

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Костина Лариса Николаевна
Должность: заместитель директора
Дата подписания: 15.12.2025 12:16:15
Уникальный программный ключ:
848621b05e7a2c59da67cc47a060a910fb948b62

Приложение 3
к образовательной программе

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б.1.В.06 Основы внешнеэкономической деятельности
(индекс, наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

38.03.01 Экономика
(код, наименование направления подготовки/специальности)

Экономика предприятия
(наименование образовательной программы)

акадавр
(квалификация)

Заочная форма обучения
(форма обучения)

Год набора – 2022

Донецк

Автор() - составитель() РПД:

Беганская Ирина Юрьевна, д-р экон. наук, доцент, заведующий кафедрой менеджмента внешнеэкономической деятельности

Заведующий кафедрой:

Беганская Ирина Юрьевна, д-р экон. наук, доцент, заведующий кафедрой менеджмента внешнеэкономической деятельности

Рабочая программа дисциплины .1. .06 Основы внешнеэкономической деятельности одобрена на заседании кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности Донецкого филиала РАНХиГС.

протокол № 4 от «10» ноября 2025 г.

РАЗДЕЛ 1. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЙ

1.1. ЦЕЛИ ДИСЦИПЛИНЫ

получение обучающимися системных знаний объективных закономерностей, условий, процессов и специфических особенностей организации и осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия, а также приобретение навыков их практического использования.

1.2. УЧЕБНЫЕ ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

- понимание сущности ВЭД предприятия, целей, мотивов и предпосылок осуществления, правового и экономического развития;
- овладение методологическими подходами к анализу и оценке эффективности ВЭД;
- овладение методиками проведения анализа и обоснования выбора оптимальных условий сотрудничества предприятия с иностранным контрагентом;
- формирование навыков создания и развития контрактных отношений с иностранными контрагентами.

1.3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОСНОВНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Цикл (раздел) ОПОП ВО:	Б1.В.06
------------------------	---------

1.3.1. Дисциплина "Основы внешнеэкономической деятельности" опирается на следующие элементы ОПОП ВО:

Источники и механизмы финансирования бизнеса

Статистика

Микроэкономика

Технология ведения переговоров

1.3.2. Дисциплина "Основы внешнеэкономической деятельности" выступает опорой для следующих элементов:

Операционный менеджмент

Налоги и налогообложение

Правовая среда бизнеса

Экономика и организация малого бизнеса

Экономический анализ предприятия

1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:

УК-10.1: Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели формы участия государства в экономике

Знать:

Уровень 1	теорию и методики проведения анализа конкурентной среды предприятий
-----------	---

Уровень 2	основные концепции потребительского поведения на внешнем и внутреннем рынке
-----------	---

Уровень 3	методики расчета конкурентоспособности предприятия и его продукции
-----------	--

Уметь:

Уровень 1	применять методики проведения анализа конкурентной среды предприятий
-----------	--

Уровень 2	строить модели потребительского поведения на внешнем и внутреннем рынке
-----------	---

Уровень 3	применять методики расчета конкурентоспособности предприятия и его продукции для оценки его уровня конкурентоспособности
-----------	--

Владеть:

Уровень 1	современными методиками анализа конкурентной среды предприятий
-----------	--

Уровень 2	способностью моделирования потребительского поведения на внешних и внутренних рынках
-----------	--

Уровень 3	методиками оценки уровня конкурентоспособности предприятия и его продукции
-----------	--

1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:

ПК-3.1: Знает законодательство, направленное на защиту законных прав и интересов субъектов экономической деятельности

Знать:

Уровень 1	способы выхода предприятий на внешние рынки
-----------	---

Уровень 2	основные нормативные правовые акты, направленные на защиту прав и интересов субъектов
-----------	---

	экономической деятельности
Уровень 3	методы оценки внешней среды для определения возможностей создания и функционирования предпринимательских структур сферы внешнеэкономической деятельности
Уметь:	
Уровень 1	определять и обосновывать выбор способа выхода предприятия на внешние рынки
Уровень 2	применять нормативные правовые акты для защиты прав и интересов субъектов экономической деятельности
Уровень 3	применять на практике методы оценки внешней среды для определения возможностей создания и функционирования предпринимательских структур сферы внешнеэкономической деятельности
Владеть:	
Уровень 1	информацией о возможности применения конкретного способа выхода предприятий на внешние рынки
Уровень 2	навыками поиска и анализа нормативных правовых актов, направленных на защиту прав и интересов субъектов экономической деятельности
Уровень 3	навыками применения методов оценки внешней среды для определения возможностей создания и функционирования предпринимательских структур сферы внешнеэкономической деятельности

В результате освоения дисциплины "Основы внешнеэкономической деятельности" обучающийся должен:

3.1 Знать:	
	научные основы и общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности;
	способы выхода предприятия на внешние рынки и методы осуществления внешнеэкономических операций;
	структуру и содержание внешнеторговых контрактов, особенности организации договорных отношений во внешнеэкономической деятельности.
3.2 Уметь:	
	применять научные основы и общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования при осуществлении внешнеэкономической деятельности;
	использовать методы осуществления внешнеэкономических операций на внешних рынках;
	составлять и заключать внешнеторговые контракты.
3.3 Владеть:	
	навыками поиска, анализа и систематизации нормативных правовых актов, регулирующих деятельность предприятия на внешних рынках;
	навыками осуществления внешнеэкономических операций;
	навыками организации и осуществления договорных отношений во внешнеэкономической деятельности.

1.5. ФОРМЫ КОНТРОЛЯ

Текущий контроль успеваемости позволяет оценить уровень сформированности элементов компетенций (знаний, умений и приобретенных навыков), компетенций с последующим объединением оценок и проводится в форме: устного опроса на лекционных и семинарских/практических занятиях (фронтальный, индивидуальный, комплексный), письменной проверки (тестовые задания, контроль знаний по разделу, ситуационных заданий и т.п.), оценки активности работы обучающегося на занятии, включая задания для самостоятельной работы.

Промежуточная аттестация

Результаты текущего контроля и промежуточной аттестации формируют рейтинговую оценку работы студента. Распределение баллов при формировании рейтинговой оценки работы студента осуществляется в соответствии с действующим локальным нормативным актом "Порядок организации текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации в ФГБОУ ВО "ДОНАУИГС". По дисциплине "Основы внешнеэкономической деятельности" видом промежуточной аттестации является Зачет

РАЗДЕЛ 2. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. ТРУДОЕМКОСТЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоёмкость дисциплины "Основы внешнеэкономической деятельности" составляет 2 зачётные единицы, 72 часа.

Количество часов, выделяемых на контактную работу с преподавателем и самостоятельную работу обучающегося, определяется учебным планом.						
2.2. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ ДИСЦИПЛИНЫ						
Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература	Инте ракт.	Примечание
Раздел 1. Теоретические основы внешнеэкономической деятельности						
Тема 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности /Лек/	4	2	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Э1 Э2	0	
Тема 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности /Сем зан/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	0	
Тема 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности /Ср/	4	6	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Э1 Э2	0	
Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД /Лек/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД /Сем зан/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД /Ср/	4	6	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.3. Внешнеэкономическая политика государства /Лек/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.3. Внешнеэкономическая политика государства /Сем зан/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.3. Внешнеэкономическая политика государства /Ср/	4	6	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Л3.4 Э1 Э2 Э3	0	
Раздел 2. Организация внешнеэкономической деятельности						

Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок /Лек/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Э1 Э2	0	
Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок /Сем зан/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	0	
Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок /Cр/	4	6	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Э1 Э2	0	
Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций /Лек/	4	2	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Э1 Э2	0	
Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций /Сем зан/	4	2	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	0	
Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций /Cр/	4	6	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Э1 Э2	0	
Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД /Лек/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД /Сем зан/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД /Cр/	4	6	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Л3.4 Э1 Э2 Э3	0	
Раздел 3. Внешнеторговые сделки и контракты						
Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД /Лек/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.1Л3. 1 Э1 Э2	0	
Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД /Сем зан/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	0	

Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД /Ср/	4	8	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Э1 Э2	0	
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи /Лек/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.1Л3. 1 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи /Сем зан/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи /Ср/	4	8	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020 /Лек/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.1Л3. 1 Э1 Э2	0	
Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020 /Сем зан/	4	0	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	0	
Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020 /Ср/	4	6	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Л3.4 Э1 Э2	0	
Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020 /Конс/	4	4	УК-10.1 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.4 Э1 Э2	0	

РАЗДЕЛ 3. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В процессе освоения дисциплины "Основы внешнеэкономической деятельности" используются следующие образовательные технологии: лекции (Л), семинарские занятия (С3), самостоятельная работа обучающихся (СР) по выполнению различных видов заданий.

В процессе освоения дисциплины "Основы внешнеэкономической деятельности" используются следующие интерактивные образовательные технологии: проблемная лекция (ПЛ). Лекционный материал представлен в виде слайд-презентации в формате «PowerPoint». Для наглядности используются материалы различных научных и технических экспериментов, справочных материалов, научных статей т.д. В ходе лекций предусмотрена обратная связь с обучающимися, активизирующие вопросы. При проведении лекций используется проблемно-ориентированный междисциплинарный подход, предполагающий творческие вопросы и создание дискуссионных ситуаций.

При изложении теоретического материала используются такие методы, как: монологический, показательный, диалогический, эвристический, исследовательский, проблемное изложение, а также следующие принципы дидактики высшей школы, такие как: последовательность и систематичность обучения, доступность обучения, принцип научности, принципы взаимосвязи теории и практики, наглядности и др. В конце каждой лекции предусмотрено время для ответов на проблемные вопросы.

Самостоятельная работа предназначена для внеаудиторной работы обучающихся, связанной с конспектированием научных источников, учебного материала, изучением дополнительной литературы по дисциплине, подготовкой к текущему и семестровому контролю, а также выполнением индивидуального расчетно-аналитического задания.

РАЗДЕЛ 4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Рекомендуемая литература			
1. Основная литература			
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Беганская, И. Ю., Науменко, С. Н., Мишина, Ю. А.	Внешнеэкономическая деятельность : учебник (561 с.)	Донецк: ГОУ ВПО ДонаУИГС, 2022
2. Дополнительная литература			
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Крылов, В. Е Кулаков, Т. С.	Контракты и внешнеторговая документация: учебное пособие (144 с.)	Санкт-Петербург : Интермедиа, 2019
Л2.2	Прокушев, Е. Ф. Костин, А. А.	Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов (471 с.)	Москва : Издательство Юрайт, 2021
3. Методические разработки			
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год
Л3.1	Мишина, Ю.А.	Основы внешнеэкономической деятельности: конспект лекций для обучающихся 2 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.01 Экономика (профили: «Финансы и кредит», «Государственные и муниципальные финансы», «Банковское дело», «Налоги и налогообложение», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Экономика предприятия») заочной формы обучения (139 с.)	Минобрнауки ДНР, ГОУ ВПО «ДонаУИГС», Кафедра менеджмента внешнеэкономической деятельности, 2022
Л3.2	Мишина, Ю.А.	Основы внешнеэкономической деятельности: методические рекомендации для проведения семинарских занятий для обучающихся 2 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.01 Экономика (профили: «Финансы и кредит», «Государственные и муниципальные финансы», «Банковское дело», «Налоги и налогообложение», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Экономика предприятия») заочной формы обучения (41 с.)	Минобрнауки ДНР, ГОУ ВПО «ДонаУИГС», Кафедра менеджмента внешнеэкономической деятельности, 2022
Л3.3	Мишина, Ю.А.	Основы внешнеэкономической деятельности: методические рекомендации по организации самостоятельной работы для обучающихся 2 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.01 Экономика (профили: «Финансы и кредит», «Государственные и муниципальные финансы», «Банковское дело», «Налоги и налогообложение», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Экономика предприятия») заочной формы обучения (36 с.)	Минобрнауки ДНР, ГОУ ВПО «ДонаУИГС», Кафедра менеджмента внешнеэкономической деятельности, 2022
Л3.4	Мишина, Ю.А.	Основы внешнеэкономической деятельности: методические рекомендации по выполнению индивидуальных заданий для обучающихся 2 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.01 Экономика	Минобрнауки ДНР, ГОУ ВПО «ДонаУИГС», Кафедра менеджмента внешнеэкономической деятельности, 2022

Авторы,	Заглавие	Издательство, год
	(профили: «Финансы и кредит», «Государственные и муниципальные финансы», «Банковское дело», «Налоги и налогообложение», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Экономика предприятия») заочной формы обучения (17 с.)	

4.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

Э1	Официальный интернет-портал правовой информации	http://pravo.gov.ru/
Э2	Нормативные правовые акты в Российской Федерации	http://pravo.minjust.ru/
Э3	Федеральная таможенная служба	https://customs.gov.ru/

4.3. Перечень программного обеспечения

Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства:

Программное обеспечение

Предоставление телематических услуг к доступу сети Интернет (основной канал) на предоставление выделенного доступа к сети Интернет и объединения филиалов по технологии IP/VPN (основной канал) с ООО «Донбасские электронные коммуникации» Интернет-провайдер MATRIX.

Операционная система Windows 10, Microsoft Office Professional Plus: 2019 (MS Word, MS Excel, MS Power Point, MS Access), Adobe Flash Player;

Антивирус Dr.Web Desktop Security Suite Комплексная защита;

Браузер Google Chrome, Mozilla Firefox

Бесплатное ПО:

WinRAR, Skype, Moodle

4.4. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

Каталог АБИС UNILIB - <http://unilib.dsum.internal>

Электронно-библиотечная система ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС» - <https://glib.donampa.ru/greenstone3/library/>

Внешняя ЭБС - Электронно-библиотечная система IPRbooks <https://www.iprbookshop.ru> Договор № 69/У от 21.10.2021 г.

Внешняя ЭБС - Электронно-библиотечная система ЛАНЬ <https://e.lanbook.com/> Договор № СЭБ 561/у от 09.12.2021 г.

4.5. Материально-техническое обеспечение дисциплины

1. Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа: лекционная аудитория № 205 учебный корпус № 2. – комплект мультимедийного оборудования: ноутбук, мультимедийный проектор, экран; - специализированная мебель: рабочее место преподавателя, рабочие места обучающихся (42), стационарная доска, выкатная доска, Windows 8.1 Professional x86/64 (академическая подписка DreamSpark Premium), LibreOffice 4.3.2.2 (лицензия GNU LGPL v3+ и MPL2.0).

2. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, групповых консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации: № 205 учебный корпус № 2. - специализированная мебель: рабочее место преподавателя, рабочие места обучающихся (42), стационарная доска, демонстрационные плакаты;

3. Помещения для самостоятельной работы с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно образовательную среду организации: читальные залы, учебные корпуса 1, 6. Адрес: г. Донецк, ул. Челюскинцев 163а, г. Донецк, ул. Артема 94.

РАЗДЕЛ 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

5.1. Контрольные вопросы и задания

Перечень вопросов для проведения текущего контроля:

Тема 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности

1. Понятие, цели и задачи ВЭП.

2. Понятие и содержание ВЭД, режимы хозяйствования.

3. Проблемы регистрации и аккредитации субъектов ВЭД.

4. Тенденции развития ВЭД ДНР.

Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД

1. Современная система органов государственного регулирования ВЭД.
2. Эволюция методов государственного регулирования ВЭД в РФ.
3. Возможности региональных органов власти и органов местного самоуправления в регулировании ВЭД.
4. Мировой опыт государственного регулирования ВЭД.

Тема 1.3. Государственное регулирование ВЭД

1. Эффективность системы таможенно-тарифного регулирования.
2. Особенности системы нетарифного регулирования.
3. Современное состояние валютного регулирования ВЭД.
4. Направления валютно-финансового сотрудничества РФ и мирового сообщества.

Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок

1. Мотиваторы и демотиваторы при выходе на внешние рынки.
2. Преимущества и недостатки отдельных форм выхода на внешние рынки.
3. Содержательная характеристика эволюции маркетинговой деятельности предприятия на внешнем рынке.
4. Сущность производства по контракту и совместного предпринимательства.

Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций

1. Техника и организация отдельных внешнеэкономических операций.
2. Проблемы развития лизинга.
3. Проблемы развития промышленного сотрудничества.
4. Критерии выбора форм выхода предприятий на внешние рынки.

Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД

1. Проблемы доступа к информации при проведении международных маркетинговых исследований.
2. Практика коммерческого переписки с торговыми посредниками.
3. Виды внешнеэкономических операций, которые относятся к основным операциям.
4. Виды внешнеэкономических операций, которые относятся к обеспечительным операциям.

Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД

1. Эволюция международного нормативно-правового регулирования договорных отношений.
2. Практика использования узансов в международной торговле.
3. Содержание планирования мероприятий по управлению контрактами.
4. Понятие внешнеэкономического договора и его правовое обеспечение.

Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи

1. Современные средства обеспечения выполнения контрактных обязательств.
2. Проблемы компетенции арбитража и арбитражной процедуры в контрактных отношениях.
3. Выполнение контрактных обязательств и контроль за ним.
4. Имущественная ответственность по контракту. Основания освобождения от ответственности.

Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS

1. Внешнеторговая цена: сущность, классификация.
2. Трансфертные цены.
3. Этапы формирования контрактной цены, взаимосвязь цены, себестоимости, дохода, прибыли.
4. Базисные условия поставки «Incoterms©2010» и «Incoterms©2020»: характеристика и особенности применения.

Перечень вопросов для проведения промежуточной аттестации:

1. Мотивы выхода предприятия на внешние рынки.
2. Понятие и содержание и принципы ВЭД. Формы и виды ВЭД.
3. Субъекты ВЭД и их правовой статус. Режимы хозяйствования.
4. Регистрация субъектов ВЭД в соответствии с национальным законодательством.
5. Анализ и оценка современного состояния ВЭД.
6. Показатели развития ВЭД.

7. Сущность и основные направления внешнеэкономической политики. Сущность и направления государственного регулирования ВЭД, основные элементы системы госрегулирования ВЭД.
8. Общие принципы национального и наднационального нормативно-правового обеспечения ВЭД предприятий.
9. Сущность и классификация инструментов нетарифного регулирования.
10. Лицензирование и квотирование ВЭД, виды лицензий и квот. Механизмы лицензирования и квотирования.
11. Технические барьеры в ВЭД, запреты, ограничения и обеспечительные меры по внешнеэкономической деятельности, политика государственных закупок.
12. Финансовые инструменты нетарифного регулирования: экспортные субсидии, кредиты, импортные депозиты.
13. Защита конкуренции в ВЭД: антидемпинговые, компенсационные и специальные меры.
14. Сущность и направления регулирования ВЭД.
15. Таможенный тариф и классификация таможенных пошлин.
16. Таможенная стоимость и методы ее определения.
17. Порядок начисления и уплаты таможенной пошлины, таможенного и единого сбора, акцизного налога, НДС при пересечении таможенной границы.
18. Таможенные режимы и их характеристика. Особенности налогообложения в зависимости от таможенного режима.
19. Таможенное оформление и его формы, основные таможенные документы.
20. Таможенный контроль и методы его осуществления.
21. Налогообложение субъектов ВЭД. Отражение таможенных платежей в ГТД.
22. Особенности налогообложения НДС при осуществлении торговых операций с товарами и услугами, возмещение НДС.
23. Особенности взимания акцизного налога.
24. Налог на прибыль и подоходный налог для субъектов ВЭД. Проблема двойного налогообложения.
25. Зоны со специальным режимом хозяйственной деятельности, понятие офшорных юрисдикций.
26. Классификация и характеристика видов СЭЗ.
27. Основные проблемы сотрудничества офшорных и оншорных компаний. Регулирования сотрудничества с офшорными юрисдикциями.
28. Сущность и направления валютного регулирования.
- Понятие и виды внешнеэкономических операций. Внешнеторговые операции и методы их осуществления.
29. Виды торгового посредничества и его субъекты (агенты, представители, брокеры, маклеры), понятие «делькредере».
30. Экспортно-импортные, реэкспортные и реимпортные операции, операции встречной торговли, натурального обмена.
31. Компенсационные сделки: коммерческая компенсация, встречные закупки, авансовые закупки, офсетная (джентльменское) соглашение, свитч (с передачей финансовых обязательств).
32. Выкуп устаревшей продукции. Поставки на комплектацию.
33. Толлинг.
34. Операции встречной торговли в рамках промышленного сотрудничества (простые и сложные компенсационные соглашения, производственное кооперирование, франчайзинг товаров и услуг).
35. Арендные операции.
36. Операции по международной торговле научно-техническими знаниями и опытом, инженерно-техническими услугами.
37. Консалтинговые операции.
38. Операции по техническому обслуживанию и обеспечению запасными частями машинотехнической продукции.
39. Экономическая эффективность внешнеэкономических операций. Показатели эффекта экспорта и импорта.
40. Классификация и характеристика форм выхода на внешние рынки: экспорт, контрактное сотрудничество, совместное предпринимательство.
41. Критерии выбора форм выхода предприятий на внешние рынки.
42. Понятие международного маркетинга и характер маркетинговой деятельности на международных рынках.
43. Понятие внешнеэкономического договора и его правовое обеспечение. Виды внешнеэкономических договоров.
44. Проведение предварительных переговоров. Составление и подписание внешнеэкономического контракта.
45. Выполнение контрактных обязательств и контроль за ним. Анализ контрактной деятельности предприятия.
46. Имущественная ответственность. Основания освобождения от ответственности.

47. Претензионно-рекламационная работа в ВЭД.
 48. Порядок рассмотрения споров в ВЭД. Международный коммерческий арбитраж как основной метод разрешения споров, возникающих в сфере международной торговли.
 49. Способы и порядок прекращения внешнеторговых контрактов.
 50. Структура, содержание и особенности оформления внешнеторговых контрактов купли-продажи: преамбула (определение сторон), определения и терминология, предмет контракта, количество, цена и общая сумма контракта.

5.2. Темы письменных работ

ГЛОССАРИЙ ТЕРМИНОВ

Раздел 1. Теоретические основы внешнеэкономической деятельности

1. Внешнеэкономическая деятельность.
2. Совместное предприятие.
3. Контрагенты.
4. Международное разделение труда.
5. Демпинг.
6. Внешняя торговля.
7. Международное инвестиционное сотрудничество.
8. Международное производственно-техническое сотрудничество.
9. Международное научно-техническое сотрудничество.
10. Международные валютно-финансовые и кредитные отношения.
11. Реэкспорт.
12. Реимпорт.
13. Международное кооперирование.
14. Лицензия.
15. Патент.
16. Либерализация.
17. Прямые (реальные) инвестиции.
18. Портфельные (финансовые) инвестиции.
19. Кредитное соглашение.
20. Международная кооперация производства.

Раздел 2. Организация внешнеэкономической деятельности

1. Франчайзинг.
2. Транснациональная корпорация (ТНК).
3. Бартерная сделка.
4. Компенсационная сделка.
5. lex mercatoria.
6. Фирма.
7. Субъекты ВЭД.
8. Объекты ВЭД.
9. Протекционизм.
10. Фритредерство.
11. Платежный баланс.
12. Резидент.
13. Нерезидент.
14. Валютная интервенция.
15. Внешний долг.
16. Фискальная политика.
17. Монетарная (денежно-кредитная) политика государства.
18. Таможенная пошлина.
19. Таможенный сбор.
20. Субсидирование.

Раздел 3. Внешнеторговые сделки и контракты

1. Форсирование экспорта.
2. Таможенный тариф.
3. Таможенная стоимость.
4. Таможенный режим.
5. Транзит.

6. Таможенный контроль.
7. Варрант.
8. Форвардные сделки.
9. Фьючерсные сделки.
10. Опционные сделки.
11. Хеджирование продаж.
12. Свитч.
13. Оффсет.
14. Толлинг.
15. Обязательство (obligation).
16. Бексель.
17. Типовой контракт.
18. Претензия.
19. Претензионное письмо.
20. Ноу-хау.

5.3. Фонд оценочных средств

Фонд оценочных средств дисциплины "Основы внешнеэкономической деятельности" разработан в соответствии с локальным нормативным актом ФГБОУ ВО "ДОНАУИГС".
ФОС представлен в виде комплекта оценочных материалов (КОМ) к образовательной программе.

5.4. Перечень видов оценочных средств

устный опрос; расчетно-аналитическое задание; контроль знаний по разделу; глоссарий терминов; комплексное расчетно-аналитическое задание

РАЗДЕЛ 6. СРЕДСТВА АДАПТАЦИИ ПРЕПОДАВАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ К ПОТРЕБНОСТИЯМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) могут предлагаться одни из следующих вариантов восприятия информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- 1) с применением электронного обучения и дистанционных технологий.
- 2) с применением специального оборудования (техники) и программного обеспечения, имеющихся в ФГБОУ ВО "ДОНАУИГС".

В процессе обучения при необходимости для лиц с нарушениями зрения, слуха и опорно-двигательного аппарата предоставляются следующие условия:

- для лиц с нарушениями зрения: учебно-методические материалы в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); индивидуальные задания и консультации.
- для лиц с нарушениями слуха: учебно-методические материалы в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации.
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: учебно-методические материалы в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.

РАЗДЕЛ 7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО УСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Изучение дисциплины осуществляется по следующим формам: лекции, семинарские занятия и самостоятельная (в том числе индивидуальная) работа обучающегося.

Важным условием для освоения дисциплины в процессе занятий является ведение конспектов, освоение и осмысление терминологии изучаемой дисциплины. Материалы лекционных занятий следует своевременно подкреплять проработкой соответствующих разделов в учебниках, учебных пособиях, научных статьях и монографиях, в соответствии со списком основной и дополнительной литературы.

Дополнительная проработка изучаемого материала проводится во время семинарских занятий, в ходе которых анализируются и закрепляются основные знания, полученные по дисциплине. При подготовке к семинарским занятиям следует использовать основную и дополнительную литературу из представленного списка.

На семинарских занятиях приветствуется активное участие в обсуждении конкретных ситуаций, способность на основе полученных знаний находить наиболее эффективные решения поставленных проблем, уметь находить полезный дополнительный материал по тематике семинарских занятий.

В рамках изучения учебной дисциплины необходимо использовать передовые информационные технологии – компьютерную технику, электронные базы данных, Интернет.

Целями самостоятельной работы обучающегося является: систематизация и закрепление полученных теоретических знаний и практических умений; углубление и расширение теоретических знаний; формирование умения использовать справочную литературу; формирование самостоятельности мышления, способностей к саморазвитию, самосовершенствованию и самореализации; развитие исследовательских умений.

Самостоятельная (в том числе индивидуальная) работа выполняется обучающимся по заданию преподавателя, в соответствии с Фондом оценочных средств дисциплины и содержит следующие задания: для подготовки к устному опросу – изучение программного материала дисциплины (работа с учебником и конспектом лекции, изучение рекомендуемых литературных источников, конспектирование источников); для выполнения тестовых заданий – систематизация учебного материала; для выполнения ситуационных заданий – анализ деловых ситуаций; для подготовки и написания реферата – работа с электронными информационными ресурсами и ресурсами Internet (использование аудио- и видеозаписи); для проведения контроля знаний по разделам учебной дисциплины – подведение промежуточных и текущих итогов; Изучение дисциплины предполагает форму промежуточной аттестации – зачет.