

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Костровец Лариса Борисовна
Должность: директор
Дата подписания: 15.05.2026 17:21:12
Уникальный программный ключ:
6882606104c36dbde41c4ab93a65382136a292d6

Приложение 4
к образовательной программе

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.05 Нормативно-правовое обеспечение государственной поддержки ВЭД
(индекс, наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

38.03.04 Менеджмент
(код, наименование направления подготовки)

Организационно-правовое регулирование международного бизнеса
(наименование образовательной программы)

очная форма обучения
(форма обучения)

Год набора – 2026

Донецк

Автор(ы)-составитель(и) РПД:

*Удовиченко Кристина Анатольевна, канд. экон. наук, доцент
кафедры экономики предприятия*

Заведующий кафедрой:

*Беганская Ирина Юрьевна, д-р экон.наук, доцент, заведующий
кафедрой менеджмента внешнеэкономической деятельности*

Рабочая программа дисциплины Б1.В.05 Нормативно-правовое регулирование государственной поддержки ВЭД одобрена на заседании кафедры экономики предприятия Донецкого филиала РАНХиГС.

протокол № 12 от «10» марта 2026 г.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы
2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы
3. Содержание и структура дисциплины
4. Типы оценочных материалов, показатели и критерии их оценивания
5. Формы аттестации, типовые оценочные материалы для текущего контроля успеваемости обучающихся, критерии и шкалы оценивания по контрольным точкам
6. Формы промежуточной аттестации, критерии и шкала оценивания, типовые оценочные материалы по дисциплине
7. Методические материалы по освоению дисциплины
8. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»
9. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Дисциплина Б1.В.05 Нормативно-правовое регулирование государственной поддержки ВЭД обеспечивает формирование у обучающихся следующих общепрофессиональных компетенций:

ОТФ/ТФ и реквизиты ПС <i>(при наличии)**</i>	Код компетенции	Наименование Компетенции	Код индикатора достижения компетенций	Наименование индикатора достижения компетенций	Образовательный результат
С/01.7 Организация работ по внешнеэкономической деятельности 08.039 Специалист по внешнеэкономической деятельности утв. Приказом Минтруда и социальной защиты РФ от 17 июня 2019 г. N 409н.	ПК-2	Способен организовывать работу по внешнеэкономической деятельности	ПК-2.13	Оценивает возможности получения организацией государственной поддержки внешнеэкономической деятельности	ПК-2.13. 3-1 Знает нормативные правовые акты, регламентирующие государственную поддержку внешнеэкономической деятельности
			ПК-2.14	Подготавливает предложения о целесообразности получения государственной поддержки внешнеэкономической деятельности	ПК-2.14. 3-1 Знает виды, формы и инструменты государственной поддержки внешнеэкономической деятельности
С/02.7 Разработка плана внешнеэкономической деятельности организации и контроль его выполнения	ПК-3	Способен разрабатывать план внешнеэкономической деятельности организации и контролировать его выполнение	ПК-3.3	Вносит, при необходимости, дополнения и изменений в план внешнеэкономической деятельности организации	ПК-3.3. 3-1 Знает нормативные правовые акты, регламентирующие государственную поддержку внешнеэкономической деятельности ПК-3.3. 3-2 Знает виды, формы и инструменты государственной поддержки внешнеэкономической деятельности

2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы

Общий объем дисциплины:

3,00 з.е., 108 ак.час

Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий: 39 ак. час на контактную работу с преподавателем, из них 14 ак.час на лекции и 14 ак.час на практические занятия. 51 ак. час на самостоятельную работу обучающихся.

Б1.В.05 Нормативно-правовое регулирование государственной поддержки ВЭД в 1-м семестре 2-го курса после изучения дисциплин:

Международное таможенное право

Нормативно-правовое сопровождение государственных тендерных закупок

3.Содержание и структура дисциплины

3.1.Структура дисциплины

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем и (или) разделов	ВСЕГО	Объем дисциплины, ак.час											Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации	
			Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий							Самостоятельная работа					
			Период теоретического обучения					Период промежуточной аттестации (сессия)		СРкр	СРэк	СР			
			Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа		ИК	КСР	КЭ				Каттэк		Контроль
Л	ВЛ	ЛР	ПЗ												
Раздел 1. Правовые и институциональные основы государственной поддержки вэд															
Тема 1.1	Система нормативно-правового регулирования ВЭД в Российской Федерации	14	2	0	0	2	0	0	0	0	0	0	0	7	Устный опрос, Тестирование, Контрольное задание
Тема 1.2	Институциональная структура государственной поддержки	14	2	0	0	2	0	0	0	0	0	0	0	7	Устный опрос, Тестирование, Контрольное задание

	экспорта													
Тема 1.3	Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование как элемент государственной поддержки	14	2	0	0	2	0	0	0	0	0	0	7	Устный опрос, Доклад, Тестирование, Контрольное задание
Раздел 2. Финансовые и документарные механизмы государственной поддержки вэд														
Тема 2.1	Правовое регулирование субсидирования экспортных затрат	14	2	0	0	2	0	0	0	0	0	0	7	Устный опрос, Доклад, Тестирование, Контрольное задание
Тема 2.2	Правовое регулирование страхования экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР)	14	2	0	0	2	0	0	0	0	0	0	8	Устный опрос, Тестирование, Контрольное задание
Тема 2.3	Правовое регулирование банковских гарантий и предэкспортн	18	2	0	0	2	0	0	0	0	0	0	8	Устный опрос, Тестирование, Контрольное задание

	ого финансирова ния													
Тема 2.4	Документарн ое сопровожден ие и контроль за получением государствен ной поддержки		2			2							7	
Промежуточная аттестация		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	Экзамен
Итого		108	14	0	0	14	0	0	2	9	0	18	51	

Используемые сокращения:

Л – лекции - занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации обучающимся педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях,).

ВЛ – видео лекции.

ЛР – лабораторные работы.

ПЗ – практические занятия (за исключением лабораторных работ).

ИК – индивидуальные консультации.

КСР – контроль самостоятельной работы

КЭ – консультации перед экзаменом

Каттэк – контактная работа на аттестацию в период экзаменационных сессий

Контроль - контактная работа на аттестацию в период экзаменационных сессий для заочной формы обучения

СРкр – самостоятельная работа на подготовку курсовой работы/ курсового проекта.

СРэк – самостоятельная работа на подготовку к экзамену.

СР – самостоятельная работа в семестре на подготовку к учебным занятиям.

3.2. Содержание дисциплины

РАЗДЕЛ 1. ПРАВОВЫЕ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ВЭД

Тема 1.1. Система нормативно-правового регулирования ВЭД в Российской Федерации ПК-2.13

Структура законодательства о внешнеэкономической деятельности. Иерархия нормативных правовых актов: Конституция РФ, федеральные законы, указы Президента РФ, постановления Правительства РФ, ведомственные приказы, международные договоры. Федеральный закон № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»: сфера действия, основные понятия, принципы. Федеральный закон № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле». Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС). Федеральный закон № 183-ФЗ «Об экспортном контроле». Федеральный закон № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» как правовая основа стимулирования промышленного экспорта. Постановления Правительства РФ — основная форма утверждения правил предоставления субсидий. Указы Президента РФ в сфере экономических санкций и ответных мер. Роль ведомственных приказов Минпромторга, Минэкономразвития, Минфина, Минсельхоза. Международные договоры и соглашения (ВТО, ЕАЭС, двусторонние соглашения) как источники правового регулирования.

Тема 1.2 Институциональная структура государственной поддержки экспорта ПК-2.13, ПК-2.14

Российский экспортный центр (РЭЦ) — «единое окно» для экспортеров: правовой статус, функции, полномочия, перечень сервисов. АО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» (ЭКСАР): правовые основы деятельности, страховые продукты. Роль Минпромторга России в субсидировании экспорта промышленной продукции: распределение бюджетных ассигнований, утверждение правил, контроль. Минэкономразвития России как координатор национального проекта «Международная кооперация и экспорт». Минсельхоз России: меры поддержки экспорта сельскохозяйственной продукции и продовольствия. Региональные центры поддержки экспорта (РЦПЭ): правовое положение, функции, порядок взаимодействия с РЭЦ. ВЭБ.РФ как институт развития: предэкспортное финансирование, гарантийная поддержка, кредитование. Торговые представительства РФ за рубежом: правовой статус, функции по содействию экспорту. Координация деятельности институтов развития в области поддержки ВЭД.

Тема 1.3 Таможенно-тарифное регулирование как элемент государственной поддержки ВЭД ПК-2.13

Правовой режим Евразийского экономического союза (ЕАЭС): единая таможенная территория, единый таможенный тариф (ЕТТ ЕАЭС). Виды таможенных пошлин: ввозные, вывозные, сезонные, специальные, антидемпинговые, компенсационные. Нулевые ставки вывозных таможенных пошлин как мера поддержки экспортеров. Таможенные преференции и льготы: режим свободной торговли, тарифные преференции для товаров из развивающихся и наименее развитых стран. Тарифные квоты. Порядок применения льгот: документальное подтверждение происхождения товара (сертификат СТ-1, формы А, СТ-2). Таможенные процедуры, способствующие экспорту: экспорт, временный вывоз, переработка вне таможенной территории. Правовое регулирование возврата излишне уплаченных таможенных пошлин.

РАЗДЕЛ 2. ФИНАНСОВЫЕ И ДОКУМЕНТАРНЫЕ МЕХАНИЗМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ВЭД

Тема 2.1 Правовое регулирование субсидирования экспортных затрат ПК-2.13, ПК-2.14, ПК-3.3

Понятие и виды субсидий для экспортеров в соответствии с Бюджетным кодексом РФ и Федеральным законом № 164-ФЗ. Постановление Правительства РФ № 1465 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции за рубежом»: условия, размер, порядок подачи заявки. Постановление Правительства РФ № 1598 «О предоставлении субсидий на возмещение части затрат на транспортировку промышленной продукции»: виды транспорта, минимальная сумма контракта, перечень документов. Постановление Правительства РФ № 1090 «О предоставлении субсидий на возмещение части затрат, связанных с участием в выставочно-ярмарочных мероприятиях за рубежом»: виды покрываемых расходов (аренда стенда, регистрационные взносы, транспортировка экспонатов). Постановление Правительства РФ № 215 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных доходов по экспортным кредитам»: субсидирование процентных ставок. Требования к экспортному контракту: минимальная сумма, сроки, валютные условия, соответствие номенклатуре товаров. Условия резидентства и целевого использования средств. Запрет на двойное финансирование одних и тех же затрат.

Тема 2.2 Правовое регулирование страхования экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) ПК-2.13, ПК-2.14

Федеральный закон «О страховании экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и (или) политических рисков» (в ред. от 08.12.2020). Правовой статус АО «ЭКСАР» как страховщика и агента РЭЦ. Продукты ЭКСАР: страхование краткосрочных (до 1 года), среднесрочных (1–5 лет) и долгосрочных (свыше 5 лет) экспортных кредитов. Страхование коммерческих рисков: неплатежеспособность иностранного покупателя, неисполнение обязательств, отказ от приемки товара.

Страхование политических рисков: военные действия, гражданские беспорядки, национализация, конфискация, запрет перевода валюты, изменение налогового законодательства страны-импортера. Страхование инвестиций за рубежом. Порядок заключения договора страхования: условия, сроки, страховые суммы, франшиза. Документальное оформление страхового случая. Суброгация: переход прав требования от экспортера к ЭКСАР после выплаты возмещения. Порядок выплаты страхового возмещения: расчет суммы, сроки, отказ в выплате.

Тема 2.3 Правовое регулирование банковских гарантий и предэкспортного финансирования ПК-2.13, ПК-2.14

Понятие и виды банковских гарантий для целей государственной поддержки экспорта. Гарантийная поддержка РЭЦ: поручительство и гарантии по обязательствам экспортеров перед уполномоченными банками. Правовая природа независимой банковской гарантии (ст. 368 Гражданского кодекса РФ). Требования к банкам-агентам РЭЦ: перечень уполномоченных банков (Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк и др.). Предэкспортное финансирование: понятие, правовые основы, целевое назначение (закупка сырья, материалов, комплектующих для производства экспортной продукции). Условия предоставления предэкспортного кредита: наличие экспортного контракта, подтвержденная кредитоспособность заемщика, обеспечение (залог товаров, гарантия РЭЦ). Кредитные договоры и договоры залога: требования к документам. Ответственность экспортера за нецелевое использование кредитных средств. Проблемы правоприменения: судебная практика по спорам о возврате предэкспортного финансирования.

Тема 2.4 Документарное сопровождение и контроль за получением государственной поддержки ПК-2.13, ПК-2.14, ПК-3.3

Порядок подачи заявки на получение субсидии через государственную информационную систему «Экспорт» (ГИИС «Экспорт» — цифровая платформа РЭЦ). Регистрация экспортера в ГИИС: электронная подпись, личный кабинет, верификация документов. Перечень обязательных документов для всех видов субсидий: внешнеторговый контракт, дополнительные соглашения и спецификации к нему, паспорт сделки (учет контракта в уполномоченном банке — реестр контрактов). Таможенные декларации (ДТ) с отметками таможенного органа. Акты сверки выполненных работ. Счета-фактуры (инвойсы), платежные поручения. Акты приема-передачи товара или выполненных работ. Заключение о подтверждении производства продукции на территории РФ (акт экспертизы СТ-1, сертификат о происхождении товара). Типичные правовые ошибки при заполнении заявок, ведущие к отказу: несоответствие номенклатуры, пересечение периодов субсидирования, завышение суммы затрат. Мониторинг целевого использования субсидий: камеральные и выездные проверки (РЭЦ, Минпромторг, Счетная палата).

Возврат субсидии при нарушении условий предоставления: претензионный и судебный порядок (судебная практика). Административная ответственность по ст. 15.14 КоАП РФ (нецелевое использование бюджетных средств). Уголовная ответственность по ст. 159.2 УК РФ «Мошенничество при получении выплат». Обязательная отчетность экспортера перед государственными органами: формы, сроки, последствия непредставления отчетности.

4. Типы оценочных материалов, показатели и критерии оценивания

4.1. Оценочные материалы по дисциплине Б1.В.05 Нормативно-правовое регулирование государственной поддержки ВЭД входят в состав оценочных материалов по образовательной программе. Совокупность оценочных материалов по всем дисциплинам (модулям) образовательной программы составляет фонд оценочных средств (далее – ФОС). ФОС используется при проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся с целью оценивания достижения обучающимися планируемых результатов обучения.

4.2. ФОС разработан как комплекс проверочных заданий различного типа и уровня сложности, включает критерии и шкалы оценивания, а также «ключи» правильных ответов. ФОС формируется как отдельный документ и хранится в электронном виде, доступ к ФОС предоставлен ограниченному кругу лиц.

4.3. Для самостоятельной работы обучающихся при подготовке к текущему контролю успеваемости и промежуточной аттестации в рабочих программах дисциплин размещены типовые проверочные задания, которые можно условно разделить на задания закрытого, комбинированного и открытого типов.

Задания закрытого типа - это тестовые задания, в которых каждый вопрос сопровождается готовыми вариантами ответов, из которых необходимо выбрать один или несколько правильных.

Задания комбинированного типа – это тестовые задания, в которых каждый вопрос сопровождается готовыми вариантами ответов, из которых необходимо выбрать один или несколько правильных и обосновать свой выбор.

Задания открытого типа - это задания, в которых на каждый вопрос должен быть предложен развернутый обоснованный ответ.

В зависимости от типа задания рекомендованы определенная последовательность выполнения и система оценивания выполнения заданий.

4.4. Типы заданий, сценарии выполнения, критерии оценивания

ТИП ЗАДАНИЯ	ИНСТРУКЦИЯ	СЦЕНАРИИ ВЫПОЛНЕНИЯ	КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ
Задание закрытого типа с выбором одного правильного ответа из нескольких вариантов предложенных	Прочитайте текст, выберите правильный ответ	<ol style="list-style-type: none"> 1. Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные вариант-ты ответа. 3. Выбрать один верный ответ. 4. Записать только номер (или букву) выбранного варианта ответа (например, 3 или В). 	Ответ считается верным, если правильно указана цифра или буква
Задание закрытого типа на установление соответствия	Прочитайте текст и установите соответствие	<ol style="list-style-type: none"> 1. Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидаются пары элементов. 2. Внимательно прочитать оба списка: список 1 – вопросы, утверждения, факты, понятия и т.д.; список 2 – утверждения, свойства объектов и т.д. 3. Сопоставить элементы списка 1 с элементами списка 2, сформировать пары элементов. 4. Записать попарно буквы и цифры (в зависимости от задания) вариантов ответа (например, А1 или Б4). 	Ответ считается верным, если правильно указаны цифры или буквы
Задание закрытого типа с выбором нескольких правильных ответов из нескольких вариантов предложенных	Прочитайте текст, выберите правильные ответы	<ol style="list-style-type: none"> 1. Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается несколько правильных ответов из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные вариант-ты ответа. 3. Выбрать несколько правильных ответов. 4. Записать только номера (или буквы) выбранного варианта ответа (например, 1 4 или А Г). 	Ответ считается верным, если правильно установлены все соответствия (позиции из одного столбца верно сопоставлены с позициями другого)

<p>Задание закрытого типа на установление последовательности</p>	<p>Прочитайте текст и установите последовательность</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается последовательность элементов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Построить верную последовательность из предложенных элементов. 4. Записать буквы/цифры (в зависимости от задания) вариантов ответа в нужной последовательности (например, БВА или 135). 	<p>Ответ считается верным, если правильно указана вся последовательность цифр</p>
<p>Задание комбинированного типа с выбором одного правильного ответа из предложенных и обоснованием выбора</p>	<p>Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Выбрать один верный ответ. 4. Записать только номер (или букву) выбранного варианта ответа. 5. Записать аргументы, обосновывающие выбор ответа (например, 4 текст обоснования). 	<p>Ответ считается верным, если правильно указана цифра или буква и приведены корректные аргументы, используемые при выборе ответа</p>
<p>Задание открытого типа с развернутым ответом</p>	<p>Прочитайте текст и запишите развернутый обоснованный ответ</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Внимательно прочитать текст задания и понять суть вопроса. 2. Продумать логику и полноту ответа. 3. Записать ответ, используя четкие компактные формулировки. 4. В случае расчетной задачи, записать решение и ответ 	<p>Ответ считается верным:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Отсутствие фактических ошибок. 2. Раскрытие объема используемых понятий (полнота ответа). 3. Обоснованность ответа (наличие аргументов). 4. Логическая последовательность излагаемого материала.

4.5. Общая шкала оценивания результатов текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся с применением БРС

Итоговая балльная оценка	Традиционная система	Бинарная система	ECTS	
			Для традиционной системы	Для бинарной системы
90-100	Отлично	Зачтено	A	P/ Passed
80-89	Хорошо		B	P/ Passed
75-79			C	P/ Passed
70-74	Удовлетворительно		D	P/ Passed
60-69		E	P/ Passed	
0-59	Неудовлетворительно	Не зачтено	F	F/Failed

Соотношение баллов за текущий контроль успеваемости и промежуточную аттестацию, а также повторную промежуточную аттестацию:

Максимальная сумма баллов за текущий контроль успеваемости	Максимальная сумма баллов за промежуточную аттестацию	Максимальная итоговая балльная оценка	Максимальная сумма баллов за повторную промежуточную аттестацию
100 баллов	100 баллов	100 баллов	100 баллов

5. Формы аттестации, типовые оценочные материалы для текущего контроля успеваемости обучающихся, критерии и шкалы оценивания по контрольным точкам

5.1. В ходе реализации дисциплины Б1.О.01.02.04 Экономическая теория: Макроэкономика используются следующие формы текущего контроля успеваемости обучающихся (в том числе, задания к контрольным точкам):

доклад, опрос, тестирование, контрольное задание.

Распределение баллов по видам учебной деятельности (БРС)

Раздел/Темы	Формы текущего контроля				КЗР
	УО	ТЗ	КЗ	Д	
Р-1. / Т-1.1.	3			3	15
Р-1. / Т-1.2.	3	4		3	
Р-1. / Т-1.3.	3		8	3	
Р-2. / Т-2.1.	3			3	
Р-2. / Т-2.2.	3	4		3	15
Р-2. / Т-2.3.	3			3	
Р-3. / Т-2.4.	3	4	8	3	
Итого: 100б	21	12	16	21	30

УО – устный опрос;
 ТЗ – тестовое задание;
 КЗ – контрольные задания;
 ПЗ – практическое занятие;
 Д – доклад;
 КЗР – контрольные задания по разделу.

Критерии оценивания опроса:

Балы	Описание критерия
2	Обучающийся полно излагает материал (отвечает на вопрос), дает правильное определение основных понятий; обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только из учебника, но и самостоятельно составленные; излагает материал последовательно и правильно с точки зрения норм литературного языка.
1	Обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для оценки «отлично», но допускает 1–2 ошибки, которые сам же исправляет, и 1–2 недочета в последовательности и языковом оформлении излагаемого.
0,5	Обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений данной темы, но излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил; не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры; излагает материал непоследовательно и допускает ошибки в языковом оформлении излагаемого.
0	Обучающийся обнаруживает незнание вопроса, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал.

0* - в журнал академической группы не выставляется

Критерии оценивания доклада:

Критерии оценки	Диапазон баллов	Описание критерия
Содержание и раскрытие темы	1	Детальное, последовательное описание всех этапов с конкретными примерами
Грамотность изложения	1	Соблюдены все правила грамматики, орфографии и пунктуации
Стилистика	1	Единый стиль изложения, точные формулировки, уместное использование терминов, лаконичность
Логика изложения	0,5	Чёткая последовательность изложения, логические связи между частями текста, аргументы подтверждают выводы
Оригинальность	0,5	Уникальный подход к теме, нестандартные решения, инновационные идеи, собственная позиция автора
Итого максимально:	4	

Критерии оценивания тестовых заданий:

Балы	Описание критерия	
3	Свыше 80% правильных ответов.	Обучающийся демонстрирует глубокое познание в освоенном материале.
2	Свыше 70% правильных ответов.	Обучающимся материал освоен полностью, без существенных ошибок.

1	Свыше 50% правильных ответов.	Обучающимся материал освоен не полностью, имеются значительные пробелы в знаниях.
0	Менее 50% правильных ответов.	Обучающимся материал не освоен, знания обучающегося ниже базового уровня.

0* - в журнал академической группы не выставляется

Критерии оценивания контрольных заданий:

Балы	Описание критерия
3	Обучающимся задание выполнено без ошибок и в полном объеме.
2	Обучающимся в целом задание выполнено, имеются отдельные неточности или недостаточно полные ответы, не содержащие ошибок.
1	Обучающимся допущены отдельные ошибки при выполнении задания
0	У обучающегося отсутствуют ответы на большинство вопросов задачи, задание не выполнено или выполнено не верно.

0* - в журнал академической группы не выставляется

5.2. Типовые оценочные материалы для текущего контроля успеваемости обучающихся (вне контрольных точек):

РАЗДЕЛ 1. РАЗДЕЛ 1. ПРАВОВЫЕ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ВЭД

Тема 1.1. Система нормативно-правового регулирования ВЭД в Российской Федерации ПК-2.13

Вопросы для опроса:

Вопрос 1. Какие основные нормативно-правовые акты регулируют внешнеэкономическую деятельность в Российской Федерации?

Вопрос 2. Как распределяются полномочия между государственными органами в сфере регулирования внешнеэкономической деятельности?

Вопрос 3. Какие существуют формы государственного регулирования и контроля внешнеэкономической деятельности в России?

Доклад.

Тематика докладов:

1. Правовые основы регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации.

2. Роль государства в системе регулирования внешнеэкономической деятельности.

3. Международные договоры и их значение в регулировании ВЭД России.

4. Таможенное регулирование как ключевой элемент системы ВЭД.

5. Ответственность за нарушение законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности.

Методические рекомендации по подготовке доклада.

Подготовка доклада – это вид самостоятельной работы,

способствующий формированию навыков исследовательской работы, расширяет познавательные интересы, приучает критически мыслить. При написании доклада по заданной теме составляют план, подбирают основные источники. В процессе работы с источниками, систематизируют полученные сведения, делают выводы и обобщения. Подготовка доклада требует от обучающегося большой самостоятельности и серьезной интеллектуальной работы, которая принесет наибольшую пользу, если будет включать с себя следующие этапы: – изучение наиболее важных научных работ по данной теме; – анализ изученного материала, выделение наиболее значимых для раскрытия темы фактов, мнений разных ученых и научных положений; – обобщение и логическое построение материала доклада, например, в форме развернутого плана; – написание текста доклада с соблюдением требований научного стиля. Построение доклада включает три части: вступление, основную часть и заключение. Во вступлении указывается тема доклада, устанавливается логическая связь ее с другими темами или место рассматриваемой проблемы среди других проблем, дается краткий обзор источников, на материале которых раскрывается тема и т. п. Основная часть должна иметь четкое логическое построение, в ней должна быть раскрыта тема доклада. В заключении обычно подводятся итоги, формулируются выводы, подчеркивается значение рассмотренной проблемы и т. п.

Тема 1.2 Институциональная структура государственной поддержки экспорта ПК-2.13, ПК-2.14

Вопросы для опроса:

Вопрос 1. Какие государственные институты входят в систему поддержки экспорта в Российской Федерации и какие функции они выполняют?

Вопрос 2. Какова роль Российского экспортного центра в развитии и поддержке экспортной деятельности?

Вопрос 3. Какие основные инструменты государственной поддержки экспорта используются в России?

Доклад.

Тематика докладов:

1. Система государственных институтов поддержки экспорта в Российской Федерации.

2. Роль и функции Российского экспортного центра в развитии внешней торговли.

3. Финансовые инструменты государственной поддержки экспорта: субсидии, кредиты и страхование.

4. Региональные институты поддержки экспорта и их значение для малого и среднего бизнеса.

5. Международное сотрудничество России в сфере поддержки экспортной деятельности.

Тестовые задания:

Внимательно прочитайте текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов.

Внимательно прочитайте предложенные варианты ответа.

Выбрать один верный ответ.

Записать только букву выбранного варианта ответа.

1. Какой институт является ключевым в системе государственной поддержки экспорта в РФ?

- а) Центральный банк РФ;
- б) Российский экспортный центр;
- в) Министерство внутренних дел;
- г) Федеральная налоговая служба.

2. Какова основная функция Российского экспортного центра?

- а) контроль за уплатой налогов;
- б) регулирование внутреннего рынка;
- в) поддержка и развитие несырьевого экспорта;
- г) проведение таможенного контроля.

3. Какой из инструментов относится к финансовой поддержке экспорта?

- а) лицензирование;
- б) экспортное кредитование;
- в) антимонопольное регулирование;
- г) внутренний аудит компаний.

4. Какие субъекты помимо федеральных органов участвуют в поддержке экспорта?

- а) только иностранные банки;
- б) региональные центры поддержки экспорта;
- в) только таможенные органы;
- г) частные охранные компании.

5. Какой из видов поддержки экспорта связан со снижением финансовых рисков?

- а) таможенное оформление;
- б) экспортное страхование;
- в) налоговая проверка;
- г) сертификация продукции внутри страны.

Тема 1.3 Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование как элемент государственной поддержки ПК-2.13, ПК-2.14

Вопросы для опроса:

Вопрос 1. В чем заключается сущность таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности?

Вопрос 2. Какие основные инструменты относятся к нетарифным мерам регулирования внешней торговли?

Вопрос 3. Как таможенные пошлины влияют на развитие национального производства и экспортно-импортные операции?

Вопрос 4. В чем различие между тарифными и нетарифными методами регулирования внешнеэкономической деятельности?

Вопрос 5. Как государство использует таможенно-тарифные и нетарифные меры для защиты внутреннего рынка?

Доклад.

Тематика докладов:

1. Роль таможенно-тарифного регулирования в системе внешнеэкономической политики государства.

2. Таможенные пошлины как инструмент защиты внутреннего рынка.

3. Влияние тарифных мер на развитие экспорта и импорта в Российской Федерации.

4. Нетарифные меры регулирования внешней торговли: виды и особенности применения.

5. Квотирование как инструмент нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

6. Лицензирование и сертификация в системе нетарифных ограничений.

7. Сравнительный анализ тарифных и нетарифных методов регулирования ВЭД.

8. Роль таможенных органов в реализации государственной внешнеторговой политики.

9. Международные нормы и ограничения в применении таможенно-тарифных мер.

10. Современные тенденции развития системы таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в России.

Методические рекомендации по подготовке доклада.

Подготовка доклада – это вид самостоятельной работы, способствующий формированию навыков исследовательской работы, расширяет познавательные интересы, приучает критически мыслить. При написании доклада по заданной теме составляют план, подбирают основные источники. В процессе работы с источниками, систематизируют полученные сведения, делают выводы и обобщения. Подготовка доклада требует от

обучающегося большой самостоятельности и серьезной интеллектуальной работы, которая принесет наибольшую пользу, если будет включать с себя следующие этапы: – изучение наиболее важных научных работ по данной теме; – анализ изученного материала, выделение наиболее значимых для раскрытия темы фактов, мнений разных ученых и научных положений; – обобщение и логическое построение материала доклада, например, в форме развернутого плана; – написание текста доклада с соблюдением требований научного стиля. Построение доклада включает три части: вступление, основную часть и заключение. Во вступлении указывается тема доклада, устанавливается логическая связь ее с другими темами или место рассматриваемой проблемы среди других проблем, дается краткий обзор источников, на материале которых раскрывается тема и т. п. Основная часть должна иметь четкое логическое построение, в ней должна быть раскрыта тема доклада. В заключении обычно подводятся итоги, формулируются выводы, подчеркивается значение рассмотренной проблемы и т. п.

Контрольное задание:

Задание 1.

Российская компания занимается импортом электроники. В целях защиты внутреннего рынка государство вводит дополнительную таможенную пошлину на ввоз данной продукции, а также ужесточает требования к обязательной сертификации товаров.

Проанализируйте ситуацию и ответьте:

Какие меры регулирования были введены (тарифные или нетарифные)?

Как эти меры могут повлиять на деятельность импортёра?

Какие альтернативные способы адаптации может использовать компания?

Задание 2.

Отечественный производитель сельскохозяйственной продукции планирует выйти на зарубежный рынок. Государство оказывает ему поддержку через экспортные субсидии и страхование экспортных рисков.

Ответьте на вопросы:

К какому виду государственной поддержки относятся указанные меры?

Как данные инструменты влияют на конкурентоспособность компании на внешнем рынке?

Какие ещё меры поддержки экспорта могут быть использованы в данной ситуации?

РАЗДЕЛ 2. ФИНАНСОВЫЕ И ДОКУМЕНТАРНЫЕ МЕХАНИЗМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ВЭД

Тема 2.1 Правовое регулирование субсидирования экспортных затрат ПК-2.13, ПК-2.14, ПК-3.3

Вопросы для опроса:

Вопрос 1. Что такое субсидирование экспортных затрат?

Вопрос 2. Какие цели преследует государство при субсидировании экспортной деятельности?

Вопрос 3. Какие нормативно-правовые акты регулируют предоставление экспортных субсидий в Российской Федерации?

Вопрос 4. Какие виды затрат компаний могут компенсироваться за счет экспортных субсидий?

Вопрос 5. Кто является основными получателями государственной поддержки в форме субсидий на экспорт?

Доклад.

Тематика докладов:

1. Понятие и сущность субсидирования экспортных затрат в системе государственной поддержки экспорта.

2. Правовые основы предоставления экспортных субсидий в Российской Федерации.

3. Роль государства в компенсации затрат экспортёров.

4. Механизмы субсидирования транспортных расходов при экспорте товаров.

5. Финансовые инструменты поддержки экспорта: субсидии и их правовое регулирование.

6. Международная практика субсидирования экспортной деятельности

7. Ограничения и правила предоставления экспортных субсидий в рамках ВТО.

8. Субсидирование как инструмент повышения конкурентоспособности российских экспортёров.

9. Контроль и ответственность за использование экспортных субсидий

10. Современные тенденции развития системы субсидирования экспортных затрат в России.

Методические рекомендации по подготовке доклада.

Подготовка доклада – это вид самостоятельной работы, способствующий формированию навыков исследовательской работы, расширяет познавательные интересы, приучает критически мыслить. При написании доклада по заданной теме составляют план, подбирают основные источники. В процессе работы с источниками, систематизируют полученные

сведения, делают выводы и обобщения. Подготовка доклада требует от обучающегося большой самостоятельности и серьезной интеллектуальной работы, которая принесет наибольшую пользу, если будет включать с себя следующие этапы: – изучение наиболее важных научных работ по данной теме; – анализ изученного материала, выделение наиболее значимых для раскрытия темы фактов, мнений разных ученых и научных положений; – обобщение и логическое построение материала доклада, например, в форме развернутого плана; – написание текста доклада с соблюдением требований научного стиля. Построение доклада включает три части: вступление, основную часть и заключение. Во вступлении указывается тема доклада, устанавливается логическая связь ее с другими темами или место рассматриваемой проблемы среди других проблем, дается краткий обзор источников, на материале которых раскрывается тема и т. п. Основная часть должна иметь четкое логическое построение, в ней должна быть раскрыта тема доклада. В заключении обычно подводятся итоги, формулируются выводы, подчеркивается значение рассмотренной проблемы и т. п.

Тема 2.2 Правовое регулирование страхования экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) ПК-2.13, ПК-2.14

Вопросы для опроса:

Вопрос 1. Что такое страхование экспортных кредитов и инвестиций?

Вопрос 2. Какую роль в системе поддержки экспорта играет ЭКСАР?

Вопрос 3. Какие риски покрываются при страховании экспортных кредитов?

Вопрос 4. Кто может выступать получателем услуг страхования экспортных кредитов и инвестиций?

Вопрос 5. Какие нормативные акты регулируют деятельность ЭКСАР в России?

Тестовые задания:

Внимательно прочитайте текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов.

Внимательно прочитайте предложенные варианты ответа.

Выбрать один верный ответ.

Записать только букву выбранного варианта ответа.

1. Основная функция ЭКСАР заключается в:

- а) регулировании валютного курса;
- б) страховании экспортных кредитов и инвестиций;
- в) взимании таможенных пошлин;
- г) лицензировании импорта.

2. Какие риски в первую очередь покрывает ЭКСАР?

- а) производственные риски внутри страны;

- б) политические и коммерческие риски экспортных сделок;
- в) экологические риски;
- г) налоговые риски.

3. ЭКСАР является частью:

- а) налоговой службы;
- б) системы государственной поддержки экспорта;
- в) судебной системы;
- г) банковского надзора.

4. Кто может пользоваться услугами ЭКСАР?

- а) только государственные органы;
- б) только физические лица;
- в) экспортеры и финансовые организации;
- г) только иностранные компании.

5. Основной целью страхования экспортных кредитов является:

- а) увеличение налогов;
- б) снижение рисков внешнеэкономической деятельности;
- в) ограничение импорта;
- г) контроль цен на внутреннем рынке.

6. ЭКСАР чаще всего страхует сделки, связанные с:

- а) внутренней торговлей;
- б) экспортом товаров и услуг;
- в) розничной торговлей;
- г) государственными закупками внутри страны.

7. К какому виду поддержки относится деятельность ЭКСАР?

- а) нетарифное регулирование;
- б) финансово-страховая поддержка экспорта;
- в) административный контроль;
- г) валютное регулирование.

Доклад.

Тематика докладов:

1. Правовая основа деятельности ЭКСАР в системе государственной поддержки экспорта.

2. Роль ЭКСАР в страховании экспортных кредитов в Российской Федерации.

3. Механизмы страхования экспортных рисков: правовой аспект.

4. Страхование инвестиций как инструмент поддержки внешнеэкономической деятельности.

5. Государственные гарантии в системе страхования экспортных кредитов.

6. Международный опыт страхования экспортных кредитов и его применение в России.
7. Виды рисков, покрываемых при страховании экспортных операций.
8. ЭКСАР как институт развития несырьевого экспорта России.
9. Правовое регулирование взаимодействия ЭКСАР с экспортёрами и банками.
10. Проблемы и перспективы развития системы страхования экспортных кредитов в России.

Методические рекомендации по подготовке доклада.

Подготовка доклада – это вид самостоятельной работы, способствующий формированию навыков исследовательской работы, расширяет познавательные интересы, приучает критически мыслить. При написании доклада по заданной теме составляют план, подбирают основные источники. В процессе работы с источниками, систематизируют полученные сведения, делают выводы и обобщения. Подготовка доклада требует от обучающегося большой самостоятельности и серьезной интеллектуальной работы, которая принесет наибольшую пользу, если будет включать с себя следующие этапы: – изучение наиболее важных научных работ по данной теме; – анализ изученного материала, выделение наиболее значимых для раскрытия темы фактов, мнений разных ученых и научных положений; – обобщение и логическое построение материала доклада, например, в форме развернутого плана; – написание текста доклада с соблюдением требований научного стиля. Построение доклада включает три части: вступление, основную часть и заключение. Во вступлении указывается тема доклада, устанавливается логическая связь ее с другими темами или место рассматриваемой проблемы среди других проблем, дается краткий обзор источников, на материале которых раскрывается тема и т. п. Основная часть должна иметь четкое логическое построение, в ней должна быть раскрыта тема доклада. В заключении обычно подводятся итоги, формулируются выводы, подчеркивается значение рассмотренной проблемы и т. п.

Тема 2.3 Правовое регулирование банковских гарантий и предэкспортного финансирования ПК-2.13, ПК-2.14

Вопросы для опроса:

Вопрос 1. Что такое банковская гарантия и какую роль она играет во внешнеэкономической деятельности?

Вопрос 2. Какие нормативно-правовые акты регулируют предоставление банковских гарантий в России?

Вопрос 3. В чем заключается предэкспортное финансирование и для чего оно используется экспортёрами?

Вопрос 4. Какие риски позволяют снизить банковские гарантии при осуществлении экспортных операций?

Вопрос 5. Какие участники рынка чаще всего задействованы в механизме предэкспортного финансирования?

Доклад.

Тематика докладов:

1. Понятие и правовая природа банковской гарантии во внешнеэкономической деятельности.
2. Роль банковских гарантий в обеспечении исполнения экспортных контрактов.
3. Нормативно-правовое регулирование банковских гарантий в Российской Федерации.
4. Предэкспортное финансирование: сущность и значение для экспортеров.
5. Механизмы предоставления предэкспортного финансирования в России.
6. Участие банков в системе поддержки экспортной деятельности.
7. Сравнение банковских гарантий и других форм обеспечения обязательств в ВЭД.
8. Риски при предэкспортном финансировании и способы их минимизации.
9. Международная практика применения банковских гарантий в экспортных операциях.
10. Современные тенденции развития инструментов банковской поддержки экспорта.

Тема 2.4 Документарное сопровождение и контроль за получением государственной поддержки ПК-2.13, ПК-2.14, ПК-3.3

Вопросы для опроса:

Вопрос 1. Что включает в себя документарное сопровождение при получении государственной поддержки?

Вопрос 2. Какие основные документы необходимы для получения государственной поддержки экспортной деятельности?

Вопрос 3. Какие органы осуществляют контроль за использованием государственной поддержки?

Вопрос 4. Зачем государству нужен контроль за целевым использованием предоставленных субсидий и льгот?

Вопрос 5. Какие последствия могут возникнуть при нарушении правил использования государственной поддержки?

Доклад.

Тематика докладов:

1. Понятие и значение документарного сопровождения государственной поддержки.
2. Основные виды документов при получении государственной поддержки экспортёрами.
3. Порядок оформления заявок на государственную поддержку внешнеэкономической деятельности.
4. Роль государственных органов в контроле за использованием субсидий и льгот.
5. Механизмы проверки целевого использования государственной поддержки.
6. Ответственность за нарушение условий предоставления государственной поддержки.
7. Электронный документооборот в системе государственной поддержки экспорта.
8. Проблемы документарного сопровождения экспортных проектов в России.
9. Сравнение контроля за государственной поддержкой в России и за рубежом.
10. Современные тенденции развития системы контроля и отчетности при государственной поддержке экспорта.

Контрольное задание:

Задание 1.

Компания-экспортёр подала заявку на получение государственной субсидии на транспортировку продукции за рубеж.

Составьте перечень основных документов, которые необходимо приложить к заявке, и кратко поясните назначение каждого документа.

Задание 2. В ходе проверки использования государственной поддержки было выявлено, что компания направила часть субсидии не на заявленные цели.

Определите:

- какие действия может предпринять контролирующий орган;
- какие меры ответственности могут быть применены к компании;
- как компания может подтвердить целевое использование средств.

5.3. Каждый раздел дисциплины завершается контрольной точкой (далее – КТ). Текущий контроль успеваемости по дисциплине предусматривает 3 КТ в течение периода освоения дисциплины.

Максимальное количество баллов за любой тип работ в рамках КТ составляет 100 (сто) баллов.

Распределение весовых коэффициентов по КТ в рамках текущего контроля успеваемости по дисциплине и формулы расчета:

Наименование контрольной точки	Максимальное количество баллов за работу в рамках КТ, которое может набрать студент	Коэффициент веса контрольной точки	Результат контрольной точки, участвующий в формировании итоговой балльной оценки по дисциплине (отражается в журнале БРС в СДО)
КТ 1	100	0,5	30
КТ 2	100	0,5	50
Итого:	x	0,5	100

5.4. *Формы текущего контроля успеваемости обучающихся в рамках КТ и типовые оценочные материалы:*

КТ – 1.

Раздел 1. Правовые и институциональные основы государственной поддержки ВЭД. Тема 1.1-1.3

1.Прочитайте текст и установите соответствие

Государственная поддержка ВЭД базируется на ряде фундаментальных институциональных и правовых механизмов, которые формируют ее систему. К ним относятся: таможенно-тарифное регулирование, нетарифное регулирование (лицензирование и квотирование), инструменты экспортного кредитования и страхования, деятельность институтов развития (ВЭБ.РФ, РЭЦ), а также специальные таможенные процедуры (Свободные экономические зоны). Установите соответствие между инструментом (механизмом) поддержки и его основным содержанием применительно к государственной поддержке ВЭД.

	Концепция		Содержание
А	Таможенно-тарифное регулирование	1	Ограничение доступа иностранных товаров на внутренний рынок или защита национальных экспортеров через количественные параметры (квоты) и разрешительный порядок (лицензии)

Б	Нетарифное регулирование (лицензирование и квотирование)	2	Предоставление особого правового режима (налоговые льготы, упрощенные таможенные процедуры) для компаний-резидентов для стимулирования экспортного производства
В	Экспортное кредитование и страхование	3	Система ставок ввозных и вывозных пошлин (таможенных платежей), направленная на защиту внутреннего рынка и стимулирование экспортной конкурентоспособности
Г	Институты развития (ВЭБ.РФ, РЭЦ)	4	Финансовая и страховая поддержка экспортеров для минимизации рисков (политических, кредитных) и предоставления «длинных» денег под экспортные контракты
Д	Свободные экономические зоны (СЭЗ) / Особые экономические зоны (ОЭЗ)	5	Специализированные государственные институты (корпорации, агентства), предоставляющие экспортерам нефинансовую поддержку (консультации, сопровождение сделок) и софинансирование проектов

Запишите выбранные цифры под соответствующими буквами:

А	Б	В	Г	Д

2. Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргумент, обосновывающий выбор ответа

Российская компания — экспортер продукции агропромышленного комплекса планирует осуществить крупную поставку пшеницы в дружественную страну. В стране-импортере действуют жесткие фитосанитарные барьеры и квотирование ввоза зерновых. Компания намерена получить государственную поддержку для успешного завершения сделки. Согласно правовым и институциональным основам поддержки ВЭД в РФ (Координационный совет по ВЭД, АО «Российский экспортный центр» — РЭЦ).

Какая форма государственной поддержки в данной ситуации будет наиболее критичной для преодоления барьеров и реализации экспортного контракта?

А) Предоставление экспортной субсидии на транспортировку товара до границы страны-импортера.

Б) Страхование экспортных кредитов от политических и коммерческих рисков через РЭЦ.

В) Сопровождение сделки РЭЦ в части подтверждения соответствия продукции фитосанитарным требованиям страны-импортера и содействие в получении необходимых лицензий и квот.

Г) Предоставление налоговых каникул по налогу на прибыль в рамках реализации приоритетного экспортного проекта.

Ответ:

Обоснование выбора.

3. Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргумент, обосновывающий выбор ответа

Российский производитель промышленного оборудования (станков с ЧПУ) заключил экспортный контракт на поставку продукции в Республику Беларусь. Для расширения производства под данный заказ предприятию необходимо приобрести импортные комплектующие (электродвигатели, системы ЧПУ) у европейского поставщика. Однако из-за санкционных ограничений прямые расчеты в евро и долларах затруднены, а валютная волатильность создает риски удорожания проекта. Компания обратилась за содействием в уполномоченные органы государственной поддержки ВЭД.

Какой механизм государственной поддержки в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС) и законодательства РФ позволит компании минимизировать финансовые и санкционные риски при осуществлении данной сделки?

А) Получение компенсации части затрат на уплату процентов по кредитам, взятым в иностранной валюте в российском банке.

Б) Перевод расчетов по контракту на китайские юани с последующей постановкой на валютный контроль в уполномоченном банке.

В) Заключение внешнеторгового договора с использованием механизмов приграничной инфраструктуры (упрощенный порядок администрирования) и получение субсидии на сертификацию продукции в органах по сертификации Беларуси.

Г) Получение статуса резидента территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) с правом применения свободной таможенной зоны.

Ответ:

Обоснование выбора.

4. Прочитайте текст, выберите несколько правильных ответов и запишите аргумент, обосновывающий выбор ответа

Российский экспортер высокотехнологичного оборудования сталкивается с отказом иностранного контрагента в проведении платежа через корреспондентские счета европейских банков из-за вторичных санкционных рисков. Сделка является приоритетной для отрасли, а продукция включена в перечень товаров, подлежащих обязательной государственной поддержке

согласно Стратегии развития ВЭД РФ. Компания обращается за содействием в институты развития и регулирующие органы (РЭЦ, Минпромторг, Минфин, Координационный совет по ВЭД) для выбора механизмов, позволяющих минимизировать санкционное давление и гарантировать получение выручки по контракту.

Какие два механизма (инструмента) государственной поддержки ВЭД из представленных ниже в текущих условиях являются наиболее релевантными для обеспечения расчетов по экспортному контракту и минимизации санкционных рисков?

А) Получение экспортной субсидии для компенсации части затрат на транспортировку оборудования до границы страны-импортера.

Б) Использование механизма страхования экспортных кредитных рисков через РЭЦ (АО «ЭКСПАР») с покрытием до 95% стоимости контракта и риска неплатежа со стороны нерезидента.

В) Переход на расчеты в национальных валютах (рубль / дирхам ОАЭ или юань) через уполномоченные банки стран, не присоединившихся к санкционному режиму, с использованием механизмов валютного клиринга.

Г) Сокращение штата сотрудников внешнеэкономической службы компании для экономии средств на юридическое сопровождение сделки.

Д) Получение разрешения на реэкспорт оборудования без уплаты ввозных таможенных пошлин, ранее ввезенного в РФ на переработку.

Ответ:

Обоснование выбора.

5. Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргумент, обосновывающий выбор ответа

Правовые и институциональные основы государственной поддержки ВЭД в Российской Федерации представляют собой систему норм, правил и организационных структур, обеспечивающих реализацию внешнеторговой политики государства. Ключевая роль в этой системе отводится нефинансовым мерам поддержки экспортеров, направленным на снятие административных барьеров, информационное сопровождение и продвижение продукции на зарубежные рынки. Одним из центральных институтов развития в данной сфере выступает АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ), который функционирует как «единое окно» для экспортеров. Какой из перечисленных видов поддержки в соответствии с действующими правовыми нормами наиболее полно отражает функцию РЭЦ как института нефинансовой поддержки ВЭД?

А) Выдача льготных кредитов на пополнение оборотных средств под экспортные контракты.

Б) Организация выставочно-ярмарочных мероприятий за рубежом, консультационная поддержка по вопросам регистрации интеллектуальной собственности и сертификации продукции на внешних рынках.

В) Предоставление прямых субсидий на закупку импортного сырья для

производства экспортной продукции.

Г) Администрирование ввозных таможенных пошлин.

Ответ:

Обоснование выбор.

КТ – 2.

Раздел 2. Финансовые и документарные механизмы государственной поддержки ВЭД. Тема 2.1-2.4.

1. Прочитайте текст и установите соответствие

Финансовые и документарные механизмы государственной поддержки ВЭД включают совокупность инструментов, обеспечивающих расчеты, кредитование, страхование рисков и документальное оформление внешнеторговых сделок. К ним относятся: льготное экспортное кредитование через уполномоченные банки (Росэксимбанк), страхование экспортных кредитов (ЭКСАР), предоставление государственных гарантий, компенсация части затрат на транспортировку и сертификацию, а также документарные операции (аккредитивы, банковские гарантии) с участием институтов развития. Установите соответствие между механизмом (инструментом) государственной поддержки и его основным содержанием применительно к финансовому и документарному обеспечению ВЭД.

	Концепция		Содержание
А	Льготное экспортное кредитование (через Росэксимбанк)	1	Оформление обязательства банка произвести платеж экспортеру против представления документов, подтверждающих отгрузку товара, что минимизирует риск неплатежа со стороны нерезидента
Б	Страхование экспортных кредитов (АО «ЭКСАР»)	2	Предоставление экспортеру средств из федерального бюджета для частичного возмещения затрат на доставку продукции железнодорожным, морским или авиатранспортом до границы страны-импортера
В	Государственные гарантии по экспортным контрактам	3	Возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в рублях или иностранной валюте на цели производства и экспорта товаров (работ, услуг)
Г	Компенсация части затрат на транспортировку экспортной продукции	4	Защита экспортера от риска неплатежа, политических рисков (война, национализация) и риска неисполнения контракта иностранным покупателем с покрытием до 95% страховой суммы
Д	Документарный (безотзывный) аккредитив,	5	Письменное обязательство Российской Федерации в лице уполномоченного органа (Минфин, ВЭБ.РФ) нести субсидиарную ответственность за

подтвержденный банком- корреспондентом	исполнение экспортного контракта иностранным покупателем перед российским экспортером
--	--

2. Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргумент, обосновывающий выбор ответа

Российская компания — экспортер химической продукции (минеральные удобрения) заключила контракт на поставку товара в Республику Индонезия на условиях отсрочки платежа на 180 дней. Сумма контракта составляет 5 млн долларов США. Покупатель является добросовестным, но не имеет инвестиционного рейтинга, а политическая и экономическая ситуация в регионе характеризуется высокой волатильностью. Экспортер опасается, что к моменту наступления срока оплаты у покупателя могут возникнуть финансовые трудности или будут введены ограничения на движение капитала. Компания планирует обратиться за государственной поддержкой для защиты своих финансовых интересов. Согласно финансовым и документарным механизмам государственной поддержки ВЭД в РФ (АО «ЭКСАР», Росэксимбанк, ВЭБ.РФ).

Какой механизм финансовой поддержки в данной ситуации будет наиболее критичным для обеспечения гарантированного получения экспортной выручки и защиты от риска неплатежа?

А) Получение льготного экспортного кредита в Росэксимбанке под 3% годовых на пополнение оборотных средств на период отсрочки платежа.

Б) Страхование экспортного кредита в АО «ЭКСАР» с покрытием до 95% стоимости контракта от коммерческих и политических рисков неплатежа со стороны иностранного покупателя.

В) Открытие документарного аккредитива в пользу экспортера в российском банке без подтверждения банком-корреспондентом в стране импортера.

Г) Получение государственной гарантии от Минфина РФ на случай дефолта покупателя по основному долгу без страхования процентов.

Ответ:

Обоснование выбора.

3. Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргумент, обосновывающий выбор ответа

Российский экспортер сельскохозяйственного оборудования (зерноуборочные комбайны) заключил контракт на поставку крупной партии техники в Республику Казахстан. Условиями контракта предусмотрена 100% предоплата, однако иностранный покупатель — частная компания — настаивает на постоплате в течение 90 дней после отгрузки, мотивируя это необходимостью проверки работоспособности сложного оборудования на месте. Экспортер не готов кредитовать покупателя собственными оборотными средствами, но опасается потерять контракт и рынок сбыта. Банк, обслуживающий экспортера, имеет корреспондентские отношения с казахстанскими банками, но не доверяет финансовому положению конкретного покупателя. Согласно финансовым и

документарным механизмам государственной поддержки ВЭД в РФ (Росэксимбанк, АО «ЭКСАР», РЭЦ).

Какой механизм документарной и финансовой поддержки в данной ситуации позволит экспортеру минимизировать риски неплатежа, сохранить контракт и обеспечить поступление выручки?

А) Предоставление экспортеру государственной субсидии на транспортировку комбайнов железнодорожным транспортом.

Б) Заключение контракта на условиях коммерческого кредита с последующим страхованием этого кредита через АО «ЭКСАР» без использования банковского документарного инструмента.

В) Использование покрытого (подтвержденного) безотзывного документарного аккредитива, выставленного банком покупателя в Казахстане, с возможностью последующего дисконтирования (факторинга) денежного требования экспортера в Росэксимбанке под государственную гарантию.

Г) Получение экспортером налогового вычета по НДС в ускоренном порядке независимо от факта получения оплаты.

Ответ:

Обоснование выбора:

4. Прочитайте текст, выберите несколько правильных ответов и запишите аргумент, обосновывающий выбор ответа

Российская компания — производитель медицинского оборудования (рентгеновские аппараты) заключила экспортный контракт на поставку продукции в Республику Египет на сумму 10 млн долларов США. Условия контракта предусматривают отсрочку платежа на 360 дней. Экспортер не располагает достаточными оборотными средствами для закупки комплектующих и организации производства под данный заказ. Кроме того, компания опасается риска неплатежа со стороны египетского контрагента в силу нестабильности финансовой системы региона. Банк, обслуживающий экспортера, готов предоставить кредит, но под завышенный процент без государственного участия. Компания обращается в институты развития (Росэксимбанк, АО «ЭКСАР», ВЭБ.РФ, РЭЦ) для получения комплексной государственной поддержки.

Какие два механизма (инструмента) финансовой и документарной поддержки ВЭД из представленных ниже в данном случае являются наиболее релевантными для обеспечения производства, защиты от риска неплатежа и получения экспортной выручки?

А) Открытие покупателем документарного аккредитива в египетском банке без подтверждения российским банком (неподтвержденный аккредитив).

Б) Получение льготного экспортного кредита (кредита покупателю) от Росэксимбанка сроком до 360 дней с государственным субсидированием процентной ставки для финансирования производства и отгрузки.

В) Страхование экспортного кредита (дебиторской задолженности) в АО «ЭКСАР» с покрытием до 95% стоимости контракта от коммерческих и политических рисков неплатежа.

Г) Самостоятельное предоставление отсрочки платежа экспортером без привлечения банковского финансирования и страхования.

Д) Передача прав требования по экспортному контракту факторинговой компании группы РЭЦ с дисконтированием (немедленное получение до 90% суммы контракта) после страховой защиты АО «ЭКСАР».

Ответ:

Обоснование выбора:

5. Прочитайте текст, выберите несколько правильных ответов и запишите аргумент, обосновывающий выбор ответа

Российская IT-компания (разработчик программного обеспечения для промышленной автоматизации) заключила экспортный лицензионный договор с компанией из Индии. Стоимость контракта — 3 млн долларов США. Платеж должен поступить одновременно после передачи исключительных прав на программное обеспечение. Однако индийский покупатель настаивает на оплате через свой локальный банк в индийских рупиях, а конверсия в рубли затруднена из-за валютных ограничений и отсутствия прямого корреспондентского счета между банками РФ и Индии по причине санкционного давления. Экспортер опасается блокировки платежа и задержки получения выручки на неопределенный срок. Компания обращается за поддержкой в институты развития (РЭЦ, Росэксимбанк, ВЭБ.РФ) и уполномоченные банки.

Какие два механизма (инструмента) финансовой и документарной поддержки ВЭД из представленных ниже являются наиболее релевантными для обеспечения гарантированного получения экспортной выручки в условиях валютных ограничений и отсутствия прямых банковских корреспондентских отношений?

А) Заключение контракта с оплатой в индийских рупиях без использования механизмов хеджирования валютных рисков.

Б) Использование механизма расчетов через специальные рублевые счета типа «С» (с контролем со стороны уполномоченного банка РФ) с предварительным одобрением Центрального банка РФ по индивидуальному разрешению на проведение валютной операции.

В) Открытие в Росэксимбанке аккредитива в пользу индийского покупателя без привлечения банка-корреспондента в Индии.

Г) Привлечение РЭЦ для организации расчетов в национальных валютах через уполномоченный индийский банк-корреспондент, имеющий счет в российском банке (например, VTB или Росэксимбанк), с использованием механизма валютного клиринга и последующей конверсией рупий в рубли по согласованному курсу.

Д) Страхование экспортного контракта в АО «ЭКСАР» с покрытием риска ограничения или запрета на перевод валюты за пределы страны-импортера (политический риск перевода), что позволяет экспортеру получить страховое возмещение до 95% стоимости контракта при блокировке платежа.

Ответ:
Обоснование выбора.

Критерии оценивания контрольных заданий:

Диапазон баллов	Описание критерия
85-100	Обучающимся задание выполнено без ошибок и в полном объеме.
65-84	Обучающимся в целом задание выполнено, имеются отдельные неточности или недостаточно полные ответы, не содержащие ошибок.
55-64	Обучающимся допущены отдельные ошибки при выполнении задания
0-54	У обучающегося отсутствуют ответы на большинство вопросов, задание не выполнено или выполнено не верно.

5.5. Описание дополнительных материалов и оборудования, необходимых для выполнения проверочных заданий (*при необходимости*).

Для решения контрольных заданий обучающемуся не требуются дополнительные материалы и оборудование.

6. Формы промежуточной аттестации, критерии и шкала оценивания, типовые оценочные материалы по дисциплине

6.1. Промежуточная аттестация проводится в форме экзамена в письменной форме. Обучающийся получает задание. Обучающийся получает чистые листы бумаги. Необходимо дать ответ в письменном виде, дать развёрнутый ответ на поставленные вопросы, при решении задачи подробно изложив ход решения, при необходимости завершить решение выводами.

6.2. Типовые оценочные материалы промежуточной аттестации

Типовые проверочные задания для самоподготовки обучающегося к промежуточной аттестации:

РАЗДЕЛ 1. ПРАВОВЫЕ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ВЭД

Тема 1.1. Система нормативно-правового регулирования ВЭД в Российской Федерации ПК-2.13

1. Задания открытого типа.

1.1. Вопросы открытого типа.

№ п.п.	Вопрос	Ответ
1.	Основные уровни системы нормативно-правового регулирования ВЭД в Российской Федерации	
2.	Основные нормативно-правовые акты, регулирующие государственную поддержку экспортеров в РФ	

1.2. Контрольные задания.

Задание 1.

Российская компания ООО «Техноэкспорт» заключила внешнеторговый контракт с немецкой фирмой Maschinen GmbH на поставку промышленного оборудования (токарные станки с ЧПУ) на сумму 2 млн евро. Условиями контракта предусмотрена 100% предоплата в евро на счет ООО «Техноэкспорт», открытый в российском уполномоченном банке. Однако после получения предоплаты банк отказывается зачислять средства на транзитный валютный счет, ссылаясь на требования Указа Президента РФ № 79 от 28.02.2022 г. «О применении специальных экономических мер» (в редакции от 26.10.2023).

Вопросы и задания:

Определите, какой нормативный правовой акт регулирует порядок зачисления валютной выручки от нерезидентов из недружественных стран (ФРГ включена в перечень недружественных государств).

Какие требования установлены Указом Президента РФ № 79 для зачисления валютной выручки на счета российских экспортеров? (Выберите один или несколько вариантов и обоснуйте).

А) Выручка зачисляется в полном объеме без ограничений.

Б) Экспортер обязан открыть специальный рублевый счет типа «С» для зачисления выручки.

В) Зачисление выручки возможно только после получения индивидуального разрешения Центрального банка РФ.

Г) Выручка не зачисляется, если контракт заключен в валюте недружественного государства (евро).

Д) Экспортер обязан продать 80% валютной выручки на внутреннем валютном рынке в установленный срок.

Сформулируйте практическую рекомендацию для ООО «Техноэкспорт»: какой механизм расчетов (в валюте, через какие счета, с каким пакетом документов) позволит легально получить выручку по данному

контракту в соответствии с действующим нормативно-правовым регулированием РФ?

2. Задания комбинированного типа.

2.1. Тестовые задания с обоснованием выбора.

№ п.п.	Содержание задания	Правильный ответ	Аргументы, обосновывающие выбор ответа
1.	Какая форма (источник) нормативно-правового регулирования ВЭД в Российской Федерации обладает высшей юридической силой и определяет разграничение полномочий между федеральным центром и субъектами РФ в сфере внешнеторговой деятельности? А. Указы Президента РФ. Б. Постановления Правительства РФ. В. Конституция Российской Федерации. Г. Приказы Министерства промышленности и торговли РФ.		

3. Задания закрытого типа.

3.1. Тестовые задания.

Внимательно прочитайте текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов.

Внимательно прочитайте предложенные варианты ответа.

Выбрать один верный ответ.

Записать только букву выбранного варианта ответа.

Тест 1. Какой федеральный закон является базовым (основополагающим) в сфере государственного регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации?

а) Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»;

б) Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»;

в) Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации»;

г) Федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ «Об особых

экономических зонах в Российской Федерации».

Тест 2. Какой нормативный правовой акт устанавливает обязательные требования к порядку представления резидентами уполномоченным банкам документов при осуществлении валютных операций по экспортным контрактам (постановка на учет, ведомость банковского контроля, справки о валютных операциях)?

- а) Постановление Правительства РФ от 22.11.2019 № 1299;
- б) Указ Президента РФ от 28.02.2022 № 79;
- в) Инструкция Банка России от 16.08.2017 № 181-И;
- г) Приказ ФТС России от 14.01.2019 № 21.

Тема 1.2 Институциональная структура государственной поддержки экспорта ПК-2.13, ПК-2.14

1. Задания открытого типа.

1.1. Вопросы открытого типа.

№ п.п.	Вопрос	Ответ
1.	Центральные институты (организации) государственной поддержки экспорта в Российской Федерации, входящие в группу ВЭБ.РФ	
2.	Раскройте сущность деятельности АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ) как ключевого института нефинансовой поддержки экспорта в РФ	

1.2. Контрольные задания.

Задание 1.

Российская компания-экспортер машиностроительной продукции обратилась в институты развития, входящие в группу ВЭБ.РФ (РЭЦ, ЭКСАР, Росэксимбанк), для получения комплексной государственной поддержки при реализации экспортного контракта на сумму 500 млн руб. Компания получила: льготный экспортный кредит от Росэксимбанка на финансирование производства — 300 млн руб., страховой полис ЭКСАР с покрытием 90% стоимости контракта от риска неплатежа (политические и коммерческие риски), а также нефинансовую поддержку РЭЦ в виде сертификации продукции на внешнем рынке (стоимость сертификации — 2 млн руб.) и организации бизнес-миссии (стоимость участия — 1,5 млн руб.).

Определите:

1. Общий объем финансовой и нефинансовой государственной поддержки, полученной компанией (в денежном выражении).
2. Сумму страхового покрытия, предоставленного ЭКСАР.
3. Размер собственного риска компании (непокрытая страховкой часть экспортного контракта), который компания принимает на себя.
4. Сколько рублей государственной поддержки (в виде субсидирования процентной ставки и страхования) приходится на каждый рубль экспортной выручки (коэффициент интенсивности поддержки), если известно, что льготная ставка по кредиту (3%) субсидируется государством в размере 70% от рыночной ставки (рыночная ставка — 10% годовых, кредит взят на 1 год), а страховка ЭКСАР обошлась компании по льготному тарифу 1% от страховой суммы.

2. Задания комбинированного типа.

2.1. Тестовые задания с обоснованием выбора.

№ п.п.	Содержание задания	Правильный ответ	Аргументы, обосновывающие выбор ответа
1.	<p>Какова основная функция АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ) как ключевого института поддержки экспорта в Российской Федерации?</p> <p>А. Выдача льготных экспортных кредитов на пополнение оборотных средств экспортеров. Б. Страхование экспортных кредитов от коммерческих и политических рисков. В. Выполнение роли «единого окна» для экспортеров, предоставление нефинансовой поддержки (консультации, сертификация, содействие в выходе на внешние рынки). Г. Администрирование ввозных таможенных пошлин и сборов.</p>		

3. Задания закрытого типа.

3.1. Тестовые задания.

Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов.

Внимательно прочитать предложенные варианты ответа.

Выбрать один верный ответ.

Записать только букву выбранного варианта ответа.

Тема 1.3 Таможенно-тарифное регулирование как элемент государственной поддержки ПК-2.13

1. Задания открытого типа.

1.1. Вопросы открытого типа.

№ п.п.	Вопрос	Ответ
1.	Охарактеризуйте сущность таможенно-тарифного регулирования как инструмента государственной поддержки отечественных экспортеров и защиты национальных производителей.	
2.	Таможенно-тарифное регулирование как элемент государственной поддержки экспорта: основные инструменты и их особенности в Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС).	

1.2. Контрольные задания.

Задание 1.

Компания-экспортер сравнивает режимы таможенно-тарифного регулирования в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС) и практику применения тарифных льгот в различных странах для выбора оптимальной стратегии выхода на внешние рынки.

Известно, что:

Тарифная льгота (преференция) — полное освобождение от уплаты ввозной таможенной пошлины или снижение ее ставки для товаров, происходящих из развивающихся или наименее развитых стран.

Тарифная квота — количественное ограничение объема товара, при ввозе которого применяется пониженная (или нулевая) ставка ввозной пошлины; сверх квоты ставка повышается.

Сезонная пошлина — вид вывозной (экспортной) пошлины, которая применяется в определенные периоды года для стабилизации внутренних цен на товары сезонного спроса (например, зерно, овощи, нефтепродукты).

Вывозная (экспортная) пошлина — таможенный платеж, взимаемый при вывозе товара с таможенной территории; чаще всего применяется к сырьевым товарам для ограничения их экспорта и стимулирования переработки внутри страны.

Используя данные характеристики, ответьте на следующие вопросы:

1. К какому инструменту таможенно-тарифного регулирования (тарифная льгота, тарифная квота, сезонная пошлина или вывозная пошлина) относится снижение ставки ввозной пошлины до 0% для товаров из наименее развитых стран в соответствии с Единой системой тарифных преференций ЕАЭС?

2. Какой инструмент таможенно-тарифного регулирования государство использует для временного ограничения вывоза сельскохозяйственной продукции (например, пшеницы) в период сбора урожая для сдерживания роста внутренних цен?

3. Какой инструмент (тарифная льгота, тарифная квота, сезонная пошлина или вывозная пошлина) наиболее эффективно подходит для защиты внутреннего рынка от избыточного импорта мяса птицы, позволяя ввозить определённый объем продукции беспошлинно (или по сниженной ставке), а при превышении объёма — взимать повышенную пошлину? Обоснуйте свой ответ.

2. Задания комбинированного типа.

2.1. Тестовые задания с обоснованием выбора.

№ п.п.	Содержание задания		
1.	Какие из перечисленных инструментов относятся к механизмам таможенно-тарифного регулирования и используются государством в целях поддержки отечественных экспортеров и защиты внутреннего рынка? А. Установление нулевых (льготных) ставок вывозных пошлин для высокотехнологичной продукции Б. Введение тарифных квот на импорт		

	сельскохозяйственных товаров В. Применение сезонных пошлин на вывоз зерновых культур Г. Введение административного запрета на ввоз продукции без лицензии Д. Квотирование (ограничение количества) импортной продукции		
--	---	--	--

3. Задания закрытого типа.

3.1. Тестовые задания.

Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов.

Внимательно прочитать предложенные варианты ответа.

Выбрать один верный ответ.

Записать только букву выбранного варианта ответа.

Тест 1. Какой инструмент таможенно-тарифного регулирования предполагает установление пониженной (или нулевой) ставки ввозной пошлины на определенный объем товара, а при превышении этого объема — применение повышенной ставки?

- а) тарифная преференция;
- б) тарифная квота;
- в) сезонная пошлина;
- г) специфическая пошлина.

Тест 2. Какая мера таможенно-тарифного регулирования направлена на стимулирование экспорта высокотехнологичной продукции путем освобождения от уплаты вывозных пошлин?

- а) введение тарифной квоты на экспорт;
- б) установление сезонной пошлины;
- в) предоставление тарифной льготы (нулевой ставки вывозной пошлины) для товаров с высокой добавленной стоимостью;
- г) применение комбинированной ставки ввозной пошлины.

РАЗДЕЛ 2. ФИНАНСОВЫЕ И ДОКУМЕНТАРНЫЕ МЕХАНИЗМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ВЭД

Тема 2.1 Правовое регулирование субсидирования экспортных затрат ПК-2.13, ПК-2.14, ПК-3.3

1. Задания открытого типа.

1.1. Вопросы открытого типа.

№ п.п.	Вопрос	Ответ
1.	Охарактеризуйте основные виды субсидирования экспортных затрат, предусмотренные правовым регулированием Российской Федерации, и их роль в повышении конкурентоспособности отечественных экспортеров.	
2.	Какие факторы обуславливают необходимость правового регулирования субсидирования экспортных затрат в Российской Федерации в условиях членства в ВТО и действия Соглашения по субсидиям и компенсационным мерам?	

1.2. Контрольные задания.

Задание 1.

Российская компания-экспортер машиностроительной продукции осуществляет поставки через международную логистическую цепочку (производство в г. Москва, складирование в г. Новороссийск, транспортировка морским транспортом в Республику Индия). В процессе экспортной операции компания получает государственные субсидии на компенсацию затрат, которые подлежат правовому регулированию в соответствии с Постановлениями Правительства РФ и правилами ВТО.

В ходе подготовки отчетности были получены данные:

Общая сумма экспортного контракта — 50 000 000 руб.

Затраты на транспортировку продукции до границы РФ — 4 000 000 руб.

Затраты на сертификацию продукции на внешнем рынке — 1 500 000 руб.

Затраты на уплату процентов по экспортному кредиту — 2 000 000 руб.

Субсидия на транспортировку составляет 80% от подтвержденных затрат (но не более 10% от стоимости контракта).

Субсидия на сертификацию составляет 70% от подтвержденных затрат (но не более 2% от стоимости контракта).

Субсидия на уплату процентов по экспортному кредиту составляет 50% от фактически уплаченных процентов.

Используя приведенные данные, необходимо:

- а) рассчитать сумму субсидии на транспортировку, которую получит компания (с учетом ограничения);
- б) определить сумму субсидии на сертификацию продукции (с учетом ограничения);
- в) рассчитать общую сумму государственной поддержки (субсидий), полученной компанией по всем трем направлениям.

2. Задания комбинированного типа.

2.1. Тестовые задания с обоснованием выбора.

№ п.п.	Содержание задания	Правильный ответ	Аргументы, обосновывающие выбор ответа
1.	Какой вид субсидии в соответствии с правовым регулированием Российской Федерации компенсирует затраты экспортера на доставку товара железнодорожным, морским или авиатранспортом до границы страны-импортера? А. Субсидия на сертификацию продукции. Б. Субсидия на уплату процентов по экспортному кредиту. В. Субсидия на транспортировку экспортной продукции. Г. Субсидия на выставочно-ярмарочную деятельность.		

3. Задания закрытого типа.

3.1. Тестовые задания.

Внимательно прочитайте текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов.

Внимательно прочитайте предложенные варианты ответа.

Выбрать один верный ответ.

Записать только букву выбранного варианта ответа.

Тест 1. Какой документ является основным нормативным правовым актом, регулирующим общие принципы предоставления субсидий российским экспортерам на компенсацию части затрат на транспортировку промышленной продукции?

- а) Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»;

- б) Постановление Правительства РФ от 22.11.2019 № 1299 «Об утверждении Правил предоставления субсидий на компенсацию части затрат на транспортировку экспортной продукции»;
- в) Таможенный кодекс Евразийского экономического союза;
- г) Указ Президента РФ от 07.05.2024 № 309 «О национальных целях развития Российской Федерации».

Тест 2. Какое ограничение установлено Постановлением Правительства РФ № 1299 для субсидии на транспортировку экспортной продукции (в части максимальной суммы возмещения по отношению к стоимости контракта)?

- а) не более 10% от стоимости экспортного контракта;
- б) не более 50% от стоимости экспортного контракта;
- в) не более суммы фактически уплаченных налогов;
- г) не более 100% от затрат на транспортировку без каких-либо ограничений.

Тема 2.2 Правовое регулирование страхования экспортных кредитов и инвестиций ПК-1.1, ПК-1.4

1. Задания открытого типа.

1.1. Вопросы открытого типа.

№ п.п.	Вопрос	Ответ
1.	Сущность страхования экспортных кредитов и инвестиций, его роль в государственной поддержке внешнеэкономической деятельности	
2.	Сущность правового регулирования страхования экспортных кредитов и инвестиций в Российской Федерации	

Задание 1.

Российская компания ООО «Нефтегазмаш» (производитель бурового оборудования) заключила экспортный контракт с алжирской государственной нефтяной компанией Sonatrach на поставку оборудования для бурения скважин на сумму 25 млн долларов США. Условиями контракта предусмотрена постоплата (отсрочка платежа) на 360 дней после отгрузки каждой партии оборудования.

Для финансирования производства компания ООО «Нефтегазмаш» привлекла кредит в российском коммерческом банке под 12% годовых. Однако через 6 месяцев после отгрузки первой партии оборудования (на сумму 8 млн долларов) в Алжире начались массовые протесты, приведшие к

смене правительства. Новые власти ввели временный мораторий на перевод валюты за рубеж для исполнения внешнеторговых контрактов сроком на 6 месяцев. Алжирский покупатель (Sonatrach) подтверждает задолженность и готовность оплатить поставку, но не может перевести средства из-за государственного запрета.

ООО «Нефтегазмаш» необходимо погасить кредит перед российским банком через 3 месяца, но выручка по контракту заблокирована. Генеральный директор компании узнал о существовании государственного механизма страхования экспортных кредитов и обратился в АО «ЭКСАР» для получения страхового возмещения.

Вопросы и задания:

1. Определите, какой вид риска наступил в описанной ситуации (коммерческий или политический). Обоснуйте свой ответ со ссылкой на правовое регулирование деятельности АО «ЭКСАР».

2. Какие требования предъявляются к экспортному контракту для признания страхового случая и получения выплаты от АО «ЭКСАР»? (Укажите не менее трех условий).

3. Какой размер страхового возмещения (в процентах и в денежном выражении) может получить ООО «Нефтегазмаш» по стандартным условиям страхования экспортных кредитов в АО «ЭКСАР», если страховой полис был оформлен до отгрузки оборудования? Определите сумму возмещения.

4. Какой срок выплаты страхового возмещения установлен правилами АО «ЭКСАР» после признания случая страховым? Какие документы компания должна предоставить в ЭКСАР для получения выплаты?

5. Перейдет ли к АО «ЭКСАР» право требования долга к алжирскому покупателю после выплаты страхового возмещения? Обоснуйте ответ.

2. Задания комбинированного типа.

2.1. Тестовые задания с обоснованием выбора.

№ п.п.	Содержание задания	Правильный ответ	Аргументы, обосновывающие выбор ответа
1.	Какой инструмент правового регулирования страхования экспортных кредитов и инвестиций в Российской Федерации обеспечивает снижение рисков для экспортера за счет передачи обязательства по страховой выплате специализированному государственному институту при наступлении коммерческих или		

	политических рисков? А. Суброгация (переход права требования к страховщику). Б. Документарный аккредитив. В. Таможенная преференция. Г. Валютный клиринг.		
--	---	--	--

3. Задания закрытого типа.

3.1. Тестовые задания.

Внимательно прочитайте текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов.

Внимательно прочитайте предложенные варианты ответа.

Выбрать один верный ответ.

Записать только букву выбранного варианта ответа.

Тест 1. Какой максимальный размер страхового возмещения (в процентах от страховой суммы) может получить российский экспортер по договору страхования экспортного кредита, заключенному с АО «ЭКСПАР», при наступлении коммерческого или политического риска?

- а) 50% от страховой суммы;
- б) 75% от страховой суммы;
- в) 95% от страховой суммы;
- г) 100% от страховой суммы.

Тест 2. Какой правовой механизм, предусмотренный статьей 965 Гражданского кодекса РФ, позволяет АО «ЭКСПАР» после выплаты страхового возмещения экспортеру потребовать сумму долга непосредственно с иностранного покупателя (неплательщика)?

- а) цессия (уступка права требования);
- б) суброгация (переход права требования к страховщику);
- в) регресс (обратное требование);
- г) акцепт (согласие на платеж).

Тема 2.3 Правовое регулирование банковских гарантий и предэкспортного финансирования ПК-2.13, ПК-2.14

1. Задания открытого типа.

1.1. Вопросы открытого типа.

№ п.п.	Вопрос	Ответ
1.	Сущность банковской гарантии как инструмента обеспечения исполнения обязательств в экспортных контрактах и ее правовое регулирование в Российской Федерации	
2.	Характеристика предэкспортного финансирования и его роль в повышении эффективности экспортной деятельности российских компаний	

1.2. Контрольные задания.

Задание 1.

Российская компания ООО «АгроЭкспорт» (производитель и экспортер зерновых культур) заключила контракт с государственной компанией Республики Египет на поставку 200 000 тонн пшеницы на общую сумму 60 млн долларов США. Условия контракта:

аванс — 20% от суммы контракта (12 млн долл.) перечисляется египетским покупателем после предоставления компанией ООО «АгроЭкспорт» безотзывной банковской гарантии возврата аванса на случай непоставки товара;

постоплата — оставшиеся 80% (48 млн долл.) оплачиваются в течение 180 дней после отгрузки каждой партии;

Экспортер (ООО «АгроЭкспорт») для закупки зерна у российских фермеров и организации логистики нуждается в предэкспортном финансировании в размере 40 млн долл. на срок до 9 месяцев.

Компания не имеет достаточного собственного капитала для получения обычного банковского кредита под залог имущества и не может предоставить независимую банковскую гарантию возврата аванса за свой счет (банк отказывает из-за отсутствия кредитной истории). ООО «АгроЭкспорт» обращается в институты государственной поддержки ВЭД (РЭЦ, Росэксимбанк, АО «ЭКСАР»).

Задания по кейсу.

1. Определите, какой институт развития (РЭЦ, Росэксимбанк или АО «ЭКСАР») может предоставить компании банковскую гарантию возврата аванса перед египетским покупателем, если у компании отсутствует достаточное залоговое обеспечение. Укажите правовое основание.

2. Каков максимальный размер банковской гарантии возврата аванса (в процентах и в денежном выражении от суммы аванса), которую может получить экспортер при государственной поддержке через институты развития? Обоснуйте ответ.

3. Какая форма предэкспортного финансирования наиболее подходит для компании ООО «АгроЭкспорт» в описанной ситуации? Выберите из перечисленных и обоснуйте:

а) кредит под залог недвижимости в коммерческом банке;

б) льготный предэкспортный кредит от Росэксимбанка под страховое покрытие АО «ЭКСПАР»;

в) товарный кредит от иностранного покупателя;

г) факторинг экспортной выручки.

4. Какие условия (не менее трех) должна выполнить компания ООО «АгроЭкспорт» для получения предэкспортного финансирования через государственную систему поддержки?

5. Перейдет ли к банку-гаранту (Росэксимбанку) право требования к экспортеру (регресс), если египетский покупатель предъявит требование по банковской гарантии в связи с непоставкой товара, и гарант исполнит обязательство?

2. Задания комбинированного типа.

2.1. Тестовые задания с обоснованием выбора.

№ п.п.	Содержание задания	Правильный ответ	Аргументы, обосновывающие выбор ответа
1.	Какой правовой механизм позволяет российскому экспортеру получить предэкспортное финансирование под залог будущей экспортной выручки без предоставления дополнительного залогового обеспечения (недвижимости, оборудования), если банк-кредитор застраховал риск неплатежа иностранного покупателя в АО «ЭКСПАР». А. Ипотека (залог недвижимости) Б. Закладная на товары в обороте В. Уступка денежного требования (цессия) по экспортному контракту в пользу банк Г. Поручительство		

физического лица		
------------------	--	--

3. Задания закрытого типа.

3.1. Тестовые задания.

Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов.

Внимательно прочитать предложенные варианты ответа.

Выбрать один верный ответ.

Записать только букву выбранного варианта ответа.

Тест 1. Какой принцип банковской гарантии, закрепленный в Гражданском кодексе РФ (статья 370) и в Унифицированных правилах ICC URDG 758, означает, что обязательство гаранта перед бенефициаром не зависит от основного обязательства (экспортного контракта), в обеспечение которого гарантия выдана?

- а) принцип субсидиарной ответственности;
- б) принцип независимости гарантии;
- в) принцип регрессного требования;
- г) принцип солидарной ответственности.

Тест 2. Какой максимальный срок (ориентировочно) может составлять период предэкспортного финансирования, предоставляемого Росэксимбанком российским экспортерам в рамках государственной поддержки, если кредит выдается под залог будущей экспортной выручки и страховое покрытие АО «ЭКСПАР»?

- а) не более 30 дней;
- б) не более 90 дней (3 месяца);
- в) до 360 дней (1 год) и более (в зависимости от производственного цикла и условий контракта);
- г) не более 10 лет.

Тема 2.4 Документарное сопровождение и контроль за получением государственной поддержки ПК-2.13, ПК-2.14, ПК-3.3

1. Задания открытого типа.

1.1. Вопросы открытого типа.

№ п.п.	Вопрос	Ответ
1.	Сущность документарного сопровождения как обязательного элемента получения государственной поддержки ВЭД	
2.	Характеристика контроля за получением государственной	

поддержки и его роль в повышении эффективности экспортной деятельности российских компаний	
--	--

1.2. Контрольные задания.

Задание 1.

Российская компания ООО «ЭкоХлеб» экспортирует зерно в Казахстан. Компания подала заявку на получение субсидии на транспортировку продукции по Постановлению Правительства РФ № 177 (для сельхозпродукции). Сумма субсидии — 700 тыс. руб. (80% от подтвержденных затрат на перевозку).

При проверке документов Минсельхоз обнаружил следующие проблемы:

в товаросопроводительных документах (железнодорожная накладная) грузоотправителем указано ООО «ЗерноТранс», а не ООО «ЭкоХлеб»;

компания не предоставила банковскую выписку о поступлении оплаты от покупателя;

договор с покупателем составлен только на русском языке (без перевода на язык страны-импортера, хотя это не всегда обязательно для субсидии, но требуется для валютного контроля).

Вопросы.

1. Какая из перечисленных проблем является критической для получения субсидии (без ее решения выплата невозможна)? Почему?

2. Какой документ должна предоставить компания, чтобы подтвердить, что именно она понесла транспортные расходы, если перевозку организовало третье лицо (ООО «ЗерноТранс»)?

3. Почему требуется банковская выписка о поступлении оплаты от покупателя? Что она подтверждает?

2. Задания комбинированного типа.

2.1. Тестовые задания с обоснованием выбора.

№ п.п.	Содержание задания	Правильный ответ	Аргументы, обосновывающие выбор ответа
1.	Какой документ является обязательным для подтверждения фактического вывоза товара за пределы таможенной территории Евразийского экономического союза (ЕАЭС) при получении субсидии на транспортировку экспортной продукции в		

	<p>соответствии с Постановлением Правительства РФ № 1299, если товар перевозится железнодорожным транспортом? А. Счет-фактура (инвойс), выставленный иностранному покупателю Б. Декларация на товары (ДТ) с отметкой таможенного органа о выпуске товара В. Акт приема-передачи товара на складе покупателя Г. Банковская выписка о поступлении валютной выручки</p>		
--	--	--	--

3. Задания закрытого типа.

3.1. Тестовые задания.

Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов.

Внимательно прочитать предложенные варианты ответа.

Выбрать один верный ответ.

Записать только букву выбранного варианта ответа.

Тест 1. Какой документ согласно Постановлению Правительства РФ № 1299 подтверждает факт несения экспортером транспортных расходов при железнодорожной перевозке экспортного товара?

- а) акт выполненных работ, подписанный перевозчиком;
- б) договор поставки между экспортером и покупателем;
- в) счет (инвойс), выставленный покупателю;
- г) сертификат происхождения товара формы СТ-1.

Тест 2. Какой орган осуществляет последующий контроль за целевым использованием субсидий, предоставленных российским экспортерам на транспортировку продукции (камеральные и выездные проверки)?

- а) АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ);
- б) Федеральная таможенная служба (ФТС России);
- в) Счетная палата Российской Федерации и Федеральная налоговая служба (ФНС России);
- г) АО «ЭКСПАР».

6.3. Критерии и шкала оценивания на основе БРС.

Соответствие государственной шкалы оценивания академической успеваемости и шкалы ECTS при экзамене

Оценка по шкале ECTS	Сумма баллов за все виды учебной деятельности	Оценка по государственной шкале	Определение
A	90 – 100	«Отлично»	отличное выполнение с незначительным количеством неточностей
B	80 – 89	«Хорошо»	в целом правильно выполненная работа с незначительным количеством ошибок (до 10%)
C	75 – 79		в целом правильно выполненная работа с незначительным количеством ошибок (до 15%)
D	70 – 74	«Удовлетворительно»	неплохо, но со значительным количеством недостатков
E	60 – 69		выполнение удовлетворяет минимальные критерии
FX	35 – 59	«Неудовлетворительно»	с возможностью повторной сдачи
F	0 – 34		с обязательным повторным изучением дисциплины (выставляется комиссией)

6.4. Описание дополнительных материалов и оборудования, необходимых для выполнения проверочных заданий (*при необходимости*).

Для решения контрольных заданий обучающемуся разрешается использование калькулятора.

7. Методические материалы по освоению дисциплины (модуля)

Подготовка к лекциям.

Главное в период подготовки к лекционным занятиям – научиться методам самостоятельного умственного труда, сознательно развивать свои творческие способности и овладевать навыками творческой работы. Для этого необходимо строго соблюдать дисциплину учебы и поведения. Четкое планирование своего рабочего времени и отдыха является необходимым условием для успешной самостоятельной работы. В основу его нужно положить рабочие программы изучаемых в семестре дисциплин. Каждому обучающемуся следует составлять еженедельный и семестровый планы работы, а также план на каждый рабочий день. С вечера всегда надо распределять работу на завтрашний день. В конце каждого дня целесообразно подводить итог работы: тщательно проверить, все ли выполнено по

намеченному плану, не было ли каких-либо отступлений, а если были, по какой причине это произошло. Нужно осуществлять самоконтроль, который является необходимым условием успешной учебы. Если что-то осталось невыполненным, необходимо изыскать время для завершения этой части работы, не уменьшая объема недельного плана.

Самостоятельная работа на лекции.

Слушание и запись лекций – сложный вид вузовской аудиторной работы. Внимательное слушание и конспектирование лекций предполагает интенсивную умственную деятельность обучающегося. Краткие записи лекций, их конспектирование помогает усвоить учебный материал. Конспект является полезным тогда, когда записано самое существенное, основное и сделано это самим обучающимся. Не надо стремиться записать дословно всю лекцию. Такое «конспектирование» приносит больше вреда, чем пользы. Запись лекций рекомендуется вести по возможности собственными формулировками. Желательно запись осуществлять на одной странице, а следующую оставлять для проработки учебного материала самостоятельно в домашних условиях. Конспект лекции лучше подразделять на пункты, параграфы, соблюдая красную строку. Этому в большой степени будут способствовать пункты плана лекции, предложенные преподавателям. Принципиальные места, определения, формулы и другое следует сопровождать замечаниями «важно», «особо важно», «хорошо запомнить» и т.п. Можно делать это и с помощью разноцветных маркеров или ручек. Лучше если они будут собственными, чтобы не приходилось просить их у однокурсников и тем самым не отвлекать их во время лекции. Целесообразно разработать собственную «маркографию» (значки, символы), сокращения слов. Не лишним будет и изучение основ стенографии. Работая над конспектом лекций, всегда необходимо использовать не только учебник, но и ту литературу, которую дополнительно рекомендовал лектор. Именно такая серьезная, кропотливая работа с лекционным материалом позволит глубоко овладеть знаниями.

Подготовка к практическим занятиям.

Подготовку к каждому практическому занятию каждый обучающийся должен начать с ознакомления с планом практического занятия, который отражает содержание предложенной темы. Тщательное продумывание и изучение вопросов плана основывается на проработке текущего материала лекции, а затем изучения обязательной и дополнительной литературы, рекомендованную к данной теме. На основе индивидуальных предпочтений обучающемуся необходимо самостоятельно выбрать тему доклада по проблеме практического занятия и по возможности подготовить по нему презентацию. Если программой дисциплины предусмотрено выполнение практического задания, то его необходимо выполнить с учетом предложенной инструкции (устно или письменно). Все новые понятия по изучаемой теме необходимо выучить наизусть и внести в глоссарий, который целесообразно

вести с самого начала изучения курса. Результат такой работы должен проявиться в способности обучающегося свободно ответить на теоретические вопросы практического занятия, его выступлении и участии в коллективном обсуждении вопросов изучаемой темы, правильном выполнении практических заданий и контрольных работ.

Структура практического занятия:

В зависимости от содержания и количества отведенного времени на изучение каждой темы может практическое занятие состоять из четырех-пяти частей:

1. Обсуждение теоретических вопросов, определенных программой дисциплины.
2. Доклад и/ или разбор тестовых заданий.
3. Обсуждение выступлений по теме – дискуссия.
4. Выполнение практического задания с последующим разбором полученных результатов или обсуждение практического задания, выполненного дома, если это предусмотрено программой.
5. Подведение итогов занятия.

Первая часть – обсуждение теоретических вопросов - проводится в виде фронтальной беседы со всей группой и включает выборочную проверку преподавателем теоретических знаний обучающихся. Примерная продолжительность - до 15-20 минут. Вторая часть - выступление обучающихся с докладами, а также разбор тестовых заданий. Обязательный элемент доклада – обоснование социальных последствий любого экономического факта, явления или процесса. Примерная продолжительность - 20-25 минут. После докладов следует их обсуждение – дискуссия. В ходе этого этапа практического занятия могут быть заданы уточняющие вопросы к докладчикам. Примерная продолжительность – до 15-20 минут. Если программой предусмотрено выполнение практического задания в рамках конкретной темы, то преподавателями определяется его содержание и дается время на его выполнение, а затем идет обсуждение результатов. Если практическое задание должно было быть выполнено дома, то на практическом занятии преподаватель проверяет его выполнение (устно или письменно). Примерная продолжительность – 15-20 минут. Подведением итогов заканчивается практическое занятие. Обучающимся должны быть объявлены оценки за работу и даны их четкие обоснования. Примерная продолжительность - 5 минут.

Работа с литературными источниками.

В процессе подготовки к практическим занятиям, обучающимся необходимо обратить особое внимание на самостоятельное изучение рекомендованной учебно-методической (а также научной и популярной) литературы. Самостоятельная работа с учебниками, учебными пособиями, научной, справочной и популярной литературой, материалами периодических изданий и Интернета, статистическими данными является наиболее

эффективным методом получения знаний, позволяет значительно активизировать процесс овладения информацией, способствует более глубокому усвоению изучаемого материала, формирует у обучающихся свое отношение к конкретной проблеме. Более глубокому раскрытию вопросов способствует знакомство с дополнительной литературой, рекомендованной преподавателем, что позволяет обучающимся проявить свою индивидуальность в рамках выступления на занятиях, выявить широкий спектр мнений по изучаемой проблеме.

8. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет

8.1. Основная литература

1. Покровская, В. В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности : учебное пособие для вузов / В. В. Покровская. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 181 с.

2. Смирнов, А. В. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник / А. В. Смирнов. — Москва : КноРус, 2024. — 250 с.

3. Гурова, А. В. Правовое регулирование ВЭД и внешнеторговое право : учебник для бакалавриата и магистратуры / А. В. Гурова. — Москва : Статут, 2025. — 330 с.

8.2. Дополнительная литература

1. Внешнеэкономическая деятельность: государственное регулирование и международная практика : учебник / под ред. В. Е. Рыбалкина. — Москва : Юрайт, 2023. — 412 с.

2. Костин, А. А. Нормативно-правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / А. А. Костин, И. В. Сергеева. — Москва : Инфра-М, 2022. — 256 с.

8.3. Нормативные правовые документы и иная правовая информация

Конституция Российской Федерации : принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом последних изменений и поправок).

Таможенный кодекс Евразийского экономического союза : приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе ЕАЭС от 11 апреля 2017 г.

Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ «Об экспортном контроле».

Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации».

Федеральный закон от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О специальных защитных,

антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».

Договор о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 г.

Официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ — нормативные документы, разъяснения и статистическая информация в сфере ВЭД.

Официальный сайт Министерства экономического развития РФ — государственная политика и меры поддержки внешнеэкономической деятельности.

8.4. Интернет-ресурсы

Научная электронная библиотека «КИБЕРЛЕНИНКА» <https://cyberleninka.ru/>

Электронно-библиотечная система «ЛАНЬ» <https://e.lanbook.com>

Электронно-библиотечная система «ЗНАНИУМ» <https://znanium.ru>

Электронно-библиотечная система «SOCHUM» <https://sochum.ru>

9. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Требования к аудитории:

- Лекционные
- Семинарские
- Помещения для самостоятельной работы

Требования к оборудованию:

- Доска
- проектор
- ПК (стационарный) или ноутбук: операционная система: не ниже Windows 7 (или аналогичная по функциям)

Требования к программному обеспечению:

- пакет Microsoft Office