brand management?	1,2,3; B
		1,2,3)
		ОПК-1.5: (3 1, 2,
		3; Y1,2,3; B1,2,3)
Тема 3.4. Этика.	What is the purpose of business? Is it just to	
TOWA J.T. OTHKA.	make money?	(3 1, 2, 3; Y
	What is bisinwss ethics?	
	Are some jobs more ethical than others?	1,2,3; B
	Speak on some unethical activities/.	1,2,3) YK OC-4.6
	What is a mission statement?	(3 1, 2, 3; Y
	Triat is a imposion sutcilicit;	
		1,2,3; B
		1,2,3)
		ОПК-1.5: (3 1, 2,
		3; У1,2,3; В1,2,3)

ОБРАЗЦЫ ТЕСТОВ ДЛЯ ПРОВЕРКИ СФОРМИРОВАННОСТИ УРОВНЯ КОМПЕТЕНЦИИ НА ЗАЧЕТЕ

1. Read the story and mark these statements *true*, *false* or *not stated* (if there isn't enough information in the text).

A flight to India had a stopover at Heathrow Airport. The stopover was just two hours, so the passengers only had time for a snack and a bit of shopping before they were ready to board their next plane to Bombay. But there was a huge queue to the security check and the passengers were starting to get very nervous. They didn't want to miss their flight. One of the passengers in the queue was a very tall Indian with a big bag. The bag was heavy for normal hand baggage and the man had put it on a trolley. When it was his turn to go through the metal detector, he stepped forward with his bag. Of course, the next thing everybody heard was a loud alarm (сирена). The security officers went speechless with surprise. However, a moment later, they turned to the Indian man and very politely asked him to leave his hand baggage with them before going through the metal detector. The Indian smiled, took his bag off the trolley and gave it to a security officer. Then he went back to his trolley, pushed it in front of him and tried to go through the metal detector once again. By this time, it was very clear what the problem was.

True or false, not stated?

- 1. The story took place in the UK.
- 2. The passengers were on their way to India.
- 3. The stopover wasn't very long.

- 4. People usually get nervous when they have to stand in a queue.
- 5. The passengers of the flight to Bombay had to go through the security check.
- 6. The tall Indian had just his hand baggage with him.
- 7. The Indian was carrying a very heavy bag.
- 8. The Indian tried to go through the metal detector with his bag.
- 9. Only the Indian's trolley set off the alarm.
- 10. The Indian was travelling for the first time in his life.

2. Read the text and choose the best word to fill in each gap from A, B, C, D below.

SBS stands for Siemens Business Services. It is a division of the famous (1) company Siemens. It is only
about five years old but is already (2)for a considerable part of Siemens' (3) How? Siemens
had the idea in 1995. A whole (4)of Siemens was at the time responsible for the information and
communication (5) of Siemens. The idea was to (6) this service not only inside the company but
outside too. SBS is now one of the world's leading providers in the area of electronic business solutions and
(7)
Friedrich Froeschi is the CEO and SBS is now an (8) division with 33,000 employees in 88 countries
and turnover of €5.8 billion. One of its (9)customers is the British government. SBS organizes and
manages the passports and national savings accounts for Britain. In Europe its main (10) are IBM, Cap
Gemini, and EDS. With growth in this market of at least 15% the future looks bright for this German service
company.

1.A Italian	B German	C British	D French
2.A answerable	B dependable	C irresponsible	D responsible
3.A profit	B turnover	C loss	D earnings
4.A company	B department	C office	D officer
5.A work	B job	C activities	D actions
6.A offer	B propose	C agree	D present
7.A propositions	B proposals	C repairs	D services
8.A independent	B dependent	C free	D busy
9.A smallest	B small	C largest	D larger
10. A competitors	B customers	C colleagues	D enemies

3. Choose the correct answer

- 1. In ... of a newspaper a person can find various information presented in articles and comments.
- a. an issue b. a soap opera
- c. a quiz d. the weather forecast
- 2.... is a newspaper thas is published every day of the week except Sunday.
- a. An edition b. A feature
- c. An obituary d. A daily
- 3. A.... is a television station and all the programmes that it broadcasts.
- a. current event b. remote control
- c. channel d. canal
- 4. A magazine that appears once a week is a
- a. weekly b. daily
- c. monthly d. tabloid
- 5. A... is a popular serial about daily lives and relationsships of the same droup of people.
- a. documentary film b. soap opera
- c. historical film d. cartoon
- 6. Television ... us informed about the events at home and abroad.
- a. keeping, recent
- b. keeps, recent
- c. keeps, recently d. keeping, recently
- 7.... is that sitting over there in the corner?
- a. Who b. Whom c. Which
- 8. I don't understand a word..... you are talking about.
- a. what b. that c. who
- 9. They have a very large house round there are some lovely gardens.
- a. That b. which c. whose
- 10. I'm looking at the photograph.....you sent me with your letter.
- a. Which b. who c. whom

11. What time ... work on Monday? a. do you finish b. will you finish c. are you going to finish 12. ... this weekend? a. Do you go out b. Will you go out c. Are you going out 13. I'm sorry I made you so angry. I ... it again b. 'm not going to do c. 'm not doing a. won't do 14. It's really hot. ... the window, please? a. Are you going to open b. Will you open c. Do you open 15. I don't think I ... come tomorrow. b. am able to c. will be able to a. 'm being able to

ОБРАЗЦЫ ТЕСТОВ ДЛЯ ПРОВЕРКИ СФОРМИРОВАННОСТИ УРОВНЯ КОМПЕТЕНЦИИ

на зачете
THE VOCABULARY TEST
1. Complete the text below (1–5) with the correct word from the box. There is one word you don't need.
advertising / launch / market / redundant / share / subsidiary
Carston has announced that it will close its UK1, which employs about 70 staff. Most of the staff will
be made2. The company spent £5 million on3 last year to promote its latest product. But
the product4 was a failure. Competition from other UKcompanies, such as Fyfield and Brix, has been
strong, and Carston has seen its market5 decline sharply over the last three years.
2. Complete the text below (6–10) with the best verb from the box. There are more verbs than you need.
do / get / make / market / set up / take / work
Erika always wanted to work for herself. After getting a good qualification in art and design, she decided to
6 her own business making jewellery. Two years later, she is finding it hard to ⁷ a living
from her business. In fact, she has to8 part-time in a shop to earn extra money. Erika makes
innovative jewellery that is both high quality and stylish, but she doesn't have a strong customer base and often
finds it difficult to9 her work. She needs to10 some market research and then to develop
an effective marketing strategy.
3. Choose the correct answer (a, b or c) to complete the article (11–20).
Michel Soussaline ¹¹ in a Paris hospital as a cancer specialist. But at present,
he is only working part-time. In his free time, he12 his wife to develop a biotech
company called Imstar. Mr Soussaline describes the difficulties of setting up a new
company in France: 'We13 the necessary investment, but it was impossible. There is
much less help for developing companies than in the US.' Mr Soussaline believes that
Imstar ¹⁴ a bigger company by now if it was based in California.
Mr de Bézieux, who heads a lobby group for small businesses in France, says:
'Between 1965 and 1980, the French economy15 twice as fast as the US. Since then,
it16 the opposite. One of the main explanations is that our small businesses17.
But now there is a new approach to small business in France. In the past year, the
government18 a series of initiatives to support innovative start-ups. In future, fast-
growing companies 19 extra benefits and 20 lower rates of tax. 11 a) works b) worked c) working
12 a) helped b) was helping c) is helping
13 a) look for b) looked for c) will look for
14 a) was b) would be c) have been
15 a) grows b) is growing c) was growing
16 a) was b) will be c) has been
17 a) is not growing b) was not growing c) are not growing
18 a) launches b) has launched c) will launch
19 a) will receive b) have received c) receive
20 a) will be paid b) will pay c) are paying
4. Choose the right variant
1. There isn't a cloud in the sky, but it (be) cloudy in the morning.

a) was b) were

c) are

2. Mrs. Clay usually finishes her work at half past three, but she (finish) it later

yesterday afternoon.
a) finishes b) finished c) has finished
3. Every day I help Morn about the house, but last week I was very busy with my
exam. So I (not / help) her much.
a) doesn't help b) don't help c) didn't help
4. My brother speak several foreign languages.
a) may b) can c) must
5. Can you use his dictionaries? — I'm afraid I He needs them.
a) can't b) mustn't c) shouldn't
6 you pass the fruit? — Here you are.
a) Could b) Must c) Will
7. May I take this book home? — No, you
a) can't b) may not c) you will not
8. The manager see me only late in the evening.
a) could b) might c) was able to
9. All children enter the park. Admission is free.
a) can b) may c) are allowed to
10. My parents (be) to the USA many times.
a) have been b) had been
c) will have been d) is being
11. Julia (finish) all the housework by three o'clock and we'll go for a walk.
a) will finish b) will have finished
c) have finished d) had finished
12. Aunt Polly punished Tom Sawyer because he (be) naughty.
a) has been b) had been
c) will have been d) finishes
13. – Why are you looking so unhappy? – I (lose) my purse.
a) have lost b) had lost
c) will have lost d) lost
14. We are going to buy a car. By the end of next month our family (save)
money for it.
a) will save b) will have saved
c) have saved d) had saved 15. Tall Tommy shout these wanderful islands. He (never / hear) shout them
15. Tell Tommy about these wonderful islands. He (never / hear) about them. a) has never heard b) had never heard
c) will never have heard d) heard
16. The workers say that they (build up) a district by the beginning of 2000.
a) will have built up b) will build up
c) have built up d) had built up
17. A mother asked the children if they (buy) some biscuits for tea.
a) has bought b) had bought
c) bought d) will have bought
18. I (leave) some photos to be developed. Are they ready?
a) have left b) had left
c) will have left d) leave
19. She (have lunch) by the time we arrive.
a) will have had b) will have
c) have had d) had had
20. Take your umbrella. It (rain) cats and dogs.
a) is raining b) was raining c) will be raining
21. This time tomorrow they (sit) in the train on their way to Chicago.
a) are sitting b) were sitting c) will be sitting
22. I saw a light in your window as I (pass) by.
a) is passing b) will be passing c) was passing.
23. I don't know Spanish, but I (learn) it now.
a) was learning b) will be learning c) am learning
24. Don't phone Jim from 5 to 6 – he (have) English.
\sim

- a) will be havingb) is havingc) was having25. Every year London ... by many people from all over the world.
- a) is visited b) is being visited c) was being visited
- 26. The biggest museum ... by the Mayor next month, on May 24th. a) opens b) is opened c) will be opened
- 27. Numerous banks, offices and firms ... in the City.
- a) have been situated b) situate c) are situated
- 20 Tl C' CI 1 1 C 1 1 C 1 1 1 1
- 28. The City of London ... by fire in 1666 and by bombs in 1940.
- a) destroyed b) was destroyed c) had been destroyed
- 29. St. Paul's Cathedral... by Christopher Wren (1632-1723), and it... last stone was laid in 1710.
- a) was designed; believes b) designed; believed c) was designed; is believed
- 30. Teddy's words made me (feel) uncomfortable.
- a) to feel b) feeling c) feel
- 31. Mrs. Pottson allowed her guests (smoke) in the living-room.
- a) to smoke b) smoking c) smoke
- 32. Has the secretary come yet? I want to have my papers (type).
- a) to type b) type c) typed
- 33. I watched my cat (play) with her kittens. I couldn't tear myself away from that funny sight. '
- a) played b) playing c) to play
- 34. Plants die if you (not / water) them.
- a) won't water b) don't water c) wouldn't water
- 35. If I had one million dollars, I (probably / buy) a yacht.
- a) would probably buy b) will probably buy c) probably bought
- 36. How did it happen that you missed you stop? I (not / miss) it if the conductor (announce) the stops.
- a) wouldn't miss a) had announced b) hadn't missed b) would have announced
- c) wouldn't have missed c) announced
- 37. What a pity my husband is away! If he (be) here, he (help) us.
- a) were a) will help b) would be here b) would help
- c) is c) helps
- 38. If I (get up) early tomorrow morning, I (go) jogging.
- a) will get up a) go b) get up b) am going to g c) got up c) will go
- 39. When he tried to balance his checkbook, he found that things just didn't ...
- a) add on b) add right c) add up
- 40. Ken really likes Kirstie, but he's too nervous to
- a) ask her out b) ask her on c) ask out

ОБРАЗЦЫ ТЕКСТОВ ДЛЯ ПРОВЕРКИ СФОРМИРОВАННОСТИ УРОВНЯ КОМПЕТЕНЦИИ ЗАЧЕТЕ

Why is personal image important

A personal image is important because most people will judge based on the first impression that they get from someone. A good personal image will ensure positive, lasting first impressions and can lead to many benefits, including a better job, an easier social life and more opportunities.

Personal image includes everything from the way a person dresses to their voice fluctuations and even their social media profiles. Businesses, potential friends and nearly anyone that is associated with a person can get a glimpse of their personal life from the image that they project. Staying groomed and practicing good hygiene will also help contribute to a better personal image.

Many employers will base their hiring decisions and even promotion decisions on the way that people dress and take care of themselves. People who present themselves as having attractive self-images will generally make more money, get hired and be promoted more quickly than people who do not have a positive self-image. People who project excellent personal images will also have a better chance at social opportunities and will have a

more satisfying life with their friends. A good self-image can be a great confidence booster on a more personal level.

Employment

Work plays a major part in most people's lives. People of all sorts work in business, and the terms businessman and businesswoman reflect this, referring to a wide range of individuals, from the rich and famous to small company owners, from people in large organization to those who work for themselves.

Many people choose to be self-employed (to have their own business) or to work freelance for several employers.

As the labour market become more flexible, many employers respond by increasing the number of fixed-term contracts and part-time workers.

In large organizations, administration of people is done by the personnel department, although this expression is new sometimes rejected. Companies talk instead about their human resources department or (HR).

The Human Resources department is responsible for planning, recruitment of the new people, staff training and development, staff appraisal, welfare, pensions administration and industrial relations. It works to ensure that the right people are available to meet the company's needs.

Recruitment is the process of employing new people. This process will vary from one organization to another.

When a company needs to recruit or employ new staff, it may advertise the vacancy in newspapers, or may contact an employment agency, a privet company that matches jobseekers with job. Companies looking for senior staff may approach people working for another company, a practice known as headhunting. Headhunters are specialist consultants who search for high-level executives and try to persuade them to leave their current job in order to go to work in another company. Executives may be persuaded to move company by the promise of a golden hello: a large sum of money or some other financial enticement offered by the company they move to.

If you are a jobseeker (a person who is looking for a job) and you are interested in a particular post, you may decide to apply for the job. The first step is to get an applicant form and job description from the company. The next step is to complete the form and return it with your curriculum vitae (CV BrE) or resume (AmE). The company's Human Resources department will select the most suitable applicant and invite them to attend an interview.

Business trip

Employees of different countries usually go on business trips. Any firm chooses only best export for it. Companies can arrange such trips both in and outside the country. There are many reasons of going on business there are to make a contract, to discuss different terms of delivery, payment or shipment, to have tests, to do consultancy, to improve once professional skills, to work etc. Represent - natives of the companies make preliminary arrangements in order to meet.

Usually itinerary of the trip is carefully planned by the head of the department or an executive. A business trip can be a long term or a short term one. Often an employee must give a financial report to the chief. As a rule businessman has a chance to go sightseeing or to visit theatres, or just have some rest after the working day.

They also try to buy gifts or presents to relatives, friends and colleagues business trips contribute to extension of business relationship of a company and help to succeed in the world market. Business today is international, so business people often have to travel. On a business trip people may meet colleagues and business partners for a first time.

It is usual for colleagues from different countries to experience cultural difficulties. In other words, they may be surprised by foreign social conventions that is the different ways that other nationalities or different cultures do things. Management styles are also differed from country to country. In some cases it is useful to get a piece of advice from a special agency, consulting on the questions of international business.

Business trip are very important nowadays because face to face contracts are more valuable and useful for the matter, make a cal so in order not to spoil business people will go on traveling on business.